

2020年全国火锅业总收入 将超万亿元

5月17日,成都熊猫亚洲美食节火锅产业 大会高峰论坛发布了《2018—2019 中国火锅行 业发展白皮书》。根据白皮书,2018年全国餐饮 总收入突破4万亿元,其中,火锅餐饮成为餐饮 细分中最大品类。据悉,从2014年起,火锅业高 速增长。2018年,全国火锅业总收入8757亿 元,预计将在2020年超万亿元。

联合利华饮食策划机构也发布了《火锅食客 消费行为调研报告》,刻画了当前火锅业发展的 几个特征:80 后成为火锅消费的中坚力量,90 后、00 后亦具有成为火锅粉丝的潜力; 人均消费 不断增长。目前,全国火锅人均消费额达到88 元,只比中餐少2元。而在东部沿海地区,这一数 据已经达到了120元,高于中餐人均消费。火锅 的附加值越来越高,具备冲击餐饮主力的潜力。

一些新型火锅也开始走俏。中国国际火锅 协会副会长剑峰分析,随着火锅业总体趋热,会 逐渐出现全国分区消费的趋势, 如北方的牛羊 肉火锅、南方的养生火锅等。同时,随着90后、 00 后消费力不断增强以及视频传播方式的改 变,可能会带来火锅消费的新增长。

(蒲南溪 张红霞)

新版进口药材管理办法 发布

近日,国家市场监管总局发布修订后的《进 口药材管理办法》,对首次进口和非首次进口药 材实施分类管理。《办法》将首次进口药材的审 批,委托至申请人所在地省级药品监督管理部 门,原来由中国食品药品检定研究院承担的样 品检验,也相应调整至省级药品检验机构;对非 首次进口药材的进口管理进行简化,申请人可 直接到口岸或边境口岸所在地负责药品监督管 理的部门备案,办理进口药品通关单。该《办法》 自2020年1月1日起实施。

据悉,为落实"一带一路"倡议,鼓励药材进 口,《办法》取消了"允许药材进口的边境口岸, 只能进口该口岸周边国家或者地区所产药材" 的限定。同时规定,申请进口的药材应符合国家 药品标准,但考虑维药、藏药等传统上多依赖进 口药材,少数民族地区进口当地习用的少数民 族药药材,尚无国家药品标准的,应符合相应的 省、自治区药材标准。

《办法》强调事中事后监管,强化溯源管理,进 口药材须经口岸检验合格,方可上市销售使用;采 购进口药材时,须向供货方索要相关证明资料,严 格执行药品追溯管理的有关规定。

多个行业 将开展职业病治理

国家卫生健康委职业健康司近日在四川省 成都市召开职业病危害治理工作推进会。会议 集中部署对矿山、冶金、化工等行业领域开展职 业病专项治理工作。

国家卫生健康委职业健康司监察专员张宏 波说,要把职业病预防工作作为根本措施摆在 首要位置,持之以恒抓出成效。虽然目前工作还 面临一些困难,但更要看到积极的方面:职业健 康工作受到了党中央、国务院前所未有的重视; 前8年的专项治理工作为后续工作打下了很好 的基础,有很多成功的经验、做法可以借鉴;可 以依靠利用的技术支撑力量还很多; 这次专项 治理工作的任务明确,程序清楚,便于操作。

张宏波表示,做好这次专项治理工作,一是 要精心部署、强化考核,二是要深入宣传、加强 培训,三是要指导帮扶、促进整改,四是要培育 典型、示范引领,五是要强化监督、严格执法。

昆药参股的 CPI 公司再获 美国 FDA 临床试验批准

近日, 昆药集团参股的美国 CPI 公司(Coordination Pharmaceuticals,Inc.)接到通知,其研 发的基于新型纳米技术的抗癌药 CPI-200 获美 国食品药品监督管理局(FDA)批准,将于近期 开展晚期实体瘤治疗的临床试验。该新药主要 用于肺癌及其他多种癌症的治疗, 项目的实施 预示着昆药在肿瘤治疗领域不断深入迈进,推 动公司创新能力进一步提升。

此次获得批示的 CPI-200 是一种具有独特 作用模式的新型纳米抗肿瘤药物。临床前研究 表明,经注射用药后,CPI-200在多种癌症模型 中退化/消除肿瘤,目前暂无已上市的同类药 品。CPI-200 成为 CPI 公司继 RiMO-301 与 CPI-100 之后,又一获得 FDA 晚期实体瘤一期 临床试验的新药。

CPI 公司成立于 2015 年 8 月,是一家主要 从事新型纳米抗肿瘤药物技术平台及其即将进 入临床试验的一系列基于该技术的全新抗肿瘤 药物研究的研发公司。2019年4月,美国 CPI 公司正式合并美国 RiMO 公司, 昆药集团早于 2016年分别与 CPI 公司、RiMO 公司签订投资 协议,两家公司合并后,昆药拥有 CPI 公司 13.66%的股权。

在国家"一带一路"倡议下,昆药海外战略转 型升级,从"产品走出去"到"产业走出去",不断 开拓国际产能合作,不断提高全球资源配置能 力,坚持发展创新药、走国际化研发创新道路。未 来,公司继续坚持自主研发、外部合作、投资并购 多渠道创新研发战略,开发出真正具有科学价 值,临床价值和市场价值的新产品,努力发展成 为国内领先、国际先进的创新型制药企业。 (辛华)

一张"国家名片"打破国际垄断 玛西普开启千亿元伽玛刀市场空间

■ 李乔宇

日前,在放疗市场上发生了一件大事。

原本一直使用瑞典企业医科达生产的伽 玛刀作为头刀仪器的美国孟菲斯卫理公会大 学医院将头刀供应商换成了国内企业玛西 普。据了解,美国孟菲斯卫理公会大学医院为 全美排名前5的医院,而瑞典医科达则为玛 西普在国际市场上的主要竞争对手。

此举被市场视为中国企业打破国外企业 垄断的标志性事件。

"瑞典的医科达把伽玛刀做成了一个贵 族产品。"谈及此事,玛西普董事长徐涛对《证 券日报》等媒体记者表示,"玛西普旗下的伽 玛刀比如最新的 INFINI 头部伽玛刀已经达 到了比较先进的水平,同时具有更高性价

国产医疗设备走向国际市场 伽玛刀成为"国家名片"

技术和成本是国产玛西普伽玛刀打破国 际垄断走向世界的两个重要优势。

据了解,玛西普的头部伽玛刀产品 INFI-NI 是目前国内唯一通过美国 FDA 和欧洲 CE 认证,并达到国际最先进水平的头部伽玛刀, 能够提供无限的剂量塑型方案,能够更有效 地避免危及器官同时拓展了颅内可治疗区 域,可供颈部和颈椎治疗。"在优秀国产医疗 设备遴选中,玛西普 INFINI 获得头刀类第一 名,得分98.5分,远远高于其他同类产品。医 科达公司于今年推出最新的图像引导头部伽 玛刀产品 Icon,玛西普公司的同档次竞争产 品 IGinfini 也已在四川省人民医院友谊医院 进行临床验证,可以达到世界最先进水平。" 有业内人士告诉记者。

"玛西普自 1997 年成立至今 20 多年以 来,一直在专注做伽玛刀产品。"据相关工作



安装在美国孟菲斯卫理公会大学医院的玛西普伽玛刀正式治疗第一位患者

人员谈到,多年来,从头刀的第一代、第二代 再到 INFINI 型头部伽玛刀以及现在图像引 导的第三代伽玛刀产品, 玛西普一直凭借着 国内自主的知识产权推动国内放疗产业的进 步,公司生产的伽玛刀产品"能够真正在国际 上达到目前最新进的水平。"

从成本优势上来看,记者了解到,在头部 伽玛刀国际市场上, 玛西普的主要竞争对手 为瑞典医科达。玛西普所生产的 INFINI 头部 伽玛刀等产品与瑞典医科达所生产的产品具 有相似性能,但前者的价格仅有国外同类产 品价格的六成至七成,维修服务和换源的价 格也远低于国外公司同类服务的价格。

记者了解到,目前来看,美国总人口为3 亿人,共计安装了200台伽玛刀设备,而在越 南等很多第三世界国家,平均一亿人口仅能 分摊到一台设备。"但各个国家头部肿瘤的发 病率是相似的,部分国家引入设备数量少并 不意味着这些国家没有使用伽玛刀的需求, 而是伽玛刀设备高昂的价格限制了这些国家

对于此类设备的引用。"业内人士谈到。

2018年1月份,玛西普方面宣布向中国 友好和平发展基金会捐赠伽玛刀,这是中国 企业首次对外捐赠自主生产且具有自主知识 产权的高端大型医疗设备。伽玛刀正在成为 一张"国家名片",在彰显国产医疗设备技术 水平,强调自主知识产权的同时,为摩洛哥上 千万民众提供最先进的放射诊断和治疗。

公开信息显示, 当前玛西普的产品已先 后获得中国 CFDA 认证、美国 FDA 认证、欧 盟 CE 认证等权威认证资质,获得了印度、阿 根廷、墨西哥、哥伦比亚等市场准入资质,产 品已出口至越南、土耳其、摩洛哥、萨尔瓦多、 美国等国家,为国内大型医疗设备真正进入 国际市场,特别是进入美国等发达国家市场 并实现临床应用树立了标杆。

发力千亿元市场 增量资金开启想象空间

较高的技术水平、更有优势的性价比以 及"国家名片"带来的品牌效应正在为玛西普 带来更多的市场。数据显示,2018年度,玛西 普实现营业收入 4.83 亿元,较上年同期增长 了 39.03%; 同期实现净利润 1.82 亿元, 同比

有券商研报谈到,放疗服务对设备依赖 度高,具备连锁产业化基因,"行业空间逾 1000 亿元"。研报援引 2018 年 4 月卫健委发 布的《大型医用设备配置许可管理目录》指 出,伽玛刀配置审批权限将由国家卫健委下 放至省级,其装机量将呈井喷之势。

"若中国每百万人配置 0.5 台,则伽玛刀 空缺为350台。假设大设备配置放开后5年 内完成配置,则年均伽玛刀装机量约70台 (对应新装机市场约10亿元-15亿元)。"上 述研报指出,考虑到6个月-12个月的订单 执行期,预计设备业务将于2019年-2020年 迎来业绩爆发期。

此外,亦有业内专家对记者谈到,伽玛刀 自上世纪九十年代进入中国后,特别是国产 伽玛刀,一直被传统放疗界所排斥。近年来, 随着越来越多的成功的临床数据被推出,以 及基础研究的深入。通过伽玛刀人的一代代 不懈的努力,目前伽玛刀这种不出血、低损 伤、疗程短、疗效迅速的治疗方式已被大多数 专家所接受。

谈到打开市场空间的路线,有相关人士 对记者谈到,针对发达国家市场,玛西普将致 力于对于伽玛刀产品的高性价比替代;针对 发展中国家或地区,新的伽玛刀订单增量则 是玛西普的发力方向。

此外,资本的力量正在为玛西普未来的 发展方向带来更多的新思路。公开信息显示, 玛西普 2015 年底通过重大资产重组成为上 市公司星普医科的全资子公司。2019年,海 尔集团公司成为星普医科的实际控制人。

青岛平度340家食品加工企业设置食品质量安全总监一职,实行全程自查自纠

线"芝麻官"拥有食品生产"一票否决权"

杨明清 杨发鹏 徐升川

"我认为,食用胶可以不用,部分食品添 加剂使用剂量还可以下调一些。"近日,在位 于山东青岛平度的三统万福(青岛)食品有限 公司的研发会议上,该企业的食品质量安全 总监逄明祝针对公司一款新研发的"地图鸡 排",行使了自己的"一票否决权"。公司设计 研发部门随后根据其意见,进一步改进配方 工艺,该产品才得以投产。

在平度市,生产一线"芝麻官"拥有食品 安全"一票否决权"的不止逄明祝一人。记者 从平度市市场监督管理局食品生产科了解 到,去年,该市要求全市340家食品加工企业 任命专人担任企业食品质量安全总监一职, 赋予340名总监"一票否决权",实现了食品 安全的源头把控,并将食品安全监管贯穿生

"食品质量安全总监可以专职,也可以兼 任,但必须是专人。"平度市市场监督管理局 副局长穆延波介绍,该市制定实施的《食品生 产企业食品质量安全总监考核办法》(以下简 称办法)中明确规定,食品质量安全总监必须 由企业法人或主要负责人以书面形式授权设 立,拥有全权负责食品生产实施监督管理,行 使放行和否决的权力。

"食品质量安全总监或许在企业内是'芝 麻官',不参与企业重大决策,但在食品生产

监督管理上却有很大的发言权。"穆延波表 示,该办法自去年实施以来,食品质量总监全 部到岗,参与企业生产各个环节,实施全程自 查自纠。

"以前对标识不完善的合格食品原料,公

司老总可以'特批'采购,但现在从降低食品 安全风险角度考虑,我们不予放行,老总'特 批'也不行。"逢明祝对此感受颇深。 记者通过查看平度市市场监督管理局定

期或不定期的执法检查结果看到,该市食品 企业食品质量安全水平, 尤其是企业食品安 全自查自纠意识有了大幅提升。

"设置食品质量安全总监还能以点带面, 产生巨大的正面带动效应。以往主管部门召 集培训,企业都是谁有空让谁去。"穆延波表 示,参训人员不固定导致食品安全的专业培 训效果大打折扣。现如今,由企业食品质量安 全总监来参训, 多次培训让他们成了食安行 业的"行家里手",回到企业后还能对员工开 展再培训,真正实现了一个人带动一大片。

"随着食品质量安全总监业务能力水平 的不断提升,一定程度上能够督促企业规范 生产流程,改良产品生产工艺,带动企业向标 准化生产方向发展。同时,还能为食品安全主 管部门开展业务培训,为强化企业食品质量 安全管理提供强有力抓手。"穆延波表示。

黑龙江加快中医药产业布局 促优势转化

记者从 5 月 20 日召开的黑龙江省中医 药发展大会上了解到,该省出台了中医药产 业发展规划,将加大从种植到加工、销售、临 床的产业布局,扬全省中医药发展基础之长, 加快将独特生态、文化优势转化为经济和发

黑龙江省是中药材资源大省,全省野生 药用植物 1120 种,省内中药材种植专业合作 社有980多家,同时具有"学、研"扎实基础。

该省提出加快中医药一、二、三产业融合发 展,构建现代中医药生产、产业、经营体系,将 中医药产业发展同乡村振兴、脱贫攻坚、资源 型城市转型结合起来。

据介绍,黑龙江省将实施中药材种子种 苗工程,强化源头保障,推进规范化种植。"以 销定产"建设定制药园,满足药材精准化、个 性化供需对接。提升中药材精深加工水平,做 大中药饮片、配方颗粒生产,加快药食同源产

品、中药新药研发。完善市场体系,加快中药 材流通信息化建设,搭建网上交易平台,建立 中药材质量追溯体系。

借助森林氧吧、温泉冷泉药泉等优势资 源,黑龙江省将大力发展中医养生保健、中医 药健康养老服务, 打造中医药特色健康养老 机构,实施"中医药+旅游"行动。建设对俄中 医药服务电子商务平台,逐步推进俄罗斯患 者预约专家、组团、通关、网上支付等一站式

为支持中药材种植企业做大做强,黑龙 江省将探索"龙头企业+合作社+农户"生产经 营模式,完善订单生产、利润返还、股份合作 等机制。同时支持基层中医医疗机构发展,将 符合规定的中药及中医诊疗技术项目纳入门 诊统筹支付范围,在基层医疗机构报销比例 不低于 50%。 (闫睿)

破解行业格局"小、散、乱" 52 家国产医疗器械企业结盟

长期以来,国内大型高端医疗器械基本 被进口品牌所垄断,不过,进口巨头们在中国 的地位正面临着来自国产厂商的"围堵战"。

日前在"第81届中国国际医疗器械博览 会"上,作为国产自主创新第一品牌的"独墅 联盟"中的多家企业集体亮相博览会。据独墅 联盟副会长、朗润医疗董事长唐昕介绍,虽然 中国医疗器械企业数量较多, 但绝大部分规 模小、竞争力弱,整合是医疗器械未来发展必

资料显示,独墅联盟成立于2015年,由 朗润医疗、景昱医疗、艾隆和飞依诺四家企业 联合发起,截止2017年,联盟共吸纳会员单 位 52 家, 涉及医学影像、IVD、治疗器械、医院 建设及信息化、医疗人工智能、投融资及产业 供应商等7大领域。2018年度营业额54亿, 市场估值234亿,获得二类注册证106张,三 类注册证69张,专利数量达到2389项。

唐昕表示, 独墅联盟是国内首个自主创 新医疗器械企业发起成立的精品联盟,旨在 构建"医疗器械生态圈"。"联盟目标是在政府 相关部门的支持下,整合联盟资源、社会资

源、市场资源和政府资源,为中国自主创新医 疗器械企业成长和发展提供服务。"唐昕称, 一开始建立联盟是为了在企业之间寻找一些 资源共享,但随着近几年的发展,未来也不排 除企业会进行一些整合。"整合是医疗器械未 来发展必由之路,最后由联盟变成集团形 式。"行业数据显示,截至2017年底,全国实 有医疗器械生产企业 1.6 万家。"虽然医疗器 械企业数量较多,但绝大部分规模小、竞争力 弱。"唐昕说。

资料显示,长期以来,在我国中高端医疗 器械市场中,大部分份额被跨国企业所占据。 尤其是医疗器械巨头通用、飞利浦、西门子长 期把控着中国70%的高端医疗设备。"五六年 前确实还是国外企业垄断状态,但随着国家不 断推动国产医疗器械的发展,尤其是国家鼓励 创新医疗器械研发生产政策的实施,中国自主 创新的医疗器械近年来加速涌现,市场占有比 例逐步提高",唐昕举例,目前超声国内国外企 业已经基本平分天下;大型放射设备(CT磁共 振),原来国产占10%以内,现在已经上升到 30%左右,他预测,再过几年,这个细分领域市

场很快也能实现平分天下的局面。 中国药品监督管理研究会副秘书长王宝 亭曾接受媒体采访时表示,在国家一系列鼓 励创新政策支持下, 我国创新医疗器械将加 速涌现。"10~15年之后,国产医疗器械很可 能像今天的国产家电一样畅销世界"。对此, 唐昕也称,未来中国医疗器械可向两条道路 发展,一条是国际化道路,一条是在国内做差 异化创新。

此次在第81届中国国际医疗器械博览 会上,朗润医疗携 MRI、CT、DR 和影像云四 大产品线亮相,展示了全新一代 1.5T MRI 产 品——和氏璧,以及 16 层 CT、镰刀臂 DR 等 一系列创新产品和解决方案,并首次推出基 于云平台的"云雀计划"。



