

# 2019“一带一路”华商峰会新动向：“走出去”的比“引进来”的多

4月16日，在成都举行的2019“一带一路”华商峰会上，签约、洽谈热力值飙升。记者注意到，相比往届，本届现场签约项目“走出去”的比“引进来”的多。更有趣的是，“走出去”项目多集中在制造业，“引进来”的则多是医疗健康服务项目。

## 走出去 “四川造”科技含量高

本届峰会上，“四川造”无屏电视、发电玻璃等科技产品备受华商关注。

“我们达成合作意向，将到马来西亚建设两条发电玻璃生产线。”四川阿波罗太阳能科技有限公司董事长周华康透露最新签约情况。他所说的发电玻璃，就是碲化镉薄膜太阳能电池，用作玻璃幕墙可在弱光环境下发电，被称作“挂在墙上的油田”。目前，首条示范线已在成都建成运行。“订单供不应求，在日本、越南都有销售。”周华康说，东南亚地区是这种玻璃最理想的应用地。按照规划，这两条线可年产发电玻璃近180万平方米，每条线产能达120兆瓦。

无屏电视开创者成都市极米科技有限公司，和V2future B.V 签订年度销售合作。“他们是极米在荷兰的经销商。”成都市极米科技有限公司全球事业部销售总监张巍说，近年



●企业代表在交流洽谈。 杨树 摄

来，越来越多国外经销商开始关注新潮的“四川造”科技产品。

四川瑞朗医疗器械有限公司和非洲博茨瓦纳里程集团签约，将在博茨瓦纳投资5000万元建医疗设备厂。“主要是一些基础的医疗

器械、医疗家具等。”该项目负责人表示，这是川企在非洲投资建设的首个医疗设备厂，未来还将延伸到X光机组装生产等领域。

## 引进来 医疗健康领域项目多

峰会上“引进来”的项目，集中在医疗健康领域。

“我们希望能把最新的健康技术引进四川。”马来西亚-中国-印度联合商会创会总会长叶潍鸣说，“我们掌握的干细胞萃取法，可以将干细胞里的蛋白质提取出来，就好像剥开花生壳得花生仁。”叶潍鸣介绍，这些蛋白质可用于临床应用，达到抗衰老和健康治疗的目的。马来西亚干细胞健康保健有限公司拟投入500万美元，在四川落地这一项目，研发最新的抗衰老和健康疗法。

在成都投资建设了多家医疗机构的顾连医疗，这次选择与绵阳高新区合作建设绵阳“康养医学中心”，总投资5亿元，将分两期建设，建成后总床位1500多张，服务川北地区。顾连医疗是香港新风天域集团在中国投资的最主要的医疗服务平台。“我们已在成都地区基本完成核心业态的布局。”顾连医疗投资经理游津说，顾连医疗现在转向成都以外的川内城市，绵阳只是首站。在成都已经投运的几家医疗机构，引入香港医疗技术和服务，出现了供不应求的现象。绵阳“康养医学中心”本月就将动工开工建，预计明年初即可投运。

(朱雪黎 王眉灵)

## 从传统酿造到大数据“智造” 科技味调进酒香里

“公司成立3年，一直没啥盈利。”孙云权心里着急。他既是泸州智通自动化设备公司的创始人，又是当地引进的特聘专家。

四川泸州，长江、沱江、赤水河在此交汇。城以酒兴，酒以城名。3年前，孙云权为酒而来，着手研发酿酒机器人。“有了它的帮助，传统酿酒一整套流程，将实现全自动化，制酒企业也会面貌一新。”

同样盯着白酒搞研发的，还有博士邹江鹏。让调酒过程更可控，是他的目标。

传统调酒，全凭老师傅感官经验。眼看粮糟、鼻闻酸度、手摸湿度、尝评勾调……多一分则浓，减一分则淡。“依靠大数据人工智能调酒，不费时不费力，产品质量更稳定。”邹江鹏说。

一个智能酿酒，一个数字调酒，孙云权和邹江鹏的共同愿望就是尽早推广应用新技术。但他们深知，技术攻关、产品迭代自有周期，再急也要一步一个脚印。

张良是当地一家白酒企业的负责人。这些年他渐渐明白，不能一味追求降低成本、提高产量销量。“还是要通过新技术新理念，重塑生产流程。这样才能真正为传统白酒产业赋能。”

今年，他所在酒企投资12亿元，上马智能酿造车间、智能装备研制基地等项目。在规划里，未来还要建成智能化酿造绿色示范基地，集研发、设计、生产、服务于一体。

思路决定出路，观念决定行动。当越来越多的传统白酒企业行动起来，弥漫的酒香与科技的气息开始交织生长。孙云权和邹江鹏也终于等来了抛向他们的橄榄枝。

“这套设备是我们自主研发的第三代产品，专门为本地一家大型酒企量身定做。”走进智通公司生产车间，一套智能酿酒机器人设备令人眼前一亮。

“从起糟到拌、到润粮、上甑蒸馏，全自动化。”孙云权说，传统酿酒，酿酒工人需要在热气腾腾的高温中花几个小时，才能把几百斤蒸熟的粮食一铲一铲地铲出来。有了这套自动化设备，几分钟就能完成，而且能够保障酒的品质不变。

“只需几滴基酒，5分钟内就能拿到酒样图谱报告。这批次的基酒品质如何，后续如何搭配调制，一目了然。”邹江鹏的智能调酒系统也日渐成熟。以人工调酒经验为基础，建立算法语言、数学模型，传统酿造产品品质的稳定性大大提高。

年初，公司获得大订单，孙云权期待好好打个翻身仗。邹江鹏则成为一家酒企的首席技术营销官。他正通过基础数据库的不断积累和人工智能的自主学习，打破看似神秘的调酒工艺。

智能酿造、数据催化，酒香四溢的古城飘出转型发展的新味道。

(宋豪新)

## 川煤集团广能公司大倾角液压支架走出国门

4月10日，川煤集团广能公司与芬蒂特矿山运输设备(北京)有限公司就出口土耳其产品正式签订了《工矿产品买卖合同》，此合同的签订，标志着该公司第一笔外贸业务成交，同时填补了公司产品出口这一空白。

据了解，该笔出口土耳其的项目合同，包含ZY2600/15/32Q大倾角液压支架109架、ZTHJ11400/15/23 横式端头支架3架1组、SCZ630 刮板输送机中部槽109节，合同价值人民币2800余万元。按照合同约定，在需方预付款到账后，嘉华公司50天内生产1架支架架梁、2节中部槽样品，样品验收后批量生产时间周期为135天交货。设备交付后，公司将安排售后服务人员到土耳其现场指导安装、使用，并全程提供综采技术服务，确保项目运行成功。

(何毅 贺全明)

## 巴基斯坦第二届纺织品博览会落幕 川企称收获大

经过4天的紧张会议，4月14日，巴基斯坦第二届纺织品博览会圆满落幕，参会的四川企业均称收获颇丰。

在闭幕式上，作为出席嘉宾，巴基斯坦驻成都总领事默罕默德提普发表了演讲，他认为，巴基斯坦与四川之间存在着巨大贸易潜力，在“一带一路”战略和中巴经济走廊推动下，两地经济关系将得到极大发展。

默罕默德提普透露说，2018年，西南地区与巴基斯坦进出口金额超过9亿美元，但巴基斯坦向西南出口仅为几千万美元，巴基斯坦从四川进口了很多产品，“四川造”在巴基斯坦非常受欢迎，欢迎四川企业到巴基斯坦投资兴业。

### 川企走出去：直言市场大收获多

作为长期在外创业的川商，北京环宇锦程商贸有限公司总经理杨程是四川宜宾人，一直做服装生意，得知巴基斯坦纺织产业发达，本次专程来此寻找合作伙伴，他考察了当地一家服装面料行业，“我发现这里的产品不仅做工更精细，成本还比国内每米便宜10元左右，今后我将开展长期合作。”

同样收获颇丰的还有四川国际商会清真专委会主任马志军，马志军安排了紧锣密鼓的考察行程，短短三天走访了近10家企业，涵盖农产品、体育用品、医疗器械用品等领域。“这几家生产足球和手术刀的企业产品多出口到欧美等发达国家，品质出色，希望可以引入四川，这些企业也都表示很看好四川与西南市场，愿意大力开拓。”

在马志军看来，巴基斯坦是人口大国，现有2.7亿的人口，有人口就有需求，这意味着巴基斯坦有很多商业机会，是很大的市场。

成都市服饰服装行业协会会长黄文章也非常忙碌，不仅考察了当地纺织行业和市场，还与当地最大纺织品行业联盟——瑞喜玛(音译)集团准备协议签署，双方将在文化交流、人才培养、产业技术输入等方面开展合作。“合约已经确定，只需经过巴基斯坦方审查后，将于近期签约。”

“我们协会有300多家服装企业，急需各种合作与发展机会，我此次先来考察，回去后将把相关信息带回企业，今后再带四川企业来考察投资环境，帮助川企走出来。”短



●展会现场

短几天的走访，让黄文章感受颇深，“人民很热情，治安也有保障，川企和巴方开展项目合作是很好的时机，巴基斯坦发展距我们有较大差距，而有差距就有机会。而这边也有很多好产品一直出口发达国家。”

黄文章非常看好双方合作前景，他认为双方合作领域很广泛，在原材料供应、技术、人才和设备输出、粗放生产转移等方面都有很大空间。

有同样感受的成都商业服务业商会秘书长张理秀，专程提前10天来到巴基斯坦，走访多个城市考察，她希望把成都服装、建筑建材、家具、皮革制鞋等产业带到巴基斯坦，为当地提供技术和人才培养，提升巴基斯坦品质，更好进行外销。

成都商业服务业商会会长李天肃除了考察，此次来巴基斯坦还有个重要任务，就是推动成都与巴基斯坦尽快实现直航，“目前成都与巴基斯坦往返均需要转机，最快的路线都需10多个小时，交通不便严重阻碍了双方经贸合作，目前巴基斯坦政府与航空公司已经谈妥，只需要成都方面配合，如果顺利，今年内有望实现。还希望在巴基斯坦成立5万平米的展示中心，把成都服装与建材家具产品带来展示。”

### 巴基斯坦驻成都总领事：“将为四川企业创造良好发展环境”

来到四川两年，默罕默德提普声称成都已是自己的第二故乡，最爱就是四川火锅和

熊猫。“四川火锅和熊猫非常希望推广到巴基斯坦来。”默罕默德提普表示，他也希望把巴基斯坦手工艺品、芒果、体育用品、皮革带到四川。此外，他也提出，四川在高新技术、IT和人工智能方面发展很快，巴基斯坦也需要高新技术的引领带动发展，希望今后四川高新技术可以走进巴基斯坦。

据默罕默德提普介绍，在“一带一路”倡议和中巴经济走廊建设推动下，现在有近百家四川企业在巴基斯坦投资，有包括保障性住房建设、垃圾发电等多个项目。巴基斯坦为中资企业提供很多投资优惠政策，例如，企业建厂享受10年免税政策。

“四川企业来巴基斯坦会看到巴基斯坦的很多商机，纺织、足球、皮革等方面，合作潜力巨大。”默罕默德提普认为，现在在巴基斯坦安全系数很有保障，且经济持续增长，整个经济形势向好。四川与巴基斯坦有很多的合作机会。

“近几个月来，四川贸促会与巴基斯坦的贸易关系有了很大发展，四川贸促会将在伊斯兰堡开设办事处。”默罕默德提普说。在默罕默德提普看来，巴基斯坦和四川在旅游、经贸、人文交流、教育等方面都有很大合作空间。“四川文化底蕴深厚，而巴基斯坦拉合尔也有两千年历史，希望在巴基斯坦多设立孔子学院，也希望成都建立一个巴基斯坦文化中心。目前，成都与拉合尔市已是友城，他还希望能推动更多四川城市与巴基斯坦缔结友城。”

(闫新宇 文/图)

## “资阳造”阿根廷米轨机车3次刷新阿根廷“贝铁”运量纪录

4月13日，中车资阳机车公司收到从阿根廷贝尔格拉诺货运铁路公司传来的好消息，“资阳造”阿根廷米轨机车在担纲贝尔格拉诺货运铁路(简称“贝铁”)主力运输机型后，3次刷新“贝铁”运量纪录。

“贝铁”是覆盖阿根廷农作物种植区的交通命脉，对阿根廷经济发展举足轻重。2011年，阿根廷政府提出旨在升级全国铁路系统的“铁路振兴计划”，中国机械设备工程股份有限公司为“贝铁”线路改造项目的总承包商。这是“一带一路”倡议下，中国企业走进阿根廷的重要案例。

中车资阳机车公司承担上述改造项目中的部分机车供给业务，2017年-2018年分两批次向阿根廷交付40台米轨内燃机车。首批

2台机车于2017年2月交付，创造了阿根廷同类产品最短交付纪录。2018年2月，40台机车全部交付完毕并投运，承担“贝铁”90%的运输任务。在“资阳造”机车高效运力保障下，该条铁路月运量3次刷新纪录：2018年9月，“贝铁”运量与上年同期相比增长103%，创下最高月运量纪录；2018年12月，月运量再创新高，达192379吨；今年前2月，“贝铁”运量较上年度同比增长26%，第3次刷新运量纪录。

2018年，“贝铁”总运量超过200万吨，同比增加66%。阿根廷交通部部长吉列尔莫·迪特里希表示，“中国中车是全球最好的轨道车辆制造商之一，车辆的性价比和优异表现值得信任。”

(郭静雯)



●图为“资阳造”机车行驶在阿根廷贝尔格拉诺铁路路上。(中车资阳机车公司供图)