2019"一带一路"华商峰会新动向: "走出去"的比"引进来"的多

4月16日, 在成都举行的2019"一带一 路"华商峰会上,签约、洽谈热力值飙升。记者 注意到,相比往届,本届现场签约项目"走出 去"的比"引进来"的多。更有意思的是,"走出 去"项目多集中在制造业,"引进来"的则多是 医疗健康服务项目。

走出去 "四川造"科技含量高

本届峰会上,"四川造"无屏电视、发电玻 璃等科技产品备受华商关注。

"我们达成合作意向,将到马来西亚建设 两条发电玻璃生产线。"四川阿波罗太阳能科 技有限公司董事长周华康透露最新签约情 况。他所说的发电玻璃,就是碲化镉薄膜太阳 能电池,用作玻璃幕墙可在弱光环境下发电, 被称作"挂在墙上的油田"。目前,首条示范线 已在成都建成运行。"订单供不应求,在日本、 越南都有销售。"周华康说,东南亚地区是这 种玻璃最理想的应用地。按照规划,这两条线 可年产发电玻璃近180万平方米,每条线产 能达 120 兆瓦。

无屏电视开创者成都市极米科技有限公 司,和 V2future B.V 签订年度销售合作。"他 们是极米在荷兰的经销商。"成都市极米科技 有限公司全球事业部销售总监张巍说, 近年



●企业代表在交流洽谈。 杨树 摄

来,越来越多国外经销商开始关注新潮的"四 川造"科技产品。

四川瑞朗医疗器械有限公司和非洲博茨 瓦纳里程集团签约,将在博茨瓦纳投资 5000 万元建医疗设备厂。"主要是一些基础的医疗

器械、医疗家具等。"该项目负责人表示,这是 川企在非洲投资建设的首个医疗设备厂,未 来还将延伸到X光机组装生产等领域。

引进来 医疗健康领域项目多

峰会上"引进来"的项目,集中在医疗健

"我们希望能把最新的健康技术引进四 川。"马来西亚-中国-印度联合商会创会总会 长叶潍鸣说,"我们掌握的干细胞萃取法,可 以将干细胞里的蛋白质提取出来, 就好像剥 开花生壳得花生仁。"叶潍鸣介绍,这些蛋白 质可用于临床应用,达到抗衰老和健康治疗 的目的。马来西亚干细胞健康保健有限公司 拟投入 500 万美元,在四川落地这一项目,研 发最新的抗衰老和健康疗法。

在成都投资建设了多家医疗机构的顾连 医疗,这次选择与绵阳高新区合作建设绵阳 "康养医学中心",总投资5亿元,将分两期建 设,建成后总床位1500多张,服务川北地区。 顾连医疗是香港新风天域集团在中国投资的 最主要的医疗服务平台。"我们已在成都地区 基本完成核心业态的布局。"顾连医疗投资经 理游津说, 顾连医疗现在转向成都以外的川 内城市,绵阳只是首站。在成都已经投运的几 家医疗机构,引入香港医疗技术和服务,出现 了供不应求的现象。绵阳"康养医学中心"本 月就将动工开建,预计明年初即可投运。

(朱雪黎 王眉灵)

从传统酿造 到大数据"智造" 科技味调进酒香里

"公司成立3年,一直没啥盈利。"孙 云权心里着急。他既是泸州智通自动化设 备公司的创始人,又是当地引进的特聘专

四川泸州,长江、沱江、赤水河在此交汇。 城以酒兴,酒以城名。3年前,孙云权为酒而 来,着手研发酿酒机器人。"有了它的帮助,传 统酿酒一整套流程,将实现全自动化,制酒企 业也会面貌一新。"

同样盯着白酒搞研发的,还有博士邹江 鹏。让调酒过程更可控,是他的目标。

传统调酒,全凭老师傅感官经验。眼看粮 糟、鼻闻酸度、手摸湿度、尝评勾调……多— 分则浓、减一分则淡。"依靠大数据人工智能 调酒,不费时不费力,产品质量更稳定。"邹江

一个智能酿酒,一个数字调酒,孙云权和 邹江鹏的共同愿望就是尽早推广应用新技 术。但他们深知,技术攻关、产品迭代自有周 期,再急也要一步一个脚印。

张良是当地一家白酒企业的负责人。这 些年他渐渐明白,不能一味追求降低成本、提 高产量销量。"还是要通过新技术新理念,重 塑生产流程。这样才能真正为传统白酒产业

今年,他所在酒企投资12亿元,上马智 能酿造车间、智能装备研制基地等项目。在规 划里,未来还要建成智能化酿造绿色示范基 地,集研发、设计、生产、服务于一体。

思路决定出路,观念决定行动。当越来越 多的传统白酒企业行动起来, 弥漫的酒香与 科技的气息开始交织生长。孙云权和邹江鹏 也终于等来了抛向他们的橄榄枝。

"这套设备是我们自主研发的第三代产 品,专门为本地一家大型酒企量身定做。"走 进智通公司生产车间,一套智能酿酒机器人 设备令人眼前一亮。

"从起糟到拌、到润粮、上甑摘酒,全自动 化。"孙云权说,传统酿酒,酿酒工人需要在热 气腾腾的高温中花几个小时,才能把几百斤 蒸熟的粮食一铲一铲地铲出来。有了这套自 动化设备,几分钟就能完成,而且能够保障酒

"只需几滴基酒,5分钟内就能拿到酒样 图谱报告。这批次的基酒品质如何,后续如何 搭配调制,一目了然。"邹江鹏的智能调酒系 统也日渐成熟。以人工调酒经验为基础,建立 算法语言、数学模型,传统酿造产品品质的稳 定性大大提高。

今年初,公司获得大订单,孙云权期待好 好打个翻身仗。邹江鹏则成为一家酒企的首 席技术营销官。他正通过基础数据库的不断 积累和人工智能的自主学习, 打破看似神秘 的调酒工艺。

智能酿造、数据催化,酒香四溢的古城飘 出转型发展的新味道。 (宋豪新)

四川推出系列减负增效"优待套餐" 政府采购预算 30%以上留给中小企业

近日,中办国办印发了《关于促进中小企业 健康发展的指导意见》,要求从营造良好发展环 境、破解融资难融资贵问题、完善财税支持政 策、提升创新发展能力等环节,全力支持中小企 业发展。4月15日,记者从四川省财政厅采购监 管处了解到,为了在政府采购领域支持中小企 业发展,四川省先后推出了系列"优待套餐",为 中小企业"减负增效"

中小企业参与政府采购, 可享专属政策红 利。"为了促进中小企业发展,四川省在两年半 前就出台了相关政策,不仅在2016年9月公布 实施了《四川省政府采购促进中小企业发展的 若干规定》,还在2018年4月出台了《进一步规 范政府采购监管和执行的若干规定》。"四川省 财政厅采购监管处相关负责人告诉记者, 两项 政策规定从降低政府采购市场交易成本、严禁 实行差别或者歧视待遇、规范采购保证金收取 及退还,以及预留专门面向中小企业采购的预 算份额等多个方面, 切实为中小企业参与政府 采购活动"减负增效"。

记者了解到,《规定》出台后,成都、南充、泸 州、甘孜等市州都相继跟进实施,以预留预算为 例,四川省要求采购人预留本部门年度政府采 购项目预算总额 30%以上,专门面向中小企业 采购,其中预留给小型和微型企业的比例不低 于60%。从实践操作来看,这项要求落实情况较 好。此外,为保障中小企业有效参与竞争,四川 省要求采购人不得对中小企业实行差别待遇或 者歧视待遇,对小型和微型企业产品价格给予 6%-10%的扣除,用扣除后的价格参与评审,仅 需提供《中小企业声明函》,即可在评审时认定 其中小企业身份,其在评比中即具有价格优势。

此外,为破解中小企业融资难融资贵问题, 四川省率先推出以信用担保为基础的政府采购 供应商信用融资——"政采贷"。银行以政府采 购供应商信用审查和政府采购信誉为基础,依 托政府采购合同,按优于一般企业的贷款程序 和利率,直接向申请贷款的供应商发放无财产 抵押贷款。该产品推出的当天,四川一科技公司 就与成都银行琴台支行签订了一笔 500 万元 "政采贷"合同。随后,眉山市积极跟进,签订了 全省市州级第一单"政采贷"合同;成都市也开 启了政府采购信用融资"网上超市"。目前,四川 省多个市州都在积极推进"政采贷"。

激活中小企业活力还需细化相关措施。中 小企业由于经营规模小,具有经营形式及资金运 转灵活等特点,是大众创业、万众创新的载体,是 吸纳就业的主力军,已成为实体经济的重要组成 部分。以四川为例,2017年政府采购合同金额为 2033亿元,其中超过70%来自于民营中小企业, 2018年政府采购合同金额为3400余亿元,其中 民营中小企业也占据了很大份额。

"在现有激励政策的引导下,中小企业的活 力被进一步激活。"西南财经大学法学院教授高 晋康分析认为,"从政策执行来看,四川省总体 实施情况较好,但需要注意预留份额是否到位, 变相门槛限制是否时有发生,中小企业承诺是 否存在造假等问题。"

高晋康教授表示,为进一步支持中小企业, 未来在政府采购领域可采取更为积极的措施,比 如强化预留预算,在一定额度以内强制采购单位 进行预留,并可建立起预留采购项目清单和可以 不预留采购项目清单。此外,除了预留预算以外, 适合中小企业参与的采购项目,可以采取采购项 目强制分包给中小企业等措施。同时,对现有的价 格扣除等举措应进行细化,可分为中型企业价格 扣除和小微企业价格扣除两种方法。(李梓溶)

巴基斯坦第二届纺织品博览会落幕 川企称收获大

经过4天的紧张会议,4月14日,巴基 斯坦第二届纺织品博览会圆满落幕,参会的 四川企业均称收获颇丰。

在闭幕式上,作为出席嘉宾,巴基斯坦 驻成都总领事默罕默德提普发表了演讲,他 认为,巴基斯坦与四川之间存在着巨大贸易 潜力,在"一带一路"战略和中巴经济走廊推 动下,两地经济关系将得到极大发展。

默罕默德提普透露说,2018年,西南地区 与巴基斯坦进出口金额超过9亿美元,但巴 基斯坦向西南出口仅为几千万美元,巴基斯 坦从四川进口了很多产品,"四川造"在巴基 斯坦非常受欢迎,欢迎四川企业到巴基斯坦 投资兴业。

川企走出去: 直言市场大收获多

作为长期在外创业的川商,北京环宇锦 程商贸有限公司总经理杨程是四川宜宾人, 一直做服装生意,得知巴基斯坦纺织产业发 达,本次专程来此寻找合作伙伴,他考察了 当地一家服装面料行业,"我发现这里的产 品不仅做工更精细,成本还比国内每米便宜 10元左右,今后我将开展长期合作。"

同样收获颇丰的还有四川国际商会清 真专委会主任马志军,马志军安排了紧锣密 鼓的考察行程,短短三天走访了近10家企 业,涵盖农产品、体育用品、医疗器械用品等 领域。"这几家生产足球和手术刀的企业产 品多出口到欧美等发达国家, 品质出色, 希 望可以引入四川,这些企业也都表示很看好 四川与西南市场,愿意大力开拓。"

在马志军看来, 巴基斯坦是人口大国, 现有2.7亿的人口,有人口就有需求,这意味 着巴基斯坦有很多商业机会,是很大的市

成都市服饰服装行业协会会长黄文章 也非常忙碌,不仅考察了当地纺织行业和市 场,还与当地最大纺织品行业联盟——瑞喜 玛(音译)集团准备协议签署,双方将在文化 交流、人才培养、产业技术输入等方面开展 合作。"合约已经确定,只需经过巴基斯坦方 审查后,将于近期签约。

"我们协会有300多家服装企业,急需 各种合作与发展机会, 我此次先来考察,回 去后将把相关信息带回企业,今后再带四川 企业来考察投资环境,帮助川企走出来。"短



双方合作领域很广泛,在原材料供应、技术、 人才和设备输出、粗放生产转移等方面都有 很大空间。 有同样感受的成都商业服务业商会秘

书长张理秀,专程提前10天来到巴基斯坦, 走访多个城市考察, 她希望把成都服装、建 筑建材、家具、皮革制鞋等产业带到巴基斯 坦,为当地提供技术和人才培训,提升巴基 斯坦品质,更好进行外销。

成都商业服务业商会会长李天肃除了 考察,此次来巴基斯坦还有个重要任务,就 是推动成都与巴基斯坦尽快实现直航,"目 前成都与巴基斯坦往返均需要转机,最快的 路线都需10多个小时,交通不便严重阻碍 了双方经贸合作,目前巴基斯坦政府与航空 公司已经谈妥,只需要成都方面配合,如果 顺利,今年内有望实现。还希望在巴基斯坦 成立5万平米的展示中心,把成都服装与建 材家具产品带来展示。'

巴基斯坦驻成都总领事:"将为 四川企业创造良好发展环境"

来到四川两年,默罕默德提普声称成都 已是自己的第二故乡,最爱就是四川火锅和

熊猫。"四川火锅和熊猫非常希望推广到巴 基斯坦来。"默罕默德提普表示,他也希望把 巴基斯坦手工艺品、芒果、体育用品、皮革带 到四川。此外,他也提出,四川在高新技术、 IT 和人工智能方面发展很快,巴基斯坦也需 要高新技术的引领带动发展,希望今后四川 高新技术可以走进巴基斯坦。

据默罕默德提普介绍,在"一带一路"倡 议和中巴经济走廊建设推动下,现在有近百 家四川企业在巴基斯坦投资,有包括保障性 住房建设、垃圾发电等多个项目。巴基斯坦 为中资企业提供很多投资优惠政策,例如, 企业建厂享受10年免税政策。

"四川企业来巴基斯坦会看到巴基斯坦 的很多商机,纺织、足球、皮革等方面,合作 潜力巨大。"默罕默德提普认为,现在巴基斯 坦安全系数很有保障, 且经济持续增长,整 个经济形势向好。四川与巴基斯坦有很多的 合作机会。

"近几个月来,四川贸促会与巴基斯坦 的贸易关系有了很大发展,四川贸促会将在 伊斯兰堡开设办事处。"默罕默德提普说。

在默罕默德提普看来,巴基斯坦和四川 在旅游、经贸、人文交流、教育等方面都有很 大合作空间。"四川文化底蕴深厚,而巴基斯 坦拉合尔也有两千年历史,希望在巴基斯坦 多设立孔子学院,也希望成都建立一个巴基 斯坦文化中心。目前,成都与拉合尔市已是 友城,他还希望能推动更多四川城市与巴基 斯坦缔结友城。 (闫新宇 文/图)

川煤集团广能公司 大倾角液压支架 走出国门

4月10日,川煤集团广能公司与芬瑞特 矿山运输设备(北京)有限公司就出口土耳其 产品正式签订了《工矿产品买卖合同》,此合 同的签订,标志着该公司第一笔外贸业务成 交,同时填补了公司产品出口这一空白。

据了解,该笔出口土耳其的项目合同,包 含 ZY2600/15/32Q 大倾角液压支架 109 架、 ZTHJ11400/15/23 横式端头支架 3 架 1 组、 SGZ630 刮板运输机中部槽 109 节,合同价值 人民币 2800 余万元。按照合同约定,在需方 预付款到账后,嘉华公司50天内生产1架支 架样架、2节中部槽样品,样品验收后批量生 产时间周期为135天交货。设备交付后,公司 将安排售后服务人员到土耳其现场指导安 装、使用,并全程提供综采技术服务,确保项 目运行成功。 (何毅 贺全明)

"资阳造"阿根廷米轨机车 3 次刷新阿根廷"贝铁"运量纪录

4月13日,中车资阳机车公司收到从阿 根廷贝尔格拉诺货运铁路公司传来的好消 息,"资阳造"阿根廷米轨机车在担纲贝尔格 拉诺货运铁路(简称"贝铁")主力运输机型 后,3次刷新"贝铁"运量纪录。

"贝铁"是覆盖阿根廷农作物种植区的交 通命脉,对阿根廷经济发展举足轻重。2011 年,阿根廷政府提出旨在升级全国铁路系统 的"铁路振兴计划",中国机械设备工程股份 有限公司为"贝铁"线路改造项目的总承包 商。这是"一带一路"倡议下,中国企业走进阿 根廷的重要案例。

中车资阳机车公司承担上述改造项目中 的部分机车供给业务,2017年-2018年分两 批次向阿根廷交付40台米轨内燃机车。首批

2台机车于2017年2月交付,创造了阿根廷 同类产品最短交付纪录。2018年2月,40台 机车全部交付完毕并投运,承担"贝铁"90% 的运输任务。在"资阳造"机车高效运力保障 下,该条铁路月运量3次刷新纪录:2018年9 月,"贝铁"运量与上年同期相比增长103%, 创下最高月运量纪录;2018年12月,月运量 再创新高,达 192379吨;今年前 2月,"贝铁" 运量较上年度同比增长26%,第3次刷新运 2018年,"贝铁"总运量超过200万吨,

同比增加66%。阿根廷交通部部长吉列尔莫• 迪特里希表示,"中国中车是全球最好的轨道 车辆制造商之一,车辆的性价比和优异表现 值得信任。" (郭静雯)



●图为"资阳造"机车行驶在阿根廷贝尔格拉诺铁路上。(中车资阳机车公司供图)