# 名酒为何爱"老窖"

"老酒"和"老窖"孰先孰后,不是一个"先 有鸡还是先有蛋"的哲学命题,但到底谁家最 老,业界是"八仙过海各显神通",谁也不服 谁! 怎么办? 李渡君认为;喝多了扶墙,喝少了 服理!这理是谁?当然是权威的考古加正史记 载了。最近一段时间,名酒就比较喜欢拿"老

#### 五粮液"501" 明池之前没有窖?

中国的五粮液,世界的五粮液。五粮液品 牌宣传一直高调,但高端产品的品质支撑极 少大张旗鼓。不鸣则已,一鸣惊人!

2018年12月18日, 五粮液在第二十二 届 1218 共商共建共享大会上,高调发布了定 位超高端的新品"501 五粮液"。同时,超高端 新品"501 五粮液"还为中国酿酒窖池进行了 重新定义:明池之前没有窖!

据了解,五粮液的"明清古窖池群落",统 称为 501 车间,已有 650 余年的历史。501 车 间的明初古窖池群,作为中国现存最早的地 穴式曲酒发酵窖池,是我国最早的窖池纪录。 这些明代的活窖泥,拥有数以亿万计的有益 功能微生物参与发酵,并产生非常优雅独有 的窖香。经年累月,沉积的香味物质越多,酒 味也就会越香。并且,早在2005年的时候,活 窖泥就"以每克远高于黄金的价值"被中国国 家博物馆收藏。

### 国窖 1573 "老窖"专业户

浓香鼻祖——泸州老窖是行业最重视 "老窖"文化与价值的,在总计七批全国重点 文物保护单位名单中,该企业"老窖池"在第 一批和第七批都有入选,堪称"老窖"专业户。

泸州老窖国宝窖池系明代万历年间所 建,最早的记载是仅存四口。这四口窖池规模 相当,呈横向排列于车间内,皆长3.8米,宽 2.4米,深2.4米,均为鸳鸯窖,即每口窖池内 为2个地坑,中间以池干分开,粮糟发酵时,2 个池坑作为一个窖池,以提高容量。

窖池内的糟泥经数百年发酵,已产生了 数千种有益微生物。这里是中国浓香型大曲 酒的发源地,有"中国第一窖"之誉,是我国建 造最早,保存最好,持续使用时间最长的曲酒 窖池, 国窖 1573 诞生于此。

## 茅台三大酒坊遗址老窖池数成谜

茅台除了"国酒"商标曾经高调争夺过 (现在已经主动放弃并和解)以外,其他真的 都很低调,绝对的国际"低调奢华"标准。对于 酿酒工来说,做匠当如季克良!



2018年末,国家工信部公布第二批"国 家工业遗产"名单,除泸州老窖的"窖"全 国美酒爱好者熟悉外,茅台和五粮液也赫然 在列。究其原因,原来,早在2013年5月3 日, 五粮液独有的"五粮液老窖池"和以 "茅酒之源"为代表的茅台酒酿酒工业遗产 群均被国务院批准为"第七批全国重点文物 保护单位"。

茅台工业遗产群内,国家级文物项目数 量之多、体量之大居酒行业之首,包括现存的 清同治元年、1862年,光绪五年、1879年,民国 十八年、1929年,先后建成的"成义"酒坊、"荣 和"酒坊、和"恒兴"酒坊旧址。

至于酒坊内有无老窖池和有多少清代的 老窖池,只能到茅台酒厂体验旅游时一探究

# 李渡 1308 "国保"中的"国宝"

如 2018 年国家工信部公布的第二批"国 家工业遗产"名单,除了张裕葡萄酒和青岛啤 酒外,白酒在泸州老窖、五粮液、茅台之上,你 猜是谁?李渡!江西李渡!有些专家"揣着明 白装糊涂"的李渡。

2002年6月,李渡酒业在对老厂无形堂 生产车间改造扩建施工的时候,一位工人的 榔头被震得咣当一声。这一榔头造成的"破 坏",至今清晰的印在了国宝李渡古窖遗址内 一块明代水井口的石头上。他不知道,这不经 意的一榔头可谓"石破天惊"!

考古泰斗、国家文物局考古专家组原组 长、国家文物局原副局长黄景略与已故白酒 泰斗周恒刚带队, 历时四年,2006年6月,李 渡无形堂烧酒酿造古遗址被评为第六批全国 重点文物保护单位。

考古专家对李渡元代窖池的断代是:公 元 1308年! "石破天惊"的成果远不是"全国 重点文物保护单位"这么简单。因为此前,泸 州老窖、水井坊、剑南春、刘伶醉已先后获此 称号;此后,茅台、五粮液、洋河、古井等也加 入这一阵容。国家级"老窖"的背后还有一批 "省级"老窖在排队升级。

但是,"李渡酿酒遗址发现的元、明、清至 近代各个时期的73件饮酒器,整体上呈现逐 渐变小的趋势,反映了中国白酒起源、酒精浓 度提高和发展的情况。""从元代的圆形砖砌

地缸发酵池到明代的腰形酒窖再到清代底部 涂泥的砖砌长方形酒窖池的演变, 更是认识 中国各个历史阶段传统蒸馏酿造工艺和技术 水平的宝贵实物资料。""李渡元代烧酒作坊 是一处目前发现年代最早、遗迹最全、遗物最 多、延续时间最长且最具鲜明地方特色的古 代白酒作坊遗址, 也是目前中国及至世界范 围内证明元代蒸馏酒产生、发展并在科技史 上取得突破的最好的遗址。"所以,已故白酒 泰斗周恒刚说:"李渡烧酒作坊遗址的发现和 发掘是我们酒行业难得的国宝,是一部中国 白酒酿造的无字史书"。

名酒为何爱老窖?"窖",是匠心独运; "老",是历久弥香也! 在"老酒"稀缺价值越来 越成为行业和社会共识的背景下,能背书"老 酒"的除了"老窖",还能有更好的宝贝吗? 千 年老窖万年糟",谁家不是做梦都想拥有!但 李渡就是事实,国宝就是权威!

"白酒行业如今对于窖池的宣传动辄追 溯到某某朝代,号称'几百上千年',呼唤行业 要有标准对窖池进行科学、权威认定,各个香 型的宣传上也要建立良好的自律和标准。"一 位名酒企业的重量级大咖说。 (酒协)

# 汤沟酒业"寻找共和国同龄人"活动持续升温

近日,南京闹市区的各大户外大屏集体 被汤沟酒业"刷屏"了。汤沟酒业在南京中央 商场、新世界百货、玄武湖隧道、凤台南路隧 道等多处户外大屏上,为正在进行的献礼新 中国 70 周年华诞系列活动 "2019 寻找共和 国同龄人"进行宣传推介。亮眼的中国红底 色、醒目的活动logo、"百万美酒"等推介语, 吸引了众多路人的关注,纷纷掏出手机扫描 大屏上的二维码关注活动详情。

汤沟酒业发布重磅消息: "2019 您与祖 国同寿"——汤沟酒业献礼祖国 70 周年华诞 系列活动正式启动,将每月面向社会公开征 集70位出生于1949年的中国公民及外籍华 人,共同分享自己的奋斗故事,弘扬社会正能 量,献礼祖国70华诞。同时,汤沟酒业宣布将 拿出总价值超过百万元的礼品,为这些"追梦

汤沟酒业同步在企业官网、微信、微博 抖音等多个平台上发布了报名公告。除此之 外,汤沟酒业还在中共江苏省委机关报《新华 日报》上同步发布了报名公告和宣传软文,受 到了社会各界的广泛关注。据活动组委会介 绍,从活动正式上线至今,已有数千人扫码关 注,还有不少网友来电询问具体参与方式,一 些报名者在子女帮助下率先上传了自己的奋 斗故事。

根据活动安排,参与活动的必须是出生 于 1949年(以身份证或护照等有效证件出生 日期为准)的中国公民及外籍华人,要求讲述 自己与新中国一同成长的故事,或者为新中 国发展做出贡献的个人事迹。报名材料可以 以文字、视频等多种形式展现。在参与形式 上,汤沟酒业也着力将线上线下结合。报名者 可登录活动网站(www.china-tanggou.com)按 要求填写报名表及上传个人资料,或是进入 【汤沟两相和酒业】微信服务号 tglxhjy、【汤沟 酒业】微信订阅号 etanggou,点击下方菜单栏 有奖活动参与活动报名。

据了解,"2019您与祖国同寿"——汤沟 酒业献礼祖国 70 周年华诞系列活动将一直 持续至9月。为献礼祖国70华诞,在此期间, 汤沟酒业将每月选出不超过 70 名典型事迹 代表人物,赠送价值 1949 元的特别定制版汤 沟国藏 G6 白酒两瓶作为生辰贺礼。除此之 外,活动全部结束后,汤沟酒业还将最终评选 出"卓越贡献奖"10名,额外赠送每人汤沟国 藏 G6 一箱、现金红包 1000 元及证书。整个 活动期间, 汤沟酒业将累计评选出 490 名"追 梦人",分享他们的奋斗故事,送上价值百万 元的汤沟酒业生辰贺礼。对江苏省内的获奖 者, 汤沟酒业工作人员将亲自将奖品送至获 奖者家中,零距离倾听他们与祖国共成长、共 奋斗的故事。

# 豫酒振兴 看宋河酒业如何破局?



■ 陈振翔

近日,"实干出新蓄势谋远——2019年度 宋河酒业全国经销商代表会议"在郑州召开, 现场评出优秀经销商、金牌经销商、战略联盟 商各若干,并颁发百余辆车辆奖励。

河南省白酒业转型发展专项工作领导小 组组长刘满仓,河南省工信厅副厅长朱鸣,河 南日报报业集团副总编辑孙德中,河南省工信 厅食品办主任许新,河南省市场监督管理局生 产监管处处长吴祖兴,周口市工信局局长姚卫 田,周口市工信局副局长高举,鹿邑县人大常 委会主任李国际, 鹿邑县人民政府副县长张 勇,辅仁药业集团党委书记、董事长,宋河酒业 股份有限公司董事长朱文臣,原宋河酒厂经营 厂长韩学新,河南省宋河酒业党委书记、总裁 朱景升与来自全国各地的 400 多名宋河经销 商代表参与会议。

# "中国名酒"价值回归 黄淮名酒产区宋河力量崛起

从 1988 年,宋河当选"中国名酒"的那一 天起,品牌、品质始终伴随着宋河的成长和发 展,浓香纯正的酒体风格让消费者熟稔至今, 宋河粮液、国字宋河、鹿邑大曲等系列品牌深 深扎根于消费者心中。上世纪90年代,宋河品 牌不断发力全国市场,抢占央视宣传高地,让 全国消费者记住了豫酒的味道,记住了中国名 酒宋河,记住了中国白酒中原的力量。近年来, 宋河酒业不断调整产业结构,不断锻炼酿造技 术队伍和营销队伍,让一瓶好酒打开消费者的 味蕾,打开振兴之门。

宋河酒业地处我国重要的黄淮流域白酒 产区,自然禀赋优良,具有悠久的历史文化和 酿酒技术。宋河酒业在豫酒转型发展的征途中 砥砺前行,始终坚守责任、坚守品质、坚守诚 信,用心酿造、用心经营一杯匠心美酒,发展的 步伐不断加快, 省内外市场占有率快速增长, 取得了显著成效。

过去的2018年,对中国酒业来说,也是 非常有纪念意义的一年。从1988年最后一届 中国名酒评选,十七大中国名酒诞生以来, 三十年里中国酒业立足品质,着眼品牌,创 造了一个又一个名酒的传奇。过去的 2018 年,对宋河酒业来说,更是极不平凡的一年。 既是宋河建厂五十周年,又是省政府振兴豫 酒政策推动下的宋河发展元年。作为河南省 唯一的浓香型中国名酒,一年来宋河酒业紧 抓品质,精耕市场,立足河南,面向全国, 做本色人、说真心话、酿真情酒, 怀揣着理 想,投身豫酒振兴事业,谱写出一曲又一曲 壮丽的诗章。

中国酒业协会常务副会长王琦曾在宋河 品质营销大会和宋河杯河南省民间品酒师大 赛上讲到,宋河在2018年上海酒博会上,中国 酒协从市场上随机采购了100多种畅销白酒, 组织了240名国家级评委进行多轮盲评,宋河 酒业"国字六号"和"宋河粮液 1988"两款产品 进入国内同价格带优质白酒的前5名,作为豫 酒代表用品质为豫酒赢得了尊重和美誉。

河南省工业和信息化厅副厅长朱鸣表示, 在振兴豫酒的征程中, 正是因为大家爱豫酒、 喝豫酒,不遗余力、不辞辛苦地推介豫酒、卖豫

酒,才有了今天豫酒产业的蓬勃发展。广大经 销商朋友要自觉与宋河酒业建立起利益共同 体、命运共同体,品牌共创、市场共建、利益共 享,始终用"好产品+好服务"吸引消费者。

好酒是喝出来的,没有好的品质,就没有 好的口碑,消费者始终是品质的见证者,品牌 的价值和品质的自信是宋河酒业的核心。从 2017年,宋河酒业独家冠名河南省民间品酒 师大赛那天起,品质传播和品质体验让亿万中 原消费者记住了宋河,记住了浓香好酒。赢得 了消费者,酒赢得的市场。连续两年的"国字宋 河杯"河南省民间品酒大奖赛,全省参与海选 的消费者超过700多万人次,间接影响消费者 达到数千万人,在白酒行业和消费者中间起到 了显著成效,为领跑豫酒增添了冲刺的砝码。

对宋河酒业来说,技术的创新是品质提升 的法宝,在中国酒业协会国家级白酒评委年会 上,宋河酒业的高端产品代表国字六号和中低 端产品代表宋河粮液 1988, 价格分别分布在 300~500元、50~80元之间,得分均在各价格带 前五名,也是豫酒中唯一进入各价格带前五的 两款产品就是品质最好的诠释。宋河核心工艺 资产——"北斗七艺"的肯定和认可,更彰显了 宋河酒业"一心一意为消费者酿好酒、一心一 意满足消费者需求"的初心。

## 承"中国名酒"高端基因 后宋河时代引人瞩目

从宋河的"国字系列"产品中不难看出,宋 河坚守的文化传承是中国数千年来一直继承 的礼遇文化,"礼遇"文化的继承离不开老子的 道家文化,相传孔子数次至鹿邑问礼于老子, 老子以古宋河美酒礼遇孔子, 孔子饮后留下 "唯酒无量不及乱"的处世箴言,并由此悟道, 成就中华文化千年之脉。

从汉至宋, 先后有八位帝王躬亲鹿邑,以 宋河美酒拜谒礼遇先贤,留下了绵绵不绝的酒 史传承,赋予了宋河皇封御酒的美誉与皇家礼 遇的高贵,始于春秋,盛于唐宋的宋河酿酒将 礼遇文化发挥得淋漓尽致。

回想起去年宋河 50 周年大庆上,从步入 会场开始,到"问礼、祭祀、封坛、盛世"四个篇 章,无不充满了"中国礼遇"的表达,且在任何 一个环节上,都充满仪式感、庄重感,这也是对 "中国礼遇"的一种致敬和传承。

河酒业股份有限公司董事长朱文臣所讲到,文 品线方面高端酒国字宋河系列同比增长47%, 化是企业发展的根脉和老子思想赋予了宋河 太多基因,"道法自然"催生了宋河酒全生态酿 造理念;"无为而治"的理念尊崇,让宋河酿酒 人更懂得"不急不躁"方能出至臻精品,大道至 简的老子思想,是宋河人酿好酒、卖好酒的本

真理念 文化的自信就是品牌的自信,在品牌方 面,宋河提出将聚焦国字宋河、宋河粮液、鹿邑 大曲三大品牌。围绕"三个礼遇"、"三个升级" 聚焦资源,精准发力,做大做强"国字宋河";重 点聚焦1-2个产品,重新定位,打造宋河粮液; 将鹿邑大曲打造为"新时代民酒典范"。

"文化是品牌永远的宝藏,在 2019 年宋 河及未来的发展中,要始终坚持挖掘自身文化 潜力,强化民族品牌的高度占位,下大力气提 升宋河品牌向上发展空间,充分激发宋河的品 牌活力,打造百年企业,百年品牌。"朱文臣说。

## 创新宋河 领跑"中国名酒"核心动力

朱文臣表示,宋河酒业的转型升级定要认 清"聚焦再聚焦,关联再关联、协同再协同"的 战略思维,同时,宋河转型首先应该是"应对市 场竞争的发展效率之变,着力清除制约效率提 升的各种体制机制障碍"的系统的转型,因为 系统是整合一切动力的关键。宋河酒业的高质 量发展是一种全面的发展,更多体现的是全面 的均衡的协调的能力。今后,宋河酒业要持续 提升我们掌控市场的能力、盈利能力和可持续 发展能力,并在下一步的发展过程中注意在加 快发展速度的同时更加注重发展的质量,变规 模、速度优势为效益优势,真正走上质量规模 效益科技复合型发展的战略路径,实现更有质 量、更高效、更可持续的发展。

鹿邑县人民政府张勇副县长重点分享了 2018年以来,县政府将支持宋河酒业做大做 强作为全县白酒业转型发展重点工作所取得 的成就,"2018年宋河酒业呈现出高速度、高 质量的增长态势, 转型发展工作取得明显成 效,受到了社会各界的高度评价。

宋河酒业总裁朱景升讲到,2018年,宋河 酒业攻坚克难、负重前行,销售收入和入库税 金比上年同期两位数增长,特别在周口、鹿邑

正如辅仁药业集团党委书记、董事长,宋 本地市场的销售收入同比增长更是喜人。在产 宋河粮液系列同比增长14.97%, 鹿邑大曲系 列同比增长41.3%,有效网点19万余家,重点 经销商和业代数量比上年同期分别增长 28 家、720人,销售增势明显,已完成年度目标; 生产方面全年原酒生产超计划完成6%,优质 品率提升10%以上,全年没有出现质量、安全、 环保等问题,零事故发生,经营成效明显提升。 成功营销的关键是创造客户认可的价值,两届 民间品酒大奖赛营销成功的前提,正是宋河酒 业通过现金大奖、培训比赛等趣味性的活动, 得到了与消费者深度沟通的机会,对销售的拉

动效果不言而喻。 而在市场方面,宋河提出"省内重点做,省 外做重点"的原则,在省内,以周口地区为根据 地市场,筑牢夯实,重点发力打造战略大本营 和根据地;以郑州市场为战略市场,加大资源 投入与人员投入,通过营销创新和模式改进, 打造郑州战略高地;以信阳、许昌、新乡、安阳、 洛阳为一级重点市场梯队;以驻马店、焦作、漯 河、平顶山等市场作为二级梯队进行重点培

在营销上,宋河以"取势、明道、优术"为基 本点,不断践行"强品牌、提品质、创营销、优结 构"四大方针,通过聚焦品牌认知,推出系列品 牌公关活动,强化消费者互动。如礼遇最美新 娘、民间品酒大赛、豫酒首个独立IP发布、我 为豫酒代言等,超越了传统广告的单向传播模 式,实现了品牌形象、产品信息传播的联动行 销。在参与人数、参与程度以及消费者互动上 都创下了国内酒类行业的新高,使宋河产品知 名度、美誉度迅速攀升,动销迅速,有力推动了 豫酒的振兴。2018年,宋河酒业更是通过冠名 高铁、国际旅游城市市长论坛、第十三届省运 会、中国菜艺术节等重大活动,激发了消费者 对国字宋河的品牌认知和品质认同,效果显

对宋河酒业来说,"国字宋河杯"河南省民 间品酒大奖赛,不仅仅是针对消费者的一项白 酒品质和文化体验,它更大的意义在于其作为 豫酒领军企业在承办大赛过程中所表现出的 公益价值和所承担的社会责任。大赛通过普及 白酒品鉴知识,树立消费者正确的白酒品质 观、消费观,让中国几千年来的酒文化得到更 好的传承。