传统出租车安全整改也当见贤思齐

■ 邓海建 媒体人

近日,南方都市报发起"女性乘车遇害, 出租车是否有必要像网约车那样整改?"的 调查, 共有8211网友参与讨论, 其中7924 名网友表示出租车行业有必要进行安全整 改,占比高达96.5%。此外,还有不少网友吐 槽出租车拒载、不打表、服务态度差、投诉无 门等情况。在安全整改方面应该与网约车一 视同仁。(3月24日南方都市报)

传统出租车和互联网专车哪一个更安 全? 这个问题的答案,还真的没法跟着感觉 走。3月21日,有网友在微博披露消息称,15 日凌晨,广州某单位一名女员工在珠江新城 某酒吧乘坐网约车离开后不幸遇害。随后, 警方通报称,凶手并非网约车司机,而是一 名出租车司机。

零星的个案当然不能替代面上的现状。 这些年,网约车遇到的事儿不少,扮演"背锅 侠"的机会也很多。舆情汹涌、流言成虎,传 统出租车与网约车似乎在市场、舆情待遇上 有水火之别。明明是传统出租车犯的事儿, 也很可能被"传闻"给网约车,个案背后,显 现出舆论生态的诡谲。

2018年最高法司法大数据研究院《网络 约车与传统出租车服务过程中犯罪情况》专 题报告指出,2017年全年, 网约车司机在提 供服务过程中实施犯罪的案件量不足 20 件,每万人案发率为0.048,传统出租车司机 在服务过程中实施犯罪的案件数为 170 余 件,万人案发率为0.627。传统出租车司机犯 罪案件数量是网约车司机的 9.7 倍, 万人发 案率是后者的13倍。可见在安全这件事上, 不是说传统出租车天生就是"安全港"

眼下,超九成网友认为"传统出租车行 业要进行安全整改",更有网友直言:"且不 论出租车和网约车的价格差异,光是服务态 度,出租车就让人敬而远之了。"这是两个相 悖的现实:一是传统出租车"好评"寥寥,似 乎负面新闻却不多。最近,艾媒咨询发布了

《2018-2019年中国打车出行专题监测报 告》,报告对不同打车方式的用户体验、舆论 环境进行了对比。结论就一个: 网约车体验 好但负面新闻更多,新事物良性发展需理性 舆论环境。二是网约车尽管不断迭代升级, 比如"截至今年3月,已有1.38亿滴滴出行 用户添加紧急联络人", 但是加码的监管似 乎并未放松尺度。比如在今年全国两会的小 组讨论中,人大代表马化腾就直言,过去网 约车出事导致十部委入驻,现在还没有完全 解决。"对于新生事物遇到的一些问题,要想 法解决,但是切忌一刀切。

车在路上,风险难免。不管是哪种车,道 路千万条,安全第一条。不过,如果将个案铺 陈为现象, 再借着所谓的现象倒逼制度设 计,公共利益就容易出现问题。广州出租车 出事儿, 当然不是说天下的出租车就不安 全;同理可证的是,网约车上的极端案例,恐 怕也当在有限理性的探讨范围之内考量。再 说句题外话,北京 6.6 万台出租车 2018 年补 贴预算8.7亿,全国出租车共计140万台,公 共财政的补贴也算天文数字。没人非要把传 统出租车妖魔化, 但是在公共出行的路上, 起码是该一碗水端平的。

黑车的症结、打车的难题,皆指向传统 出租车的变革与改良。只是,就算堵死了网 约车的生路,这些问题也不会自动沉入时光 的海洋。对于公众来说, 无论是哪家公司掌 权,不管是哪个平台唱戏,只要能满足市民 美好出行的期盼,就当在平等政策与公平资 源上彰显公共治理的现代化取向。

广州出租车事件是个警醒,既提醒传统 出租车安全整改没有"豁免权",亦提醒网约 车进化之路不该千难万难。2019年政府工作 报告说:"让更多青年凭借一技之长实现人 生价值, 让三百六十行人才荟萃、繁星璀 璨。"送外卖的也好,开网约车的也罢,有路 可走、无锅可背,这才是平凡却出彩的生活。 这个春天,审慎包容的公共政策,该给网约 车等新经济业态再吹点暖风了。

走向人机共融的未来

■ 马菲 评论员

人类与机器人的一大区别在于灵活 性。服务业接触对象多变,是对灵活度要求 极高的行业, 这决定了其接纳机器人员工 的高门槛, 机器人员工被"开除"也就不足 为奇。正是由于类似原因,近年来,各大工 业机器人制造商开始推出协作型机器人。

不久前,日本一家主打由机器人员工 为顾客服务的酒店, 因机器人发生故障太 多,不得不将半数机器人员工"开除"。此举 颇为引人注目, 甚至引发了对"无人化时 代"是否到来的讨论。

这家位于日本长崎的酒店 2016 年曾 获吉尼斯世界纪录认证, 成为世界上第一 家以机器人员工为主的酒店。机器人主要 负责帮助顾客办理登记入住、搬运行李、协 助调节房间灯光和温度等工作,数量一度 多达243个。然而3年来,酒店不断接到顾 客投诉——故障频发和智能化程度太低, 导致很多机器人沦为摆设。最终,酒店不得 不结束了"无人化"尝试。

目前,制造、运输、零售、服务等各行各 业都热衷于寻求自动智能的解决方案。"无 人化"不再仅仅是广告噱头,而是必须跟上 的发展节奏。与此同时,人类工作可能被机 器人取代造成的焦虑感也在不断蔓延。这 种焦虑感在制造业领域尤为突出。以"熄灯 工厂"带来的冲击最为明显——在日本、发 那科公司的机器人生产车间里, 高度自动 化使整个工厂可以在不开灯照明的情况下

机器人普及之时,人类真的要失业吗? 当然不是。以目前机器人最大的应用市 —电子制造业为例,机器人取代了低 技术含量的重复性工作, 工厂实现了高效 率生产。但电子制造业工艺复杂,产品升级 换代速度快, 自动化生产线上的大部分设 备都是针对特定的产品设计的,一旦涉及 新产品,之前的设计很可能无法满足需求, 从而需要重新设计机器人运转系统, 这又 要耗费大量成本。实际上,早在1983年,苹 果公司联合创始人乔布斯就下令在美国加 利福尼亚州建造了一座当时最先进的电脑 工厂,90%的流程都是自动化的,但仅仅6

人类与机器人的一大区别在于灵活 性。服务业接触对象多变,是对灵活度要求 极高的行业, 这决定了其接纳机器人员工 的高门槛,机器人员工被"开除"也就不足 为奇。正是由于类似原因,近年来,各大工 业机器人制造商开始推出协作型机器人。 在传统的自动化工厂中,出于安全考虑,机 器人和工作人员一般相互隔离。有了协作。 机器人,人类和机器人就能近距离协同。人 类负责对灵活性和准确度要求较高的工 作,机器人承担机械性的重复工作,二者各 施所长。未来,随着传感器及感应系统、物 联网等技术的创新速度加快,协作机器人 将能更好地感知周围环境, 与工人的配合 也将更加默契,这种人机共融的模式将产 生更大的效益。

在人类和机器人合作的过程中, 二者 都超越了自身的局限性,从而实现更高效 工作。二者相互促进,相互成就,而不是谁 取代谁的关系。未来的世界,需要人类与机 器人更好地合作。

出入境证件"全国通 办"互联网功不可没

■ 默城 媒体人

据媒体报道,近日,国家移民管理局 宣布出入境证件"全国通办"新政:从下 月起,内地居民可通过移民局网站、APP 及支付宝等第三方平台预约护照、往来 港澳通行证、往来台湾通行证的申领、更 换、签注等服务,并选择在全国任一出入 境证件受理点办理。(3月26日新京

以支付宝为例,4月1日起居民在 支付宝内搜索"移民局",直接进入国家 移民管理局官方小程序,通过"刷脸"实 名认证后即可一键办事,在线预约"往来 港澳台旅游签注办理""证件进度查询" "证件信息查询""出入境记录查询""签 注剩余次数查询""办证机构查询""办事 指引查询"等八大服务,然后就近前往线 下出入境受理点办理。

这样的"全国通办",意味着"回户籍 地办出入境证件"的情况真正成为历史, 办理出入境证件不受户籍地、居住地等 条件限制,也走进了现实。

更值得一提的是,所谓的"全国通 办",内地居民不仅可在全国任一出入境 管理窗口申请办理出入境证件, 还可以 线上办理,也就是说,实现了互联网化的 转变。

从回户籍地办理到全国通办, 这是 一个巨大的进步, 而全国通办中又实现 了互联网服务,这便是进步中的进步。前 者,让空间层面的"跑腿"大大缩减,据估 算, 仅交通费一项, 第一年度即可节省 200 亿元以上,既提供了相对便利,又十 分实惠省钱。而后者,则是让空间层面的 "跑腿"有机会完全归零,如此,无论便利 还是实惠,都会达到新的现实高度。

新政实施后, 无论是在移民局网站, 还是支付宝平台,都可以提供24小时网 上服务,真正实现"让数据多跑路、让群众 少跑腿",这也是"最多跑一次"在出入境 证件层面的现实落地。

相关部门能积极发挥主观能动性,借 着互联网的东风, 放大办证的便利与服 务,让民众因为办证跑断腿的现象得以终 止,这确实值得肯定。

所谓的便利与省钱, 不仅是针对个 体的, 也是针对企业的。正如有媒体所 言,有关公司企业外地员工出国出境不 再需要回户籍地办理出入境证件, 有利 于减少因员工请假停工减产带来的损 失,提高因商务活动办理出国出境证件 的效率,有效节约经营管理成本,提升企 业竞争力,为企业的发展创造更加优质 的营商环境。

当然,无论针对谁,其最终所体现出 来的还是对民众生活的改变。便利与省 钱加持,个体更加方便,企业也能拥有更 多发展空间,带来的就是越来越舒适和 美好的生活, 我们的社会也随之变得更 加便捷高效,浓烈了幸福感,这便是出入 境证件"全国通办"背后所显现的社会意

而在这一过程中, 互联网和相关企 业平台,功不可没。以支付宝为例,据报 道,支付宝的数字中国服务,水电煤缴费 10年没赚过一分钱,但是相关团队在公 司内部却被高度肯定, 网商银行在银行 领域虽是利润最少的, 却是服务小微企 业最多的, 这些对全社会来说是有价值 有意义的事情。

我们能从中看到满满的正能量,还 有沉甸甸的社会责任。不能否认,以支付 宝为代表的互联网企业, 实实在在地改 变着我们的生活,甚至改变中国,让生活 更美好, 让人民更幸福, 这一点大街小 巷的移动支付二维码就是最好的例证。

这样的企业越多越好,因为其切实关。 系着我们的美好生活和社会的进步。

Bearing of the State of the

且慢为重口味的"五毛辣条"洗白白

■ 海建 媒体人

在今年的3.15晚会播出之后, 辣条又 再一次被推上了风口浪尖,其在人们心中的 形象再度坍塌。与此同时,辣条行业也迎来 了最为严格的监管措施,多地监管部门对学 校周边的辣条开展了专项整治。事实上,近 年来,在卫龙的营销下,辣条颇有成为"网红 食品"的潜质,不过,问题与质疑也从来未见 少。(3月28日证券日报)

五毛辣条被无情曝光, 网红光环下的 "高端怀旧辣条"有豁免权吗?这个问题,恐 怕不能听从辣条协会胡吹海侃。有一点是肯 定的,基于基本的健康素养来判断,高盐、高 糖、高热量、有刺激口味的食品就是垃圾食 品。如果辣条完美契合以上特征,不管是正 规企业生产的、抑或是小作坊加工的,恐怕 都不好意思给自己贴上"健康食品"的标签。

前几日,在今年3·15晚会曝光辣条黑 作坊后,不少食品领域专家学者齐聚湖南平 江,上演了大咖云集的"辣条科普大讲堂" 据称,目前平江共有辣条生产企业116家,

安排就业10万人, 拉动相关消费150多亿 元,成为当地支柱产业。专家的意思就两个: 一是要为辣条产品鸣冤,高科技营养辣条是 无辜的:二是为辣条产业撑腰,这似乎也是 事关国计民生的行当。

话虽然很有道理,但公众还是想问两个 问题:第一,如果辣条都进化到又营养又高 科技去了,那还是我们警惕的"辣条"吗?第 二, 正规企业的辣条是否合规是一回事、是 否健康营养是另一回事,这两者并不构成直 接的因果关系。换句话说,随着健康需求的 提升,合规的辣条可能迟早也是要被淘汰出 局的"垃圾食品"。

没有什么比孩子的食品安全更叫人揪 心的了。在放心奶都要"陪餐制"呵护的今 天,在教育部、市场监督总局和卫生健康委 联合印发《学校食品安全与营养健康管理规 定》的当下,舆论对辣条安全稍微谨慎一些, 显然也算不得是杯弓蛇影。

形而下地说, 作为行业龙头企业的卫 龙,在辣条问题上不也屡上"黑榜"?比如去 年9月,湖北省食品药品监督管理局公布食 品安全监督抽检信息公告,其中卫龙、小鹏 食品等调味面制品的多款产品被判定为不 合格产品。从成分来看,这些产品大多是被 检验出了山梨酸及其钾盐以及脱氢乙酸及 其钠盐,而标准要求是"不得使用"。另据《证 券日报》记者查阅卫龙小面筋产品配料表发 现,改款产品中添加了16种食品添加剂。合 法添加剂当然无可原罪,但对以孩子为目标 消费人群的辣条来说,这种"添加剂聚会"的 操作大法,果真谈得上健康营养?

市场熙攘,利来利往。这两年,辣条的 "600 亿规模"市场蛋糕仍在吸引新玩家不断 入局;不过,更多人对辣条的安全性与健康 性仍持怀疑态度,部分省份在学校周边更是 直接下达辣条"禁售令"。

根据国家食品安全风险评估中心 2018 年12月的消息,食品安全国家标准审评委 员会第十四次主任会议通过了《辣条》食品 产品标准,并有望在今年上半年出台。只是, 在国标尚未出台之前、在监管尚未成熟之 际,重口味的"五毛辣条"恐怕不宜急吼吼洗

【 戏画闲言

■ 吴之如 文/画

《浙江之声》报道,近日,义乌市市场监 管局接到举报, 当地合生堂中医养生馆向 老年人高价销售各类保健品, 甚至忽悠老 年人花6万元"打一针"养生馆的"新产品 能活到100岁不生病"。 因涉嫌虚假宣 传,目前,这家养生馆已被立案调查。

以欺骗推销高价的虚假保健品当作宰 客利刀大赚不义之财的各种花招,成为时 下市场中悄然流行的欺诈手法,引发众多 消费者尤其是老年消费者的极大反感和惯 慨。义乌那里一些养生馆向老年人兜售"6 万元打一针能活到100岁不生病"神奇保

养生神话:一针六万活百岁

健品,正是这类浊潮中的怪象。其中折射出 的奸商的贪婪、荒诞和卑鄙,已经到了不顾 科学甚至不顾常识的地步。有道是:

一针六万活百岁,谎言惊天只管吹;神 力无边"保健品",骗钱泡沫漫天飞。

人们期望"活到100岁不生病",当然 是美好的愿望。但是不法商家以此作为炮 制骗局的由头和手段,却是对公众意愿的 亵渎和糟蹋。看来,要保护消费者尤其是众 多老年人的正当权益,除了要依靠市场监 管部门的积极工作外, 有关方面对社会公 众多做健康保健的科普知识宣传推广 是不可忽略的课题,值得下一番功夫。



中欧班列让中国制造朋友圈越来越大

行驶上万公里,跨越欧亚大陆,历时18 天……一列从武汉始发的中欧班列3月初的 一个清晨驶抵法国里昂南部的韦尼雪货运场 站,列车上满载来自中国的运动和户外用品、 电子产品以及文化展出用品。(光明网 2019 年3月25日)

时光如梭,光影如昨。2000多年前的古丝 绸之路驼队蹒跚,踏出了中西交易的通道;如 今中欧班列驰骋呼啸,吹响了"新丝绸之路" 的号角。中欧班列的开通将再现昔日辉煌,加 速中欧物资流通,点燃沿线市场活力。

合作的新平台和新纽带。而中欧班列作为"一 个城市,穿越欧亚腹地主要区域,连接起中欧 间近百个城市, 形成贯通欧亚大陆的国际贸

中欧班列拨动着国家"一带一路"的建设 琴弦,奏响"促进贸易畅通"的旋律。富有浪漫

"一带一路"是中国首倡推动的战略构 主义色彩的法国再一次加入了我们,那波尔 想,契合沿线国家的共同需求,为沿线国家优 多的葡萄酒和香槟,知名汽车雷诺、雪铁龙等 品也因物美价廉的优势在法国拥有广阔的市 带一路"战略的主要运输工具,在一片利好的 场。双方贸易从早期主要运载单一的机械产 环境中茁壮成长并取得累累硕果。中欧班列 品到现在承运货物种类不断丰富,随着承运 2011年全年开行量仅17列,转眼2018年开 装备与技术的不断升级,中欧班列将满足更 行量已达 6300 列, 到达欧洲 15 个国家的 50 多专业需求较高的行业,实现更大范围、更大

> 中欧班列的影响不仅限于"促进贸易畅 通",更重要的是"助力产业聚集"。当满载着 电子元件、航空配件、医疗产品等货物的中欧 班列沿着新丝绸之路呼啸而来, 沿线国家人

民看到的不只是表面商品, 更是经济繁荣发 展的宝贵机遇。中欧班列让一些在经济全球 势互补、开放发展提供了新的机遇,成为国际 产品深受国内消费者喜爱,"中国制造"的物 化进程"被遗忘的角落"重新做到"餐桌"上来 一起享受这场盛宴,帮助他们接入全球化的 大网, 也因此在沿途停留的站点不断催生出 新的物流、工业和商业中心。加强"一带一路" 相关国家基础设施的互联互通,能使资源要 素流通更加顺畅、利用更加集约,有助于沿线 各国产业聚集,经济结构进一步优化。

> 随着中欧班列带来的成果不断显现,习 主席的"一带一路"倡议终将成为全球共享经 济互利共赢的主旋律,新时代丝绸之路也将 成为中欧贸易的又一典范之作。

客服"礼貌"话术,实则商业失信

■ 张炳剑 评论员

有些公司, 尤其是一些互联网公司为了 压缩成本, 客服通常都是异地客服或外包客 服。由于权限不高、业务能力不强、与甲方公 司沟通不及时等原因,这些外包客服多数情 况下只能用"礼貌性"话术应对用户,客观上 造成了失信。但更为主要的还是一些企业在 主观上故意为之。一方面故意夸大自身服务 的能力,当消费者投诉上门时,却一再推诿, 口头上答应解决,实际上却不理会,也不承 认,这一行为无疑是需要重点整治的。

用语礼貌又诚恳,但就是不解决投诉的问 题。这大概是许多人在拨打一些企业的客服时 都会遭遇的问题, 尤其是一些互联网企业,类 似问题更为严重。据《北京晚报》报道,不少消 费者反映,本应是职业规范的"礼貌"客服,现 客服根本没见过实物;又或者表示"重视您的

在却成为互联网消费维权路上的一道"关卡"。 互联网客服存在着严重的"忽悠"乱象。

报道中提到一个案例,小电充电宝的一个 用户,按了9个"1"也没能接通客服。此后半个 多月里,该用户给客服打了20多个电话,最长 等待近10分钟,却依旧只听到那句"很抱歉, 现在坐席全忙,继续等待请按1,结束请挂机"。 用语"礼貌又诚恳",但连人都找不到。

该用户的遭遇显然并非孤例, 中消协近 日公布的消费者投诉数据显示,2018年,售 后服务问题位居全国消协组织受理投诉的第 第三。在消费投诉平台黑猫投诉上,对"客服" 的投诉多达8.2万条。而火力主要就集中在 客服的类似"礼貌性"忽悠上。

号称"24小时客服",实际是12个值班客 服应付百万订单量;介绍"质量您放心",实际

反馈",实际商家的态度是"不用理会"。这些做 法表面上看是客服的忽悠和怠慢,实际上讲就 是商业失信的一种典型表现。消费者自购买了 商品或服务那一刻起,就与企业订立了某种诚 信契约,消费者花钱购物,企业则必须承诺和 保证其产品和服务的质量,其中自然也包括客 服的服务。在这个过程中,客服若耍花招,甚至 忽悠消费者,显然就是对消费者的失信。

不可否认的是,造成这种失信的原因有 主观和客观两种。有些公司,尤其是一些互联 网公司为了压缩成本,客服通常都是异地客 一位, 互联网服务更在服务大类投诉中排名 服或外包客服。由于权限不高、业务能力不 强、与甲方公司沟通不及时等原因,这些外包 客服多数情况下只能用"礼貌性"话术应对用 户,客观上造成了失信。但更为主要的还是一 些企业在主观上故意为之。一方面故意夸大 自身服务的能力,当消费者投诉上门时,却一 再推诿,口头上答应解决,实际上却不理会, 客服工作效能的自查机制、纠错机制。

也不承认,这一行为无疑是需要重点整治的。 客服的重要性不言而喻,于企业自身来 说,它是企业好坏的试金石,于许多消费者来 说,它是寻求帮助的第一选择,甚至是联系商 家的唯一渠道。若是客服系统出了问题,一味 "礼貌"话术,忽悠了事,却不解决问题,不仅 侵害到消费者的权益, 甚至一定程度上也会 影响诚信为本的商业环境的健康发展。

说到底, 失信的背后是企业经营的失范, 以及对消费者的"傲慢"心态作祟。因此,寄希 望于企业自身"净化",显然是不太可能的。对 此,还须来自外部的监督机制。尤其是对于有 损消费者权益的问题,更需要外力的倒逼。比 如,有关部门是否可以针对客服的"礼貌性"忽 悠出台相关指导守则,细化流程,追效结果,对 未按规定操作而遭投诉的企业进行处罚。在维 护消费者权益的同时,倒逼企业建立完善针对