

上管天 下管地 中间管空气 我国环境保护正步入“强监管”时代

近日,第二批中央生态环境保护督察五个督察组针对山西、安徽、湖南、陕西等10个省“回头看”完成进驻工作。业内分析人士认为,近年来随着大气、水、土壤三大领域法规体系的逐步建立,加上常态化、滚动式的环保督察行动,我国环境保护正在步入“强监管”时代。与此同时,强监管也成为了环保产业发展的内在驱动力。

阶段,将会按照严格执法、规范执法、精准执法和文明执法的要求,进一步把相关法律法规规落实到位。

公安部门的案件中,行政拘留和涉嫌环境污染犯罪的分别有8600多件和2700多件,和2016年相比,分别增加了112.9%和35%。

得更多的是“霹雳手段”,希望能从中看到“菩萨心肠”,感受到中央环保督察的良苦用心。”他说,加强环境执法,常态化环保督察,真正目的是为了解决环境问题,促进地方经济的高质量发展,实现经济效益、社会效益和环境效益的统一。

特斯拉9亿美元债务到期临大考 马斯克扬言 二次收购通用工厂

上月底,通用汽车宣布为了到2020年削减60亿美元成本,将开展涉及1.5万人和5座工厂的裁员重组计划。随后菲亚特克莱斯勒(FCA)和福特汽车也传出优化员工计划。显然底特律的汽车三巨头,无一幸免地选择在裁员中过冬。

眼见传统燃油车企左支右绌之时,近日,特斯拉首席执行官埃隆·马斯克扬言可以考虑收购通用可能闲置的工厂。马斯克在接受外媒采访时曾提到,“如果他们(通用)打算出售或弃用某座工厂,我们可能会有兴趣收购”。

事实上,就在马斯克面对媒体彰显财力的同时,累计负债达115亿美元的特斯拉,未来一年内将有超过15亿美元债券需到期偿付。其中第一笔“超级账单”就是明年3月1日到期的9.2亿美元规模可转债,它设定的转换股价约为360美元。

记者注意到,截至12月9日,特斯拉股价为359.97美元。若投资者不接受上述可转债转股,那么特斯拉将马上迎来首笔巨额兑付。

专利开源不惧竞争 马斯克扬言再收通用工厂

据记者了解,此次公司调整是通用汽车自2009年申请破产以来最大的一次重组。对此,马斯克表示欢迎,他在接受外媒采访时表示,“如果有人能生产出比特斯拉更好的电动汽车,哪怕特斯拉因此而破产,我仍然认为是件好事”。

马斯克强调道,特斯拉的全部意义就在加快电动汽车的出现、助力可持续交通和努力帮助环境。

事实上,如果马斯克收购通用工厂成真,将意味着第二座传统燃油汽车公司工厂被特斯拉接手。记者发现,早在2009年通用宣布破产,丰田随即出售了所持股份,2010年特斯拉以4200万美元收购了双方共同拥有的Nummi工厂。而上述位于加利福尼亚州弗里蒙特的工厂,如今已成为特斯拉重要的生产设施之一。

偿债能力面临大考 9亿美元债务即将到期

值得一提的是,到2019年3月份,特斯拉将有9.2亿美元可转债到期。这其中包括对冲基金大鳄乔治·索罗斯的投资公司购入的价值3500万美元的可转换债券。公司原计划以股票和现金各半的方式偿还。

有汽车行业分析师告诉记者,索罗斯购买可转债的举动并不代表其看好特斯拉。“不买正股买可转债,本身就体现了强烈的避险情绪。”他表示,相比2019年的(可转债),2025年到期的可转债始终在票面价值以下,说明市场对其长期走势并不看好。

最新消息显示,近日上海市相关领导视察了上海临港地区,在察看了特斯拉车型后指出望其加快推进工厂建设。据了解,目前特斯拉的项目已基本完成土地平整,即将开工建设,预计明年下半年部分投产。

资料显示,特斯拉上海工厂是国内第一家外商独资汽车工厂,预计将是特斯拉当前第二大工厂(具体厂房面积未知),造价将达到20亿美元。今年9月份,特斯拉上海公司的注册资本从1亿元增至46.7亿元,经营范围也新增了新能源汽车关键零部件制造。这意味着马斯克提到的本地融资逐步到位。

值得注意的是,根据正常的建厂周期,普遍预测的工厂投产时间要到2020年底。但现在可能会提前足一年。此外,特斯拉第五款量产车型Model Y也定于2020年部分交由上海工厂生产,预计在2021年达到周产量7000辆和5000辆的生产量。而届时其零部件将由国内供应商提供,叠加关税和成本优势,Model 3和Model Y将存在显著的降价空间。(龚梦泽)

环保法长出“牙齿”监管力度加大

据了解,5个督察组于今年10月30日至11月6日陆续对山西、辽宁、吉林、安徽、山东、湖北、湖南、四川、贵州、陕西10个省实施督察进驻。记者从生态环境部了解到,截至12月6日,第二批中央生态环保督察“回头看”进驻期间,督察组责令整改12240家;立案处罚2991家,罚款21414.36万元;约谈1804人,问责2177人。

李干杰此前表示,近年来环境保护执法力度不断加大,尤其是新环保法自2015年正式实施,三年以来在实际工作中发挥了显著作用。这部被誉为历史上最严的环保法在实践中长出了“牙齿”。

“2015年8月中央印发环境保护督察方案,2015年12月启动河北省督察试点,经过近几年的工作,已经实现对31个省(区、市)的督察全覆盖。”国家环境保护督察办公室副主任刘长根介绍说,“通过整改问责,各地不仅解决了一大批具体环境问题,也夯实了环保党政同责、一岗双责的机制,达到了环保督察的根本目标。”

记者从生态环境部了解到,新环保法出台后,这几年执法手段、执法规定有了明显增加,执法效果相应增强。生态环境部针对环境领域执法案件的统计数据显示,2017年全国查处的违法案件有23.3万件,相比2014年增加了180%,2017年罚款总额是115.8亿元,相比2014年增加了265%。同年,生态环境部移送

以前很多地方政府和企业为了GDP业绩,对环境污染可以睁一只眼闭一只眼,现在污染防治已经上升到法律层面,主动污染或者放任污染都要追究法律责任,没有人敢掉以轻心。

“河北一家钢铁企业负责人告诉本报记者,2018年新组建的生态环境部重拳出击,对环境污染行为果敢亮剑,对整个环保行业影响深远。”唯有如此,才能推动形成遵法守法新常态,从而打好打赢污染防治攻坚战。”

生态环境部多次表示,环保督察将逐渐成为滚动式、常态化和制度化。此外,围绕污染防治攻坚战,生态环境部部署了七项标志性重大战役和四个专项行动。通过多维度、立体式的专项治理和监管执法相结合,确保污染防治攻坚战的顺利推进。

“以前很多地方政府和企业为了GDP业绩,对环境污染可以睁一只眼闭一只眼,现在污染防治已经上升到法律层面,主动污染或者放任污染都要追究法律责任,没有人敢掉以轻心。”河北一家钢铁企业负责人告诉本报记者,2018年新组建的生态环境部重拳出击,对环境污染行为果敢亮剑,对整个环保行业影响深远。”唯有如此,才能推动形成遵法守法新常态,从而打好打赢污染防治攻坚战。”

环保产业需求有待进一步释放

生态环境部表示,我国生态环境保护已经进入了不欠新账多还旧账的阶段。在日前的一次例行发布会上,生态环境部新闻发言人刘友宾表示,“外界对中央生态环保督察看

“水陆空”立体化防治法规体系逐步建立

为保障土壤污染防治计划的有效落实,我国《土壤污染防治法》将于2019年1月1日正式施行。业内分析认为,伴随国内法规体系的建立以及土壤修复技术的突破,一个具有中国特色的土壤修复体系也呼之欲出。

近日,在南京举办的第一届全国土壤修复大会上,北京建工环境修复股份有限公司总经理高艳丽表示,相比大气污染、水污染治理等已具有成熟产业链的领域,土壤保护政策法规的完善,特别是土壤污染防治法的颁布,强化了在法律制度框架下土壤污染防治的政府责任、污染者责任,土壤修复向着明确主体责任、“依法治污”方向发展。

不仅如此,加上此前已经颁布实施的大气污染防治法、水污染防治法,围绕大气、水、土壤三大领域法规体系已经建立完善,也为打赢蓝天、碧水、净土三大污染防治攻坚战提供法律保障。

生态环境部部长李干杰介绍说,近几年环保领域法律的制、修订力度很大,比如大气污染防治法、水污染防治法、环评法等。未来

中国企业全球化面临升级扩容

世界500强上榜数从1家到120家,中国企业用了29年。改革开放四十年来,我国已是全球第三大对外投资国,特别是“一带一路”倡议提出五年来,中国与沿线国家贸易额超过5万亿美元。

1583亿美元位列全球第三。而过去五年间,中国与“一带一路”沿线国家贸易额超过5万亿美元,年均增长1.1%。



当前,中国企业全球化将扩围升级。未来五年“一带一路”沿线国市场依然是重点区域,高端制造、服务、技术等领域将迎来小高潮,新建投资有望回暖。值得注意的是,新风险也在凸显,配套“组合拳”陆续落地。

值得一提的是,在这一过程中,国企尤其是央企成为主力军,在投资金额方面具有显著优势。2017年国有企业海外投资金额为846亿美元,占总投资额的57%。截至当年底,中央企业境外资产总额超过7万亿元,全年实现营业收入为4.7万亿元,利润总额达1064亿元。而民营企业则在投资数量上抢眼,2017年民营企业海外投资数量为248家,占中国企业海外投资总数的73.8%。

步提高我国企业的国际业务占比尚有很大空间。而且在全球化经营过程中,国有企业起步早发展快,民营企业发展相对滞后,资源产业和中低端制造业发展较快,高端制造业和服务业发展较慢。

值得注意的是,今年以来国际经济形势和贸易形势都发生了变化,一些新问题凸显。《报告》认为问题主要集中在以下几方面:中国企业海外发展、合规经营需符合国际高标准;从“产品走出去”到“品牌走出去”任重道远;“一带一路”建设面临政治、环境等诸多风险;投资美国遇阻;海外对外承包工程项目PPP模式效率亟待提高等。

世界500强上榜数 从1家到120家

“建设大亚湾核电站的时候,从核心设备到电话、时钟、地砖,甚至连钢筋水泥都需要进口,在运营水平和管理理念上更是小学生。”作为国内第一批核电人,广西防城港核电有限公司副总经理自广臣对三十多年前的情况记忆犹新。

《财富》世界500强排行榜显示,1989年,中国企业第一次进入全球商业评价体系时,只有中国银行一家上榜。1995年该榜单首次将所有产业领域的公司纳入评选范围时,也只有中国银行、中化集团及中粮集团三家企业上榜。而到2018年,中国上榜公司数量高达120家,已非常接近美国(126家),远超第三位的日本(52家)。

在此背景下,中国企业全球化面临着升级扩容。《报告》指出,中国企业全球化发展将更为理性,正从以能源领域为主转向高端制造、品牌、技术类投资。未来五年“一带一路”沿线国市场依然是中国对外投资的重点区域,且投资领域会从大型基础设施、能源、资源等项目拓展到旅游、电子商务、人文教育交流等领域。从行业看,高新技术、智能制造领域的“走出去”步伐将明显加快。与此同时,敏感行业如房地产、娱乐业等依然受政策管控。从企业“走出去”方式来看,海外并购依然是海外投资的主要方式。随着中国企业在全球产业链上参与程度的深化,新建投资有望回暖。从“走出去”的主体来看,未来有望形成“国民携手”拓展海外市场的新局面。

刘兴田认为,下一步中国企业全球化的推进,一是国家要加强企业全球化支撑体系建设,打造强有力的全球化经营支撑平台;二是积极推进双边、多边投资协定谈判,加强国际税收合作,营造有利于推进全球化经营更好的环境;三是企业自身要加强技术创新,做好品质管理,积极进行国际知名品牌建设,持续提升全球化竞争力。

而如今,我国具有自主知识产权的先进核电技术“华龙一号”已经成功落地海外市场,并且带动我国装备制造业5400多家企业“走出去”,实现了从“徒弟”到“伙伴”、从国内发展到全球的重大跨越。

《报告》也建议,企业要建立完善的合规体系,学会使用政治保险等各类工具,重点研究PPP合作东道主的发展环境,并且加大研发投入提高质量;国内的金融机构应设立专项海外资金,协助企业应对“一带一路”投资建设中出现的困境,助力中国企业在“一带一路”建设中发挥更大作用;政府应加强中国企业合规管理的相关立法,企业合规审查委员会。同时,加大对国内企业在高新技术领域研发的投入支持力度,进行减税降费的政策支持。(王璐)

中国企业全球化面临升级扩容

在中国企业联合会研究员、企业研究处处长刘兴国看来,企业的全球化大致分为产品的全球化、生产经营的全球化以及要素的全球化三个阶段。总体来看,当前大部分中国企业的全球化仍处于生产经营的全球化,只有极少数优秀企业进入了第三阶段,进一

值得提高的是,今年以来国际经济形势和贸易形势都发生了变化,一些新问题凸显。《报告》认为问题主要集中在以下几方面:中国企业海外发展、合规经营需符合国际高标准;从“产品走出去”到“品牌走出去”任重道远;“一带一路”建设面临政治、环境等诸多风险;投资美国遇阻;海外对外承包工程项目PPP模式效率亟待提高等。

全球化智库(CCG)高级研究员何宁提供的数据显示,1985年中国对外贸易出口在世界出口额中占比不到2%、进口在世界进口额中占比不到3%,而目前这两个指标都已分别达到13%和10%。

刘兴国也认为,未来我国企业全球化的重点是要鼓励企业提升全球业务占比,尤其是要加快民营企业全球化发展步伐,同时推动高端制造业和服务业“走出去”。

新风险凸显 多举措期盼落地

“试图禁售我们的产品是高通公司的又一绝望举措,该公司的违法行为正受到世界各地监管者的调查。中国消费者仍可购买所有型号的iPhone产品。高通公司正在就他们以前从未提出过的三项专利提出主张,包括一项已经失效的专利,我们会通过法院寻求所有的法律途径。”

值得注意的是,按照整机比例收取专利费始终是手机厂商对高通一致诟病的地方。通信模块仅仅是手机中的其中一个模块,按照整机收取专利费显然并不合理。尤其是随着智能手机走向高端,通信模块以外的其他零部件成本都在上升。靠着专利授权,高通已经赚得盆满钵满。2017年,其专利授权费带来的利润甚至已经占到了总利润的60%以上。

这7款iPhone在中国卖吗? 高通:不能! 苹果:能!

手机芯片大厂高通(Qualcomm)与苹果公司之间的专利大战已经持续了很长时间。如今,这场旷日持久的恩怨再添“续集”,上演了一出各说各有理的“罗生门”。

高通执行副总裁、总法律顾问唐·罗森博格表示:“我们十分珍视与客户的关系,不倾向于通过诉讼向法院寻求支持,但我们也对保护知识产权的必要性坚信不疑。苹果公司一直从我们的知识产权中获益,但却拒绝为此向我们支付费用。这些法庭判决是对高通广泛的专利组合实力的进一步认可。”

高通苹果闹翻 历时两年涉数十起诉讼 众所周知,高通拥有两个核心业务部门,一个部门为智能机和其它计算设备开发芯片和无线调制解调器,另一个部门向智能机制造商提供专利授权,而高通的利润大部分也来自专利授权。在高通打造的专利授权体系下,不论是否使用高通芯片,都需要向其支付专利费,而包括苹果在内的各大手机厂商只能“忍气吞声”。

委介入后,高通修改为“在中国境内使用而销售的手机,按整机批发净售价的65%收取专利许可费。”

12月10日,高通公司宣布,中国福州中级人民法院授予了高通针对苹果公司四家中国子公司提出的两个诉中临时禁令,要求苹果立即停止针对高通两项专利,包括在中国进口、销售和许诺销售未经授权的产品侵权行为。据悉,相关产品包括iPhone X在内的7款iPhone主力机型。

据了解,该案所涉专利使消费者能够调整和重置照片的大小和外观,以及在手机上浏览、寻找和退出应用时,通过触摸屏对应应用进行管理。

高通苹果闹翻 历时两年涉数十起诉讼

众所周知,高通拥有两个核心业务部门,一个部门为智能机和其它计算设备开发芯片和无线调制解调器,另一个部门向智能机制造商提供专利授权,而高通的利润大部分也来自专利授权。在高通打造的专利授权体系下,不论是否使用高通芯片,都需要向其支付专利费,而包括苹果在内的各大手机厂商只能“忍气吞声”。

不过,高通的收费模式正逐渐受到全球多国和地区的反垄断调查。2016年底,韩国反垄断监管机构对高通处以8.53亿美元的罚款;2015年,我国发改委对其处以9.75亿美元的罚款。

不过,苹果相关人员在回应每日经济新闻记者时表示:“试图禁售我们的产品是高通公司的又一绝望举措,该公司的违法行为正受到世界各地监管者的调查。中国消费者仍可购买所有型号的iPhone产品。”

不难看到,iPhone的多款主力机型都将面临停止销售,但其中并不包括今年9月苹果发布的最新款手机,高通此举无疑将对苹果造成较大的负面影响。

自2017年1月开始,苹果便指控高通对其芯片收取了过多费用,拒绝退还原本承诺退还的10亿美元专利费。同年4月,苹果正式宣布停止向高通支付专利费用。而高通则强调苹果的上述行为是严重的强盗行为,并提起反诉。据不完全统计,双方已经在全球6

个国家的16个司法行政区进行了超过50宗独立的专利和反垄断诉讼。

高通获得针对苹果的 诉中临时禁令

高通提供的声明显示,相关产品包括i-

虽然苹果此前是高通VIP等级的客户,但随着两者之间矛盾的激化,苹果开始加速“去高通化”的步伐——在未来一段时间内,苹果只将旧型号的iPhone搭载高通的基带芯片,而今年9月苹果发布的新款iPhone均采用高通竞争对手英特尔的产品。

这让高通未来的业绩遭遇了明显的挑战。高通在展望2019年第一季(对应的自然季度为2018年四季度)的业绩时表示,公司营收为45亿美元~53亿美元,同比下降5%~7%,低于市场预期。

在日前举办的第三届骁龙技术峰会上,高通总裁克里斯蒂安诺·阿蒙接受第一财经采访时说:“不论怎么样,这个问题终究是会解决,要么是通过司法途径,要么是双方和解。高通非常重视知识产权的价值,我们要做的是捍卫我们自己的业务。(对于时间)我们不做预测,无论以哪种方式,问题最终都会得到解决。”(来源:每日经济新闻)