

在国际航运市场发出“中国声音”

——中远海运改革重组创造新机遇

■ 贾远琨

2016 年 2 月 18 日,中国远洋海运集团在上海挂牌运营。这是我国航运业的一个新起点,也是一次驶向“深蓝”的新征程。中远海运将在国际航运市场发出更响亮的“中国声音”。

交通强国的“海上驼队”

2016 年 2 月 18 日,原中远集团和原中海集团重组,成立中国远洋海运集团,落户上海,这是中国航运业发展的一个新起点。

两年多来,中远海运在经营规模和竞争能力上,实现了“6 个世界第一、6 个全球领先”。构建一张通向世界的航运网络是中远海运发挥的重要作用。目前,中远海运的国际化经营业务已涉及全球 160 多个国家和地区,远洋航线覆盖全球 1500 多个港口,形成了以东南亚、西亚、北美、南美、欧洲、非洲等区域为辐射点,以船舶航线为纽带,遍及世界各主要地区的跨国经营网络。

重组不仅仅意味着规模的扩大,更体现在结构优化、功能升级上。近年来,尽管受到国际航运市场震荡低迷的严峻挑战,但依靠改革重组的协同效应、产业结构的不断优化,中远海运依然取得了经济效益稳步上升的好成绩。

在 2018 年世界 500 强最新排名中,中远海运排在 335 位,与 2017 年的排位相比上升 31 位。在福布斯发布的全球最受信赖公司 2000 强榜中,中远海运排名第 104 位,且成为全球唯一上榜的航运企业。

航运市场瞬息万变,要提升整体盈利水平,增强企业抗周期性的能力,需要对核心业务架构、组织架构重新盘整。中远海运围绕航运主业不断向上下游产业链拓展,布局确定



为航运、物流、航运金融、装备制造、航运服务、互联网+的产业集群。

中国远洋海运集团有限公司董事长许立荣认为,重组将提升中国航运企业在国际航运业中的地位,增强全球化布局和国际竞争能力,有助于构建世界航运新格局。

“一带一路”建设的主力军

“一带一路”建设让中远海运与希腊比雷埃夫斯港口结下不解之缘。

双方合作始于 2008 年,2016 年中远海运购买了希腊比雷埃夫斯港口公司 67% 的股份,正式成为该港的经营者。希腊比雷埃夫斯港务局副局长安吉洛斯·卡拉科斯塔斯曾向媒体表示,通过此次合作,比港在不久的将来有望成为地中海第一大港口,也会在欧洲成为排名第四的港口。

未来,中远海运将进一步加大在比港的投资力度,将在现有协议计划投资 3.5 亿欧元的基础上,增加投资 5 亿欧元,用于比港邮轮

码头、集装箱码头、修造船以及汽车船码头的建设。

携手比港仅仅是中远海运依托庞大的船队运力和全球服务网络,与境内外企业加强合作的案例之一。

在海上,中远海运成为“海上丝绸之路”的重要支撑。截至 2018 年 9 月底,中远海运的集装箱班轮运输在“一带一路”沿线投入航线 195 条,约 260 艘船舶、171 万 TEU 运力,占集装箱总营运船队规模的 62%。

在陆上,中远海运加大对亚欧海铁联运、亚欧国际班列业务的投入,先后开通了渝深班列、蓉深班列、连云港-哈萨克斯坦-欧洲班列等。今年 1 至 10 月累计发运 360 列,发运集装箱 3.4 万 TEU;支持国际陆海贸易新通道即南向通道建设,增加以广西钦州港为始发港或经停港的远洋航线,助推内陆沿边地区成为开放前沿,带动形成陆海内外联动、东西双向互济的开放格局。

此外,中远海运大力推进“中欧陆海快线”建设,深入中东欧腹地开辟中国与东欧之

间物流新通道。今年 1 至 10 月累计完成货量 4.4 万 TEU,同比增长 28%。2017 年以来,中欧陆海快线累计客户数量达 981 家。中欧陆海快线直接辐射 7 个国家、3200 多万人口,将有效改变欧洲货物中转格局。

全球航运的领军者

在首届中国国际进口博览会上,一款明星展品十分瞩目,它就是从德国漂洋过海而来的“金牛座”龙门吊。负责“金牛座”龙门吊跨洋之旅的就是中远海运。

将“金牛座”龙门吊拆分成 26 件货物,装进 12 个集装箱,从德国汉堡港装上“中远西班牙”轮,30 天后准时抵达上海,刷新了大型装备远洋运输的新纪录。

要成为全球领先的航运企业,就要满足来自用户的各种需求。中远海运除了努力打造全流程综合物流服务商外,还在努力把握行业发展新趋势,并与业内同行共享发展机遇。

同样是在进口博览会上,为推动传统航运流程变革和创新,更好实现货物追踪和降低成本,迪拜环球港务集团、和记港口集团、PSA 国际港务集团、上港集团、法国达飞集团、中远海运集运等多家航运、港口企业达成合作意向,将打造航运业首个区块链联盟。

许立荣认为,创新会通过改变产品的技术含量及改变流通环节影响到贸易。物联网、云计算、大数据、人工智能等热点技术,在航运领域已得到普遍运用。区块链、跨境电商等新技术的运用,使航运运营成本降低 40% 左右。

面向未来,追求卓越,中远海运在创新的道路上不会停步。发挥全球网络优势和资源优势,与全球客户及合作伙伴共谋发展,顺势而为,乘势而上,中远海运将在国际航运市场上发出更加响亮的“中国声音”。

从核电“黄金人”到“走出去”新能源企业管理者

——中广核欧洲能源公司总裁陆玮的改革开放 40 年

■ 新华社记者 应强 徐璐

中国广核集团(简称中广核)下属中广核欧洲能源公司 2014 年在法国成立,目前已发展成为法国第 5 大清洁能源运营商。公司总裁陆玮近日在接受新华社记者专访时表示,中广核欧洲能源公司是改革开放大背景下央企“走出去”的扎实践行者,公司之所以能在欧洲迅速打开局面并站稳脚跟,得益于改革开放 40 年来中广核和法国方面在工业领域的深入合作,以及中广核从引进、消化、吸收到创新的飞跃式发展。

中广核集团成立之初就带着改革开放的烙印。1978 年 12 月 4 日,邓小平会见了法国外贸部长弗朗索瓦一行,并在回答法国记者的问题时公开宣布:中国决定向法国购买两座核电站设备。之后,才有了改革开放初期中国最大中外合资企业之一的广东核电合营有限公司(中广核前身)和大亚湾核电站。

20 世纪 80 年代末期,中国大陆的核电事业刚刚起步,陆玮作为中广核选派派的 100 多名核电“黄金人”之一前往法国,学习当时最先进、最成熟的核电站运行和管理技术。所谓“黄金人”,是指国家和公司为培养这批人才花费了巨额资金。

陆玮说,从最初他们这批人赴法求学到回国参与大亚湾、岭澳等核电项目建设,再到现在中国核电“华龙一号”的技术创新,中国核能行业在这 30 年间成功经历了“引进—消化—吸收—创新”的飞跃式发展。今天,中广核集团已跻身世界三大核电运营商之列。

“30 年前,我们的国家还很落后,但我们对祖国充满感情,对未来充满信心;30 年后,我们欣喜看到,祖国的发展早已超出我们当年的想象。这归功于中国 40 年来坚持不懈改革开放,为我们创造了宝贵的海外学习机会和发挥才干的舞台。”回想起自己的经历,陆玮感慨万千。

陆玮说,20 世纪 80 年代,中广核派出人员赴法国学习核电技术,培养了一批堪比黄金的宝贵人才,使中国跻身世界核电大国的行列,这是国家科技兴国政策的体现。如今,中广核欧洲能源公司已先后在英国、法国、比利时、爱尔兰、荷兰、瑞典通过并购及自主开发建设拥有近 160 万千瓦的风电、太阳能资产,赢得“欧洲市场上发展最快清洁能源公司”的口碑。

陆玮说:“世界是个大舞台。西方发达国家的市场尽管进入门槛高,但中国企业要有自信,要敢于在这个舞台上有所作为。”“中国需要有更多在扎扎实实做事基础上立志实现国际化的企业。”

据陆玮介绍,中广核欧洲能源公司不仅将长期扎根欧洲发达国家,还将积极同法方合作在第三国开展可再生能源项目建设,应对气候变化这个人类共同挑战。

中铁总携手中国铁塔打造“高速铁路 + 移动宽带”精品工程

中国铁路总公司与中国铁塔股份有限公司近日在京签署战略合作协议,双方计划深化资源共享、强化战略协同,共同打造“高速铁路+移动宽带”精品工程,为我国广大旅客提供更好出行和上网体验。

中国铁路总公司总经理陆东福表示,双方根据协议将按照“市场运作、统筹规划、合作建设、资源共享、安全可靠”的原则,充分发挥各自资源优势,开展铁路沿线信息通信基础设施资源共享应用,确保铁路沿线新建通信基础设施与铁路项目同步规划、同步设计、同步实施和同步开通,以及既有铁路沿线通信基础设施建设,从源头上实现效率更高、成本更优、服务更好。

据中国铁塔公司董事长佟吉禄介绍,双方在海南西环高铁、沪昆高铁云贵段、西成高铁、渝贵高铁等项目上开展共享合作,成效显著,截至目前,已共同开展了 1.8 万公里的高铁公网覆盖工程。其中,西成高铁陕西段,在铁路系统大力支持下,中国铁塔充分发挥利用铁路机房、电力系统、线缆槽道、过轨管孔等资源,一套网络接入三家运营商 2G、3G、4G 不同制式的六套系统,新建基站减少 178 个,施工周期缩短近 90 天。

据了解,我国高铁通车里程和 4G 基站数量在全世界占比双双超 60%,目前中国拥有全球最大高铁网络和 4G 网络。业内专家表示,中国铁路总公司与中国铁塔双方强强联合,将更经济、更高效、更协调地推进我国铁路沿线信息通信基础设施建设,为“交通强国铁路先行”和“网络强国”战略落地提供强有力的支撑。(高亢)

注销公告

成都金时空间家居有限公司股东会已决议解散公司,请公司的债权人自公告之日起四十五日内到成都市金牛区二环路北二段 218 号四川省成都木材综合工厂府河桥市场建材二交易区 D 座 13 号向公司清算组申报债权。

成都金时空间家居有限公司清算组

2018 年 12 月 4 日

关注民企法治需求 维护民企合法权益

司法部在山西美特好举办法治体检座谈会

本报讯 (记者 赵占岭 实习记者 赵紫晔)11 月 29 日,受司法部委托,全国律师行业党委委员、全国律协副会长张学兵,山西省司法厅党委书记、厅长薛永辉等一行走进山西美特好连锁超市股份有限公司实地调研并举行了法治体检座谈会。这是为了贯彻落实习近平总书记民营企业座谈会上的重要讲话和关于民营企业发展的重要批示指示精神,司法部在全国范围内组织开展的律师服务民营企业的一次专项公益活动。

全国律师行业党委办公室干部孙侨兵,山西省律师行业党委副书记、省律协会长高剑生,山西省律师行业党委委员、省律协副会长、北京德恒(太原)律师事务所主任张培义,省律师行业党委委员、省律协秘书长牛振宇,省律师行业党委委员、省律协副秘书长张晋萍,省司法厅办公室干部郭玉朝、省律师行业党委办公室副主任马素珍,美特好集团董事长储德群、总裁李海清等人参加了调研及座谈。

座谈会上,美特好董事长储德群首先介绍了公司创立及发展、远景规划等相关情况。公司法律事务合作伙伴、省律师行业党委委员、省律协副会长、北京德恒(太原)律师事务所主任张培义在会上汇报了服务美特好集团及开展法律体检的工作情况。

在听取汇报后,薛永辉厅长指出,省司法厅自重新组建以来,秉承“一个统筹,四大职能”的理念,贯彻实行行政立法、行政执法、刑事执行、公共法律服务这四大职能,共同落实习近平总书记 11 月 1 日在民营企业座谈会上的重要讲话



话精神。11 月 27 日下午,司法厅组织召开了民营企业座谈会,邀请了省内 11 位民营企业家,5 名律师参加,提出了 23 条服务民营企业



的措施。他强调一是做好法治体检工作,企业要积极配合法治体检,律师在服务民营企业过程中要进一步发展、改进、引领企业,并提升自

身素质;二是法律进企业,要加强法律集中宣传,企业也要主动加强法治宣传;三是加大公共法律服务力度,三大平台上加大法律服务的力度,全力跟进,包括跟进调解力度;四是行政立法方面,要加大行政立法力度,立法时主动听取工商联、民营企业、律师等的意见;五是加大行政执法监督力度,杜绝没有法律依据的执法、滥执法、选择执法。

全国律师行业党委委员、全国律协副会长张学兵在座谈会上指出,民营企业法治体检工作的开展,一是要通过法律服务为投资人的投资利益提供保护;二是要在过程中帮助民营企业完善制度体系及风险防范体系;三是律师服务要紧跟企业发展新的模式,新的业态,不断学习进步,确保与企业的新业态新需求有对话的能力;四是要坚持体检问题导向,通过解决企业的法律需求,出具诊断报告,创造山西经验,助力企业健康发展。

据了解,此次民营企业“法治体检”专项活动,是一次公益性的免费服务活动,旨在调动广大律师服务发展、奉献社会的热情,充分发挥律师专业特长和实践优势,关注民营企业法治需求,维护民营企业合法权益,帮助民营企业完善治理结构,健全管理制度,防范法律风险,化解矛盾纠纷,推动将法律保护关口进一步前移,促进民营企业依法决策、依法经营、依法管理、依法维权,为民营企业发展提供优质的法律服务和坚实的法治保障。

座谈会结束后,与会人员参观并调研了美特好连锁超市康宁街店。

作非常简单,年纪最大的有 80 岁的老太太,在微保帮她的孙子买了保险。我们意想不到的是,最年轻买寿险的用户只有 18 岁,所以我们看到,如果我们提供了便捷的购买体验,对提升国民的风险意识是有很大帮助的,无论是 80 后、90 后,如果看到好产品、操作简单,他们更愿意去购买需要的保险。

在展望未来时,刘家明称,“明年微保会发布大概 20 款不同的产品来覆盖不同的人群跟场景,除产品外,未来一年,微保平台会有更智能的教育与引导。我们觉得用户如果更了解保险,他们可能会更拥抱,也会更安心地买到适合他的保障。另外我们也会尝试去把 AI 跟人工结合,来提供更好的保险的推荐,因为 IT 肯定能助力保险,最后还是有很多比较复杂的东西需要人工来参与,这也是未来一年比较重要的探索。”

(高方圆)



微保 CEO 刘家明：提供便捷购买体验 助力提升国民风险意识

近日,微保执行董事兼首席执行官刘家明做客新华网,他表示,现在微保平台 80% 的用户都是 80 后、90 后,且因微保为用户提供了便捷的购买体验,在提升国民风险意识方面有很大帮助。

刘家明介绍,现在微保平台 80% 的用户都是 80 后、90 后,这跟其他的保险平台也类似,但是我们发现一个很有趣的状况就是大概有 1/3 的 80 后、90 后,我们叫做“保二代”他们虽然自己没有主动买过保险,但是他父母帮他买过,所以他们对于保险已经有认识,他们更接受保险,更主动在互联网平台寻找所需的保障,所以在我们产品设计上也会针对 80 后、90 后,特别是“保二代”,为他们提供更好的服务。

微保操作非常简单,现在用户平均有 3.5 张保单,但买的最多的有 15 单,他为整个家庭都添加了需要的保障,我们也看到因为操