

“田鸭客”的创业致富经

■ 彭慧 邱克勤

“田鸭客”，是湖南省花垣县三顺樱桃谷鸭养殖专业合作社理事长田维兵的绰号。今年54岁的田维兵，是当地十里八乡有名的养鸭能手，从2007年开始养殖樱桃谷鸭，到2013年7月成立花垣县三顺樱桃谷鸭养殖专业合作社，从小打小闹发展到如今的8家规模养殖，每天供应鸭肉到5家超市，田维兵的名字渐渐被人淡忘，“田鸭客”的名字倒是被人叫得响亮。

“创业这条路，看似简单却非同寻常，不是一帆风顺的，可以说既有成功的喜悦，也有失败的气馁。”“田鸭客”平淡的向记者讲述着创业之路，脸上始终挂着一抹憨厚的笑容。

上山开矿梦破灭

花垣，这个毗邻重庆、贵州的边城，因矿产资源丰富，锰矿储量居全国第二，铅锌矿储量居全国第三，而享有“有色金属之乡”的美誉。1990年代以来，借助矿山的大规模开采，花垣从湖南经济版图中异军突起，成为“湖南省县域经济强县”。

2002年春节刚过，年味还未散尽，无数满怀希望和梦想的淘金者从四面八方来到遥远的花垣矿山开采。“田鸭客”坐不住了，怀揣全家积攒的现金，加入到矿山开采的行列。

在矿山挖矿，是一个险、脏、苦、累的活。运气好的话，一夜暴富不是神话；运气不好，几年下来不一定挖出矿，这样便血本无归。“田鸭客”属于后者，彼时已身无分文。

从矿山失落回到家里，“田鸭客”无颜面对家人和亲戚朋友，每天在家足不出户，话不多言，竟还产生了轻生的邪念。知夫者莫如妻，他的妻子看在眼里，痛在心中，语重心长地开导他“人活一口气，马争一身膘”，“是男人就争口气，钱是人找的，我们有两双手只要我们一家人齐心协力地干，几十万块钱，几年就可以找回来。什么都不怕，就怕你失去信心，失去土家汉子的执着与坚韧，失去亲戚朋友的期望。”听了妻子的肺腑之言，“田鸭客”流下了惭愧的泪水，他发誓要与命运抗争到底。

人人都渴望成功，但依靠什么力量建立立业？电视里一首闽南民歌《爱拼才会赢》：“三分天注定，七分靠打拼，爱拼才会赢……”的歌声在“田鸭客”耳畔久久回荡。

经过在矿山几年的吃苦打拼经历，失败使他清醒地意识到，“三分天注定，七分靠打拼，拥有胆识比拥有才能更重要！”“创就一番事业靠打拼，只要自己脚踏实地地打拼，相信风雨过后一定会见到彩虹。”

携妻带子学技术

2005年9月，“田鸭客”携妻带子踏上了去外地樱桃谷鸭养殖场打工学技之路。

来到养殖场，一切从零开始，为了摸清樱桃谷鸭的生活习性和养殖技术，“田鸭客”去书店买回养鸭方面的书籍，夜晚专心研读，并



“田鸭客”在查阅养殖樱桃谷鸭最新技术资料

不时用笔划上重点，通过晚上理论学习和白天实践观察，“田鸭客”慢慢地摸索出了樱桃谷鸭的生活习性，耐寒耐热，可以水养也能旱牧，喜欢栖息于干爽地方，能在陆地交配。樱桃谷鸭性情温驯，不善飞翔，易合群，好调教，方便大群管理。

为了完全掌握樱桃谷鸭的生长特点，遇到不懂的地方虚心向经验丰富的养殖技术人员请教，不断地总结和积累经验，夫妇二人不仅学会了樱桃谷鸭的养殖技术，而且坚定了回家办养殖场的决心。

养殖谷鸭见成效

2007年2月17日除夕，“田鸭客”一家兴高采烈迎新年，计划建樱桃谷鸭养殖场的议题摆在年夜饭桌上。全家达成一致意见，正月十五后就建。

在湘西有个习惯，过了正月十五日才算过完年。

“田鸭客”去县府相关部门咨询，知道了办养殖场的政策，首先是选址、土地以及环评手续。除此之外，还要办理《动物防疫条件合格证》，有了这个证才可以去工商局办理营业执照和到畜牧局办理登记备案手续，同时还必须有具备执业兽医资格证等国家认定的畜牧类技术职称的人员才可以从业。

为了取得执业兽医资格证，2007年3月，“田鸭客”自费去了怀化安江农校学习。对于这次学习机会，他非常珍惜，每天背着沉重的书包，在教室、图书馆、寝室三点一线来回穿梭。宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，经过半年时间的勤学苦练，“田鸭客”终于取得了《中华人民共和国执业兽医资格证书》。

2007年9月，“田鸭客”从安江农校学成归来，在亲朋好友的支持下自筹资金10万元，建立了周边地区唯一的樱桃谷鸭养殖场，自此踏上了他人生创业新的征程。

在创业的征程中有喜有忧，喜的是樱桃谷鸭生长快，瘦肉多、肉质好，在市场很受欢



“田鸭客”在他的谷鸭养殖基地

迎，周边地区各大超市纷纷上门订货，供不应求，忧的是由于养殖场地有限不能大量养殖，无货供应。

在他正处于忧虑之时，县扶贫开发办、农业局、畜牧局了解到他的实际情况后，纷纷伸出援助之手，送技术，出主意，联系农户走养殖户加合作社之路。

由于“田鸭客”有过硬的养殖技术加上真诚的合作之心，深得养殖户的信赖。

2013年7月，“田鸭客”的“花垣县三顺樱桃谷鸭养殖专业合作社”正式挂牌。合作社很快在周边乡镇发展了8家养殖大户。

自合作社成立以来，“田鸭客”一心扑在养殖户身上，手把手毫无保留地教养殖户从鸭场的选址到饲养管理、育雏、饲料的配制，鸭病的预防与治疗，鸭舍消毒养鸭技术，使养殖户很快地掌握了养鸭技术，从而合作社也得到了空前的发展。

花垣县石栏镇子腊村党支部书记吴玉花，2014年之前饲养山羊，2017年在“田鸭客”帮扶下，率先在本村养殖樱桃谷鸭1000多只，蝴蝶效应得到显现，村民纷纷上门叫她把“田鸭客”请来，他们也要养鸭，于是吴玉花成立了花垣县子腊村花姐种养专业合作社，社员从50户，发展到近150户，计划在800多亩稻田里套养樱桃谷鸭，明年仅养鸭一项的收入将会达到100多万元。

10年来，“田鸭客”未向国家伸手要一分钱扶持款，靠全家人的双手和亲戚朋友的支持，樱桃谷鸭养殖已成为饲养、初加工、销售一体化、规模化、专业合作社，带动了原来贫困户通过养殖樱桃谷鸭走上了脱贫致富小康之路。合作社的农户以及当地老百姓都亲切的称他“田鸭客”。由此“田鸭客”的“美名”在十里八乡迅速传开来。

创业不离父子兵

每年的春节，都是“田鸭客”全家最热闹的日子，因为每年都有新的发展规划。

2016年2月，“田鸭客”与小儿子承包了当地一家因经营不善濒临破产的天然水厂。

“田鸭客”父子俩不辞辛苦，多次外出考察桶装水厂，向兄弟厂家学习内部管理、生产与外销。通过考察学习，父子俩大胆地对水厂进行内部整改，整改之后的水厂职工生产自觉、管理有序，不到半年的时间就把一个濒临倒闭的水厂经营的红红火火，运输车辆排队待装，络绎不绝，生产线供不应求。

为了达到国家对饮水的新标准，今年4月“田鸭客”又自筹资金100万元，请来了专业施工队伍，采用打地下深层优质水的方式，提取地下150米以下的优质水源，其水质已通过相关职能主管部门验收合格，目前正在加紧新标准纯天然全自动饮用水厂建设和现代化全自动桶装水生产设备安装。

为了发挥管理职能，“田鸭客”早出晚归外跑营销，妻子负责水的质量监督，做到每一桶水都能保质保量，儿子承担了法人的重担，一家人各尽其责，生产、营销按部就班，秩序井然。

“一家人富不算富，全村人富才算富，我是一个普通农民，没有这么高的境界，但这也是我的心里话。”“田鸭客”把这几句话时常挂在嘴边。

他把与自家相邻的几户贫困家庭的子女安排在水厂上班，让他们每人每月可以领到几千元的工资，生活有了保障。

“没有这几户贫困家庭的支持就没有我田鸭客的今天，他们是我的精神支柱。”“田鸭客”发自内心的话语，却那么实实在在。人生就是生活的过程。哪能没有风没有雨？正是因为有了风雨的洗礼才能看见斑斓的彩虹；有了失败的痛苦才会尝到成功的喜悦。

“田鸭客”的创业，是从迷茫的失败中找到了方向，他的成功来源于勤奋好学，来源于夫妻的恩爱，来源于父子的齐心协力，更来源于来源于他爱拼才会赢的坚韧与执着。

“三色”明珠 继往开来 华能伊敏煤电公司荣获“全国企业文化建设最佳实践企业”称号

日前，中国企业联合会主办的2018年全国企业文化现场会在呼伦贝尔召开。会上，华能伊敏煤电有限责任公司被授予“全国企业文化建设最佳实践企业”。

华能伊敏煤电公司的核心竞争力，就是“明珠”文化。伊敏的什么东西别人都可以复制，唯独“明珠”文化是别人无法复制的。

从“人治”到“文化管理”，伴随着改革开放的脚步，经过四十余年的奋斗和创新，华能伊敏人艰苦创业、开拓奋进，发扬“创业、献身、进取、实干、友爱”的伊敏精神，在发展中积淀，在传承中升华，在创新中奋进，成功地创出了一条循环可持续发展之路，创造了独具特色的“伊敏模式”，在党和国家领导人的关怀下，形成了个性鲜明、极具地域特色、富有“明珠”喻意的文化品牌和体系，成为企业高质量发展的精神动力和思想保障。锻造了与华能“三色”文化一脉相成，形成了秉承中国华能“三色”基因，履行央企责任，相融共赢，助力地方发展的“红色明珠”；资源节约、环境友好，奉献绿色、安全、优质、稳定能源的“绿色明珠”；煤电一体、循环经济、共享发展成果，创一流企业的“蓝色明珠”，实现了明珠文化与企业发展战略的和谐统一，公司发展与员工发展的和谐统一，文化优势与竞争优势的和谐统一，为华能伊敏煤电公司可持续发展构筑了一道崭新的“文化景观”，开辟了一条煤电企业文化管理的“时代通道”，描绘着“三色炫明珠，明珠映三色”的精彩画卷。（王猛 林雨昕）



“用道德的阳光温暖心灵” 东风德纳车桥十堰工厂开展道德讲堂活动

旨在进一步推进落实东风公司党委“争做东风顶梁柱”主题道德讲堂活动和东风德纳车桥党委“决战四季度，全力保目标”主题活动，10月24日上午，东风德纳车桥十堰工厂“爱岗敬业，甘于奉献，争做东风顶梁柱”道德讲堂活动在八楼九号会议室举行。活动紧紧围绕“六个一”（作一番省身、唱一首歌曲、看一段视频、诵一段经典、讲个人感悟、送一份吉祥）展开，工厂领导、各党支部书记、分会主席和团员青年代表共50余人参加。

参会人员从“工作中如果遇到难题，我有没有退缩、推却”等问题反躬自省，以达省身；共同聆听歌曲《爱岗敬业》，传递出爱岗敬业、倾心奉献之意；共同观赏《全国优秀共产党员张黎明先进事迹》，学习时代楷模如何将工作中的痛点变成创新的出发点、如何架起与群众之间的“连心桥”；诵读一段《资治通鉴》经典，在传承国学中感受荀子关于敬业的论述；讲一段感悟，四名参会代表畅谈体会，与大家共同分享了学习心得；送一份吉祥，工厂领导结合当前生产中心工作，送上吉祥祝福的话语，并要求大家在各自岗位上为完成年度工作任务而努力奋斗。

通过此次活动的开展，进一步激发了工厂干部职工甘于奉献、干事创业的激情，传递出积极向上的正能量，促进了工厂精神文明建设，坚定了干部职工为实现全年目标任务而奋力冲刺的信心。（陈继俊）

农行承德分行：金融扶贫创“六业”多种形式促增收

农业银行河北承德分行在金融扶贫，脱贫攻坚工作中，因户施策，创造性地推出“六业”精准扶贫模式，帮助建档立卡贫困户参与到产业链、价值链、利益链中。一是创业扶贫，支持贫困户自主创业增收。围绕承德市政府规划的“一环六带”产业带和九大扶贫主导产业，支持贫困户创业脱贫。二是就业扶贫，支持企业雇佣有劳动能力的贫困户。对于每100万元贷款安置1名以上贫困人口就业的劳动密集型产业，在利率等贷款条件方面予以优惠。三是立业扶贫，支持贫困户通过产权流转、入股，实现增收脱贫。对于流转使用贫困户土地承包经营权、林权等农村产权的龙头企业、种养大户，优先提供信贷支持。四是安业扶贫，支持贫困户深度融入产业链条，实现稳定增收。以优质龙头企业为核心，对产业链条上的贫困户予以信贷支持。五是助业扶贫，实施让利推动企业反哺贫困户。通过对贷款企业在利率定价等优惠，推动企业和大户捐助贫困户。六是善业扶贫，动员党员干部捐赠支持贫困户。目前，所辖各级党组织累计捐款捐物58.3万元。除“六业”精准扶贫模式外，该行还创新推出政银企户保“五位一体”模式，解决贫困户融资难问题；搭建“三大基金平台”，增强贫困户造血“功能”；搭建“四位一体”渠道体系，打通金融服务最后一公里。（于绍礼 孙超）

国酒之窗

李保芳致信：茅台要向比亚迪这样的新锐企业认真学习、认真讨教

11月2日，“国家品牌计划”创新与发展理事会成员单位走进比亚迪。

茅台集团党委书记、董事长、总经理李保芳因公出差，未能出席参访活动，但他专门致信表达了对比亚迪集团业绩的敬意，称茅台需要向比亚迪认真学习、认真讨教。

这封由茅台集团代表宣读的致信，言辞恳切，有祝愿更有共勉，表示了茅台集团对于新锐企业的关注，也说出了以茅台为代表的中国制造业面对全球竞争时代提升中国软实力的期许。

中央电视台广告经营管理中心主任任学安，以及各相关企业代表出席活动。比亚迪股份有限公司董事长兼总裁王传福、比亚迪汽车销售有限公司总经理赵长江、比亚迪轨道交通业务总经理李慧出席交流并致辞。

据了解，这是央视国家品牌计划理事会成员于今年5月17日在茅台举行交流会议后，再度聚集参访比亚迪集团。

作为入选企业代表和首任轮值理事长，李保芳首先感谢了央视国家品牌计划理事会为中国品牌企业相互走动、相互学习、相互借鉴提供了一个重要的平台。

“比亚迪是一家了不起的公司。”李保芳在致信中称，比亚迪以技术起家，从20多人的小团队起步，为中国新能源汽车在全球范围内赢得尊重，创造了骄人的业绩。

据介绍，比亚迪创立于1995年，现拥有IT、汽车、新能源、轨道交通四大产业，是在香港和深圳两地上市的高新技术企业。经过23年的高速发展，已由成立之初的20人壮大到今天的22万人，并在全球设立30多个工业园，实现全球六大洲的战略布局。

李保芳认为比亚迪的发展离不开改革开放。“诞生于比亚迪的这片土壤，是中国改革开放的精神家园。40年来，深圳从一个渔村，



这次广东考察，很多重要的新提法，值得我们认真体会、深刻理解，并付诸实践。

中国制造业如何面对全球竞争时代？李保芳提出，中国制造业的核心优势在于中国文化的独特魅力，“希望我们能进一步携起手来，通过国家品牌计划，为中国制造业的未来，为中国改革开放的越深越远，为中国软实

力的提升，做出我们应有的贡献。”遗憾未能到场的李保芳，最后在致信中也表达了“改个时间登门学习比亚迪成长”的愿望。

任学安在现场致辞称，国家需要主流媒体，广告不仅仅是销售利器，广告最重要的是帮助实现社会沟通，并对李保芳的贺信和王传福的支持表示了感谢。（金石）



“国家品牌计划”创新与发展理事会成员单位走进比亚迪，并合影留念