

# 中国银行浙江省分行创新产品 助科技型小微企业领跑新经济发展

## 南方基金鱼晋华： 看好养老目标基金前景

南方基金宏观研究与资产配置部负责人鱼晋华表示，养老投资是一个巨大的战略机遇窗口，是南方基金战略布局当中的重中之重。随着未来养老相关配套机制的完善，公募养老投资产品有望迎来大发展。鱼晋华表示，养老第三支柱的特点之一是覆盖面广，参与人数众多，在相关政策的大力支持下，养老金市场发展潜力巨大，因此需要设计多样化的养老产品顺应新时期下投资者养老配置的需求。

## 中小企业，中科院“金矿”等你开采

■ 王颖军

继今年3月在山东启动首次大规模专利拍卖后，中科院第二批743件专利即将在下月公开拍卖，目前这些专利已经可以在点拍网查询、竞买。

10月30日，记者分别采访首次竞买成功企业、专程来济南筹备路演中科院知识产权运营管理中心负责人，以及山东省知识产权局、点拍网等相关部门，各方共同看法是，对于新旧动能转换中的山东企业尤其是中小企业，中科院专利拍卖是一个可以零成本开采的“金矿”。

## 一家幸运的中小企业专利已经产业化就像捡了个“金矿”

接通烟台恒诺新材料有限公司总经理任朋成的电话时，他的声音里满是兴奋、激动，“今年3月底我们专门去济南参加拍卖会，以10万元的价格买下了中科院的一项专利，一种石墨烯耐磨材料及其制备方法。我们公司主要从事抗磨节能润滑新材料以及磨损自修复材料开发、生产和销售，这项专利技术和我们的主营业务可以说是无缝对接，与我们原有的纳米技术相结合，升级换代后的润滑新材料可以产生巨大的社会效益和经济效益。”

专利到手后，让任朋成没有想到的是，为支持中小企业科技创新，山东省知识产权局给每家购买了中科院专利的企业“全额补贴”，烟台恒诺获得10万元财政补贴，“相当于零成本捡了个金矿”。

在专利产业化过程中，中科院发明人给了任朋成面对面的指导，目前已经进入中试阶段，用这种专利技术加工的新材料已经有了上百万元的销售额。明年计划大规模投产，预计年产值可达数千万元。

“目前我们是国内首家投产，不少同行还在研究试验中。”相比未来可期的经济效益，任朋成更强调了其社会效益：“这种新材料作为润滑油中的添加剂，耐磨抗磨，可以让发动机的使用寿命延长5-10年，润滑性能大幅提高，可以省油7%、省电6%，减少尾气排放，有利环境保护。”

## 二次专利拍卖看点多省内地路演拍卖且价格门槛更低

“对于中小企业来说，中科院专利拍卖绝对是一个值得开发的金矿”，由于专利拍卖还是新生事物，第一次拍卖时关注度不太高，一些企业错失良机非常遗憾，所以我们又推出第二批专利拍卖。”中科院知识产权运营管理中心主任隋雪青告诉记者，中科院的研究方向一般是国家重大课题、前沿科技，实行课题组长负责制，与论文不同，专利由代理机构写，有些并不能表达清楚专利的市场前景，企业买到专利后，与课题组长交流，往往会发现更多“惊喜”。“第二次拍卖，为了帮助更多企业走上科技创新路，我们与中科院各研究所就每件专利进行探讨，有意识压低起拍价，门槛大幅降低，70%以上的专利起拍价在10万元或10万元以下。”

第一次现场拍卖会在济南举行，数百家外地企业到济南参与竞拍。隋雪青表示，第二次专利拍卖，首站仍是山东，为方便企业，11月5日起将陆续走进济南、青岛、东营、威海等省内各市，分别进行路演、拍卖。

与第一次拍卖一样，企业全程可以在点拍网上参与线上竞买。中科院知识产权运营管理中心此次还专门建立专利拍卖微信交流平台，进入竞买环节的企业可以提出问题，由发明人解答。同时建立需求匹配服务平台，输入关键词就可以找到相关专利。在前期各地市场调研企业需求的基础上，专利也可以在平台上寻找相关企业。



## 量身定制授信方案 科技型中小企业不再为缺少抵押物 犯愁

如果把实体经济比喻成肌体，科技企业就好比是肌体内的能量源，没有能量源，肌体就会萎缩。如何扶持科技企业稳健发展，从根本上解决科技企业融资难、融资贵，已成为摆在金融机构面前最重要的问题。

今年9月27日，国务院常务会议指出，加大对小微企业发展的财政金融支持力度，特别是推动缓解融资难、融资贵问题。发展作为小微企业重要组成部分的科技型企业，有利于促进创业创新和新动能成长、扩大就业、增强经济发展活力和包容性。

在国家把普惠金融提升到了战略层面的大背景下，为加快普惠金融的发展，中国银行于2017年针对科技型中小企业创新推出“中银科技通宝”，加大对创新型科技型中小企业金融支持力度。

据浙江中行普惠金融事业部相关负责人介绍，与传统授信审查不同，中银科技通宝对科技型企业的审查坚持“实质重于形式”，不单纯依赖财务报表；采用企业近期连续销售或预计销售测算资金需求，根据销售实现进度进行逐步投放；联合担保公司，创新引入单独的个人连带责任担保等新型担保方式，为科技企业拓宽获贷渠道。

中银科技通宝根据区域和细分行业特色，主要服务对象是经市级以上政府认定的科技型及高新技术企业、符合国家技术改造方向的客户，符合“中国制造2025”发展领域及配套的客户，从事高端技术输出或引进的客户。

相关负责人表示，作为中国银行践行普惠金融战略的重要举措，中银科技通宝解决了科技型中小企业融资最大的痛点——抵押物不足，灵活多变的模式几乎能为每个高成长性的企业找到“量身定制”的服务方案。

截至9月底，“中银科技通宝”已为85家客户提供融资服务，授信余额4.29亿元。

现金流紧张，技术优势和市场潜力让我们对启明医疗的发展前景十分看好。”

经过前期调研，2017年6月，作为企业的主要合作银行，中国银行杭州滨江支行突破传统的授信审批模式，在企业产品获批不久，尚未实现主营业务收入时便为其核定纯信用授信总量2000万元，并及时投放贷款1000万元，为企业解决了创新研发所需的费用问题。

郑斌表示，滨江区科技型中小企业众多，很多企业技术过硬，但按照传统的融资方式无法获得银行授信，通过“中银科技通宝”，企业以应收账款、股权、商标权、专利权质押以及个人连带责任等新型担保方式获得贷款，能够为绝大多数的科技企业解决授信难题。

## 跟踪高成长性企业 从接触到授信只有一个月

和启明医疗有同样经历的，还有浙江科钛机器人股份有限公司(以下简称“科钛机器人”)。

科钛机器人成立于2016年3月份，主攻方向是企业内部物流工业车辆的无人驾驶控制的集群调度技术，是国内首个掌握移动机器人混合导航控制技术的企业，其自主研发的支持多导航方式的AGV车载控制器也打破了国际品牌在国内市场的垄断地位。2017年九月，科钛机器人的产品开始投放市场，开

始了小规模批量销售，项目的铺开随之需要一大笔资金支持市场推广和队伍的扩建。当时的科钛正在进行第二轮融资的过程中，需要外部资金对规模扩张做现金流的补充。“我们这些技术研发为主初创科技企业是很难达到传统的银行授信模式要求，因为固定资产少，而且没开始盈利。”科钛机器人创始人林志贤博士说。

让他惊讶的是，中国银行杭州滨江支行却主动找上了门表示愿意提供授信服务。实际上，早在2017年12月份，中国银行滨江支行从就开始和科钛机器人展开接触。对于初次接触的企业，中国银行一般采取较为谨慎的态度，可滨江支行和科钛机器人的合作从洽谈到落地，前后只有短短的一个月。

“从安装调试到交付客户仅需一个星期，从市场反馈的信息看，科钛机器人的技术靠谱，售后维护周期短。”郑斌表示，即使缺少足够的抵押物，但有了市场口碑，加上在中国银行开立了基本户，科钛机器人的信用授信很快就审批了下来。2018年1月底，滨江支行采用纯信用贷款+法人担保的方式授信200万，年化利率仅为5.17%。

郑斌在谈到这笔授信时表示，滨江支行一直坚持服务滨江产业结构，专注于信息技术、生命健康、高端装备和人工智能等八个行业领域。郑斌表示，不是自己了解的我们不做，和政策方向想左的也不做，专注具有滨江区特色的科技企业，为地方产业发展保驾护航。

都比普通大闸蟹重半两左右。

大闸蟹如何成长为“大块头”？肖继良的说法是，从选苗，到喂养，每一环节都必须严格把控。

肖继良放养的大闸蟹，是从长江口崇明岛引进的长江系苗种，其显著特点就是生长时间长。“在水里的生长周期越长，大闸蟹就越肥美，品相就越好。”

肖继良接着说，蟹苗放养密度是决定大闸蟹大小的前提，通常情况下一亩水面放蟹苗几百只，多的不超过1000只。

“如果一味地追求产量和密度，在池塘里面投入很多蟹苗，结果由于密度太大，养出来的大闸蟹个头不大，质量也不高。”

“在饲料的选择上，也注意营养性、多样性和季节性的搭配。”肖继良打开了话匣子。“比如大闸蟹的成长过程离不开高蛋白质的饲料。为此，从蟹苗开始，我每天都会依据前一天的情况，结合当天的现状按照一定比例喂养海鱼。”

海鱼与淡水鱼有什么区别？肖继良告诉笔者，海鱼蛋白质含量达到36%，远远高于淡水鱼，平时要让大闸蟹吃饱喝足，这样才能在上市的时候长得膘肥体壮。

## 网上销售：变为“香饽饽”

最近几年，网络成了购买大闸蟹的重要渠道，这让外地的消费者有了品尝时令生鲜的机会。

在白湖镇，黄陂湖大闸蟹也“爬”到网上，销售十分火爆。

笔者走进白湖镇邓湖村吴家组的天河蟹业大闸蟹养殖基地，只见一只只“横行霸道”的大闸蟹张牙舞爪，活力十足。

几名基地工人正在忙着捆绑大闸蟹，捆

会有非常重要的支撑作用。

据悉，在当天的新闻发布会上，易会满表示，工行将与央行、中债信用增进投资股份有限公司等一起组成联合体，积极参与民营企业债券融资支持工具的运作。他还建议，监管部门探索民营企业的主办行制度，努力构建互利共赢、长期稳定的新型银企合作关系。中国建设银行董事长田国立表示，银行曾经更

税收优惠、信用信息整合方面，促进银行更加大胆、更加放心地给企业发放贷款。

不过，王红英则认为，监管机构还要教会民营企业企业家利用金融工具全面管理企业风险。此外，监管应该出台更多关于直接融资的配套制度，例如，股权融资或者长期开发私募债来支持这些民营企业的创新，对于民营企业的资本结构优化和资本的抗风险能力，

■ 石潇俊 尹劲劲

创业创新方兴未艾，企业登台唱主角。在经济新常态下，科技型企业无疑成为了新业态、新经济的引领者，为实现创新驱动发展提供强大的科技动力。

一直以来，囿于有效抵押物不足，科技型小微企业普遍缺乏可用于贷款的抵押资产，加上自身信用不足、融资渠道单一等原因，科技型企业获得金融机构间接融资的难度可想而知。

随着中国银行浙江省分行创新产品“中银科技通宝”的推出，困扰科技企业多年的融资难题一举得到了解决。近日，记者来到中国银行杭州滨江支行，实地采访多家科技小微企业，探寻中国银行践行普惠服务背后的金融密码。

## 金融机构投贷联动 银行提前授信，投放贷款1000万

位于杭州滨江区的“启明医疗”成立于2009年，是一家专业致力于心脏瓣膜疾病微创治疗领域的医疗器械企业。启明医疗里程碑式的VenusA-Valve经皮介入人工心脏瓣膜系统于2017年4月获得了CFDA的注册批准，正式在国内上市，并在经导管主动脉瓣膜和肺动脉瓣膜置换领域相继自主研发出3代产品，突破了相关领域国际上的技术难点。

启明医疗自2013年以来，先后获得了启明创投、红杉中国、高盛、德弘资本等四家知名投资机构的青睐，逐渐在行业崭露头角。资本的进入就意味着开启了商业发动机，但对于高投入、长周期、高风险的医疗器材研发来讲，研发阶段的烧钱速度也很“惊人”。

到2017年底，企业还需要更充沛的流动资金支持。启明医疗CFO回忆：“之前几轮融资加上企业自有资金，前后投入将近5个亿，特别是2012年进入临床试验后，研发投入的资金需求明显上升。”

在心脏瓣膜微创治疗领域，启明医疗填补了国内外空白，其技术水平也处于国内外领先地位，潜在市场巨大。对于这样一家医疗器械行业的“科技骨干”，自然引起了中国银行杭州滨江支行的注意。

“我们银行从企业入驻滨江区开始，就建立了良好的沟通渠道，所以在第一时间了解到企业的痛点。”中国银行杭州滨江支行行长郑斌在接受记者采访时说：“我们的基本研判是，企业发展没有出现问题，只是暂时出现

# 黄陂湖大闸蟹缘何市场上“横”着走

■ 赵德斌

“菊黄蟹肥秋正浓”。正值秋季，鲜美的螃蟹已应季上市。

10月25日，伴随着阵阵凉意的秋风，穿过弯弯曲曲的河道，笔者随小船前往安徽合肥庐江县白湖镇的黄陂湖大闸蟹养殖区。

眼下大闸蟹正大量“横行”，家家户户的围网中，都可以看见蟹农捕蟹的身影。

白湖镇的蟹农们已经迎来一年中最忙碌的时候。满塘的大闸蟹就是全年收成，收成好价格高，每天再辛苦他们脸上也都洋溢着喜悦。

陪同采访的白湖镇党委书记叶国玉告诉笔者，当前黄陂湖大闸蟹年产量逾800吨，产值达到1.4亿元。

据叶国玉介绍，黄陂湖大闸蟹主要以活体销售为主，产品中的雄蟹主要销往香港，雌蟹主要销往上海、江苏等地。

作为国家地理标志保护产品，黄陂湖大闸蟹已连续“爬上”市民的餐桌，受到了广大消费者的喜爱和追捧，在市场上供不应求。

黄陂湖大闸蟹热销的诀窍何在？笔者对此进行了调查采访。

## 优质水体：养出“生态蟹”

好水养出好蟹。水质好坏，会直接影响大闸蟹的品质。

黄陂湖是合肥第二大淡水湖泊，属浅水草型湖泊，沿湖植被茂盛，生态良好，非常适合大闸蟹生长。

黄陂湖上游有泉水口温泉，泉水常年汇入黄陂湖，不仅改善了水质，同时也为大闸蟹的生长提供了丰富的矿物质元素，赋予大闸蟹等水产以独特的风味。

▶▶▶ [上接 P1]

这样，才能最大程度地调动银行、保险员工服务民营企业的积极性。加大信贷倾斜力度，在新增贷款当中，不断地提高对民营企业、小微企业授信的比重。王兆星强调，将更多通过激励银行保险机构发挥服务民营经济的积极性、主动性。同时，也需要在相关的其他政策方面给小微企业贷款、小微企业发展提供更多的支持。包括在定向降准、

(北商)