

企 業 家 日 報

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 177 期 总第 9220 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2018 年 8 月 27 日 星期一 戊戌年 七月十七

新闻简讯 | News bulletin

国开行首次试点债券弹性招标发行业务

国家开发银行 8 月 23 日在全国银行间债券市场增发 2018 年第十期债券,基本发行量 100 亿元,上弹发行量不超过 120 亿元,下弹发行量 80 亿元。这是国开行首次试点债券弹性招标发行业务。弹性招标发行是指金融机构在银行间债券市场招标发行金融债券时,根据事先设定的规则,动态调整最终债券发行规模的行为。(许晨)

推动银行业开放举措落地 银保监会废止和修改部分规章

银保监会 8 月 23 日发布《中国银行保险监督管理委员会关于废止和修改部分规章的决定》,取消中资银行和金融资产管理公司外资持股比例限制,实施内外资一致的股权投资比例规则,持续推进外资投资便利化。决定的主要内容包括废止《境外金融机构投资入股中资金融机构管理办法》,遵循国民待遇原则,不对外资入股中资金融机构作单独规定,中外资适用统一的市场准入和行政许可办法;取消《中国银监会中资商业银行行政许可事项实施办法》《中国银监会农村中小金融机构行政许可事项实施办法》和《中国银监会非银行金融机构行政许可事项实施办法》对外资入股中资银行和金融资产管理公司的股比限制。

决定明确了外资入股的中资银行的监管属性和法律适用问题。按照中外资同等对待的原则,明确境外金融机构投资入股中资商业银行和农村中小金融机构的,按入股时该机构的机构类型实施监督管理,不因外资入股调整银行的机构类型。为中外资入股银行业创造公平、公开、透明的规则体系,保持监管规则和监管体系的稳定性和连续性。

此外,决定明确境外金融机构投资入股中资银行,除需符合相关的金融审慎监管规定外,还应遵守我国关于外国投资者在中国境内投资的外资基础性法律。(李延霞)

德国商业协会建议 中德企业合作投资非洲

德国-非洲商业联合会主席斯特凡·利宾 8 月 22 日表示,德国企业应抓住机遇,与中国伙伴合作投资非洲。

利宾对德国媒体表示,德国在非洲的贸易投资活动正在大幅上升,2018 年投资规模预计将超过 10 亿欧元(1 欧元约合 1.15 美元),比上年增长超过 10%,德国公司今后将更多地聚焦非洲大陆。

利宾认为,目前德国在非洲的投资规模相对来说还比较小,德国企业应该抓住机遇,与中国伙伴合作,共同投资非洲。(朱晨)

重庆携手阿里云 共建智慧机场

8 月 24 日,重庆机场与阿里云签订战略合作框架协议,在云计算、大数据、人工智能、智能旅客服务等方面开展技术合作,实现业务互补和整合联动发展,将重庆机场建设为智慧机场的标杆。

此次合作,阿里云在云计算、大数据方面的优势,将为重庆机场在专有云、云存储、数据智能分析等领域提供创新能力,帮助重庆机场建设智慧机场必备的云化、智能化能力,共同推动“ET 航空大脑”在重庆机场落地。

此前,重庆机场已携手阿里云建设了人工智能视频分析平台,通过人脸识别与云计算,实现了对航站楼重点区域的人数统计和密度分析,识别准确度达到了 95%,该数据可广泛应用于生产保障环节。(韩振)

世界聚焦汾酒故乡 以酒为媒文化碰撞

2019 比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛举办地,为什么选择了山西吕梁?

<<< P2

2018 全国农产品产销对接行正式启动

鲜易控股作为智慧生鲜供应链生态圈平台型企业代表受邀参加

■ 本报记者 李代广 文 / 图

8 月 20 日至 21 日,由商务部、河南省人民政府主办的 2018 全国农产品产销对接行启动仪式暨首场产销对接活动(河南)在郑州国际会展中心举行,来自全国知名农产品批发市场(批发商)、生鲜超市、农产品电商平台、餐饮、农产品加工企业等近千家公司单位参加,共同推动农产品上行通道,助力产业发展、推动乡村振兴战略。

鲜易控股作为智慧生鲜供应链生态圈平台型企业代表受邀参加,并得到河南省省长陈润儿、商务部副部长王炳南的高度认可与肯定。“我知道众品,总理去过,他们的转型很成功。”商务部副部长王炳南在公司的展位前,在鲜易控股公司总经理助理王建志介绍后,对随行人员讲道。

2009 年 7 月,时任商务部市场运行调节司司长王炳南一行曾到公司调研中央储备冻肉收储工作,对众品中央储备冻肉的收储做法表示满意,他说:“中央储备冻肉收储,建立保障生猪生产稳定发展的长效机制,是防止生猪价格过度下跌,稳定生猪生产,维护生猪养殖户利益的举措。作为龙头企业,众品公司承担储备和加工交储任务,在规定的时间内全部入储完毕、交储完毕,为国家储备工作尽到了社会责任,作出了成效。”

王炳南副部长所讲的“众品的转型很成功”得益于公司多年来的创新驱动战略。近年来,众品通过将科技创新、现代金融、人力资本与生鲜产业链等融合发展,通过综合科学技术创新与管理创新结合,构建现代生鲜产业体系,发展新实体经济,打造新引领型平台,实现加工制造业向生产型服务业、平台型企业转型。

“他们的冷链物流做的很好。”河南省省长陈润儿对公司在冷链物流方面的探索实践给予肯定。鲜易供应链,作为中国温控供应链的标杆企业,近年来,在智慧冷链物流综合服务平台、跨境贸易综合服务平台等方面的探



索,为河南冷链物流发展贡献了鲜易方案,先后纳入《河南省冷链物流转型发展工作方案》,得到了省政府主要领导的认可和肯定。

在此次展会上,鲜易集团作为生鲜产业互联网平台,携旗下产业平台食品产业链、温控供应链和技术、金融、数据等要素赋能平台,以一体化的服务方案、产品化体验进行全方位展示。

农牧产业平台 助力新要素向农业农村聚集

生猪产业链是发展最悠久的产业,也是最传统的产业。生猪产业链如何与科技相融合实现转型升级?生猪养殖基地、生猪经纪人等从业者如何顺应新经济的发展而与时俱进?

众品的新农牧产业平台——牧易通,依托众品的龙头企业优势,整合上游养殖基地、科技公司、金融平台、疫苗兽药、技术标准等资源,为新农人、新农商提供线上交易、行销信息、数据分析、技术指导、供应链金融等增值服务,帮助传统的生猪经纪人向综合服务商转型,推动资本、技术、人才等高端资源要素向农业农村聚集,带动新生代和新农人改变传统的农产品生产和流通方式。

生鲜食材交易平台 解决难点 助力新农商创造价值

在现代农业发展中,许多优质、新鲜、安全的生鲜农产品产地比较偏远,种植及养殖者文化水平不高,他们的产品分销渠道相对单一,产品售卖难一直制约着他们的进一

步发展。鲜易集团有责任也有实力去帮助他们解决这一难题,为他们提供相对稳定的产销渠道。

农产品领域较广,鲜易集团精准定位畜禽肉制品,精心打造了目前全国最大的 B2B 生鲜食品交易平台——鲜易网,致力于为生鲜全产业链上的参与者提供电子商务交易平台实现肉类国际“买全球、卖中国”。

目前鲜易网业务已覆盖全国,冻品业务已占据中原 50% 的冻品市场份额,数千家港口贸易商及国外厂商、大中原区域冻批市场 80% 的供应商成为了鲜易网的产业联盟合作伙伴,现已发展成为全国领先的肉类 B2B 电商,利用其沉淀的数据,发布的鲜易指数,成为中部乃至全国冻品的价格风向标。

智慧供应链综合服务平台 发展新流通 助力新零售

农产品的产品属性决定了,销售渠道很重要,但产品品质更是咽喉。鲜易集团旗下鲜易供应链围绕生鲜农产品这一类领域构建起了从产地仓储、干线运输、区域分拨、销地仓储、城市配送等一体化的服务体系,真正链接起了从源头到终端的全过程:全程冷链、实时监控,为农产品的生鲜品质保驾护航!

公司依托的是遍布全国的 28 个温控供应链基地,431 万立方米的标准化冷库、千余条的冷藏线路,5900 余辆冷藏车。

车辆空驶率,冷库空置率是冷链从业者的最大困扰。全程是否冷链不能在线化、不可控,影响着产品品质,是货主的最大困扰……冷链马甲平台,作为全国性的冷链信息公共服务平台和冷链资源交易中心,为用户提供信息发布、交易撮合、供应链优化、食品安全追溯、在线支付、金融保险等服务,通过供应链活动数据化,降低交易用户物流成本 10% 以上。同时,利用物联网等新技术,对运行状态、产品温度、湿度实时在线监控,确保全程冷链可追溯和食品安全。

周群飞:白手起家的中国女首富 “她的工厂一旦停工,全球手机都得断货”

2015 年 3 月 18 日,蓝思科技股份有限公司在创业板挂牌交易。

45 岁的“手机玻璃女王”、蓝思科技董事长周群飞持有公司 5.92 亿股,占总股本的 87.96%,那时周群飞的持股市值达到 420 亿元。

10 月 19 日,胡润研究院发布“2015 胡润女富豪榜”,受益于新上市公司股价的良好表现,周群飞以 500 亿元的身家,登顶新一届“中国女首富”,并成为“世界上最富有的白手起家的女性”。她是如何白手起家?如何在竞争激烈的行业里,缔造了一个让对手胆寒的手机玻璃帝国?

年幼丧母,独自撑起一个家

周群飞的老家位于距湖南省湘乡市近 60 公里的群山之中。周群飞还有两个叔叔住在这个小山村,其中一个就住在周群飞家隔壁。周群飞家两层的房子是在 1990 年建的。



蓝思科技董事长周群飞

周群飞五岁时母亲就去逝了,父亲在上个世纪 60 年代因做炸药出事故,致使双目失明,手指也被炸掉了两根。

周父很聪明,年轻时候就会做竹背篮。生活中,周群飞就是父亲的眼睛。每次出去卖竹背篮,她都会在前面的棍子牵着父亲,沿街叫卖,每个八毛钱。钱虽然不多,却是全家的生活来源。

苦难的经历,让周群飞的内心有一个强烈的愿望——长大后要通过自己的努力去改变命运,让家里人过上好日子。

16 岁外出打工,盼闯出一片天

周群飞在读完初二后就辍学了,那时她刚过 16 岁。周群飞的表哥当时在广东做桥梁建筑的活计,就把她介绍过去帮忙看守工棚。做了四个多月后,周群飞跟一个同乡女孩去了深圳澳亚光学工厂打工,当时那个工厂主要做手表玻璃。

于是,周群飞白天打工,晚上去读夜校。疯狂地学习各种技能,电脑、会计、报关……

甚至货车驾照。她的想法很简单,多一门技能傍身,未来就多一条出路。

正是通过坚持不懈的学习,她不仅视界得到了开阔,能力也有了提升,就在周群飞不满现状打算辞职的时候,她意外获得一个做玻璃后加工的机会,只不过没有人可以“教她”。

通过同事借来的一本丝网印刷的书,她边学边做,还要边带徒弟,“慢慢的我带了 1 个徒弟,慢慢的 4 个,慢慢的 6 个,我们就用脚贴加上夹板,自己弄点胶,加个防火板,在一个楼梯间就成立了我的部门,在厕所里就做了我的后工序。”

主动和被迫学习的双重压力下,周群飞在很短的时间内就掌握了玻璃加工的原始工艺。后来,她带着南山区三个新手,跟着原来的老板开始了新的工厂建设,工厂做起来后,身为香港人的老板并不信任作为内地人的周群飞来管理公司,便安排了很多亲戚。 [下转 P2]

纯正美国味 来自 **Smithfield** 进口 **Smithfield** 猪肉原料

美式培根 美式火腿 美式香肠

引领心身健康 容拳成就梦想

www.rongquandao.com