

# 四川将建国际产能合作示范省 支持更多川企“走出去”

朱雪梨

四川省发展改革委副主任黄河日前透露,四川将建设国际产能合作示范省,大力支持有条件的企业“走出去”。

## 创下多个“第一” 川企“走出去”步伐加快

四川省商务厅副厅长杨春轩分享了一组最新数据:今年上半年,四川与“一带一路”沿线国家贸易增长38%,约1/3的对外贸易、4/5对外承包工程布局“一带一路”沿线国家。

在他看来,当前四川正面临难得历史机遇,“一带一路”建设、长江经济带发展、新一轮西部开发开放等国家战略的实施,把四川从西部内陆地区推向了开放前沿。川企“走出去”步伐加快,进一步提升四川在国家对外开放版图中的地位。

“近年来,川企‘走出去’创下多个‘第一’。”四川省外办副主任张业初一口气罗列:四川铁投集团中标挪威最大悬索桥—哈罗德格兰德大桥钢结构合同,是第一个在欧洲发达国家修建大跨径桥梁的中资企业;中铁二院中标的“莫斯科—喀山高铁项目”,是中国高铁“走出去”第一单;首批入驻中白工业园区的新筑奥威超级电容研发及生产中心项目加快推进,成都新筑路桥机械股份有限公司与白俄罗斯明斯克市政机车厂合作生产的第一批20辆18米超级电容公交车在明斯克投入商业化运营。

## 一方有需求一方有意愿 川浙携手下好农业扶贫协作这盘棋

“刚从浙江回来。”8月10日,红原县中食品有限公司董事长孙先平在电话中透露。自从与浙江省嘉兴市食品肉类有限公司签了产销协议后,他的行程单上新增了浙江方向。

越来越多的“孙先平们”加入到川浙农业扶贫协作中来。近日举行的川浙农业扶贫协作对接座谈会上,浙茶集团、杭州鲜丰水果等7家农业龙头企业分别与四川省万源市、苍溪县等多地签订协议,展开农产品产销对接合作。两省农业厅还签署农业扶贫合作协议,将在农产品营销、人才交流等方面加强合作。

## 四川有需求 不仅介绍产品,更带来投资项目

“我也是浙江人!”川浙农业扶贫协作对接座谈会发言之前,从浙江到古蔺县挂职副县长的姜苏州先跟到场的浙商们“套近乎”。姜苏州现场重点推荐了古蔺的特色小吃——麻辣鸡。“这是一只上过《舌尖上的中国》的鸡。”他介绍,目前古蔺麻辣鸡已销售50万只,收入8700万元;预计到2020年,销量可达100万只,“巨大的商机等着你们”,姜苏州现场邀约浙江同乡来古蔺考察。

苍溪县副县长谢龙飞的推介围绕猕猴桃做文章。他说,苍溪县品种优势突出,“红阳”成为全球第三代猕猴桃首选换代品种;科技支撑雄厚,该县有全国最大的猕猴桃基因库;产业规模宏大,以红心猕猴桃为主导产业的万亩现代农业园区就有12个,全县年产量14万吨。

农产品之外,万源市投资促进局局长郑佳更带来众多投资项目,包括真真万源休闲食品加工项目、天然富硒茶叶生产及精加工项目等。“万源是全国三大富硒带之一,是四川唯一的天然富硒地区。”为吸引浙商前来投资,万源出台了特色农业产业发展扶持政策,坚持“奖励就高不就低、收费就低不就高”的原则,拿出真金白银,奖励发展前景好、带动能力强的好项目。

在四川省农业厅负责人看来,川浙农业扶贫协作,四川有着巨大的需求。他表示,四川的核桃、花椒、牦牛等农产品亟待引入先进生产加工技术来开发;同时四川省还将积极引导和支持浙江企业到对口帮扶地区发展农产品加工和冷链物流。

## 浙江有意愿 生猪、茶产业多个领域可优势互补

四川有需求,浙商愿不愿意?第一个发言的浙江农牧业股份有限公司董事长方伟,大声念了两遍自己的手机号码。“我们公司专门养猪,有需求可以跟我联系,希望为四川扶贫做贡献。”方伟激动的背后是两省在养猪领域合作的广阔前景。

四川生猪产量全国第一,但是在深加工方面有着明显短板。浙江则正好相反,浙江省农业厅厅长林健东分析,浙江本省饲养的生猪只有500万头,年销售却在2500万头,这意味着2000万头左右的生猪需要从外省调入。

可以互补的不仅是生猪。浙江省茶叶集团股份有限公司董事长毛力民说,浙江发展茶产业面临诸多稀缺元素,例如土地资源、劳动力等。而在这方面,四川正好有优势。去年底,浙茶集团在川“试水”,与万源市政府在富硒茶上签署了落地项目。让毛力民心动的还有四川茶叶在季节差上的优势,“时间差方面,浙茶与川茶有很好的互补性。”

林健东介绍,下一步,将支持四川在浙江农业博览会和中国国际茶业博览会上分别设立四川优质农产品展区、四川茶业馆,优先安排专场推介;帮助四川对口帮扶地区特色农产品拓展省外市场,为其在浙江设立优质特色产品展销中心(专营店)提供便利服务;重点支持“净土阿坝”“广元七绝”“巴食巴适”等农业品牌宣传推介。(侯冲)

“四川制造”和“四川建造”不断“走出去”,四川制造、产品、技术、标准、品牌链条式“走出去”也已初见端倪。

在中铁二院,目前已有来自亚洲、非洲、欧洲、美洲、大洋洲等100多个国家或地区的人员接受高铁建设等相关培训,进一步扩大了川企的“朋友圈”。在东方电气,“走出去”也从最初的简单项目承包开始向多元化经营发展,以马尔代夫为例,东方电气从最早建设一个电站,发展成修公路、建房子、造宾馆,甚至进行海水淡化,

# “让您眼中没有模糊的世界” ——千伯视力成都新津总店开业侧记

本报记者 何沙洲

8月11日上午,成都市新津县瑞通路锣鼓声铿锵有力,舞狮腾跃,处处洋溢着喜庆的气氛。随着贵州大千伯仲生物科技有限公司董事长韩哲夫、成都伯仲健康管理咨询有限公司董事长刘四忠、总经理漆辉、贵州大千伯仲新津负责人杨琴上台剪彩,千伯视力新津总店盛大开业。早已等候的来宾、带着孩子的家长纷纷走进千伯视力新津视力康复理疗中心,咨询、体验不手术、不内服、安全可靠、无副作用纯中医的近视治疗法。独特的产品,优质的服务,明显的效果,得到了体验者们的高度评价和赞赏。

在韩哲夫、刘四忠、漆辉、杨琴上台剪彩后共同举杯庆祝开业大吉、合作生意兴隆时,成都伍田食品公司总经理范正海告诉现场媒体记者,这是新津广大视力不良患者的大福音,也是投资合作伙伴的大福音。他认为,千伯视力凭借传承百年纯中药秘方,通过专业的技术系统和专业的团队治疗,实现“让您眼中没有模糊的世界”,这是一个大健康产业当中的朝阳企业。

据贵州大千伯仲生物科技有限公司董事长、千伯视力创始人韩哲夫介绍,千伯视力公

承建轻轨项目等,累计完成了2亿美元大单。

## 未来如何走得更好? 创建国际产能合作示范省

川企“走出去”如何走得更好?未来的期待更高。“四川创建国际产能合作示范省,自然需要更多示范性项目和领军企业。”黄河表示。

建设国际产能合作示范省,就要大力支持有条件的企业“走出去”,推动四川制造、产品、技术、标准、品牌链条式“走出去”,支持冶金、建材等产业开展国际产能合作,鼓励油气、电站、路桥、通讯等领域开展对外工程承包,支持有实力的企业建设境外产业园区。

突出南向,重点对接国家中新合作机制、粤港澳大湾区、北部湾经济区,全面落实“川港合作会议”机制,积极推进川澳合作机制建设;提升东向,重点依托长江经济带,承接东部沿海地区和美日韩等发达国家先进生产力,加强与京津冀、长三角、中原经济区、华中经济区合

作;深化西向,重点释放中欧班列(成都)、“空中丝绸之路”等泛欧亚通道能力,推进对欧高端合作;扩大北向,重点服务国家外交战略,主动参与中俄蒙经济走廊建设等。

“川企已纷纷向南寻求合作项目。”张业初介绍,四川与东盟、南亚和大洋洲国家保持着良好经贸合作关系,去年与东盟各国的贸易总额为898.41亿元,占全省对外贸易总额的19.5%,东盟仅次于美国成为四川省第二大贸易伙伴。

最近一段时间,川企向南寻求合作项目好消息频传。川投集团总投资12亿美元、装机56万千瓦的尼泊水电项目公司已完成组建,预计今年8月开工建设;华西集团在泰国、马来西亚等国家新承接了一大批建筑工程项目,并首次进军柬埔寨市场,三地项目合同总金额约32.5亿元。

四川将发挥“走出去”工作联席会议统筹作用,建设走出去综合信息服务平台,强化政府服务企业走出去的针对性、协同性和实效性,更好拓展对外发展新空间。



剪彩庆贺开业大吉



千伯视力独特的按摩手法

司旗下一家专业针对近视、远视、斜视、弱视、散光、老花眼等综合视力问题的视力提升品牌,公司使用经过多年的研发和探索独家秘制而成的千伯明眸膏,将其涂抹在眼部周围穴位上,结合千伯独创的按摩手法进行理疗,将缓解眼部疲劳、预防眼部疾病并对眼部进行保养,对近视、远视、斜视、弱视、散光、老花等综合视力问题的患者改善效果显著。

眼睛是人体最重要的器官之一,但近年来,青少年近视、弱视、远视、斜视、散光等视力问题逐年上升,用眼健康问题逐渐凸显,直接影响青少年的健康成长。作为大千伯仲的合作伙伴,刘四忠说千伯视力近视疗法是一个颠覆

传统的理疗方法,实践证明,大多数中低度数的近视孩子,通过千伯理疗,裸眼视力可提高到0.8(正常视力)及以上,成功摘掉近视眼镜。在千伯视力新津视力康复理疗中心,记者看到工作人员细心地为每一位顾客交流、填表、测理前视力,现场不少近视患者经过理疗师用千伯明眸膏专业按摩后,已能多看视力测试表上的两排字母。大千伯仲新津负责人杨琴告诉记者,千伯视力对每一个顾客都尽心尽责,精益求精,了解和分析不同需要,为顾客提供最优质的保健方案,目标致力于让一切有近视、远视、斜视、弱视、散光眼的人群扔掉眼镜,恢复视力。

# 提升快速反应能力 向智能化化工厂迈进 “装备制造转型升级技术交流会在成都成功举行”



成都智能焊接装备行业协会常务副理事长兼秘书长尹显华主持交流会并在开幕式上致辞



唐山英莱科技有限公司郑恩松



成都金易软件科技有限公司总经理胡卫



智能化升级的道路还很长,吸引了参会代表



部分参会人员合影

本报记者 樊瑛 张建忠

日前,成都智能焊接装备行业协会组织的“装备制造转型升级技术交流会在成都世纪城会展中心召开。

成都智能焊接装备行业协会常务副理事长兼秘书长尹显华主持交流会并致辞。尹显华指出,当前是《中国制造2025》全面实施的大好时期。各级政府都在号召,要加快建设制造强国,加快发展先进制造业,推动互联网、大数据、人工智能和实体经济深度融合。我国制造业正在经历“中国制造向中国创造、中国速度向中国质量、中国产品向中国品牌”的转变,其中,智能制造作为落实“中国制造2025”的重点突破口,是一个必然趋势。

尹显华表示,伴随着新一代信息技术与制造业的融合发展,智能制造已成为重构制造业新格局的重要动力,已成为抢占制造业竞争制高点的必由之路。本次交流会不仅有

协会会员单位代表及国内知名制造企业代表到场,共同交流探讨传统企业的转型升级和智能制造。同时装备生产企业和用户企业以及产业链上下游企业积极参加活动,广泛沟通交流。利用数字化和智能制造应用市场的互补性,形成技术合作、供需交流、协同发展的共赢局面。

智能焊接装备行业协会的骨干企业,以及来自于雅安市政府组织的企业代表和成都石油学院、成都理工大学教授和学生代表共计146人参加了交流会。本次技术交流会得到了成都电焊机行业公共技术服务平台、唐山英莱科技有限公司、成都金易软件科技公司、中国(成都)国际现代工业技术博览会组委会的支持和赞助。《企业家日报》《电焊机》杂志等平面和网络媒体对本次活动进行了报道。

协会邀请唐山英莱科技有限公司的郑恩松总监作“激光跟踪传感器在机器人焊接工艺方面的应用与挑战”演讲报告,成都金易软

件科技公司的胡卫总经理作“智能化、非标装备制造及生产过程管控”演讲报告。两位主讲嘉宾的精彩报告,得到参会代表的热烈掌声。

会上,成都成焊焊接设备有限公司李宏总经理、成都华远电器设备有限公司袁荣勤总经理和杨斌技术总监、成都熊谷加世电器有限公司熊健总经理和肖介光总工程师、四川西冶新材料股份有限公司朱藤辉总工程师、普什宁江机床有限公司李波所长、成都天翔环境股份有限公司傅华副总工程师、成都电焊机研究所技术中心主任张世勤和行业发展部部长杨亮、成都久和动力科技有限责任公司张强经理、成都埃森特科技股份有限公司高思明生产副总、四川大西洋焊接材料股份有限公司林永忠副部长、成都航天烽火精密机电有限公司何杰、四川航天长征装备制造有限公司郑森博士、成都焊研威达科技股份有限公司王臻副部长、中国核动力研究设计院王永强研究员等协会会员和成都理工大学陈光柱教授、成都石

# 成都天府软件园企业 研发国内首枚UWB定位芯片

张丽

8月10日,记者从成都天府软件园获悉,该园创业明星企业成都精位科技有限公司(以下简称精位科技)在“2018中国国际物联网博览会”上展出了拥有自主知识产权的首枚国产UWB定位芯片样品“寻Me号”。该芯片的问世填补了国内市场空白,并正式宣告UWB定位技术从工业物联网走向消费物联网。

精位科技本次展出的产品包括:首枚国产自主可控的UWB定位芯片样品“寻Me一号”,定位基站及终端产品。这款精位科技自行研发的国内首枚UWB定位芯片,精确度、实时性等指标全面超越进口UWB定位芯片,价格还将远低于同类进口芯片。这一产品的问世,让UWB高精度实时定位技术在工业物联网和消费物联网领域的广泛应用成为可能。据悉,UWB定位芯片及配套的UWB模组计划于2018年10月实现量产。

精位科技运用UWB定位技术可实现新能源汽车在UWB室内精准定位技术支持下,在停车场的自动驾驶和自动泊车充电。同时,在该技术支持下还能实现共享汽车的自动泊车和反向寻车。

“马云讲,美国是车轮上的国家,中国是移动互联网上的国家。只有抓住了移动互联网亿万消费级用户,才具有巨大的市场蛋糕和成长的想象空间。”精位科技CEO周宏亮表示,作为全球首家实现UWB高精度定位技术和智能手机移动互联网融合的研发企业,精位科技掌握UWB实时高精度定位核心技术和完整自主知识产权,在UWB定位产品开发和设计上不断创新,不断实现定位技术融合,满足室内外无盲区定位应用,融合二维码/条码/RFID/UWB技术的“仓储WMS+”智慧园区、智慧工厂全连接调度系统等解决方案。

“寻Me一号”定位芯片的推出,正式宣告UWB定位技术从工业物联网走向消费物联网的应用,从B端工业用户转向亿万C端消费者。

作为成都天府软件园孵化出的高科技研发优秀企业,精位科技获得深圳前海大一资本两轮投资,其用户涵盖富士康、华为等世界500强企业,是成都市新经济重点企业和未来独角兽企业。

截止目前,精位科技还先后获得了2017MIC中国区总决赛冠军,2018MIC全球总决赛亚军,科技部第六届中国创新创业大赛电子信息组四川省第一名和全国总决赛优秀企业。凭借仓储物流领域的领先方案,精位科技还同京东等物流巨头一起获得了第7届LT中国物流技术奖创新产品奖。

油学院黄本生教授、《电焊机》杂志社张奎等参与互动交流讨论。

交流会上,参会代表们就激光跟踪技术、智能生产过程的管控、智能化升级的最大障碍等核心问题与演讲嘉宾进行了充分探讨。唐山英莱科技的郑恩松就“寻位”、“跟踪”、“自适应”几种功能的区别作了详细的对比讲解,还回答了“机器人适配”和“工程应用”的有关问题。在回答代表提出的:“智能化产品推广过程中,你碰到的最大阻力是什么?”的时候,金意软件公司总经理胡卫深有感触的答道:“我认为企业家们的惯性思维,是智能化升级过程中遇到的最大障碍!”这样触及问题核心的回答,与参会代表产生了深深的共鸣!也让大家意识到,智能化升级的道路还很长,首先还需要战胜我们自己!

参会代表在讨论中总结出,随着智能化的推进,激光跟踪和信息采集、图像信息的传感等,都是必须解决的问题。“非标装备制造及生产过程管控”有几个特殊点:一是与各个企业的实际相结合,采用“8+2”的模式,兼容并举,在通用模式的基础上量身定制,与各自无缝对接;二是将生产计划、调度、质量管理、成本核算等各个环节融入一体,暨简化了管理,又解放了人力物力;三是与各个企业的生产管理有机结合;四是系统实施后,提升了企业的快速反应能力,最终向智能化工厂迈进。

交流会还组织代表参观中国(成都)国际现代工业技术博览会展会现场,并在重点展台邀请展商专家为参会代表作了产品关键技术和应用的现场讲解。本次交流会旨在结合现有技术手段,探讨实际实现智能制造的相关方法,让大家在“国家倡导2025战略,中小企业如何跟进、如何转型升级”的大命题下去积极思考并积极参与。转型就是用信息化技术,从点滴做起,从每个企业的自身做起,从每个产品做起,让企业稳步迈向智能化!