

世界杯期间华帝股份大赚 退款后仍入袋近 4 亿元

66 提要:世界杯期间, 华帝股份总计销售收入 10 亿元左右, 按照 2017 年公司销售毛利率 45.47%来计算的话, 其营业利润为 4.55 亿元左右。减去需要退款的 7900 万元, 仍有 3.76 亿元左右的营业利润。



随着法国队战胜克罗地亚队,时隔 20 年再度捧起大力神杯,本届世界杯落下了帷幕。随之而来的,是华帝股份“退全款”活动的正式启动。

7 月 16 日,在法国队夺冠的同时,华帝股份官方微博宣布:“庆祝法国队夺冠,华帝退全款启动!董事长再次签字!”

此前,根据华帝股份在今年世界杯期间启动的营销方案,若法国国家足球队 2018 年在俄罗斯世界杯足球赛中夺冠,则对在 2018 年 6 月 1 日 0 时至 2018 年 7 月 3 日 22 时期间,凡购买华帝股份指定产品并参与“夺冠退全款”活动的消费者,华帝将按所购指定产品的发票金额退款。

对于退款的进展情况,华帝股份对记者表示,“现在一概不接受采访,等我们把消费者的退款退完了再统一接受采访。”

胡志勇：自主创业成“拖鞋大王”，还做火了一份慈善事业

公益慈善,对于有些人来说,就像空气和水一样,是日常生活中的“必需品”。也不管自己是富裕还是贫穷,总能将这件事坚持到底。人称“拖鞋大王”的上海爷叔胡志勇就是这样的人,他的慈善之路,从下岗做小生意开始,一直延续到发家致富。20 多年来,他累计捐款捐物价值 1000 余万元,向各种有需要的群体捐赠超过 25 万双鞋,获得上海市第八届慈善之星称号。也许,正是无处不在的慈善理念,帮助他成就了事业和人生。

胡志勇今年 52 岁,人高马大,是个笑起来很和蔼的老上海。

早在 1994 年,在一家航运公司做防疫工作的老胡下岗了。没有了固定收入,妻子也下岗,家里孩子还小,他只能拉下脸皮摆地摊,寻一条谋生路。做生意他没经验,只知道赚差价,于是他隔天到城隍庙福民街去批些袜子、玩具等小商品,第二天清早到集市设摊。小生意也不是那么好做的,他学着讨价还价,学着揣摩顾客心理,日积月累收入超过了上班时的。

老胡察觉到,每年 3 月到 7 月,他批来的货品中有一样东西销得最好,那就是拖鞋。进价三四元,卖出价可以有七八元,薄利多销,而且拖鞋属于易耗品,一个夏天过去,第二年仍有市场。于是,他决定把资金集中起来,全部做拖鞋生意。他当年就赴福建、广东等地,去厂家直接批货。

“下海”后的第一笔生意,还是从别人那里“抢”来的。刚到南方时,他听说福建有个规模颇大的拖鞋生产厂家想在上海打市场,但当时上海方面的代理经销商业绩不佳。老胡觉得机会来了,当即上门毛遂自荐,还夸下海口说自己做代理销量可以比別人翻三番。厂家将信将疑,决定让这个看起来可靠的上海人试一试。

老胡心中早有主意,回到上海后,他拟了一份广告,把这批拖鞋的式样、价位一项项介绍清楚,打印成 A4 纸大小,还留下自己的联系方式,发动亲朋好友散发到商业集中点的鞋店、鞋摊等等。

这个办法虽原始,但效果出乎意料地好。500 张广告散发出去,不停有经销商上门要求看样、谈价,生意一桩接着一桩,1995 年的 4 月和 5 月,老胡替这家厂卖掉 16 万双拖鞋。打这开始,他着手成立自己的公司——上海通盈鞋业有限公司。

每年寒冬,他总要给附近社区的孤老福利院送温暖,为老人们送上一批又一批的棉拖鞋。大热天,他又为老人们送去舒适的凉鞋。前些年,他通过朋友联系上市慈善基金会,第一次就捐出价值 30 万元的童鞋,定向给儿童福利院的残疾儿童及贫困学生;不久后又向本市福利院老人赠送价值 50 万元的鞋子和床上用品;为了改善上海外来务工人员子女的生活,他又向市慈善基金会捐赠 4 万多双价值 207 万元的各种款式鞋子,还帮助那些贫困家庭和希望工程小学困难学生;他连续五年参加上海慈善基金会主办的“温暖送三岛”活动,为了让崇明、横沙、长兴岛敬老院的老人穿上抵寒的棉鞋,他将棉鞋送到老人的手中。

(来源:新华网)

2018 年 3 月份,华帝股份正式与法国队签约,成为法国队官方合作伙伴。随后,华帝股份在 2018 年 6 月 1 日至 2018 年 7 月 3 日之间开展了“法国队夺冠,华帝退全款”的营销活动。根据方案,若法国国家足球队 2018 年在俄罗斯世界杯足球赛中夺冠,则对于在 6 月 1 日 0 时至 7 月 3 日 22 时期间,凡购买华帝股份指定产品并参与“夺冠退全款”活动的消费者,公司将按所购指定产品的发票金额退款。

华帝股份兑现承诺退款忙

而随着法国队在本届世界杯上越战越勇,华帝股份此次的活动也成为了各方关注的焦点。此前,有投资者担忧退全款是否将对上市公司业绩产生重大影响。

根据 7 月 5 日华帝股份发布的关于营销活动情况的公告显示,此次“夺冠退全款”活动分为线下和线上两方面,线下“夺冠退全款”指定产品的终端零售额预计约为 5000 万元,需经经销商承担;线下“夺冠退全款”指定产品的终端零售额预计约为 2900 万元,需公司总部承担。同时,如实际发生退款,由于承担方需承担的成本仅为指定产品的生产成本和部分促销费用,该笔费用将低于终端零售额。

■ 本报记者 李代广

7 月 15 日,“豫见汾酒最清香”——“行走的汾酒”2018 汾酒文化大巡展河南论坛在郑州举行。

中国酒类流通协会专职副会长刘员,中国酒类流通协会秘书长秦书尧,江南大学副校长徐岩,汾酒集团公司党委委员、董事、汾酒股份公司总经理常建伟等领导 and 嘉宾参加了活动。

汾酒集团党委委员、董事,汾酒股份公司总经理常建伟表示,几千年来,汾酒的兴衰发展,始终与民族、国家的命运紧紧联系在一起,汾酒今天再次站在时代的新起点上,用酒文化传承之火,表达了汾酒对国家和民族的最饱满、最高尚热爱之情,对生活富足美好、人们喜乐安康、国家和民族美好未来的诚挚祝福,表明了对未来发展的雄心壮志,承诺履行中国酒魂的伟大使命担当。

常建伟认为,中华文化看河南,华夏文明看山西,基于河南和山西骨子里的亲近关系,“行走的汾酒”2018 汾酒文化大巡展把河南郑州作为重要一站,就是想把汾酒最好的一面展现给河南消费者,让河南父老乡亲们多喝点汾酒。“最干净、最纯正、最健康、最文化的汾酒,多年来在河南得到广大经销商、消费者的厚爱与支持,在未来的道路上,汾酒希望为河南父老乡亲的生活增添更多美好,希望我们的兄弟亲情因酒而天长地久、似酒而历久弥香。”常建伟介绍了汾酒的“四最”特点,并强调了“共饮一杯汾酒能够表达、加深我们彼此间的友情和亲情”的四个原因。

江南大学副校长徐岩出席活动,并以“健康汾酒、健康中国”为题致辞,解读了饮用白酒是否健康、白酒为什么健康、什么样的白酒健康三个问题。

▶▶▶[上接 P1]

打破“一煤独大” 构架“四梁八柱” 山西新型国企密集发力

山西省国资委相关负责人说,发展战略新兴产业,是山西国企改革的重要方向。山西通过科技创新培育战略性新兴产业,重点培育一批新产业、新动能项目,形成新的经济增长点。在 2018 年 5 月 3 日召开的山西省属国企深化改革转型发展推进会上,山西明确提出强化目标引领,从增加值、煤炭转化率、僵尸企业出清、新兴产业投资等方面确立转型指标体系,各省属国企签订责任书,立下军令状。同时,记者了解到,2018 年,山西省国资委将进一步优化国有资本投向,突出新兴产业培育和主业发展质量,推动国有资本 70%以上集中到基础性行业和关键领域。同时,要“一企一策”实行个性化考核,通过科学的、鲜明的考核导向,推动省属企业加速转型。

山西部分省属国企受访干部说,山西国企正在由重规模、粗放式向重效益、精细化转

目前,已有参与华帝股份“夺冠套餐”活动的客户前往线下门店获得活动退款。7 月 16 日,华帝股份官方微博发布消息称,目前线下门店的“退款”现场异常火爆。并配有多张消费者获得退款的照片以及现场图。据悉,在线上参与活动的用户将按照发票金额返还等额天猫超市卡,而在部分线下门店参与活动的用户可以得到现金返还。

8 个交易日股价涨 13.03%

受此利好消息影响,华帝股份股价自 7 月 5 日开始就不断上涨,截至 7 月 16 日,公司股价在 8 个交易日内,累计上涨了 13.03%。

如今随着退全款的承诺兑现,其股价在 7 月 16 日开盘当天一度冲击涨停。虽然后来有所回落,但公司股价最终报收 15.18 元/股,涨幅为 3.97%。

据了解,此次公司的营销活动,不仅帮助公司提升了关注度,提振了股价,也为公司带来了实际上的利润增长。

据华帝股份发布的关于营销活动情况的公告显示,经初步统计,活动期间线下渠道总零售额预计约为 7 亿元以上,同比增长 20% 左右;线上渠道总零售额预计约为 3 亿元以上,同比增长 30% 以上。也就是说,世界杯期间,华帝股份总计销售收入 10 亿元左右,按照 2017 年公司销售毛利率 45.47%来计算的话,其营业利润为 4.55 亿元左右。减去需要退款的 7900 万元,仍有 3.76 亿元左右的营业利润。

(来源:证券日报)

豫见汾酒最清香 “行走的汾酒”2018 汾酒文化大巡展河南论坛举行



汾酒股份公司总经理常建伟



覆盖全国 7 省 22 个贫困县 牧原携手央企扶贫基金 做强养殖产业扶贫工程

■ 本报记者 李代广

7 月 13 日,中央企业贫困地区产业投资基金(简称“央企扶贫基金”)重大示范项目投资合作签约仪式在北京举行。签约仪式上,央企扶贫基金与牧原股份和 22 个贫困县签订现代畜牧养殖项目投资合作协议,助力贫困地区区域经济发展,带动贫困群众精准脱贫。

国务院扶贫办党组成员、副主任洪天云,国务院国资委综合局副巡视员王黎,国家开发投资集团有限公司党组书记、董事长王会生,河南省人民政府副秘书长宋良才,紫荆县委书记孔保宝、白水县委书记周庆文、范县县委书记王秋芳、馆陶县县长孟凡雄、内乡县县长杨曙光等项目有关地方党政领导,以及牧原股份党委书记、董事长秦英林,常务副总经理曹治年等领导出席活动。

国务院扶贫办党组成员、副主任洪天云在讲话中,向与会嘉宾分享了牧原从“22 头猪养起”的创业经历。他表示,多年来,牧原企业发展壮大,但仍然矢志不移地把产业引导贫困群众脱贫增收作为自己的主业,并在全中国 8 个省推动落地“牧原扶贫模式”,体现了十九大“不忘初心,牢记使命”的主题,这种始终把根扎在农村,为国家繁荣做出贡献,不忘初心的精神值得我们鼓掌和学习;同时也充分肯定了央企产业扶贫基金近两年多的投资实践,希望央企产业扶贫基金能够遵循市场经济和资本运营规律,确保基金良性运行,扩大基金影响力,形成社会各界参与脱贫攻坚的良好氛围。

牧原党委书记、董事长秦英林在讲话中表示,央企扶贫基金创新实践出了“基金+龙头企业+贫困地区特色资源+贫困户”的基金扶贫模式,充分发挥国家级基金的投资导向作用,与牧原合作在贫困地区优化布局,将实现企业发展和贫困县脱贫的“双赢”局面。

央企扶贫基金是经国务院批准,由国务院国资委牵头、财政部和国务院扶贫办参与,104 家中央企业共同出资设立的国家级产业扶贫基金。

张德：数据中心是企业自身发展核心资源之一

7 月 11 日,华为 DCIM(Data Center Infrastructure management) 数据中心基础设施管理总经理张德在 2018 中国互联网大会基础设施创新论坛上接受记者采访时表示,数据中心是企业自身发展的核心资源之一。

“华为公司发展今天的规模,很大程度上依赖于整体运作的规范化、流程化,这种规范化、流程化运作又依赖于 IT 体系的建设,而支撑 IT 体系建设的就是数据中心,因此,可以说数据中心是华为公司最核心最关键的资产。”张德说,华为公司的数据中心不只是建设 IT 支撑型的数据中心,还大力发展公有云。公有云的业务就是把数据中心从一个支撑型的成本中心转变成为生产型的价值创造中心。

张德表示,数据中心基础设施管理的目的在于:一是成本的优化以及整体效率的提升;二是整体资源价值的创造和实现。提升效率,包括提升人员的运营效率、能源的使用效率等等;此外,多维度使资源进行联动,并通过整体智能化的管理匹配,创造出新的、更大的资源价值。

“华为是全站式的设备提供商,不仅有数据中心基础设施,还有网络设备、云计算、大数据平台等等,已经开始实现跨层之间的联动。”张德说,华为凭借数字化通讯技术的优势,目前积极引导数据中心基础设施向模块化、智能化方向发展。

(新华网)

团选择 5 家左右企业推进混改,稳步推进员工持股试点。加快落实两批“腾笼换鸟”项目落地,加强市场对接,通过让渡股权置换资金,加快发展战略性新兴产业。积极对接资本市场,优化上市公司配置,加强企业上市后备资源培育,力争企业 A 股上市有新的突破,重点辅导国际能源在 H 股上市,新增 3 至 5 家新三板挂牌企业。引导和支持上市公司利用资本市场再融资,融资规模同比提高 30% 以上。

其次,完善现代企业制度,深入推进“三项制度”改革,在全面完成公司制改革的基础上,加强企业集团和分子公司人事、劳动、分配制度改革,打破职级界限,增加市场化选聘比例,积极稳妥实施干部退出机制,实现公司直接用工同比减少。开展职业经理人市场化选聘工作,进一步完善外部董事制度。完善省属企业专职外部董事薪酬管理办法,进一步

变。以前一些国企存在“靠打营养液、吃激素”,为了做大规模、数字,自个人辗转腾挪,顾了“面子”却伤了“里子”。如今,山西明确提出转型指标体系,推动发展新动能,就是对企业的“虚胖”行为开出的良方。

国有资本布局进一步优化 力争 A 股、H 股等资本市场有新突破

随着山西省国企改革进入全面“施工期”,2018 年被确定为山西省国企改革攻坚年。山西省国资委明确将全面深化混改,进一步优化国有资本布局,力争 A 股、H 股等资本市场有新的突破。

首先,全面深化混合所有制改革。集团层面继续推进建投集团、汾酒集团混改,在各集