

携手而行的合伙人

——中国改革开放的非洲故事

■ 新华社记者 朱绍斌 刘楷

突尼斯人卢特菲·拉吉米自称是“中国合伙人”。

上世纪90年代初,年轻的拉吉米跟父亲学得一身机修技艺。正巧赶上中国水电建设集团在突尼斯招聘机修工,他很快谋得一份在工地上修车的差事,就此开始了与中国企业的合作。这一合作,就是20多年。

2015年,这位曾经的机修工以合伙人的身份与中水电联手组成联合体,成功中标突尼斯西部一个大型水坝项目。

中国改革开放40年来,在广袤的非洲大地上,许许多多非洲人与中国人搭帮干活,结伴同行、合作建设、携手发展,书写了个体命运改变、国家飞跃发展、地区合作升级的一个又一个精彩故事,共同绘制着中非互利共赢、共同成长的历史画卷。

一同奋斗的合伙人

“你相信吗,20多年前,我还是一名在工地上给中水电修车的机修工。”谈及奋斗经历,拉吉米无限感慨,却又掩饰不住内心的自豪。

拉吉米在中水电工地的修车任务结束后,工地有4辆废旧卡车要处理。拉吉米看准机会,从银行贷款买下卡车,从此开始了自己的创业路。从机修工,到组建二手车运输队,再到承包市政工程、开办广告公司、开发房地产等,2015年,拉吉米与中水电合作竞标,拿下承建大型水坝的项目。

中水电十五局突尼斯项目部总经理薛明

星曾说,拉吉米是中水电的老朋友,也是中水电竞标水坝项目时的首选合作伙伴。

拉吉米喜欢与中国人打交道,因为在他看来,最可贵的是他从中国人那里学会了奋斗。

“很多朋友都叫我‘中国人拉吉米’,因为我像中国人一样踏实勤奋,”拉吉米感慨,“如果没有中国企业走进非洲,就没有今天的拉吉米。”薛明星说:“看到非洲员工成长,看到非洲人成功,我们也发自内心地感到高兴。”

共同发展的合伙人

拉吉米与中国的情缘,是中非合作长卷中的一个缩影。40年改革开放,推动一批中国企业走进非洲,它们在这片热土上和非洲人民一道打造一个又一个大工程项目,不仅自身得以壮大,更为发展非洲贡献了力量。

改革开放号角一吹响,中交第一公路工程局的建设者们随即奔赴非洲,掀起在非洲大陆上的建设热潮。1980年,布隆迪7号公路竣工;1983年,布隆迪恩格济-基隆多义道公路竣工;1994年,喀麦隆金水河桥工程项目竣工;2001年,乌干达P-N公路竣工;2005年,刚果(金)BK公路竣工;2014年,莫桑比克RM项目竣工;2017年,吉布提基础学校竣工……在亚的斯亚贝巴,他们用20年时间修建了60多项市政工程,铺设了超过60%的首都道路。他们提前450天工期高质量完成首都双向八车道博莱路的建设,打造出“埃塞俄比亚的长安街”。

研究中非关系的马达加斯加学者恩德里安贾·拉特里穆阿努伊说,优先发展基础设

施,是中国向世界提供的一个发展模板。

国际咨询机构麦肯锡公司去年一份报告显示,过去10年,中非双边贸易年增长率约20%,直接投资年增长率约40%。中国企业不仅为非洲建设了蒙内铁路、亚吉铁路、科特迪瓦苏布雷水电站等许多大型基础设施项目,还给非洲带来了投资、管理经验以及创新活力,促进了非洲经济发展。

同甘共苦的合伙人

忧人所忧,祈人所祈。

2015年,埃博拉疫情肆虐西非,中国医疗队迅速奔赴重疫情区塞拉利昂。“我以为自己就要死在医院了,没想到能获得第二次生命,”躺在塞拉利昂弗里敦中塞友好医院病床上的21岁女孩妮可告诉记者,“非常感谢中国好医生!”

在科摩罗,中国抗疟团队一呆就是许多年。一组对比统计数字背后,不知讲述着多少重获新生的故事。中国抗疟团队2007年进驻科摩罗的前一年,科摩罗报告疟疾病例10.8万例,致死34人;中国抗疟团队进驻7年后的2014年,报告病例仅有2000多例,而且全面实现了疟疾病例零死亡。

不仅救治病患,中国医疗队还授人以渔。在突尼斯,中国医疗队从1994年开始培养当地针灸医生,至今已有160多人出师。

改革开放初期,为更好保障医患沟通,中国建立起援外医疗队外语培训制度。2006年,中国确立在非洲建设30座现代化医院和30座抗疟中心的目标,续写上世纪60年代

支付机构等方面争取先行先试。

——扩大保险业对外开放。4月27日,扩展经营范围的外资保险经纪机构韦莱保险经纪公司,变更经营范围申请获得审核批准。

——扩大证券业对外开放。5月8日,申请新设立外资控股券商野村控股株式会社,向中国证监会提交了拟持股51%的申请材料。

……

上海银监局副局长周文杰透露,法国欧诺银行联合光明食品集团拟共同发起设立消费金融公司;摩洛哥外贸银行股份有限公司上海分行有望在今年三季度开业;约旦阿拉伯银行已提交筹建上海分行申请……

“引进来”“走出去”推动上海和世界交融发展。目前,上海证券交易所、中国金融期货交易所参与的海外收购陆续落定。继国内交易所与哈萨克斯坦、巴基斯坦证券交易所合作后,沪深交易所联合体5月与孟加拉国达卡证券交易所达成25%股权的收购协议。

上海证券交易所理事长黄红元说:“上交所将继续加强与境外交易所之间的合作,增强服务实体经济能力,支持新经济、创新企业上市融资,立足上海,面向世界。”

青蒿素救治上百万非洲疟疾患者的传奇。

50多年来,中国先后向非洲50多个国家和地区派遣了2万多人次的援外医疗人员,培养当地医疗人员数以万计,救治患者数以亿计。

开创历史的合伙人

改革开放不仅深刻改变了中国,也深刻影响了世界。从发展实践到发展理念,越来越多非洲国家注重研究中国改革开放的经验,希望从中借鉴发展路径。

津巴布韦总统埃默森·姆南加古瓦早年曾在中国学习过。他亲眼目睹了中国改革开放40年的巨大变迁。姆南加古瓦今年3月接受新华社记者采访时说,上世纪60年代在北京学习时,他用一只手就能尽数北京的高层建筑。2015年,当再次前往北京时他惊讶地发现,北京已然成为一座极为现代化的世界级大都市。“中国能取得这样的变化,与改革开放密切相关。”见证中国40年发展后的今天,姆南加古瓦要在津巴布韦开启改革开放的春天。“津巴布韦将继续深化同中国的关系,加强两国执政党的交流,向中国学习发展经验,并将适合津巴布韦实际的经验应用于我们的发展。”姆南加古瓦说。

在肯尼亚美国国际大学公共政策学讲师斯蒂芬·恩代格瓦看来,非洲,特别是东部和南部非洲国家,是“一带一路”倡议的重要落脚点,伴随中国开放的大门越开越大,进入新时代的中国势必将为非洲带来进一步开放的春风,为中非关系带来新的发展奇迹。

迈向新征程

“上海要积极主动抢抓国家扩大对外开放的历史性机遇,深入推进金融改革开放,加强金融中心建设与自贸试验区、全球科创中心建设联动,推动金融更好地服务‘一带一路’和长江经济带建设。”上海金融办副主任解冬表示。

服务高质量发展和新一轮对外开放战略,是上海金融的重要使命;探索体制机制改革,防范化解重大风险,也是上海建设国际金融中心的“底线”。

上海已建立金融综合监管联席会议制度,探索功能监管;建设类金融风险监测预警平台,监测近20万家类金融企业,及时识别重大风险隐患……

“以开放促改革,以开放谋发展。”上海市负责人表示,作为中国重要的经济城市和改革开放的前沿阵地,上海将拿出改革开放再出发的勇气和魄力,以更大力度、更实举措,推动上海金融业高水平改革开放。

海南:力争到2020年汽车平行进口突破1万辆

海南省政府办公厅近日印发《海口港汽车平行进口试点实施方案》,提出将以自贸区(港)建设为契机,推进海口港汽车平行进口试点,争取到2020年汽车平行进口累计突破1万辆、销售额突破70亿元。

汽车平行进口,是指由汽车贸易商直接从海外市场购买,并引入中国内地市场进行销售的汽车。2018年初,包括海南海口港在内的8个地区被纳入汽车平行进口试点范围。

《方案》指出,海南汽车平行进口试点将打造集海外采购、国内市场销售、配件供应、维修保养、三包召回、仓储物流、金融保险服务等在内的平行进口汽车全产业链体系,在通关、入户登记、税收、金融支持、售后服务等方面不断创新制度设计及机制建设,逐步建立科学完善的汽车平行进口行业管理制度,探索汽车平行进口海南经验。

在试点对象上,《方案》明确,从事进口或代理进口国外汽车的企业,按照经营主体规模和经营方式分为试点平台和试点企业两种类型;第一批试点对象原则上不超过5家,企业注册地点要求在海口综合保税区,实行退出机制。

《方案》明确了保障措施,包括简化汽车自动进口许可证申领管理制度、深化平行进口汽车强制性产品认证改革、提高平行进口汽车贸易便利化水平、推动平行进口汽车环保和维修信息公开、加强质量追溯和售后服务体系建设、创新金融服务、强化事中事后监管和防控各类风险。

据了解,海南将建立海口港汽车平行进口试点省市两级工作小组,制定试点推进措施、运行模式及平行进口汽车支撑体系和风险防范方案。

(吴茂辉)

山西:三年时间推动万家企业“上云”

山西省近日出台《山西省“企业上云”行动计划(2018—2020年)》,提出力争利用3年时间,引进培育国内领先的云平台服务商3至5家,云应用服务商150家以上,全省上云企业突破万家。

“企业上云”是指企业通过互联网方式,按需按量获取云服务商所提供的计算、存储、网络、安全、应用程序等云服务的行为。“企业上云”将提高企业资源配置效率,降低信息化建设成本,加快新旧动能转换,是推动传统产业改造升级和发展智能制造的重要抓手。

山西省鼓励支持“企业上云”行动,针对不同行业、不同规模及不同发展阶段企业的信息化基础和个性化需求,制定差异化的“企业上云”策略。其中,中小微企业首先实现云计算初级应用,大中型企业通过“移动化”改造、“互联网化”升级、“智能化”提升等途径逐步实现云计算深度应用。

山西将加快推动重点行业云平台建设,带动行业内企业“上云”。围绕煤炭、电力、化工、冶金、装备制造业等重点行业和领域,建设面向行业企业的统一资源共享云平台,实时共享资源信息。通过线上线下相结合方式,实现行业企业备品备件、后勤保障、库存等各类资源的共享,提高资源利用率,降低企业运营成本。

(魏飏)

助推游戏出海 中外文创产业交流再添新平台

近日,完美世界股份有限公司与美国维尔福软件公司共同宣布将在已有的合作伙伴关系基础上,开启“STEAM中国”项目的合作。

按照战略协议,将由中国企业完美世界建立平台,并被授权使用STEAM商标,按照中国游戏产品上线流程,从平台挑选游戏,申报版号及备案,接受监督,让海外游戏更加健康有序,更好地服务于中国市场。

此次与中国企业合作的美国STEAM游戏平台拥有全球两万多家游戏开发商提供的游戏产品,是全球最主要线上娱乐内容生产商和分销商之一。

根据《2017年中国游戏产业报告》显示,中国游戏厂商近年来出海热情高涨,出海成效显著。2017年中国自主研发网络游戏海外市场实际销售收入达82.8亿美元,同比增长14.5%。而在2012年,这个数字是5.7亿美元。中国自主研发游戏的海外影响力和市场地位均有提升,一些实力雄厚的游戏企业积极收购海外研发和发行公司,布局全球市场。

完美世界股份有限公司首席执行官萧泓认为,从海外寻求代理,到全球自建子公司独立运营,再到并购海外工作室面向全球开发产品,中国游戏走出去的成效与趋势显著,步伐稳健。

业内认为,就游戏产品和产业管理来看,一方面,合作平台的建立为行业提供了一个管理模式创新,将使海外游戏在中国得到更有效、更科学的监管。另一方面,借助合作平台,中国游戏能够更好地与国际接轨,中国本土游戏企业可以更多地与国际交流,助推中国游戏走出去,进一步提升我国文创产业在海外市场的地位与影响力。

(张漫子)

走出去 引进来 上海金融与世界交融发展

■ 姚玉洁 桑彤 陈云富

走出去、引进来、防风险、促改革……上海正开启金融与世界交融发展的“新画卷”。

敢于“弄潮”

上海金融开放一直在进行。2017年上海金融市场交易总额达1428万亿元,直接融资总额达7.6万亿元,占全国直接融资总额的85%以上,外资金融机构占上海市所有持牌金融机构总数近30%。

作为全球金融要素最集聚的城市之一,近来,上海进一步丰富金融产品和服务体系。

今年3月,我国首个面向境内外投资者同台交易的原油期货合约在上海正式挂牌交易。中国证监会新闻发言人高莉表示,原油期货的上市无疑是服务实体经济、助力上海国际金融中心建设的典型案例。

交融发展

4月底以来,一批金融业对外开放项目快速推进,既有新设机构的突破,也有扩大经营范围的突破。上海将继续在银行、证券、保险、金融市场、FT账户、银行卡清算机构和非银行

“工匠汾酒”系列之十二·原粮篇

“粮是酒之肉,曲是酒之骨”。

没有好粮,酒便没有了健壮的骨肉。作为号称中国白酒“清香之祖,技艺之母”的汾酒,是如何选种一粒好粮的呢?

初春季节,寒意料峭,我走进山西杏花村,来到汾酒集团原粮公司,“体验”一粒粮食的“千里跨越之旅”。

几经周折,我见到了为汾酒原粮基地建设立下汗马功劳的王处长。而他给我最深的印象就是——温和健谈、阅历丰富,俨然一位“粮食专家”。

在王处长的办公室里,最醒目的是进门那一架书柜,四层整整齐齐摆放着袋装的汾酒粮1、2、3、9号和瓶装的大麦、豌豆种子样品。好奇于这满满样品的同时,也体悟到了王处长对原粮事业的热爱。在王处长耐心细致的介绍下,我对汾酒的原粮基地有了初步的了解。

汾酒的高粱基地有四个,除了山西本地汾阳和沁县之外,一个在东北吉林,一个在内蒙古;大麦基地有两个,一个在内蒙古,一个在甘肃山丹军马场;豌豆很特殊,是只有汾酒在用的麻豌豆,基地也有两个,一个在河北张北,一个在甘肃永登。

这些原粮基地大多远在千里之外,汾酒是怎么管理的呢?对于这个疑惑,王处长讲述了他们从三晋大地到雪域高原(山丹军马场),再到东北黑土地,四天“急行军”3000多公里,穿越整个北国大地的“激情岁月”。

最考验人的体力和意志力的是,这种“急行军”并不是全程高速,而是县级乡镇公路,加上蜿蜒颠簸小道,一般人真受不了这个累。更让我吃惊的是,这样“千里跃进”雪域高原和白山黑水之间,并不是一两次,而是一种常态。

从基地开建,到现在的系统管理,汾酒原粮公司的人每年都要重复这样的行程几次,其目的就是为了能了解和摸清当地的真实情况,周边有没有污染企业,有没有地质灾害等,确保基地适不适合种植汾酒需要的



粮食,保证全部的原粮基地都有绿色认证。用他们的话说就是:“腿上有泥,才能闻见粮食的真正味道”。

“虽然累,但能保证汾酒原粮的质量,这辛苦就是值得的。”王处长满脸自豪说出的这句话让我备受感动,但又很迷惑,“汾酒为什么这么执着于千里之外建设原粮基地呢?”

王处长一改刚才的笑颜,认真的给我普及了一番“农科知识”。他说:高粱是一种抗旱耐寒的粮食植物,古往今来,中国北方一直是高粱的主产区,高粱酒也一直是“北酒”的别称,米酒是“南酒”的别称。汾酒选择原粮基地,必须遵循大自然的生态规律,不能与“天时地利”逆着来,违反自然规律种出的粮食,其酿出的酒口感一定不正宗。

说着话,王处长突然站了起来,像指挥作战的将军一样,指着墙上的地图,描绘起汾酒原粮基地的“战场布局”。他兴奋地说:有几个秘密,你发现没有,汾酒的原粮基地都在北方同一纬度,东西跨度几千公里,形成一个“黄金种植地理带”,保证种出的粮食是中国甚至全世界最好的,这是第一层风险防控,也是第一个种植秘密。

第二个种植秘密是,在这个东西大跨度的“黄金种植地理带”上,各区域的气候、土

质、灾害等又会有差别,汾酒同一种粮食在一东一西两个基地种,就是为了保证粮食产量的稳定性和可挑选性。“东方不收,西方收”,不会影响汾酒产量和品质的稳定性,这是汾酒的第二层风险防控,等于上了“双保险”。

第三个种植秘密是,在这个“黄金种植地理带”上,汾酒原粮的每块地,最多只能种三年,要休一两年再种。因此,汾酒若是需要10万亩粮食,就会翻倍规划20万亩地,这样能保证土地的轮值使用和营养恢复,还能有效防病虫草,最终保证粮食质量的绝对上乘。

王处长总结说:“作为汾酒酿造的源头——原粮采供,我们肩上的责任是最重大的,就像好的瓷器是从好的土质开始,好的酒也必须从好的粮开始,原粮是汾酒大厦的基础,原粮质量不仅影响出酒率,也影响口感,原粮就是汾酒酿造的第一道关卡,为了这道生命关卡,汾酒必须将粮食主动权掌握在自己手里。”

有了神秘的原粮基地,汾酒又是如何选择种子的呢?

王处长介绍说:山西的两个高粱基地种的是汾酒粮1、2、3号,这三个品种的诞生可谓千辛万苦。他们将山西在种的11种高粱全部收来,在汾酒厂酿酒班经过一年多的试



验、化验等,对比出酒率、酒质、口感、优质酒等各项指标,最后才选出这三种。三个品种个个颗粒均匀,坚实饱满,皮薄肉厚,高淀粉,单宁适中,蛋白含量相对较低,是它们奠定了汾酒的风种风格。

东北和内蒙古的高粱基地种的都是“汾酒9号”。当时,他们把东北在种的9个品种,都收集起来送到酒厂做试验,结果都不理想。为此,酒厂专门请了全国排名靠前的著名高粱所——吉林高粱所的高老师研发培育新品种,功夫不负有心人,经过一年的试种,一年试验,终于培育出了一款适合清香汾酒各项指标要求的品种——“汾酒9号”。

其实,外人并不知道原粮育种的复杂性,这可不是一件简单的事。新品种一般种植3到5年就会被淘汰,为了保证汾酒原粮品种的不断升级换代和优胜劣汰,汾酒还专门聘请了国内4位权威高粱专家,组成专家团队长期进行新品种试验。

汾酒集团对原粮的重视程度真真超乎了我的想象,几乎到了不惜一切资源进行“优种优选,优生优育”的地步。对于诚信为本的汾酒来说,“粮是酒之肉”可真不是说说而已,这种把“酒粮”当“精肉”来培育、养护、选拔、升级,以及所付出的高昂稀贵的代价,在全国酿酒行业恐怕难有第二家。