



红星二锅头 亮相第十九届青洽会

独家协办

中国食品工业协会
酒类食品高新技术培训中心
四川省川技王
酒类研究设计院
四川省广元市
酒类技术研究所

电话 [0839]3600888
[0839]3602639

贺兰山东麓 宁夏产区的崛起告诉我们什么？

场景二:6月2日,采访组一行驱车前往青銅峽市鴿子山中法葡萄酒莊集群示范区参观。这里,贺兰山下一望无垠的戈壁滩,历史上曾是千军万马云集的古战场,也是震惊世界的鴿子山古人类文明的发源地,如今这片从未开垦过的处女地,规划用5年时间打造集高效节水葡萄种植及酿造、生态旅游、休闲观光、培训服务、葡萄酒养生保健产品开发等于一体的高标准葡萄产业园区。刚下车,大家就被热火朝天的景象吸引住了,烈日之下,在广袤的戈壁上,众多农民兄弟、姐妹正在抓紧进行节水灌溉设备的施工。陪同的青銅峽市葡萄酒产业服务中心副主任刘政告诉记者:“这是引进的以色列节水灌溉技

场景三：贺兰山下植被稀疏的荒漠戈壁，远方古长城的残垣断壁依稀可见，一处体量巨大、造型新颖的现代化酒庄的主体工程已经完工，在设备安装的轰鸣声中，我们来到了即将落成的中国—新西兰马尔堡培训示范酒庄工程（西鸽酒庄）。酿酒师廖祖宋在现场向记者介绍了自己难忘的工作经历：“过去的一年，我们在政府的帮助下，4月份接受了原广厦15000亩种植基地，5月份筹备建酒庄、开始设计，6月份平整土地并抢种了2000亩葡萄，7月份钢结构施工就开始了，10月1日，我们把葡萄都采收运去，并在这么短的时间做了2000多吨葡萄酒。一年多的时间，我们收了葡萄，酿了酒，建了酒庄，还种了葡萄，完成了四个别人认为不可能完成的工作。这一切如果没有政府的支持与帮助，那绝对是不可能的。”

更令人高兴的是,他(她)通过自己的亲身经验,向全世界推介了宁夏产区独特的风土人情,传递了宁夏人开放、包容的国际化和新形象 and 立志打造世界一流产区的强烈愿望,吸引了越来越多国际知名的专业人士来到宁夏产区工作与交流。有统计表示,近几年来,来宁夏的外国人中将近一半,与葡萄酒相关,一些国际酿酒师和葡萄酒专家甚至常驻宁夏产区,在贺兰山东麓近百个酒庄中,有近 80 名外籍酿酒师在这里全职或兼职工作,成为了宁夏葡萄酒与世界交流、合作的纽带。正如赵世华所说的:“他们这些人是(宁夏产区)最好的义务宣传员。”

宁夏回族自治区政府还通过连续举办国际



葡萄酒设备技术暨葡萄酒种植展览会提高葡萄酒企业生产机械化、装备现代化和技术标准化水平，今年这项展会已成功举办了四届。“我们正在寻找的东西，展会上都有，对接成本非常低。国际上的重要企业都来参加了，这简直是近在家门口，饱览全世界。”这是企业家们对展会相对的评价。宁夏的葡萄酒业虽然起步相对较晚，但它的起点、目标和国际化程度都很高，贺兰山东麓已经走出了中国，正大踏步地走向世界。

“把企业做长久了,你就成功了……我就是朝着百年老店的目标去的。”
——贺东庄园庄主 龚杰

有人说,做葡萄酒没有捷径。葡萄酒的产业特点决定了葡萄酒由种植到产出是个遥远而漫长的过程,从事这一行,乐观与自信、低调与匠心、专注与坚忍以及理想与情怀都是必不可少的;作为投资者不能着急,不能浮躁,更不能急功近利;正因如此,在法国、意大利、西班牙这样的传统葡萄酒产业大国,几百年历史的老牌家族企业并不罕见。很多有实力的投资者选择这个领域更看重的是企业理念、传统、文化的代代传承,而不仅仅是积累了多少财富。此次宁夏之行,记者欣喜地看到,贺兰山东麓产区也有一批秉持着同样信念与情怀、专注品质、追求卓越的企业家群体,他们在做大做强企业、创造财富的同时,更多的是在追求一种产业强国的梦想,致力于打造民族葡萄酒产业的“百年老店”,贺兰王国的龚杰就是其中的一位典型代表。

始建于1997年的贺东庄园位于贺兰山东麓最北端的石嘴山子产区，是集种植、生产、销售、观光于一体的精品酒庄。高大魁梧

庄主刘金祖来自甘肃兰州，之前从事房地产业，2013年红寺堡政府为了解决农民种植葡萄酒销路问题对外招商，他被红寺堡政府的真诚和这里独一无二的有机荒漠产区的的风土打动，先后投资了5000多万建设酒庄和基地。刚起步，没有经验就摸索着干，靠自己的智慧、双手和不服输的劲头硬是趟出了一条路。为了管好酒庄，年近半百、离开学校多年的老刘又重新开始上课，从葡萄种植、酿造、酒庄管理等最基础知识学起，认真听真地听课、做笔记、查资料，不懂就问向老师和专家请教，刻苦钻研、锲而不舍的精神让许多年轻人都不得不佩服，有位领导当时就断言：“刘金祖将来一定能成事！”老刘没有辜负大家的期望，在红寺堡产区政府和著名酿酒师吴秀勇的帮助下，几年来，东方裕兴一步一个脚印，走上了快速发展的航道。

谈到这几年的成绩和自己的经营理念，老刘并没有讲什么豪言壮语，而是心态平和地说了这样几句话：“尊重土地，尊重大自然，用老种葡萄酒，专心酿好酒。”对于企业的未来，老刘充满了期许，他说自己的后辈子就打算搁在红寺堡了，两枚大金奖不算什么，东方裕兴才刚刚起步。未来的心愿就是要把葡萄种好，把葡萄酒酿好，把“戈蕊红”这个品牌做好并传承下去。几年前，他把自己心爱的女儿儿送到了法国学习葡萄酒酿造，他说将来自己真不动了，女儿也一定会接着干下去。

几天的采访与调研让记者对宁夏产区的历史、现状和发展历程有了深入、全面的了解，同时也产生了这样的体会与感受：一个产区的自然条件固然重要，但当地政府的重视程度、扮演的角色、发挥的作用以及营造的创业氛围也都极为关键。宁夏产区取得今天的局面和成绩绝非偶然，葡萄酒产业在地方经济中支柱地位的确立，自治区政府国际化的视野、开放包容的文化理念、颇具前瞻性的产业规划、精准的产业定位、科学的决策、不失时机积极推动和优秀企业家群体的支撑，都是贺兰山东麓产区能够脱颖而出、蓬勃发展的决定性因素。