2018"食品安全万里行走进筠连"

中央省市主流媒体聚焦"七彩美食"

■ 黄学荔 本报记者 何沙洲

食品安全,关系公众健康,关系社会和谐 稳定,为人民群众关切、各级领导关心、新闻媒 体关注的大事。为更好的了解和展示积极创建 食品质量安全全程监管机制,致力打造筠连食 品品牌的显著成效, 6月28日,2018"食品安 全万里行走进筠连"宣传活动暨筠连七彩美食 推介会在该县浙商大酒店十楼会议室隆重举 行。近20家中央、省、市主流媒体到场报道被 誉为"川南食海"的筠连美食。

当天,筠连县长刘朝平,宜宾市食药监 局副局长张斌, 筠连县委副书记李小林, 筠 连县食药监局局长沈辅君,筠连县食安委成 员单位以及各个乡(镇)食品安全分管领导 等共计200余人参加本次活动。

民以食为天、食以安为先,食品安全紧 系人民的健康和"舌尖上的安全"。长期以 来,四川筠连县委、县政府高度重视食品安 全,牢固树立安全发展理念,扎实推进党的 十九大报告提出的"食品安全战略",坚持以 "四个最严"完善科学食品安全监管体系,致 力打造筠连食品品牌, 实现筠连产业新发 展。当前,筠连县食品安全总体形势良好,食 品安全受到普遍重视,食品行业发展迸发强 声,食品产业彰显蓬勃朝气活力。

此次筠连县食安办、筠连县食药监局以 "2018中国食品安全万里行"宣传活动为契 机,大力开展食品安全知识及法律法规宣 传,同时,借助众多主流媒体的强大声势,结 合如何服务筠连食品产业加快发展,加大筠 连名优特色食品和地方名小吃的社会知名 度,助推众多被誉为"川南食海"的筠连美食 走出去,将筠连美食的品牌发扬光大,让更 多消费者能分享到"川南食海"的众多美食。

浩荡三江,磅礴乌蒙,滇之头,蜀之尾, 山水灵秀,一方水土养育勤劳筠连人,造就 筠连美食。筠连美食,色彩缤纷,有"素红黑





●食药监管部门宣誓承诺

白绿灰黄"七彩之说。推介会上,在筠连县各 美食传承人精心烹饪下,素(素水粉)、红(椒 麻鸡)、黑(黑凉粉)、白(白兔宴)、绿(浑水 粑)、灰(桐子叶泡粑)、黄(蛋圆子)七道不 同色彩的筠连美食首次集中亮相。除了以上 七彩美食,还推介了土月饼、苗家黄牛干巴、 舞茸炖土鸡、鸽蛋炒竹燕窝、木香鲫鱼等多 种地道美食。



●筠连县长刘朝平(右二)和食药局、媒体交流



●筠连七彩美食

活动现场, 寓教于乐的食品安全主题文 艺节目、食药监管部门宣誓承诺、食品生产 经营企业代表诚信承诺、七彩美食推介、共 建食品安全现场签名活动等精彩环节,再一 次带动了全场的气氛,把全场的氛围推向了 高潮。

筠山生长,连之以食。一方水土造就一 方美食。美食是地方的味道,是家乡的味道,

众多的美食组成了国家的味道! 五谷四季, 日食三餐,街口小食,筠连人将幸福制成美 味。七彩美食静待归家的游子,迎接远方的 宾客,并将走向外面的世界。

> 素红黑白绿灰黄 滇头蜀尾美食乡 筠山定水原产地 喜看七彩耀四方

孙良好:诚信服务铸就保健新朝阳

根据权威部门统计,预计到 2020 年老 年人口将达到 2.48 亿,老龄化水平将达到 17.17%, 其中80岁以上老年人口将达到 3067万人。十九大报告指出,实施健康中国 战略,积极应对人口老龄化,构建养老、孝 老、敬老政策体系和社会环境,推进医养结 合,加快老龄事业和产业发展。孙良好作为 杭州地区红他丁牌红曲胶囊推广负责人,坦 诚、正直,话语中透露着率真。从事保健品行 业销售13年以来,就像他的名字一样,兢兢 业业做好每一件事,勤勤恳恳服务每一个

十三载岁月不改 入行初心始终如一

2005年,刚步入社会的孙良好跟朋友早 早踏入了保健品销售领域,从一开始什么都 不懂的社会新人,到如今对保健品内容、功 效、销售都能侃侃而谈的内行,这一步便是 在这块领域里熏陶了13年。

2011年12月31日, 国家发改委发布 《食品工业"十二五"发展规划》,规划中首次 将营养与保健食品制造业列为重点发展产 业,从事保健品销售多年的孙良好意识到,

保健食品的未来还有很广的发展空间。

2014年,凭借资深的销售履历和坦诚的 态度,孙良好争取到红他丁牌红曲胶囊在杭 州地区推广的权利。

红他丁牌红曲胶囊的生产厂家是洛阳 新春都生物制药有限公司,该公司是"河南 省高新技术企业"。 拥有符合 GMP 要求的 中药前处理提取车间、固体制剂车间(片、胶 囊、颗粒、散剂)和保健食品三个车间,多条 生产线,并拥有各类先进的生产、检验设备。

诚信经营回收闲置 踏实创业坦诚待人

回忆起往昔走过的路,孙良好总是笑着 说:"没有什么太大曲折,一路走来都非常平 稳。"但事实上,随着保健品市场曝光出的负 面新闻的日益增加,想要让人去接受、信任 一个保健品是非常困难的事。

面临严峻的市场竞争压力,如同大海上 的一叶孤舟,举步艰难。但是孙良好没有止 步不前,面对每一位前来咨询了解的老人, 他都耐心介绍,并定期邀请春都健康讲师, 帮助老人们了解自身身体健康情况。孙良好 告诉笔者:"我们产品最主要的特点是能减 少脂质的沉淀,清除血管垃圾,软化血管,预 防心梗脑梗的发生,没有其他的添加剂,保 证了原料红曲的高纯度,高活性,同时针对 老年人的身体状况,做到了对肝脏无毒害, 安全可靠。"

同时,孙良好还观察到,许多人家里都 闲置着许多不用的理疗器材或服用不太理 想的产品,节俭朴实的老人们总是舍不得丢 弃,但是总放着也会带来一些不便利及资源 的浪费。于是,他联系总部,积极着手开展闲 置理疗设备回收服务,通过回收的额度大 小,给予老人产品上的支持。这一举措很快 赢得老人以及老人家属们的叫好。

不忘初心缓缓发展 踏踏实实稳步前行

面对许多不良保健品商家混淆视听,让 老年人上钩,打一枪换一个地方,变着花样 骗老人兜里钱的种种乱象,孙良好抱着真诚 的态度去对待每一位客人。

"我从事产品推广以来,总不断的建议 服用我们产品的会员到医院定期体检,在使 用后的每一个阶段,都能从体检报告看到我 们产品的功效。"他说,"对待保健品本身的 态度就应该放端正,正确看待,有针对性的 选择产品非常重要,红他丁牌红曲胶囊长期



服用是能够对身体起到保养、辅助治疗作用

正所谓"山不在高,有仙则名。水不在 深,有龙则灵。"如今,孙良好凭借真诚、率真 的品格,加之优良的产品质量,牢牢吸引了 一批忠实的客户。谈及未来,孙良好的回答 非常朴实:"未来只想一直做下去,想把红曲 胶囊介绍给更多需要它的人,能够帮助到更 多需要它的人。"

历经五年的推广宣传,孙良好依旧对保 健品行业充满信心。随着老年人口的不断增 加,人们对健康的需求越来越高,他坚信,未 来保健品的道路会越发宽广。 (魏东)

食品工业大省河南再添行业新秀 河南华琪食品有限 公司隆重开业

■ 本报记者 李代广

7月3日,食品工业大省河南再添行业新 秀,位于许昌市襄城县产业集聚区的河南华琪 食品有限公司举行隆重开业仪式, 襄城县人民 政府副县长李珂, 县产业集聚区党工委书记孙 卫东、管委会主任李进伟,襄城县食品药品监督 管理局局长张永红,县环保、工商、质监等相关 部门负责人,华琪食品公司董事长张广银、执行 董事赵亮、总经理张瑞成,以及公司供应商、经 销商代表,共计200余人参加了开业仪式。

河南华琪食品有限公司由郑州双冠食品有 限公司投资建设,总投资 1.2 亿元,于 2017 年 9 月入驻建设。

襄城县产业集聚区党工委书记孙卫东在 讲话时说,华琪食品公司落户襄城县,必将为 我们集聚区经济社会发展注入新的活力、增 添新的生机, 更为进一步壮大我县工业经济 实力、加快新型工业化进程发挥重要作用。今 后,我们将按照"五个一"的服务理念,持续优 化环境,强化服务意识,全力以赴,配合好、服 务好、支持好企业全面发展,努力为企业营造 一个宽松、周到的经营发展环境,全力支持企 业做大做强,真正使襄城成为投资开发的热 土、创新创业的乐园。

襄城县食品药品监督管理局局长张永红在 讲话时说,我们要积极服务、指导食品生产企业 建立健全食品安全自查制度和全过程食品安全 追溯体系,帮助华琪食品公司更好落实主体责 任,做到以质量求生存,以安全促发展,创造名 优品牌,打造知名企业。

据华琪食品公司总经理张瑞成介绍, 华琪 食品具备日产销售100吨低温肉制品能力。目 前可以生产销售的产品主要分为调理肉食和低 温烤肠两大类、50个单品;产品涵盖商超、中餐 团膳、西式快餐、休闲餐饮、批发零售等五大渠 道。公司将本着"责任立企、务实拼搏、创新超 越、艰苦奋斗"的企业精神,计划在3至5年时 间内,将公司打造成国内知名的低温肉类制品 中大型速冻肉食企业, 让华琪体系产品走向千 家万户。

医药销售总额 过2万亿元

近日,商务部发布《2017年药品流通行业 运行统计分析报告》,对我国药品流通行业整体 规模、企业销售、所有制结构、物流配送、医药电 商运营、企业上市等情况以及行业运行特点进 行了分析,对发展趋势进行了预测。

《报告》显示,随着医药卫生体制改革的不 断深入,药品流通行业积极顺应政策导向,呈现 增长平稳、结构优化、质量升级的发展态势。 2017年,全国七大类医药商品销售总额 20016 亿元,其中,药品零售市场 4003 亿元,增速同比 下降 0.5 个百分点。2017年,药品批发企业销售 增长有所放缓,零售企业连锁率进一步提高,医 药电商开启资源整合的平台化发展之路, 医药 物流市场竞争明显加剧。

《报告》预测,2018年药品流通市场销售规 模将保持稳步增长,行业结构将加速调整分化, 资本将成为改变行业格局的重要力量。同时,医 药电商发展模式日新月异,智慧供应链服务水 平不断提升,专业化服务成为药品零售企业核 心竞争力。今年是商务部连续第8年发布年度 药品流通行业运行统计分析报告。

用工业机器人"智造"医药机器人 楚天建医药装备智能工厂

减少人工干预,多用工业机器人生产,在 工程机械、汽车等行业早已司空见惯,但在国 内医药装备领域还很少见。位于宁乡经开区 的楚天科技抢饮头啖汤,2016年设立楚天智 能机器人(长沙)有限公司,启动智能医药装备 产业园建设。如今项目进展如何?

"预计年底陆续开始设备安装调试,不 久后可正式投产,将主要研发制造灌装、检 测、无菌转运、AGV 等医药专用机器人。" 近日,记者探访楚天科技智能医药装备产 业园时,楚天智能机器人(长沙)有限公司副 总经理王宏伟介绍,"未来大家可以在这里 看到全球首个智能化的医药装备制造工

年产 150 台套医疗服务机器人

近日,记者在楚天科技智能医药装备产 业园看到,钢结构厂房已竣工,工人们正在清 理废料,为设备进场调试做准备。王宏伟告诉 记者,厂房主体即智能制造车间,相邻的还有

德国 Romaco 车间和楚天飞云车间。 后两者为楚天去年并购的子公司车间。 德国 Romaco 车间主要用于 Romaco 产品的演 示、推广、销售。楚天飞云被收购后,整体搬迁 到宁乡,全自动智能硬胶囊充填设备是其重 点产品,也在这里生产。

刘学亮是河南人,楚天飞云被收购后,他 跟随公司从浙江来到宁乡, 分配在总装调试 组。"环境比之前更好,待遇也不错。"刘学亮 谈及"新家",满足感溢于言表。

目前,产业园已投建的建筑总面积逾3 万平方米。王宏伟介绍,产业园今后可年产 100 台套后包装线工业机器人,年产 50 台套 智能仓储物流系统,年产 150 台套医疗服务 机器人。

项目将建设全智能化高端生物医药机器 人生产基地、智能医疗机器人产业园,以及综 合智能机器人生产基地和国内顶尖医疗机器 人研发中心,量产医疗和医药机器人、食品和 药品包装机器人、物流运送机器人等。

与传统车间相比, 人员可减少 70%以上

要成功喝下"头啖汤"并不容易。楚天科 技充分利用互联网技术、物联网技术、自动化 物流系统等先进技术,打破传统工艺流程,实 现机器人制造新模式,"用工业机器人生产医 药机器人"。

"跟其他制造业企业不同,楚天的订单多 为多品种、少批量定制化产品。"王宏伟说,未 来智能制造车间的零部件多达数千种,这就 需要生产产品时,上料、生产、物流、检测等工 艺能快速响应,对柔性化生产要求极高。

采访时,记者在压力容器制造部的车间 里遇到了邓建勇,作为制罐班长的他,正指导 班组焊接操作工焊接一个近2米高的压力容

"焊接件结构复杂(不规则)、焊接难度大 时,采用手工焊接;焊接件结构相对标准(规 则), 且焊接工作量大时, 就用自动焊接设 备。"邓建勇说,目前他们有纵缝、环缝、横缝 (横焊位置)等自动焊接设备4台,焊接制造的 自动化水平在不断提升。

而就楚天科技智能医药装备产业园项目 来说,"加工生产线由我们自主设计,相应设 备通过全球供应链采购,国产设备也达到了 一定的比例,其中包括长沙本地供应商。"王 宏伟告诉记者,智能制造车间的40台智能机 器人将于年底陆续进场安装调试, 不久的将 来可实现投产,与传统同等规模车间相比,人 员可减少70%以上。

一组数据也展现了楚天科技智能医药装

备产业园投产后的"新面貌":人工成本降低 66.7%、生产效率提高约37.9%、不良品率降 低 27.3%、能源利用率提高 13.3%。

"项目建成后,形成双智能局面——智能 化的产品,智能化的产品生产,将成为世界首 批制药装备智能生产工厂,提高中国制药装 备智能化、国际化水平。"楚天科技董事长兼 总裁唐岳说,"这跟国际同领域几乎是同步推 进的,在这一领域,长沙与世界同步。"

中国百强药企中, 90%已与楚天科技合作

十几年来,楚天科技扎根长沙,成长为国 内医药装备行业的龙头企业,它的"朋友圈" 遍及全国,仅中国制药工业百强企业中,90% 与楚天科技已有合作关系。

如此庞大的客户群体,楚天科技如何"俘 获芳心"?是资本与技术创新的双重合力。近 几年,楚天科技动作频频,并购多家企业,延 伸产业链,提供包括药企厂房设计、医药装备 生产的整体解决方案。

更重要的,还是自主创新。楚天科技财报 显示,2015年到2017年,每年的研发投入占 营收比均超过10%,且逐年递增。"我们近几

年的年研发投入,基本都是过亿元。"王宏伟 告诉记者, 楚天科技在宁乡总部建立了研究 院,随着对德国 Romaco 的并购,也加快在欧 洲筹建研究院,截至2018年5月,楚天科技 专利申请2500多项。

一套智能机器人预灌封无菌生产系统, 就可见楚天科技的创新速度。王宏伟告诉记 者,这套系统主要用于高附加值药物的生产, 比如适用于糖尿病的胰岛素类药物,具有生 产速度快、性能稳定、无交叉污染等特点,与 传统设备相比占地面积节约一半, 环境与人 工等费用降低 20%以上, 自 2016年2月面 世,已更迭到第三代产品。

对好的产品,市场会投票。江苏恒瑞医药 此前采用国外设备,价格高昂,得知楚天科技 有可替代的同类产品,就转而与其合作,价 格、交付效率、售后服务等均更具优势。

记者在车间遇到了来自台湾的客商苏琮 棋,这是他们第二次与楚天科技合作。"第一 次采购的药液充填设备,生产效率高,生产质 量有保障。"苏琮棋说,此次订购的是高压检 测设备,他们特意赶到宁乡,想尽快完成设备 测试,运回台湾生产。

(徐辉 邬伟 伍玲)