

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版 第 085 期 总第 9128 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2018 年 5 月 11 日 星期五 戊戌年 三月二十六

新闻简讯 | News bulletin

中国中车重组货车业务成立齐车集团

9 日,中国中车在黑龙江省齐齐哈尔市宣布实施货车业务重组。以中车齐齐哈尔交通装备有限公司为主体成立中车齐车集团,通过组建货车子集团进一步提升国有资产配置效率,强化中车整体战略协同、专业协同和区域协同,打造世界级铁路货车制造基地。新成立的中车齐车集团由我国铁路货车、铁路起重机械装备的设计主导企业、制造领军企业和产品出口基地——中车齐齐哈尔交通装备有限公司改组成立,并对原中车部分分公司进行了重组。重组后,中车齐车集团拥有中车齐齐哈尔车辆有限公司、中车沈阳机车车辆有限公司、中车石家庄车辆有限公司、中车山东机车车辆有限公司、中车风电(锡林郭勒)有限公司 5 家全资子公司。(梁冬 马晓成)

甘肃工程建设招投标与政府采购等重点领域实现交易电子化

记者近日从甘肃省政府获悉,甘肃省已在全国范围内率先将工程建设招标投标、政府采购、土地使用权和矿产业权出让、国有产权交易、药品集中采购五大板块纳入统一平台集中交易,并基本实现交易电子化。据了解,2013 年 7 月至 2018 年 3 月,甘肃省公共资源交易平台共完成交易项目 13.5 万余个,成交金额 13700 多亿元。甘肃省还搭建了阳光招标采购平台,通过建立虚拟的网络交易空间,采取在线报名、网上竞价、在线签订合同等方式,实现全流程电子化交易,全程公开、全程留痕、阳光透明。(王博)

河南加快推进智能制造鼓励“企业上云”

记者从日前召开的河南省“三大改造”工作推进会上获悉,为加快全省企业绿色化改造、智能化改造和技术改造,河南将加快推进智能制造,并计划今年实现 4 万家企业“上云”。目前,河南省已建立“三大改造”动态项目库,入库项目 1212 个,总投资 5130 亿元。受智能制造加快推进影响,2017 年河南全省技改投资同比增速接近 50%,达到 48.3%。而今年一季度,全省技改投资增长 92%,占工业投资的比重接近 20%。按部署,河南计划 3 年内实现重点行业和关键岗位机器人应用达 2 万台以上,建成 150 个智能示范工厂,300 个智能示范车间和 1000 条智能示范生产线,而今年则力争实现 4 万家企业“上云”。(李鹏)

上海将再减税费 500 亿元

上海今年将实施九方面 18 项政策举措,预计再减税费 500 亿元左右,其中国家规定部分将减负约 300 亿元,上海自我减费约 200 亿元,清退保证金约 142 亿元。在全面落实一系列国家减税政策和消费举措的基础上,上海自我挖潜,不断降低企业收费负担,包括:降低 4 项地方权限行政事业性收费。降低部分政府定价经营服务性收费。降低人工成本。降低工伤保险费率,扩大失业保险援企稳岗政策覆盖面,暂停征收企业欠薪保障费。降低物流成本。调降外贸水运集装箱收费标准,降低港口物流成本,降低车辆通行成本。延续现有 ETC 通行费九五折优惠政策,推进货运车辆安装 ETC,降低流通环节费用。(谢卫群)



纯正美国味
来自 **Smithfield**
美式培根 美式火腿 美式香肠
进口 **Smithfield** 猪肉原料

热线电话:13980606808
新闻热线:028-87369123
投稿邮箱:3086645109@qq.com



郑宇民与周德文话民企前世今生

«« P3



人物名片

安徽中煤新集口孜东矿职工,机修钳工高级技师,拥有 2 项国家专利和 20 余项技术创新成果,安徽省淮南市“五一”劳动奖章获得者。



曹学涛：矿山里的“弄潮儿”

4 月 25 日下午,在参加完淮南市庆祝“五一”暨劳动竞赛表彰大会,走出会议室的安徽中煤新集口孜东矿职工曹学涛,迫不及待地给家里打了个电话。

电话的那头,“爸爸,你总是说话不算数,到底什么时候才能带着我和妈妈出去看一看?”稚气未脱的儿子要求道。电话这头的曹学涛内心已是五味杂陈。此时,同事发来的一条短信,让曹学涛稍微平复了一下激动情绪。

“你是咱们队的骄子,2 项国家专利和 20 余项技术创新成果让你无愧矿山‘工匠’的美誉。”读着手机屏幕上同事给他发来的短信,曹学涛悲喜交加,他不知道还要亏欠家人多久,但他知道,只要一天还在工作,就要满腔深情洒矿山。

他利用业余时间参加安徽理工大学自学考试,系统学习了机电一体化知识,获得大专学历。另外,通过努力学习,他取

得了机修钳工高级技师职业资格证书。

在曹学涛乌黑透亮的工作服上,缝着一个大口袋,里面装着各种塑封好的说明书。说起这个大口袋,还得从曹学涛“学艺”讲起。

曹学涛刚来新集公司的时候,为了学好技术,白天跟师傅巡查,掌握各机房电气元件动作情况及性能和故障排除方法,晚上利用业余时间学习理论知识。他不断为

自己充电,短短的几个月时间,他就读完了《机工基础》《液压学》《机电知识手册》等专业书籍,读书笔记写了十几万字,这些努力和付出为他奠定了扎实的理论基础。

曹学涛从一名普通的矿山固定设备机工学徒成长为业务精、技术硬的业务骨干,成为响当当的矿井固定设备维修“顶梁柱”,在业绩和荣誉的背后,是他的默默付出。(陈正飞)

商业航天风口渐近,中国准备好了吗?

■ 新华社记者 王琳琳 马晓澄 孟含琪 余晓洁

4 月 15 日,美国太空探索技术公司宣布将尝试回收难度更高的第二级火箭;4 月 26 日,我国长征十一号固体运载火箭采用“一箭五星”方式,将商业卫星星座送入预定轨道;4 月 30 日,美国贝索斯创办的蓝色起源公司完成今年首次发射,为载人太空观光旅行做收尾测试……

短短半个月,中外航天企业推出一系列密集动作。一些专家指出,表明全球商业航天风口渐近。曾经举国家之力才能发展的航天正在不断走向商业化,中国准备好了吗?

超 60 家民企涉足商业航天 起步虽晚但势头强劲

粗略统计,目前,我国已有超过 60 家民营企业涉足商业航天。其中,卫星组网应用发展最快,运载火箭次之,太空旅行、大型空间站的预研在抓紧布局。

据悉,早在 2000 年左右,美国航天局就开始培育和扶持民营航天企业,逐步退出低轨道商业航天发射和运营市场。相比之下,中国商业航天 2015 年才正式启动,但用国家航天局秘书长田玉龙的话说,“商业航天领域,我国跟西方落得不太远,差距不太大”。

年初至今,我国商业航天喜讯连连:2 月,我国私人卫星“风马牛一号”进入太空;4 月 5 日,纯民营航天企业北京星际荣耀空间科技有限公司研制的“双曲线一号 S”商用火箭完成发射首秀;4 月 26 日,中国航天科技集团有限公司的长征十一号固体运载火箭,将商业卫星“珠海一号”02 组卫星送入预定轨道,成为我国星座组网同一轨道面发射卫星数量最多的一次发射……

中国航天科技集团有限公司五院党委书记兼副院长赵小津说,发展商业航天,第一步是建设空间基础设施,要把卫星发射到太空组网,形成服务能力。目前,我们正处于这一阶段。

业内专家认为,中国商业航天实现腾飞取决于几方面:其一是国家政策支持。田玉龙表示,建设“航天强国”写入党的十九大报告,商业航天已成国家航天创新的重要补充和新生力量。其二是技术创新。我国在火箭回收、一箭多星、空天飞机自由进出太空等关键技术方面,都在不断突破迭代。其三是资本助力。中科院微小卫星创新研究院微纳卫星研

究所副所长曹金认为,我国卫星组网应用市场正在不断扩大,需要大规模民营资本和凤投资本的支持。

两大主攻领域: 商业火箭破局,卫星应用领跑

商业火箭和卫星应用,是中国商业航天发展的两大主攻领域。

火箭是航天的基础,考验一个国家的工业基础和设计能力。2016 年初,中国航天科工集团在境内率先成立商业火箭公司——航天科工火箭技术有限公司,把快舟运载火箭与发射系统提升到商业级水平;同年 10 月,中国长征火箭有限公司成立,在火箭发射、太空旅游等方面提供个性化产品,平均发射服务成本降低超 30%、最短履约周期压缩近八成。



● 4 月 5 日,纯民营航天企业北京星际荣耀空间科技有限公司研制的“双曲线一号 S”商用火箭完成发射首秀。

此外,蓝箭、零壹空间、星际荣耀等民营企业的火箭发射技术,也进入验证阶段。

与商业火箭相比,商业卫星应用发展速度更快,卫星遥感和卫星通信两大领域率先“开花”。2015 年,长光卫星技术有限公司自主研发的“吉林一号”高分辨率商业遥感卫星

成功发射,开创了我国商业卫星应用的先河。公司计划在 2030 年前,实现轨运行 138 颗卫星,形成全球任意点 10 分钟以内回访能力,提供高时空分辨率的航天信息产品。

该公司副总经理王栋介绍,目前,公司在轨运行的十颗卫星,已经可在国土、林业、农业、环保、水利等领域为行业用户提供高质量服务。随着更多卫星发射,许多针对普通消费者的应用场景都会成为可能。例如,用于突发事件新闻报道的卫星影像直播、土地纠纷和争议中的确权、交通动态的实时监控等。

此外,依靠商业航天,以高清卫星视频传输、物联网通讯为典型应用场景的卫星通信正迅猛发展。比如,中国航天科技集团有限公司推出由 300 余颗低轨道小卫星组成的“鸿雁星座”,可为用户提供全球实时数据通信和综合信息服务。[下转 P2]



中国农夫商城
— CHINESE FARMER MALL —

中国农夫商城是由南充市嘉陵区供销社全资倾力打造的集农产品(绸都特色产品)交易、金融服务咨询、便民利民服务的综合型商贸平台商城(主要有特色粮油、蔬菜、水果、家禽家畜、酒水、农资产品等),于2016年1月29日成功上线,并与中国供销社总社建立的“供销e家”电商平台成功对接,建立了南充地方平台。采用线上平台交易、线下实体体验的模式,以“助农供求对接,普惠社会大众”为服务宗旨,依托通信、互联网络,整合庞大的涉农信息资源,大力挖掘周边市县乡镇乃至全国特色农产品,发展农村网点建设,实现农产品生产、销售、供应无缝对接。本着“绿色、安全、健康”的服务理念,构建多级传递配以银行、通信、保险、医疗、酒店餐饮、娱乐、旅游、物流、涉农咨询等多向延伸的商贸和社会服务的综合服务体系。



APP二维码



微商城二维码

商城网址: www.zgnfsc.cn
体验店地址: 四川省南充市嘉陵区火花路105号
电话: 0817-3889953
手机: 18048959942
邮箱: 3265480349@qq.com