国内统一刊号:CN51—0098　邮发代号:61—85　中国企业家网:www.zgceo.cn　电子版:http://epaper.ceccen.com　官方微博:http://weibo.com/jrwbd　http://weibo.com/qyjrb

做中国企业的思想者

企業家日報

ENTREPRENEURS' DAILY

热线电话:400 990 3393
新闻热线:028-86637530
投稿邮箱:cjb490@sina.com

企业家日报微信公众平台二维码　中国企业家网二维码

责编:王萍　版式:黄健

今日 8 版 第067期 总第9110期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450元 零售价:2.00元

2018年4月16日 星期一 戊戌年 三月

人物背景　黄伟灵,金惠融生物科技有限公司董事长、广东博罗帝都集团董事长、广东御牡丹生物科技有限公司董事长、中国管理科学研究院企业管理创新研究所兼职副所长、中国企业家理事会副主席、“中国诚信企业家”、“中国优秀企业家”、广东省经企联协会常务副会长、“广东省优秀企业家”、“广东省诚信企业家”、广东博罗商会副会长、广东河源职业技术学院客座教授、惠州市工商联常委、惠州市私营企业协会常务副会长、惠州市台胞台属联谊会副会长、博罗县政协常委、博罗县工商联副主席（商会副会长）、博罗县民营企业协会副会长、博罗县爱国拥军促进会副会长、博罗县旅游协会常务副会长、博罗县黄氏宗亲联谊会会长、博罗县台胞台属联谊会会长。

人物语录　广东御牡丹生物科技有限公司董事长黄伟灵致辞:“多年来,我一直坚持道德经营,说实话很辛苦,但精神的满足感比制度管理创造的财富还要富裕。有人说我这里是家族企业,其实我一直在打造企业家族,员工的几代人都可以在这里工作、生活。企业长不成‘参天大树’,做‘常青树’,才能永久地生存下去!”

建设“美丽中国” 打造牡丹品牌

——记广东御牡丹生物科技有限公司董事长黄伟灵

玫瑰纯露

黄伟灵看望百岁老人

黄伟灵捐赠村委大楼

黄伟灵在中国杰出管理者年会获授予“中国优秀企业家”荣誉

广东御牡丹生物科技有限公司种植基地

■ 本报记者 陈琼泉 通讯员 贺方 广东报道

“唯有牡丹真国色,花开时节动京城”。洛阳牡丹虽天下闻名,但岭南牡丹也别有一番风味:阵阵牡丹花香扑鼻,沁人心脾。万亩玫瑰点缀其中,争奇斗艳。成群白鹭闻声起飞,在蓝天白云、清水绿树的映衬下,形成一幅优美的自然生态画卷……这不是梦幻中的天堂,而是美丽中国的缩影,是广东御牡丹生物科技有限公司的实景。

作为广东御牡丹生物科技有限公司的董事长,黄伟灵正是这幅岭南美景的构图者。作为土生土长的博罗人,几经商海沉浮的企业家,黄伟灵知道什么样的产业才能与秀丽的博罗风光相得益彰,相辅相成。他如何与牡丹结缘,如何成长为惠州知名的企业家,背后又有怎样的辛酸故事?近日,记者走进黄伟灵的办公室,倾听他的商海传奇……

少小离乡 完成原始资本积累

60年代初期,黄伟灵出生于世界长寿之乡广东省惠州市博罗县石湖镇,成长中经历的贫困并没有压垮他想要飞翔的翅膀,反而造就了他超强的毅力和敢于拼搏的勇气。1985年,黄伟灵毅然离开家乡,走上了一条历经艰辛却又五彩斑斓的商海拼搏路……

“孩儿立志出乡关,博不成名终不还”。踏入社会,黄伟灵的第一份工作是深圳龙岗一家电子厂的主管,这份工作他干了一年多时间,开阔了眼界,第一次增长了社会阅历;1987年,黄伟灵辞职去了广州,在一间制衣厂做服装批发业务。随后,黄伟灵又承包了广州教育学院拥有所有权的几个门面扩大经营,开始正式涉足商海。

“我在经营服装生意的时间里,学会了与各种各样的人打交道,也从领导的身上学到了很多,终究顶住了市场的惊涛骇浪,凭着诚信经营、坚守原则逐渐积累了原始资本与财富。”黄伟灵如是说。

在市场中站稳了脚跟,获得了丰富的经验,但黄伟灵并没有因此忘记学习,他深知知识改变命运并非一句空话,做生意的同时,黄伟灵还到广州教育学院参加学习,积累自己的精神财富。如果说此时的生活是安逸的,但接下来的工作经历又一次改变了黄伟灵的命运。

1991年,黄伟灵担任了惠州一家华侨联合开发总公司开发部经理,因业务关系他经常出差到博罗,一来二去与当地的一些领导、企业家建立了深厚的情谊。黄伟灵热情礼貌,聪明伶俐,尤其是他的积极上进让领导颇为赏识,因此,家乡领导力邀他回乡发展事业。

从零开始 回乡再征商海

留在广州、事业正值上升期;回到博罗,一切要从零开始。留还是回?黄伟灵内心纠结了……最终,黄伟灵果断决定,舍弃一切。1992年,他回到了阔别已久的故乡,被礼聘到博罗县政法委下属单位“博罗成益实业总公司”担任总经理,不久,又调至博罗政益房地产开发有限公司任总经理,成为博罗地产行业的拓荒者。

在职期间,黄伟灵成功主持了诸多地产项目,更重要的是,此时的他已极具未来眼光,积极与外界合作。与香港港通公司合作开通了博罗—香港、与康达尔公司合作开通了罗湖商业城—博罗的客运班车,为当时博罗的经济繁荣和对外交流合作做出了积极的贡献。黄伟灵说:“那段时间里,创造了可观的经济效益和社会效益,但更高兴的是自己的格局被放大了,人生也逐渐开始了更大的追求。”

1992年,是黄伟灵回乡发展的元年。这一年,小平同志南巡讲话为改革开放注入新的活力,随后,中国掀起了新一轮改革开放的热潮,经济发展呈现一片新面貌。广东沿海地区在全国声名鹊起,大江南北的人皆南下淘金。伴随着广东经济的腾飞,博罗的经济也快速发展,外商、外资和前来观光旅游的人群不断涌向博罗。而此时,博罗竟没有一家高规格的接待酒店。

“酒店是城市文明的窗口,是带动经济发展的又一个增长点,如能投资酒店,进军旅业,不仅能学习外面先进的思想,还能创造丰厚的财富,更能促进当地经济的发展。”黄伟灵凭着丰富的商海经验敏锐地察觉到了巨大的商机。沧海横流,方显英雄本色。黄伟灵毫不犹豫地决定了,干!因此,博罗政益房地产开发有限公司与香港宝桦国际有限公司合作投资兴建了博罗帝都大酒店。

帝都大酒店经历了最初的辉煌之后,由于经营者管理不善陷入巨大的危机。1994年,企业外债高达400多万元。生死存亡的关键时刻,投资方召开董事会紧急换帅。最终善管理、懂经营、能开拓的黄伟灵被委任为酒店董事长兼总经理。掌帅酒店后,黄伟灵细致地清查了企业的经营和管理现状,诸多问题随之被挖出,一场企业内部大刀阔斧的改革之战打响了,深处频临破产泥淖的企业就这样被拉了出来。逐渐,企业管理制度化,高额债务也一一还清,并且每年上缴税收超过100万元。

如今,帝都大酒店历经23年经营,已经成为博罗餐饮行业的标杆企业。黄伟灵说,企业长不成“参天大树”,做“常青树”,才能永久地生存下去。

企业升级 转战生态产业

转型升级是企业发展必须经历的阵痛,是顺应时代潮流的必然过程。尽管帝都大酒店在博罗同行中占有重要地位,但行业的激烈竞争还是带给了企业一定的影响。不变革,企业只能停滞不前,黄伟灵不是一个甘于安逸的“领头羊”。一次偶然的机会,黄伟灵与花结下了重要的缘分。

籁头拉回到2015年。在一次聚会中,一位领导向黄伟灵推荐了玫瑰种植项目。长年深耕实业,对产品具有浓厚兴趣的黄伟灵以为是种植观赏玫瑰,并没有太在意。深入了解后,才知道该项目是种植以食用和药用为主的玫瑰、生产、深加工花茶、纯露、糖果、化妆品、精油等系列产品,这一下让黄伟灵找到了兴趣。由这位领导的牵线搭桥,黄伟灵与北京水木中天植物科学研究院院长毕竦玉见了面,几次的促膝长谈,亲自体验玫瑰产品后,黄伟灵果断签下了合作协议。

基地设在哪里?黄伟灵想到了老家石坝镇,一万多亩的山林地,早年,种植桉树成了当地不少村民的主要收入来源,但桉树对土壤及水质污染极大,随着经济条件越来越好以及人们环保意识的不断提高,村民不再种植桉树了,山林逐渐荒芜。

“我第一次来到这里,还是一片荒草地,中间夹杂着一些桉树,没有一点美的感觉。因为有了种玫瑰的打算,让我突然进发出灵感。”黄伟灵正是在这时整合了这片山林,把当时的园区简单定义为一个美丽的、天然的、健康的,集舒缓压力、休闲娱乐、商务交谈于一身的场所。

广东御牡丹生物科技有限公司董事长黄伟灵

2015年底,园区正式开发。黄伟灵穿着迷彩服、胶鞋,拿着砍刀,带领团队一点点地砍掉杂草,开出了道路。经过大半年的努力,一片3000多亩的玫瑰园雏形初显。2016年3月,郁郁葱葱的玫瑰苗生长了起来,玫瑰园覆盖了原来的黄土荒山。黄伟灵说:“一个经营酒店的人,突然当起农民,看着满山遍野的玫瑰吐绿绽放,满足感只有自己清楚。”

结缘牡丹 塑造牡丹民族品牌

新苗长势不错,计划着年底就可以试制一些产品,可是天公不作美,南方的雨季浇灭了黄伟灵的计划。2016年9月,一整月雨水不断,雨水和高温交替出现,还未完全适应南方气候的幼苗就这样生病了。

一天,黄伟灵正在办公室批阅文件,园区技术员打来电话说:“黄董你快来园区看看吧,玫瑰苗出现了异常。”黄伟灵驱车来到园区,在技术员的带领下他看到一片片的玫瑰苗叶子发黄,不少还出现黑斑。他一边仔细地查看,一边和技术员商量着救护措施。没过多久,2000亩左右的花苗陆续死掉。

“看到死去的花苗,同事们看到的我表面上依旧是谈笑风生,可是内心,那种钻心的疼啊,好几次一个人偷偷地落泪。”黄伟灵笑着说。未经历坎坷泥泞的艰难,哪能知道阳光大道的可贵。2016年11月,黄伟灵花重金请来了具有本土种植管理经验的技术员管理种植,同时调集资金补种了1000多亩的新苗。至此,玫瑰园已累计投入超过3.5亿元人民币。

2017年4月,满山的玫瑰吐翠,紫色的玫瑰花随风摇曳。终于开始采摘玫瑰花了,在技术人员的精心调制下,玫瑰纯露、玫瑰花茶、玫瑰糖也开始陆续研制出来了。尽管出了产品,但黄伟灵并不急于推向市场,所有的产品都被精美包装作为礼品送给了朋友,而朋友们也都给出了不同的改进制作意见。

园区开发如火如荼,前来寻求合作的商家络绎不绝,也因此招来了全国油用牡丹种植明星“大牡丹—蒲绪祥”,热情的蒲绪祥在黄伟灵的办公室详细讲述了中国油用牡丹的市场前景和自己的种植经历,黄伟灵第一次被牡丹打动了,当即决定和公司的几名管理人员驾车前往安徽大牡丹的基地一探究竟。

在大牡丹的基地、酒厂、黄伟灵看到了牡丹籽油、牡丹茶、牡丹化妆品、牡丹酒等一系列成熟的产品,他决定和大牡丹合作开发油用牡丹市场。随后,博罗帝都集团总公司与安徽瑞璞牡丹科技有限公司合作成立新型科技企业——广东御牡丹生物科技有限公司。公司注册资金人民币3亿元,当年7月31日正式在新化新四板挂牌(挂牌代码:602020)。

就这样,御牡丹依照国家推广的资源变股权、资金变股金、农民变股东“三变”政策,通过“公司+合作组织+基地+农户”模式,利用现有荒山滩涂林地进行规模化种植,带动周边农户发展,逐步实现在区域内由牡丹籽油取代豆类食用油的目标。目前,广东御牡丹生物科技有限公司已经研发出了属于自己品牌的牡丹籽油、牡丹花蕊茶、牡丹花朵茶、牡丹酒等系列产品。同时还与御牡丹品牌各产业链形成互动关系,成为了油用牡丹产业链上关键的一环。

修炼品格 反哺社会热心公益

古人云:“其身正,不令则行,身不正,虽令不行”。作为企业的“领头雁”,黄伟灵无论是在思想认识上还是在实际行动上,总是时时处处严格要求自己,真正发挥排头兵、带头人的作用。他还善于在实践中学习,经常深入各个岗位与员工探讨企业的管理,利用一切出差的机会考察同行企业,将管理中存在的问题制成案例,有针对性地对员工进行指导。这过他的示范带动,企业形成了浓厚的学习氛围。

“培养未来”,这是黄伟灵常挂在嘴边的一句话,他也言出必行。在企业发展中,发现了好的人才,不仅在工作中给机会,更是花重金培养。在黄伟灵公司财务提供的资料中,记者粗略地计算了下,用于员工上清华、北大、大专研学习以及其他课程学习的费用就高达300余万元,这些费用都是公司支出。

视企业如生命,对于奉献社会黄伟灵更是不遗余力。20多年来,他热心公益事业,捐赠了村办公益楼、修建了家乡水泥硬化道路;在抗洪救灾、教育、文化及老人基金会等福利事业方面捐款合计超过1亿元人民币,一次次的付出,他逐渐被社会认知,被社会认可,被社会肯定。

黄伟灵介绍说:“广东御牡丹生物科技有限公司自成立起就以‘打造牡丹民族品牌,把健康环保带给普通百姓家’为使命,坚持国际标准,打造精品,坚持大产业布局、大健康布局、积极培育地缘特色品牌,坚持扶贫带动,生态保护,环境优化;坚持三个产业统筹协调发展,侧重油用牡丹功能食品开发生产和旅游项目开发运营。”

机遇和挑战凝聚成发展动力,而支撑发展的是勤劳和汗水,是一往直前、声声不息的坚实步伐……

牡丹花蕊茶

广东御牡丹生物科技有限公司种植基地