

特级企业的特区基因

——中建二局一公司深圳分公司改革发展之路

2017年初,从国家住建部传来振奋人心的喜讯——中建二局一公司晋级施工总承包特级资质,伴随喜讯还有增项“建筑工程设计资质甲级”。而作为中建二局一公司重要分支机构的深圳分公司,这个与深圳经济特区一起共成长、成就“一夜之城”奇迹的建设者,又迎来新的历史性发展机遇。

特级企业 深圳速度

风雨同舟路,辉煌奋进史;36载沧桑巨变,36年勇立潮头。在深圳市委大门前,有一座“孺子牛”雕塑,这头奋力拓荒牛犁首奋蹄,象征着深圳人的拓荒精神。

1981年,刚刚成立不久的深圳经济特区还是一个处处是鱼塘和荒草滩的边陲小镇。但是就是这个“一个村落,一条街,一个公园一只猴,一个警察看两头”的小镇却诞生了全国闻名的“深圳速度”,而中建二局一公司深圳分公司就是奇迹最初缔造者。

谈到“深圳速度”的创造者,进入深圳的退休干部程光恒激动地回忆道:“当时全国施工技术整体不高,我们在这方面是佼佼者,加上我们特别能吃苦,在特区第一高楼翠竹楼施工中,我们大胆地将唐山陡河电厂183米烟囱的先进液压滑模工艺,率先应用到民用住宅楼施工中,大大提高了模板的使用率,而且创造了新速度,翠竹楼1982年6月开工,1983年12月竣工,创造了3天一层楼的速度,最快达到了2.5天一层楼,平均3.5天一层楼,主体结构只用了123天滑升完。”时任市委书记、市长梁湘亲自批示“要出简报,要加案语,积极推广之,好得很!”,《人民日报》、《红旗》杂志、《光明日报》、《深圳特区报》均先后刊登此批示,被誉为“深圳的步伐”。此速度比之后的国贸大厦创造的三天一层楼“深圳速度”提前了4-5年。不仅如此,国贸大厦建设者们应用滑模施工中,历经多次试验、多次受挫后,副

总指挥、后任深圳副市长的李传芳找到了中建二局一公司技术骨干张传华、赵梅生、秦大松,他们蹲点吃住在国贸大厦现场,与国贸大厦建设者们一同克服了滑模技术难题,为享誉全国的“深圳速度”立下了不可磨灭的功劳。

特级企业 深圳高度

“这是翠竹楼,我们进驻深圳特区施工的第一座高楼。”

“这就是中建二局一公司‘中建一条街’:海丽大厦、锦绣大厦、罗湖管理中心。”

“在深圳建设最早一条中心大道——深南路两边:第一座现代化的高级宾馆——物贸大厦,以自己企业命名大楼——中建大厦,当时亚洲第一高楼——地王大厦,国家钢管混凝土第一高楼——赛格大厦,国内第一座核电站——大亚湾核电站……还有当年特区初期深圳市人大、市政协办公楼、深圳会堂、通新岭住宅区……三大核电站(大亚湾、岭澳、阳江核电站)、三座电厂(沙角B厂、月亮湾电厂、妈湾电厂)、四座地标性超高层(地王大厦、赛格大厦、城市天地广场、汉国城市商业中心)都留下我们企业员工的青春、智慧和汗水。”

透过行驶车窗,一幢幢鳞次栉比的高楼大厦拔地而起……深圳分公司每年新员工入职,分公司的退休员工都会带领新员工参观深圳代表性工程,回顾企业在深圳的建设足迹。一座城市是一部历史,而建设特区,陪伴特区的成长是中建二局一公司深圳分公司不可磨灭的骄傲。

特级企业 深圳质量

深圳是中国最早进入市场竞争的地区之一,而中建二局一公司深圳分公司能在特区立足30年,靠的是扎实的质量,过硬的技术。

32项国优、省优工程,这是深圳分公司三十多年交给社会的一份份满意答卷,历代二局一公司人秉承着质量信誉至上的宗旨和社会责任担当的情怀打造出一批又一批优质精品工程,走遍了全国各地,也由此赢得了社会的广泛信赖和好评。

“品质保障,价值创造”、“超越历史,超越对手,超越自我”在中建二局一公司深圳分公司得到了充分体现。深圳分公司较为完善的质量体系和管理制度,严把施工交底关、材料检测关、检查整改关和质量验收关,通过一条条过硬的管理举措筑牢工程质量的“防火墙”。以现场循环市场,以质量换市场已成了深圳分公司长期稳定发展的“铁律”。

近年来,深圳分公司强化《项目管理手册》实施,聚焦《项目履约管理工作清单》,落实《2.0版标杆引领工地指导手册》,树立新标杆,打造精品工程,发起了冲击新一轮创优“标杆工程”的号角。

特级企业 深圳品牌

深圳分公司厚植企业文化,首创“农民工安全督察队”这个特色企业品牌,将它打造成为维护施工安全生产的防火墙。

2013年4月,中建二局一公司深圳分公司在汉国城市商业中心项目首创全国首支农民工安全督察队。提出了“我安全我作主,我全家幸福”的口号,实现了农民工安全管理从“要我安全”到“我要安全”的转变。2014年深圳分公司汉国经验的基础上,发布了《农民工安全督察队标准化活动手册》,使活动在全公司范围内得到推广。2015年,农民工安全督察队活动入选《深圳市施工安全标准化示范工地图册》中国劳动关学院教授也到深圳分公司进行专项调研。

2016年中建二局农民工安全督察队在

中建二局全面推广,活动影响力与效果持续拓展。仅仅用了4年时间,农民工安全督察队这一来自于基层的草根工作品牌四年实现了四级跳,成为局、深圳市、广东省响当当的品牌。其活动及做法得到了多方媒体和各级领导的高度关注,被工人日报、中国建设报、南方都市报、深圳商报、深圳晚报、中工网、中国建设传媒网、中华建设网、新浪网等众多媒体竞相报道,深圳分公司连续两年摘得全国“安康杯”竞赛先进单位。

特级企业 深圳成长

进入21世纪以来,中建二局一公司深圳分公司迈入了发展的快车道,“十二五”时期合同额增长了33%,营业收入增长了3.6倍,利润总额增长了111.32%。“提质增速,升级发展”、“提质增效,转型升级”、“经营转型升级,全面管理提升”是这个时期的主题。近年来合同额保持在100亿元、营业收入50亿元左右,市场经营遍布在长江以南、辐射大西南和海南地区,奠定了区域分公司支柱性的江湖地位,为公司晋级施工总承包特级资质、壮大企业规模再立头功。

雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。2017年,深圳分公司开始了荣耀回归深圳市综合实力顶尖施工企业之列的新征程,广大干部职工正以“时不我待,只争朝夕”的紧迫感,抢抓转型升级的窗口期;以“功在当代,利在千秋”的责任感,走稳转型升级的“长征路”;以“当仁不让,舍我其谁”的使命感,争当转型升级的先鋒队。

扬帆起航正当时,砥砺前行谋新篇。企业战略目标犹如深圳大亚湾畔的巨轮扬帆起航,战鼓已经敲响,深圳分公司又踏上新的征程,企业员工同心协力攻坚克难,激昂壮志阔斧创新,共同谱写发展新篇章。

(常魁星 田锡鹏 杨雪秋 王义生)

“车间”进村头 脱贫有奔头

4月9日一大早,安徽庐江县万山镇永桥村黄庄村村民贫困户徐济英,就来到永源玩具厂的“扶贫车间”,开始了一天的工作。“在家门口打工,不耽误照顾家里,每月还能挣六、七百块钱。”说起现在的工作,徐济英非常高兴。

42岁的徐济英肢体残疾,丈夫年老体弱,家庭的困难曾一度压得她喘不过气。“像我这种情况,外出打工没人要。现在有了‘扶贫车间’,自己能挣钱不再拖累人了,生活更得劲了。”徐济英的脸上露出了久违的笑容。

在万山镇永桥村就业扶贫点永源玩具厂,笔者看到这个家庭作坊式的生产车间里,到处是一派热闹非凡的景象,裁剪、缝纫、整理,40多名员工流水作业,按照各自的分工有条不紊地忙碌着。

永源玩具厂厂长时春荣介绍说,他们厂承接代加工业务,主要生产毛绒玩具,这些产品出口欧美国家,不少员工都是建档立卡贫困户。“村民可以选择来车间干活,也可以拿回家干活,方式很灵活。”时春荣告诉记者。

“以前家庭收入主要靠地里,在这里打工后,按件计工资,农忙时就忙地里活,不忙了就来这里打工,一个月能有1500左右的工资,今年脱贫肯定有希望。”家住永桥村四十担村民组的宋丰芝对眼前的这份工作很满意。

徐济英、宋丰芝们生活的变化,得益于庐江县开展的“扶贫车间”建设。为解决部分贫困户“挣钱顾家冲突”这一短板,该县将“扶贫车间”搬到了困难群众家门口,目前全县就业扶贫点已吸纳就业人口1100余人。

最近两年,庐江县把就业扶贫作为重要抓手,全面推进脱贫攻坚工作,探索出了一条以“扶贫车间”为载体、以激发困难群众内生动力为核心的“送岗上门、就近就业”的车间扶贫就业模式,确保群众早日脱贫摘帽。

据悉,庐江县鼓励劳动密集型企业合作帮扶贫困户,将企业的车间延伸到基层农村,向有劳动能力的残疾人、留守人员提供“爱心扶贫岗位”,让贫困户在家门口就可以实现就业脱贫,“真实地摸到脱贫的大门”。

同时,庐江县结合实际,积极打造“扶贫车间”,鼓励本地小作坊主和外出务工人员发挥资金、技术优势,利用闲置土地及房屋,创办手工加工企业,引导贫困人口从事来料加工等,变“输血”为“造血”。在免费培训技能的基础上,庐江县还加强用工信息对接,在辖区内所有行政村和社区的就业脱贫村级内网工作信息平台上,组织县内企业对贫困劳动力进行定向招聘,吸纳贫困人口就地就业,带动贫困户增收。

“贫困群众在‘扶贫车间’打工,每天收入在20元至100元不等,有了稳定的收入来源,并且上能顾老、下能顾小,做到了挣钱顾家两不误。”万山镇负责人王靖生说,兴建“扶贫车间”实现了一人就业、全家脱贫的目标。

庐江县人社局副局长许小东认为,开展“扶贫车间”建设既可以解决贫困人口因为缺技术、缺资金、缺门路等面临就业难题,又可以解决劳动力密集型产业扩大再生产过程中的招工难题,达到了多方共赢的效果。

今年庐江县将重点结合当地资源优势、产业基础等实际情况,利用地方特色,引导建设一批种养、农产品加工、手工业等就业“扶贫车间”,分类分批建设“精品车间”,打造“就业扶贫车间”升级版。

有了好政策、好企业,不少贫困户告别了过去由于就业难而“等靠要”的现象,依靠“扶贫车间”就业,激发了他们的脱贫志向,让他们重新找回了获得感和尊严。如今,“扶贫车间”正在广袤的庐江大地上“生根开花”。

(赵德斌)

刘庄矿业矿工张锬 当选“安徽好人”

日前,经省“安徽好人”评选委员会和公众代表评审团评定,中煤新集刘庄矿业地测科职工张锬因捐献造血干细胞挽救患者生命当选助人为乐类“安徽好人”。

张锬是一名“80后”,2008年毕业后就一直在刘庄矿业工作,从事井下防治水工作。2014年10月,张锬看到淮南红十字会组织造血干细胞血样采集活动,就报名捐献了造血干细胞样本,成为中国造血干细胞捐献资料库的一名志愿者。

两年过去了,他已经淡忘了这件事情。2016年6月的一天,张锬突然接到一个电话,告诉他说,他的造血干细胞与上海一名白血病患者血型成功。

“非亲属间的配型成功率只有五分之一到几分之一,不可能让我遇上。”张锬感慨地说,当时他还以为这是一个诈骗电话。

于是张锬主动与红十字会组织取得了联系,确认自己的血型配型成功了。随后,经过多

次采集血样和高分辨检测及体检后,在家人的陪同下,张锬在省立医院采集捐献造血干细胞,挽救了上海一名大他几岁的患急性白血病的“姐姐”。

“希望我的一份爱心,能帮别人延续生命,能够帮助别人也是我的一种福气。”对于这次捐献,张锬说,“和以前献了一次血一样,并没有觉得有什么特别。”

张锬为人朴实、乐于助人。2008年参加工作以来,一直勤勤恳恳,短短几年已获得地质工程师资格,捐献造血干细胞是张锬的一次经历,也是他们开始公益事业的一次起点,他用自己的切身经历感召一个又一个有爱心的人来加入捐献造血干细胞行列,挽救更多人的生命,并顺利当选2016年第四季度“淮南好人”。

一个好人就是一盏明灯,一件好事如同一阵春风,以好人为榜样,学好人、做好事,传递文明新风尚。

(王宗免)



体验式安全培训开创安全教育新模式

近日,安徽路桥公司芜湖高速改扩建项目部员工在安全体验区感受安全体验式教育培训。该项目部结合道路施工方案建立安全体验区。体验区内涉及过电流、灭火器演示、防护栏推倒等11个体验项目,该教育模式打破了传统的安全说教,用体验式培训教育让员工感受施工现场的潜在危害,提高自我安全保护意识。

黄克南 摄影报道



●王利民董事长(右二)在温州商贸城考察



●王利民董事长(左)与浙江省个体劳动者协会副会长、政协温州市委员会委员、温州市个体民营企业协会副会长叶永国亲切交谈



●王利民董事长(右三)考察义乌中国小商品城

■ 本报记者 樊瑛 张建忠

万物复苏,春意盎然。从4月6日至10日,大华国际董事长王利民率招商、市管经理

一行四人深入实地走访了温州商贸城、中国家纺城国际贸易中心、桐乡世贸中心、中国海宁皮革城、中国古典工艺城、东阳红木家具城、横店影视城、义乌中国小商品城等地,参

扩大经济交流 引进强势品牌

——大华国际董事长王利民浙江考察纪实

加了2017年中国花园红木家具展销会,通过深入实地考察调研,交流探讨,签订了合作协议,获得巨大的收获。

考察温州商贸城 与温州商户深入交流

4月6日早上,王利民在温州直属市场个体民营企业协会办公室主任张和红、温州鞋城办公室主任郑加寿的陪同下,考察了温州商贸城,对商贸城内的鞋类(男鞋、女鞋、童鞋等)、服装类、原材料类批发市场各类商品进行了调研。下午考察了温州鞋城(男、女鞋)、温州瓯海区服装批发中心(男、女服装)。与温州市瓯海区鞋服批发商会会长张斌建进行了交流。并受到了浙江省个体劳动者协会副会长、政协温州市委员会、温州市个体民营企业协会副会长叶永国的热情接待,就温州商品、温州商户到大华国际经营进行了深入的交流探讨。这次考察的目的,主要是了解温州商品在成品的竞争力,到大华经营的可行性。

考察海宁中国家纺城 将源头产品引进大华

4月8日,在海宁皮革城厂商洪娟梅、马勤鸣等6人的陪同下,考察了中国海宁皮革城。对商户经营情况,能否将源头产品,商户引进到大华经营做了具体了解和招商工作安排。对海宁皮革城整体装修风格,业态定位,商户

经营情况、商户到大华国际皮革城经营的意向,以及驻海宁招商工作做了具体安排。

考察中国古典工艺城 与红木家具和横店影视达成共识

4月9日到达东阳,冒着大雨,上午参观考察了中国古典工艺城B馆,王利民对高级工艺美术师陈一中的作品大加赞赏,希望陈一中老师能把自己的佳作放到大华茶城参观展览。接着参加2017年中国花园红木家具展销会,展销会上红木家具琳琅满目,消费者也是络绎不绝。然后在歌意红木家具城蒋光明总经理的陪同下,考察了东阳中国木雕城,参观考察了歌意红木家具城展厅和工厂。蒋总已与大华国际签订了合作协议,近几天就将安排发货到大华国际。晚上王利民与横店影视城王总亲切交谈,沟通大华与横店影院合作的相关事宜。

考察义乌中国小商品城 签订相关合作事宜

4月10日上午从东阳来到义乌中国小商品城,在义乌市贸易同业商会秘书长骆骏的陪同下考察了小商品城。骆秘书长为王利民详细介绍了小商品城的全世界各地产品需求信息,厂家入驻经营管理情况,双方也就如何打造大华国际义乌小商品城的思路进行了交流,达成了合作意向。

下午从义乌乘坐高铁,晚上8点到达温州,下车后第一时间与温州个体经营协会叶永国会就合作打造大华国际温州商贸城一事,进行了进一步的洽谈,并签订了合作协议。

打造西部优质农产品窗口 大华国际发展潜力无限

记者了解到,大华国际农产品物流交易中心(简称大华国际)位于天府新区、空港新城,大华国际是国家发改委、国家农业部确定的西部优质农产品推广窗口,特色农产品电商孵化基地,四川省重点建设项目。是由四川利东农牧股份有限公司投资20亿元,占地850亩,建设100万平方米的集农产品展示交易、冷藏保鲜、检验检测、电子商务、物流配送、汽贸、羊肉美食、茶文化于一体的农、商、旅、文、商、森、林、食品、城、仓、储、冻、库、肉、肉、美食、城、商务酒店、产品展会展等多业态组成。可容纳5000户商家入场交易,完成年交易量300万吨,年交易额100亿元,解决10000人就业。

大华国际董事长王利民一行通过对外深入实地考察调研,积极加强对外横向联系和紧密合作,把大华国际打造成西部优质放心农产品、轻工产品推广窗口,在市场上形成具有较强国际竞争力,使大华国际为繁荣成都市场贡献重要力量。