

# 《泸州老窖产品质量与安全白皮书(2016)》发布

该企业在履行法律责任、接受社会监督、推动社会共治方面开展了多方面的实践。通过整合社会各方资源优势,努力打造国际高水准的食品质量安全保障体系,并初步形成了一系列实践成果。

■ 本报记者 王剑兰 王道海

3月19日下午,在中国白酒交易中心举行了2016年泸州老窖产品质量与安全白皮书发布会。中国酒业协会副理事长刘秀华,中国食品发酵工业研究院副院长宋全厚,四川省食品药品监督管理局副局长杨俊,泸州市人民政府副市长马宗慧,泸州市食品药品监督管理局局长曾平,泸州市食品药品监督管理局副局长杨明辉,泸州老窖股份有限公司党委副书记、总经理林锋,泸州老窖股份有限公司副总经理、总工程师沈才洪,泸州老窖股份有限公司副总经理、首席质量官何诚先生等领导出席此次发布会。

泸州市人民政府副秘书长余克明出席并主持发布会。

中国食品发酵工业研究院副院长宋全厚代表酒类质量安全联合研究基地发布我国酒行业首份企业产品质量与安全报告——《泸州老窖产品质量与安全白皮书(2016)》。

白皮书指出,泸州老窖作为国有大型骨干酿酒企业,在履行法律责任、接受社会监督、推动社会共治方面也开展了多方面的实践。通过整合社会各方资源优势,努力打造国际高水准的食品质量安全保障体系,并初步形成了一系列实践成果。

泸州老窖股份有限公司党委副书记、总经理林锋在发布会上发言,他指出,作为国有大型骨干酿酒企业,泸州老窖2015年实现营业收入69亿元,同比增长28.89%;实现税金30.75亿元,创汇316.91万美元。初步估算公司2016年全年可实现主营业务收入超过80亿元。与此同时,泸州老窖产品质量继续保持较高水平:全年出厂检验产品1287批次,合格率达100%,凭借过硬的产品质量,公司先后获得“全国质量文化建设标杆单位”、“全国白酒行业质量领先品牌”、“全国质量诚信标杆典型企业”、“四川省食品安全示范



●泸州老窖股份有限公司党委副书记、总经理林锋

单位”等称号。

林锋表示,上述成绩的取得,在于泸州老窖坚持以质量安全为红线,高度重视生产全过程的质量安全监控。通过多年的摸索和实践,公司现已建立起一套完整的现代质量管理保障体系,为公司产品质量安全稳定和生产效率提升构筑了坚实的基础。泸州老窖以系统工程理论为支撑,从平台、团队、制度、管理、文化等多角度入手,整合社会各方资源优势,努力打造国际高水准的食品质量安全保障体系。

2016年,泸州老窖联合多家权威机构创建了“白酒质量与安全联合研究基地”,为我国白酒产业发展树立了新的质量安全标杆。白酒质量安全联合研究基地与公司其他22个国家级、省级以及共建科技平台一道成为



保障产品质量与安全的重要支撑。

据悉,泸州老窖现有一支以院士、教授、长江学者、国家科技进步奖评审专家、国家863和973项目首席专家、中国酿酒大师、中国白酒大师、国务院特殊津贴专家、四川省学术带头人等高端科研人才为引领的科研技术团队,为公司技术创新和产品质量安全提供了强大的智力保证。

全员参与、全产业链、多层次、可持续发展的质量观,为公司提供了先进的质量管理理念。涵盖原粮种植、曲药生产、酿酒生产、基酒储存、勾调组合、灌装生产和质量检验等环节在内的200余项技术标准构成了较为完善的质量技术标准体系。源头防控、两端延伸、预防为主、全程追溯的管理手段,为公司

质量安全保障工作带来了具体而深入的改变。“合法经营,以诚立业,以德酿酒,诚信众生”已经成为深深植根于每一个员工脑海中的质量文化基因。

此外,国窖1573封藏大典、高粱红了、国窖之旅、美酒DIY等丰富多彩的文化活动在向消费者和业界同仁展示传统酿造技艺、宣传有机高粱基地质量安全管理模式的同时,有效推广了传统酿造文化与质量理念。

林锋表示,2017年,泸州老窖会继续践行“让中国白酒的质量看得见”的理念,从优化管理体系、严格质量监管、推进科学研究、开展大数据应用等方面着手,强化基础、提升能力,树立行业标杆,为实现中国白酒香飘全球、中国酒业引领世界的伟大梦想而奋斗。

# 松下计划再度启动裁员 短短20年为何日企节节败退?

又一家日本巨头宣布裁员!短短20年,为何日企在节节败退?

近日的日本家电圈不太平静。继东芝打算卖掉核心存储业务后,3月27日,又传出了松下计划再度启动裁员的消息。据外媒报道,日本松下公司计划对无法盈利的多个业务部门进行裁员,并可能出售液晶面板生产线和半导体业务的股份。

始创于1918年的松下,曾于2012年经历了严重的财务危机,并因此进行过大规模的裁员。松下电器社长津贺一宏在一次论坛中曾谈到当年的裁员,“公司7000人的总部,果断砍到130人”。

松下今日的遭遇,也是日企近20年节节败退的一个缩影。以“财富世界500强”榜单为例:1996年,日本上榜企业多达99家,与美国并驾齐驱;2006年减少至70家;2016年仅剩52家,比20年前,锐减了近一半。

## 松下计划再次启动裁员

夏普卖身鸿海集团、东芝在充当核电收购金主后受挫转让核心业务,曾经风生水起的日本家电企业逐渐式微。

近日,日本家电厂商松下宣布对旗下6个部门进行拆分重组。据外媒报道,日本松下公司计划对无法盈利的多个业务部门进行拆分重组,其中包括数码相机事业部,意在整合资源,减少人力成本。据悉,在4月份开始的新财年,松下计划对外出售液晶面板生产线和半导体业务的股份。

据外媒3月27日报道,松下将对6项亏损业务进一步进行整合。除了讨论2017财年(截至2018年3月)出售液晶面板生产线和半导体业务公司的股票之外,还将于2017年春季拆分数码相机等3项事业部以减少人员。

此次被列为裁员对象的6个业务部门2016财年的销售额预计为3800亿日元(1美元约合111日元),占公司整体销售额的5%,将出现约460亿日元的亏损。

家电行业分析师刘步尘向记者表示:“松下作为日本的家电企业,这几年的经营状况一直不好,包括他的家电产业、半导体产业,表现都不是很好。它裁员目的其实是逐步地弱化或是逐步地退出家电和半导体领域,往别的领域去转型。从目前来看,松下包括家电相关的产业在整个松下占比已经很低了。”

记者注意到,这已经不是日本松下的第一次裁员。2012年,松下在等离子电视领域的豪赌遭到失败,2011和2012财年都出现了超过7000亿日元的净亏损。业绩大幅下滑的背后,多与电视机、手机等产品销售低迷有关。“电视和数码相机上赤字非常大,而这两项业务一直以来都代表着松下的事业”,津贺一宏在论坛里说道。

那时津贺一宏接替了66岁的大坪文雄出任松下电器社总裁,对业务和事业部进行重大重组。自2013年4月开始,将业务部门从88个简化至56个。除了大幅裁员外,还取消了员工终身雇佣制,降低董事会成员薪酬。

当时,他让松下退出日本智能手机市场,结束了等离子电视、显示器业务,出售了部分半导体工厂和铅蓄电池业务。在那次改革之后,松下走出了困境,2013年的同期净利润也上涨到1000多亿日元,津贺一宏获得了市场的一片赞赏。

如今,松下正在汽车零部件方向发力,不但计划以1000亿日元收购汽车照明开发商ZKW,更斥资数十亿美元与特斯拉公司建设巨型电池工厂。这个总面积为13平方公里的电池工厂于2014年6月开始建设,1月4日已经正式开始生产。

刘步尘最后向记者表示:“松下逐步弱化他的家电产业,到别的领域去转,其最终一个方向是做电池。我认为这个方向对于松下来说是正确的,因为松下在电池领域确实是非常强大的,未来汽车也将逐步从燃油汽车往新能源汽车的方向去转。”

## 因保守败在全球化浪潮

上世纪80年代,日元经济横扫全球,终身雇佣制、集体主义、注重细节、勤奋高效的日企成为国际企业的学习样板。

东芝(TOSHIBA)、索尼(Sony)、佳能(Canon)、松下(Panasonic)……一个个日本企业名字在中国如雷贯耳。

所谓成也萧何败萧何,日本公司是因为日本员工强烈的责任感和归属感而辉煌,也是因此无法顺利吸纳国际人才,从而在新世纪败给全球化的浪潮。

新浪财经日本网站站长蔡成平就曾撰文表示:一些大型日企在中国的分公司,从总裁到部长、科长,几乎清一色的都是日本人,再优秀的中国员工往往也只能做到副职。而且,这些中国区总裁在总公司的级别往往异常地低,可能还不够部长级别,手上几乎没有太大的决定权和裁量权,但凡较为重要的事项都需要向总部一一请示。

反观欧美企业,其中国区总裁往往直接对总公司总裁或副总裁负责,若业绩出色往往可以提升总公司副总裁,其工作权限和动力要比日企的中国区总裁大得多。

(来源:每日经济新闻)

# 东芝断臂求生 核电巨头西屋破产重组

当地时间3月29日,核电巨头西屋正式启动破产重组程序,向纽约市纽约南区破产法庭申请按照美国破产法第11章进行破产重组。

西屋公司创办于1886年,总部位于美国匹兹堡。西屋公司的业务包括核电反应堆设计及相关设备、运维、燃料等领域,是全球核电设备巨头之一。东芝公司持有西屋公司87%的股份,是西屋的最大股东。

西屋已从第三方获得一笔8亿美元债务人持有资产融资,用以在重组期间维持其核心业务继续运营。

东芝在同日发布的公告中表示,在8亿美元融资中,东芝将提供最高2亿美元作为担保。

3月29日,东芝股价收于219.4日元每股,较前一交易日上涨1.01%。

美国破产法第11章规定,债务人可以暂免被债权人追债,在维持公司运作的同时重组业务,争取改善运营状况,解除债务负担。有熟悉相关破产流程的人士介绍,根据11章进行破产保护,一般会将债务折价,进行展期或者转股处理,或者同时进行,如果债转股,将可能影响公司的股权结构。

2月14日,东芝未能如期公布三季度财务数据,仅发布2016年财年财务预测,预计亏损4999亿日元,而2016年11月,东芝曾预计2016财年盈利1450亿日元。盈亏逆转的原因正是核电商资产的巨额减记,预计高达7125亿日元。

随着西屋启动破产重组,东芝尚待披露的财务数据将受到新的影响。东芝在3月29日发布的公告中表示,西屋将从东芝2016年年报中分离,但是对具体财务数据和未来的影响目前还不确定。

东芝预计,随着西屋分拆,相关的核电商资产减记将从东芝的非经营性损益中剔除,预计将会带来约2000亿日元的净收入。

同时,破产重组过程中,东芝作为西屋母公司,将为美国项目的损失承担担保责任,并承担西屋相关的债务,这将很可能继续恶化东芝的财务状况,东芝表示,2016年财报亏损将可能从此前预计的3900亿日元扩大到1.1万亿日元。而具体的数据,将根据重组过程中与债权人、美国项目业主等相关方的谈判而定。

从2015年初爆发会计丑闻开始,东芝的命运一直风雨飘摇。

尽管西屋的破产重组很可能将进一步恶化东芝的财务数据,但将西屋从公司资产中剥离出去,规避了未来西屋经营状况继续恶化带给东芝的风险。对东芝而言,这是危机中的又一次断臂求生。

## 西屋重组内幕

西屋的重组不算突然。记者从知情人士处了解到,从2月开始,西屋公司进行了一系列架构调整、业务重组和高管任命,已在为日后的破产重组做准备。



●首先在中国投入建设的西屋AP1000反应堆

2月28日,西屋设立集团重组办公室,任命来自美国咨询公司AP Services的Lisa Donahue来牵头重组。记者查询Lisa Donahue履历发现,她曾在美国多个能源企业担任高管,负责企业的转型与重组工作,也曾经手按照第11章进行破产重组的案例。

西屋目前的业务主要包括五大板块:燃料及设备制造、核电站运维服务、退役及废料管理、工程设计以及新建核电项目。3月14日,西屋再次进行架构调整。任命Mark Marano为公司首席运营官,这是西屋首次设立这一职务,他分管除新建核电项目之外的另外四大板块。

新建核电项目包括中国与美国在建的四个AP1000项目,以及阿联酋、美国、印度等西屋参与或者进行前期开发的核电项目。其中,美国两个AP1000项目由于西屋是工程总包方,在项目严重超期超支之后,西屋需承担额外超支的主要责任因而面临巨额损失,是其破产危机的直接原因。

在3月14日西屋宣布的架构调整中,David Durham被任命为新核电项目负责人,并且主要负责美国AP1000项目。在此任命之前,David Durham在西屋旗下的WEC TEC公司任职,该公司是西屋2015年收购施工承包商石韦公司之后设立。

而中国地区的AP1000业务尽管同属于新建核电项目板块,但是为了确保足够资源投入,从公司管理层面缩短决策流程,保障中国项目的顺利交付,这部分业务由西屋亚太区总裁刘信刚直接负责。

通过这一系列内部架构的调整,西屋事实上已经为重组做好了准备。简单来看,西屋将所有运作良好的非新建核电项目业务整合到一起,由新设立的COO统一负责。在新建核电业务板块,包括中国业务在内的海外市场业务也属优质资产,不受11章破产重组申请的影响,在此次重组过程中,这部分核心业务都将获得DIP融资的支持,以求继续盈利。

严重亏损的美国业务板块如何处理,将是后续破产重组的重点,这需要西屋、东芝、美国项目业主以及西屋债权人等相关方共同谈判来决定。2月14日的发布会上,东芝也曾

表示,不排除出售西屋大部分股份的可能性。

在收购施工公司石韦之后,西屋目前在美国项目中是工程总包方(EPC)的角色,根据目前与美国业主方的合同,锁定了总包方的价格上限,其超支损失将主要由西屋来承担,东芝作为母公司需要兜底担保。东芝在3月29日的公告中表示,截至2016年底,西屋债务累计达到98亿美元。

## 对中国影响有限

此次西屋破产重组,对国内AP1000项目影响并不大。

西屋公司在此前发给记者的一份声明中表示:尽管美国和中国采用的是同样的AP1000技术,但两国的项目建设模式截然不同。中国AP1000项目实施是由西屋向中方提供AP1000技术的知识产权使用权、工程和采购服务,由中方负责管理项目的建设和施工。事实证明,这对中国、西屋和东芝三方都是富有成效的合作模式。

具体来说,西屋在中美两国项目中的角色显著不同。在美国项目中,收购石韦之后,西屋是项目的总包方,并且与业主签订了锁定总价的合同,超支的风险,将主要由总包方来承担,这也是西屋由于超支而面临危机的直接原因。

据记者了解,在中国AP1000项目的核岛总包合同中,总包方为AP1000技术受让方国家核电授权的国家核电工程公司,全厂总体设计由国核下属的上海核院完成。西屋及其联队并不是该项目的总包方,在项目中负责核岛设计(Engineering)、主要设备采购供应(Procurement)和核岛调试工作(NI Commissioning)。

换言之,国内项目上,西屋实际上是分包商的角色。国内技术受让方国家核电亦在3月29日晚由董事长王炳华主持会议,研究应对工作。国家核电在会后的公告中表示,本次西屋公司申请重组,对我国AP1000依托项目建设、后续CAP1000批量化建设、CAP1400示范工程建设等三代核电自主化工作不会产生实

质性影响。目前,西屋公司派驻浙江三门、山东海阳及上海的管理和技术专家队伍稳定,状态良好,AP1000依托项目建设和调试各项工作正在按计划有序推进。

## 东芝缘何梦断核电

在东芝2月14日发布会上,东芝社长纲川智被问到当年收购西屋电气公司是否正确,他回答说,如果从现在的数字来看,这不是一个正确的选择。

2005年6月,西屋公司的原控股股东英国核燃料公司宣布将出售西屋公司以及英国核燃料公司在美国的业务,随后有15家公司或联合体参与投标收购,最后东芝以54亿美元获得西屋100%的股权和英国核燃料公司在美国的业务。这一报价比竞购对手高出了20亿美元。

东芝竟购西屋时,西屋正在以其开发的AP1000技术参与中国的三代核电技术招标,并且在东芝完成收购时,西屋已经基本在与法国EPR技术的竞争中胜出,中国雄心勃勃的核电开发计划被认为是一个巨大的市场。而东芝本身也是日本国内核电的重要开发者,其技术路线是沸水堆,西屋则是全球各种压水堆技术路线的先驱者。对东芝而言,收购也丰富了其核电技术。

东芝在完成收购后发布的公告中认为,到2020年,全球核电市场容量将会增长50%,收购之后,拥有两大主流反应堆技术的东芝将在这个巨大市场中占据领先地位。与54亿美元的收购价相比,2006年,东芝的净利润约为11.6亿美元,可以说收购西屋扩大能源业务,对于以电子产品为主要业务的东芝来说,是一场豪赌。

不幸的是,东芝押错了方向。

国际原子能机构(IAEA)数据显示,过去十年,全球动力反应堆总数从443个增长至449个,增长十分有限。而若以发电量来衡量,2006年全球核电发电量为2.66万亿度,这一发电量是最近十年的峰值。东芝预计的50%的增长并未出现。事实上,除了中国的核电装机显著增长之外,其他国家的反应堆总数是略有下降的。

全球核电市场的低迷与多个因素有关。首先在需求端,金融危机之后,能源需求受到负面影响,另外随着能效、节能技术的发展,经济增长与能源需求增长的关联越来越弱,最近十年,发达国家的电力需求一直比较稳定,有的国家甚至呈下降趋势。

在供应侧,原本廉价、稳定的核电在这十年间目睹了新能源、美国廉价页岩气的爆发,在许多国家不再是新电力供应的优先选择。

十年过去,西屋主导的新核电订单主要是中国三门、海阳以及美国Vogtle、V.C. Summer四个项目的8台机组,尽管在印度、英国、东欧等地亦有布局,然而新订单落地也还时尚早。而美国项目,最终成为了西屋的阿克琉斯之踵。

(来源:财经)