捍卫"舌尖安全"不能遗忘农村

据媒体报道, 车有套牌, 饮料居然还有 "套罐"。春节期间,有调查发现,河南许昌、周 口、信阳多地农村将过期露露盖上加多宝的 包装继续出售,这种欺骗消费者的行为着实 让每一位消费者心寒。

近年来,农村食品安全问题屡屡被曝光, 尤其是在春节期间更为突出。类似"山寨食 品"、过期食品堂而皇之地成了礼品,什么营 养快线"竟然是 营养抉线"", 六个核桃"原来 是 大个核桃"; 康师傅"成了 康帅傅"; 娃 哈哈"成 娃恰恰"……这些原本在城市很容 易被察觉的山寨货,在一些农村市场随处可 见且备受欢迎。就在人们还聚焦城市食品安 全问题的当下,农村地区正以惊人的速度成 为问题食品的 消废市场"。农村的 舌尖安 全"令人忧心。

农村之所以成为山寨食品等竞相登场、

国企养闲官:

须有新解法

不久前, 山西省副省长王一新在

会议上指出,省属国企管理层级多、干

部多,一个煤炭集团相当于处级的一

两千人都有,职工意见很大。王一新强

调,对这样的问题和矛盾肯定不能回

避,各单位都要当作工作重点去解决,

制订分阶段目标,最核心的是不能养

着闲官、拿着高薪。(2月14日人民

源大省,但一个煤炭集团便有相当于

处级的一两千人, 相当于科级的恐怕

就更多了。都说人多力量大,但这样的

多,却多是闲着没事,拿着高薪,机构

繁杂,人浮于事,只有浪费,没有力量。

同时也压抑了国企活力,妨碍了国企

山西的特产"。这其中,既有国企内部

管理制度的落后,改革进展缓慢,也有

外部监管的失控甚至腐败。从目前各

省份公布的2017年工作计划来看,大

部分省份都把进一步推进国有企业改

革列为了新一年的重要工作,并根据

自身情况制定了改革路线图和时间

表。笔者认为,要推进国企改革,让企

业轻装上阵实现产业升级,不仅需要

调整产业结构、化解过剩产能,更需要

优化人事结构。诚如王一新所言,最核

心的是不能养着闲官、拿着高薪。而要

做到这一点,就必须拿出新的、更加有

效的解决办法,不能流于"想起来说

展和经济效益相挂钩的约束机制。同

时在未来5年内,国有煤矿原则上一

律不新招聘普通矿工, 而是从现有人

员中进行调剂。有调剂就有了流动,有

了流动就有了竞争,这既是针对国企

人员结构调整的一次大胆尝试, 也不

失为对养闲官老问题的一个新解法,

完善现代企业制度。要在加快改革的

基础上, 纠正以行政级别为参照的人

才评价标准,建立科学合理的人才市

场价值评价体系。换言之,通过制度设

计让员工能上能下、能进能出。国企职

业经理人的聘用、管理和退出机制都

应当遵循市场化规律,扫清 体制内循

环"和 能上不能下"积弊,建立员工对

业绩负责、企业干部人对出资人负责

事"。由是观之,破解国企养闲官、人浮 于事等沉疴痼疾,除了企业自身努力, 也需要有关部门有针对性地拿出一些

新的具体的、可行的约束措施。比如可

根据企业性质和规模, 明确其应配备

的管理层级和干部职数,并且规定只

能减少不能突破, 倒逼国企不能养闲

工有意见, 社会都诟病。推动国企改

革,需要我们直面问题,拿出新解法,

撸起袖子加油干,敢于啃下 硬骨头"。

我们有理由相信,尽管国企改革涉及

到方面面面的利益, 但随着我国各项

改革的稳步推进,国企改革也一定会

扬帆挺进,如期达到目标,国企养闲官

Laboration of the state of the

终将会成为历史。

总之,国企养闲官,危害多多,职

而且, 既为国企, 就不同一般的 草台班子",无论其管理层级还是干 部职数等,都不能听任企业"便宜行

的管理责任体系。

官。

更主要的,则是要顺应改革趋势,

山西提出,要有明确的与产业发

说"。

值得期待。

国企养闲官是个老问题, 也不是

改革,制约了企业做大做强做优。

不说不知道一说吓一跳。纵然资

老问题

横行泛滥、牟取暴利的大舞台,除了跟相商标 注册管理方面有漏洞、没有严控生产源头有 关,跟农民购买力有限、鉴别能力不高、维权 意识不强以及个别不法商贩唯利是图有关。 但说到底, 还是农村地广人稀、经营主体分 散,农村食品安全监管 跟不上"。山寨食品如 此肆无忌惮,并不是凭空变戏法幻化出来的, 而是有其生存的 土壤",这其中常态化监管 执法的缺位该是主要原因。再加上城镇食品 安全管理越来越严,农村就成为 洼地",无形 中给了假冒伪劣食品的容身之所。

事实上,农村点多面广,监管人员少,容 易形成监管盲区。此外,基层执法部门对山寨 食品的重视程度不够,导致管理不严,这无意 中为山寨食品 下乡"提供了广阔市场空间。

问题食品横行乡里, 再次以触目惊心的 事实证明,农村是市场监管最薄弱的一环,也 是假冒伪劣商品的重灾区。捍卫 舌尖上的安 全",不仅不能遗忘农村,更应把农村市场作

为重中之重, 切实为父老乡亲们的身体健康 保驾护航。

根本上杜绝农村市场寻常可见的假冒伪 劣食品, 最为关键的就是要坚持最严谨的标 准、最严格的监管、最严厉的处罚、最严肃的问 责,建立起常态化的机制,下决心敢于治理,从 生产源头上把好关口,淘汰这些昧着良心赚钱 的黑产业,否则,假冒伪劣食品就会层出不穷。

首先,要加大山寨食品危害的宣传,向农 民发布消费警示, 讲清假冒伪劣食品的危 害,提高食品安全消费意识,自觉抵制消费 山寨食品;同时增强维权意识,通过建立举 报奖励基金、举报电话等措施,有效引导广 大群众自觉抵制假冒伪劣食品。其次,加大 对山寨食品的查处和打击力度, 执法部门 应将监管覆盖假冒伪劣食品生产、流通、销 售的每一个环节,做到不留死角,彻底封杀 其市场空间。当务之急的是,对出现问题食 品的地方,监管部门应该以此为契机,深挖

产业链,将违法犯罪分子绳之以法,以震慑 制假售假者,保障老百姓的切身利益。同 时,要建立全方位覆盖和城乡一体监管体 系。特别需要指出的是,管住终端很重要, 要对销售终端进行法制教育宣传, 用典型 案例,让他们明白售假的严重后果。第三, 要规范经营者的行为,对销售山寨食品的 经营者,要给予查处和处罚。同时,引导经 销商把价廉物美、质量可靠的大众化食品 推广充斥农村市场,满足农民的需求。只有 建立起严格的问责制度和追惩机制,相关 部门切实肩负起责任、履职到位,才能真正 让农村远离山寨食品的侵害,农村的食品 安全生态才能有一个显著改观。

食品安全大于天,目前国家健全了食品 安全方面的法律法规,加大了惩治力度,这方 面的进步公众有目共睹。下一阶段,不妨以农 村为重点突破口,让监管狠起来,保障农民舌 尖上的安全。

300 万药代失业能否解决"看病贵"

■ 邓海建 媒体人

2月9日,国务院办公厅公积关于进一步 改革完善药品生产流通使用政策的若干意见》, 要求医药代表只能从事学术推广、技术咨询等 活动,不得承担药品销售任务,其失信行为将 记入个人信用记录。此前有统计显示,中国医 药代表人群总数大概有30万。意见的出台, 则意味着,过去看脸"看公关"的手段或将失 效,这30万医药代表面临失业或转行。(2月 12 日每日经济新闻)

300万医药代表要失业了! 听起来,这似乎 是个挺解恨的消息"背双肩包"的多啦爱梦般的 医药代表,似乎马上就要从走科串室的大小医院 间消失于无形了。事实上,gsk 在华 行贿门"后, 中国医药代表们的作业环境越来越 恶劣",即便 没有这个《意见》,拥有300万从业大军的药代行 业,逃遁的早已逃遁,转型的早已转型。

药代消失,药价降温——这是公众最善良而 朴素的愿景。不过,理想丰满,现实往往骨感。规 范药代固然是反腐利器,对于虚高的药价来说,

似乎未必是解颐良方。有个问题需要厘清:药代 这个行当,究竟是药价火热的 藤蔓"还是 瓜果"? 用药代们的话说,他们,也许只是医患关系死结 的 代罪羔羊"。

这个说法未必矫情。第一,这个行当是很有 时代特色、中国特色的。上世纪药企勃兴的时 候,企业小、散、乱、多,尤其是同质化产品众多, 药企肉搏激烈,医药代表 带金销售"是生存使 然。换句话说,他们不过是行业推销员罢了,既 不是天上掉下来的,也不是坐享其成的。第二, 如果以药养医机制不能彻底转身,那么,300万 药代就算都人间蒸发",看病贵"依然无解。底价 包销、全国总代、层层转包的传统模式,并非没 有换个花样返场的可能。眼下,很多人寄望两 票制"能一劳永逸。

不过,事实果真如此吗?福建省医保办处 长张煊华就表示,医药代表在 两票制"下无法 过票洗钱,于是要求生产企业高价出票,用自 己创办的广告公司、会议公司等提供的虚假会 议、广告发票从生产企业洗钱。你有张良计、我 有过墙梯,换汤不换药的 妙计"多了去了。再

说,数年之前,一些医药代表早就被药企改革 成为 医学联络员"。甚至不妨大胆联想一下, 他们还可以换岗成为售前、售中、售后客服,彼 时,监管部门又如何拿药代的禁令来管新职位 的乱象呢? 这些年,所谓 无红包医院"的此地 无银,恐怕值得药代监管思路审慎镜鉴。

客观而言,药代是个合理存在。结果呢,却 在诡异的利益土壤上, 开出了妖异的花朵。 2006年,中国化学制药工业协会起草 医药代 表行为准则(讨论稿)》,将医药代表的主要职 责定位为倡导科学推广,辅助合理用药。2015 年版《中华人民共和国职业分类大典》录入医 药代表这一职业,将其定义为 代表药品生产 企业,从事药品信息传递、沟通、反馈的专业人 员"。遗憾的是,现实归谬了这些美好初衷。一 言蔽之,药代职业无可原罪,利益分配机制才 是罪魁祸首。

整顿药品流通秩序、规范药代职业行为,恐 怕不能仅仅将药代定义为"只能讲药、不能卖 药"的行业伙伴。30万药代向左还是往右,也许 终究都算不上止沸 看病贵"扬起的那一泼汤。

适应市场需求 实现铁路和旅客的双赢

■ 陈莉 国企职员

依据《国家发展改革委关于改革完善高铁 动车组旅客票价政策的通知》,近期,铁路企业 将对东南沿海高铁开行的时速 200-250公里 动车组列车的公布票价进行优化调整。(2月 11日《南方日报》)

在市场化道路上,构建市场化定价机制是 市场化进程中的必然事件。近日,一则东南沿 海高铁部分票价将优化调整总体有升有降"的 新闻,引起网民的热议。笔者看来,铁路企业这 次票价优化调整,是实现铁路企业和旅客双赢 的政策,对企业的发展是合法的,对民众顺畅 出行也是合规的,同时也为适应市场需求带来

铁路企业针对东南沿海高铁部分票价进 行优化调整不是心血来潮,而是有 国家发展 改革委关于改革完善高铁动车组旅客票价政

策的通知》(发改价格 2015)3070号)作为依据 的,从铁路企业拿到自主定价权到东南沿海部 分票价优化调整,这是一个循序渐进的过程。 东南沿海高铁推动了长三角、珠三角地区经济 发展,高铁化出行也为人们带来便利,而本次 优化调整只是对时速 200 250公里动车组列 车进行的部分调整,时速300公里高铁动车组 票价不调整。在尊重市场规律的前提下,部分 票价优化调整有利于推动市场化进程。

在服务行业,一项政策的推行为民服务是 目标。而此次优化调整部分高铁票价,目的是 促进综合交通运输体系作用的充分发挥,达到 多种服务的联动,并在合理的区间内,找回各 种运输企业之间的价格 均衡点",逐步构建优 质优价、灵活浮动的票价及服务体系,以适应 市场的多元化发展,为人们出行提供更多选择 和更好服务。

作为消费者,自然希望服务和消费成正

比,一切消费政策的实施也要符合市场需求, 新政策的推行要让民众拥有知情权、使用权、 话语权。东南沿海票价优化调整政策的实施要让 人们在体验后,方可为该举措做出评价。为更好 地了解旅客对新举措的意见和建议,笔者认为, 铁路部门可以设新举措意见箱,收集旅客体验举 措后的意见和建议, 及时进行细致合理分析,以 便合理优化举措,在市场经济条件下真正做到铁 路和旅客的双赢。

社会发展会为民众带来幸福感,新举措的实 施也是为更好地服务民众。在此次票价优化调整 中,虽然高铁票价调整有升有降,但是铁路部门 明确表示,将认真践行以人民为中心的发展理 念。而高铁服务质量只升不降,稳中有升,要让更 多民众乘坐高铁拥有更多的获得感、更好的出行 体验。期待新举措能适应市场需求,实现铁路和 旅客真正的双赢。

●戏画闲言

个体老板成了贪官"提款机"

■ 吴之如·文并画

《法制日报》报道,银川市原党委常委夏夕 云,在2005年至2013年期间,34次非法收受 16个单位或个人财物,共计价值2215万多元, 犯受贿罪,判处有期徒刑13年,并处罚金400 万元。夏夕云先后5次收受个体老板沙尚如贿 赂款 400万元,伴随着夏夕云一路升迁,沙尚 如就如同夏夕云的提款机。

"原常委"物欲狂发,不由得贪得无厌起 来。好在大权在握,许多求他办事的人特别是

个体老板,都在追着他,舍得往他身上砸钱。于 是,诸多沙尚如"们就成了原常委"们得心应 手的 提款机",当然,号称 公仆"的 原常委" 也便心领神会地成了私人老板的忠实私仆,什 么违法乱纪的事都敢干。有道是:

贪官窃喜好福气,老板甘当 提款机";违 法之事没白干,摘了乌纱披囚衣!

"原常委"扑进腐败泥淖,一番折腾,捞到 了13年有期徒刑,正是法律应验的体现。掌权 的人啊,千万当心了"提款机"滋味太诱人了, 用得上了瘾,也会断送了自己的前程。



警惕那些颜值为 负的"地方规矩"

■ 海建 媒体人

2015年3月,国务院发文取消了 67项职业资格许可和认证事项,其中 包括: 室内装修企业经常需要办理的 "装饰项目经理"和室内设计师"等多 项资格认定。然近期 有消息称,海南 省海口市却以红头文件的形式,要求 市内的装修从业人员,必须在海口市 室内装饰装修协会"办理诚信档案,前 提条件就要获得这些 2015 年就已经 被取消的资格认定。(2月13日中国

明令禁止的,却又死灰复燃;还给 市场的,又拉回来坐地生财。

为什么装修工人在海口从业, 必须要培训缴费? 国家早已取消的 行业资格认定,为什么海口要用红 头文件强制推行? 这些严肃而敏感 的问题,实在是找不到什么冠冕堂 皇的理由。媒体抽丝剥茧的真相,在 围观群众心里,不过此地无银而已。 问到最后,海口市住建局给出了个 "颜值为负"的答案——"没关系,我 就公开告诉你,来海口就必须遵循海

这口气,比 穿山甲公子"还要牛 气。媒体当然不好接着反问一句:国务 院政令难道 pk 不过 海口规矩"?很 遗憾,地方部门有权任性的嚣张姿态, 让这个严肃的权力逻辑, 彻底沦为地 方江湖自玩自嗨的霸王游戏。

地方住建局嘴里的"海口规矩", 不过只是块遮不了羞的老虎皮而已。 一来,海口政府恐怕不会认这个"规 矩";二来,海口人民自然也不信这种 权比法大的 规矩"。但既然职能部门 提出了这个"规矩"的说法,就不妨看 看这 规矩"的背后,还有多少令人拍 案称奇的故事:第一,海口室内装饰装 修协会把住建局的红头文件当摇钱 树, 把本不需要缴费的认证与国家早 已取消的资格强制挂钩, 国家取消的 资格, 他们又重新创立一个新的资格 认定。这种明目张胆违反国家规定的 行为,严肃的红头文件怎会为之开路? 权力监督部门何以未能及时纠偏这种 乖戾作为?第二,地方协会与住建部门 的亲密关系, 更是让人浮想联翩。比 如,海口市室内装饰装修协会,与海口 市室内装修行业 双创"整治办公室, 是两块牌子,一套人马。在行业协会的 办公室里,记者还发现了海口市住建 局工作人员的工位,而在住建局工作 人员工位对面, 就是该协会的培训教 室。如此 你中有我、我中有你",有权 大家分的背后,会否达成"有财大家 发"的默契?

资格许可过滥、红顶中介遍地, 这是全面深改路上的 大老虎"。李克 强总理多次强调, 要紧紧扭住简政放 权这个 牛鼻子",逐步厘清政府和市 场的边界。事实上,203年以来,国 务院分9批审议通过取消或下放的行 政审批事项共68项,其中,取消491 项,下放127项。今年2月8日,国务 院常务会议强调"坚决取消事业单位 不合理收费, 坚决杜绝中介机构利用 政府影响违规收费,行业协会商会不 得强制企业人会或违规收费。"只是, 上面吼破嗓子、下面甩不起膀子,简政 放权的清障利好,恐怕最多也只是停 留在纸面上。一言蔽之, 越是限权治 权,越要防止"地方规矩"大过天之乱

政令不畅、有禁不止,改革红利再 是撸起袖子,恐怕都会折戟在地方部 门的自由裁量里。眼下而言;海口规 矩"的曝光也未必是个坏事。如果权力 部门能以此为戒,常回头看看政令落 地的执行力,那些奇葩的 规矩"、傲慢 的 规矩",也才能真正恪守规矩、敬畏 规矩。

刷单,刷掉的不止是信用

昨天上午,杭州市西湖区人民法院,一个 不大的法庭,旁听席被早早地占满。阿里巴 巴方面将刷单平台 傻推网"所属公司简世网 络告上法庭,索赔216万元。阿里巴巴方面认 为,刷单行为损害了淘宝和天猫苦心经营的 评价体系,这是网站的核心竞争力之一。(2 月 16 日《钱江晚报》)

而所谓刷单,就是通过大量虚假购买行为 人为刷排名、销售量和好评率,凭空制造网店 销售火爆、人气爆棚和 好评过万"的假象,以 此挤兑同业、吸引顾客。在这起被称为刷单第 一案"的庭审中,作为被告方的刷单平台简世 网络"为了逃避法律责任和对方追讨,一方面 辩称网购是网购、刷单是刷单"交易机会不

同",因此不存在不正当交易",另一方面则极 力强调刷单行为并没有影响电商平台的利益, 还举出了电商平台业绩大幅增长的例证。无非 是想说明刷单和网购没有直接交集,刷单现象 并没有碍着谁。然而事实果真如此吗?

其实稍加分析就能看出,真相绝非如此, 刷单行为并不如本案被告说的那样 无辜"和 冠冕堂皇。相反,刷单行为不但不正当,而且 贻害无穷。

其一,刷单流程看似没有直接介入网购双 方的买卖,实质上却误导了买家,侵害了消费 者的知情权和自主选购权,还会导致消费者无 法购买到真正符合需要的产品,严重时还可能 引发消费者与商家的纠纷和其他问题。因此, 刷单者,你欠全国网购买家一个说法。

其二, 刷单行为对正常诚实经营的商家

构成了不正当竞争,影响了他们的销售和利 润,损害了他们的商业利益。

其三,刷单现象的存在,也并非如被告所 言只影响买家去。店还是吃店"的选择,而 对电商平台本身没有危害。显而易见,刷单横 行不仅令电商平台建立起来的经营评价体系 土崩瓦解,扰乱了整个平台的市场经营秩序, 而且还会破坏这个平台的购买环境,逐步损 耗消费者的购买信心, 最终也会影响平台的 生存发展。

此外"刷单产业"的火爆和低门槛,也吸 引了许多梦想空手套白狼就可以迅速发财的 人人行试水, 更招徕了大批认为业余时间轻 点鼠标就可以轻松赚钱的刷子"的加入,助长 了好逸恶劳、不劳而获的不良风气,助推了不 守规则、爱钻空子的歪风,动摇了社会的诚信

法则,消弭了人们心中的信用价值。本来年轻 人搞创业是件好事, 他却没有将创业激情和 会编程的一技之长用于正道, 而是做起了开 刷单平台当 牛头"赚差价的发财梦。最终惹上 了官司,还面临着巨额赔偿的风险,更严重的 是也让他在今后的创业和发展中被贴上了 "玩弄信用"不光彩标签 也给他今后的创业发 展形成了不良影响)。

事实上,就算对于选择刷单的商家,刷单 也绝非什么明智之举。刷单方式短期内看似 增加了销售收入, 实则是一种饮鸩止渴的行 为,不仅不可持续,而且一旦曝光之后受处罚 是小,更可怕的是将令这个商家信用扫地。可 见,刷单也许能刷来一时的利好,却刷掉了商 家的诚信和前途,奉劝喜欢走捷径、耍小聪明 的商家,不要干这种得不偿失的事情。