

“赢战 2017 亿起出发”

河南华英生物召开全国经销商大会

■ 本报记者 李代广

3月19日,河南华英生物科技股份有限公司2017全国经销商大会暨完美河南启动仪式在信阳市锦江国际大酒店成功举行,大会以“赢战2017 亿起出发”为主题,将整个会议带入到“同分享、共成长”的气氛当中,把华英人共赢互利,追求完美的理念传递给每一位经销商朋友。

当天,来自于全国各地的经销商、行业专家和业务代表等200余人参加了大会,华英生物科技股份有限公司董事长胡奎发表了欢迎致辞,他向来自全国各地的经销代理商表达了最诚挚的感谢并对华英生物的未来发展做出展望:“飞速发展的华英生物将不忘初心,砥砺前行,始终坚持以食品安全为核心价值,勇敢迎接挑战,把握机遇,为消费者创造更安全更美味的产品。”

2016年,华英生物出口产品顺利进入新西兰、澳大利亚、韩国等国外市场,亮相巴黎食品展,受到世界关注,同时加强内销渠道建设,不断加大深耕中部、东部市场,强化西南地区,向全国快速扩张,出色完成了2016年的营销目标。

华英生物总经理任宏星对2016年华英



生物取得的成绩做出了总结,对2016年优秀经销商进行表彰奖励,并解读了2017营销计划和新政策,在保障供应链通畅的同时,针对不同市场的不同需求,精准扶持经销商,为经销商的市场开拓提供一站式服务。他热忱真挚的发言博得了现场经销商经

久不息的热烈掌声。

随后,多位国内外专家学者和优秀经销商朋友围绕着生物食品的安全、餐饮行业发展趋势以及传统企业营销升级进行了全方位的分享和热烈的讨论,分享了各自的经验和成功案例,为台下经销商答疑解惑,指明

给健康插上互联网的翅膀

北京六生全生物科技新品发布会在京举行

■ 本报记者 王海亮

3月22日,亦庄经济技术开发区的丰大国际酒店百合园,数十家媒体齐聚于此,共同见证北京六生全生物科技有限公司六分十二分全营养餐的盛大发布。这是见证一个全营养餐的诞生,一个划时代产品的发布,一个立足于未来三年成长为健康养生综合服务提供商第一品牌的崛起。

会上,嘉宾中源海外(北京)文化发展有限公司总经理王华风先生致辞,王总简要地把中源海外公司与六生全公司的媒体合作关系进行了阐述,并表示将全力以赴,组织

精英强将,为六生全公司及其旗下的六分十二分产品的媒体宣传、产品策划、品牌营销等进行精细部署和安排,力争为实现六生全公司的中长期目标添砖加瓦。随后,北京金翼龙文化传媒有限公司董事长潘鸿业、中信建投证券都基东、北京六生全生物科技有限公司董事长巩宏国、北京六生全生物科技有限公司首席产品官韩建新教授共同上台,揭开红绸布,闪光灯的衬托下,包装精美的产品,越发彰显出研发企业的良苦用心。

六分十二分全营养餐是研发人韩建新教授历经20年吸纳了古今中外的食疗养生

理念,依据现代医学理论和人体必需元素,做到“营养全面、比例合理、均衡膳食”,优质选材,其中绝大多数配料都严格选用进口材料,确保营养成分达到人体所需含量,浑然天成,绝无添加,是代餐、佐餐和营养补充的绝佳良品。主要用于减肥和三高患者使用,以全营养复合粉作为健康饮食法的补充,是最佳的细胞修复材料,可以起到营养平衡的作用。

发布会现场六生全公司专门负责市场的吴悦青表示,从大健康 and 互联大数据的发展趋势,结合亚健康、慢性病的国人健康现状,从产品的四大核心亮点,到营销的四大



经营模式,从六分十二分的最新代理机制谈到分享经济时代,让与会的所有代表都很清楚六分十二分巨大的空白市场和发展前景。活动最后,北京六生全生物科技有限公司总经理吴悦青先生上台,为第一批的全国微店长代表进行授牌仪式。全民健康的时代已经到来,现在已经是全民创业,万众创新的时代,分享经济的时代,六生全公司的事业就是互联网加大健康、加大金融的事业。

助力实体商家 热心奉献社会

中佳易购平台新网站上线发布会在嘉兴成功举行



■ 陈佳

在大众创业,万众创新的时代背景下,一家国人自主研发的电商平台中佳易购正在悄然崛起。3月18日在浙江嘉兴,我们见证了中佳易购新网站成功上线,此次会议由中国互联网管理研究中心、浙江日报社、中国报业协会主办,浙江万银电子商务有限公司、中佳易购文化传播有限公司、浙江报业经营中心、嘉兴市旅游发展委承办,百余位嘉宾和媒体代表莅临此次会议,他们看到了一个有爱有家的新网站上线。



助实体商家转型升级

活动现场,中佳易购董事长汪志三在致词中强调:“我们因梦想而伟大,所有的成功者都是大梦想家,做企业,不仅仅是为了赚钱。中佳易购跟别的电商平台不一样,你上面买多少东西它就相应赠送你多少积分,而且入驻的商家有信誉的保证,消费者有买得放心的体验。‘互联网+’就是个很好的途径。中佳易购商务平台新网站的上线,标志着我们中佳易购商务平台将以全新的面貌,更加合理优化的管理模式服务于广大消费

会员及合作商家。”

一家人一起做一件事一辈子是中佳佳人的服务口号,正是在他们这样坚持不懈的努力中,让我们看到了一个民族品牌的大发展。浙江万银电子商务有限公司注册于2014年8月6日,注册资金人民币5000万元。作为中国互联网管理研究中心的研发基地,公司响应国家“大众创业,万众创新”的号召,利用国家“互联网+”的政策,致力于解决实体店营销模式,将互联网与实体经济有机地结合在一起,以帮助实体商家实现传统行业向互联网化的转型升级为己任,

于2014年重点打造第三方智能营销服务平台——中佳易购。

历时两年半,中佳易购平稳迈过了初创期。目前,中佳易购已经在全国2432个县级以上区域设点,遍及全国83.8%的县城,近10万家实体商家与中佳易购平台合作。“我们始终秉承这样一个使命:为民族经济的振兴腾飞贡献力量,做大做强民族互联网品牌,打造最受商家及消费者信赖的平台。”浙江万银电子商务有限公司董事长汪志三这样表示。下一步,浙江万银电子商务有限公司将借助初创期积累的庞大的优质合作商家及消费者大数据,在继续做大消费互联网的同时,涉足产业互联网,双网互通,共进共赢,为实体商家打通源头供货渠道,有效降低成本,为商家提升赢利空间。

热心献社会,真情暖人间

值得一提的是在中佳易购这次新网站上线活动中,以“为爱护航。用心呵护”为主题举行了捐赠活动。据悉此次捐赠的对象来自思南县塘头镇白鱼村一组的5岁孤儿李玉心,中佳易购的领导者们发起了爱心企业公益组织,活动第二天他们亲自去贵州留守儿童李玉心家里慰问,送去了爱心捐款58969元以及大米、食用油、棉被、电视和衣服等物品。

▶▶▶ [上接 P1]——

产业规模可达5000亿元

中国光源如何点亮创新市场?

技术高地迈向产业高原:
中国光源如何点亮创新市场?

在国际大厂逐步退出和沿海LED企业寻求梯度转移之际,中部省会城市南昌凭借硅衬底LED技术优势,厚积薄发,让中国光源点亮创新市场。

——“十年磨一剑”追逐优质“光源”

早在上世纪六七十年代,南昌就是全国三大发光二极管生产基地之一,相当部分沿海LED企业的工程师都出自南昌。那时,当不少地区还在享受LED产业

“低端制造”红利时,南昌LED产业已开始步入艰辛地自主创新和技术积累时期。

“南昌LED产业拥有核心技术,在高端照明市场可以生产进口替代产品,最快三年、最慢五年就能超越第二条技术路线所占市场份额。”王敏表示。

——百花争艳基于一枝独秀

按照LED产业发展规律,LED产业链企业布局最佳比例应该为1:4:20,南昌市在上游芯片环节实力比较雄厚,但中、下游产业链不够齐全。上下游投入产出比例挂严重,同样是挣2块钱,上游需要投入10块

钱,而下游只需投入1块钱。

“如果只有LED上游产业一枝独秀,无法撑起一座城市的产业经济;只有百花争艳,才能壮大一个产业,形成强大的新动能。”南昌市委书记殷美根说,2020年全球LED市场预计达万亿级,未来几年每年将拥有超过1000亿元以上的增长,南昌需要打造一个强有力的产业集群来抢占全球市场。

——抓住机会从“10”迈向“100”

“从0到1解决的是技术路线问题,完成标志是产品中试成功,这个过程很难;从

1到10则是技术优化和产品经济性问题,形成规模生产,这个也很难。我们用了六七年的时间。”王敏说,目前南昌LED产业正处于从10迈向100的阶段,也即做大规模的问题。

同时,南昌市设立的100亿元重点产业引导资金将优先支持LED产业重大项目建设,扶持LED产业重点骨干企业发展,鼓励支持银行多层次满足光电企业资金需求,组建产业基金,满足企业全发展周期扩张需求。

东风德纳车桥公司总经理金仁勇:非常时期 拼命干才能赢

3月17日,东风德纳车桥公司在襄阳召开2月份经营分析视频会,对2月份经营发展情况进行了深入分析,并就3月份工作进行部署。

2月份,东风德纳车桥公司全体干部员工抢抓机遇,克难奋进,生产桥总成40233根,同比增加89.1%,实现销售收入3.69亿元,同比增加50%。1-2月累计生产桥总成80894根,同比增加51.2%,实现销售收入7.72亿元,同比增加24%,实现了良好开局,为全年经营目标的达成奠定了坚实的基础。

东风德纳车桥公司总经理金仁勇要求各级管理者强化客户、责任两种意识,增强协同、担当两种精神,以企业利益最大化为原则思考解决问题方式方法的可行性,决不回避、上交问题,决不当问题二传手。针对当前原材料价格上涨,产品市场需求量增大,物料供应紧张,高产压力前所未有的非常时期。金仁勇要求东风德纳车桥全体干部员工一要发扬“拼命三郎”精神,全力以赴投入到高产各项工作中去,把克服困 难、解决问题作为一种勇于担当的责任,推进工作的动力,以不完成任务食不甘味、夜不能寐的强烈意识,高效完成当期工作及各项生产任务。二要加强市场源头信息的精准传递,根据客户装车计划倒推车桥排产计划,规避部分客户由于抢资源而影响了正常的市场需要,确保客户真正需要、及时需求。三是要加强自制件能力的提升,合理安排好员工加班、倒班问题,耐心细致地做好高产期间的人文关怀及员工心理的正确引导,确保各项生产过程有序推进。(韩世永)

百度首席科学家 吴恩达离职

3月22日,百度首席科学家吴恩达在英文自媒体平台Medium及微博、Twitter等个人社交平台发布公开信,宣布自己即将从百度离职,开启自己在人工智能领域的新篇章:在美国专注于他喜欢且擅长的新领域孵化和探索。

今年1月,前微软全球执行副总裁陆奇加入百度任职总裁和COO时,包括首席科学家吴恩达带领的人工智能技术团队、高级副总裁王劲携无人驾驶事业部、搜索公司总裁向海龙、技术体系和新兴业务群组总裁张亚勤、高级副总裁朱光携金融业务群组,统一都向陆奇汇报。不到三个月的时间,上述百度高管中,负责无人驾驶事业部的王劲“离岗休养”,吴恩达则宣布即将离职。(刘佳)

发展商会抓党建 抓好党建促发展

湖北省重庆商会党委书记吴兴智到河南省川渝商会学习交流社会组织党建工作

■ 本报记者 李代广

3月14日,湖北省重庆商会党委书记吴兴智带领党委副书记、秘书长喻朝剑,党委委员、常务副会长何华安,党总支书记覃宇华和党办主任李娜等一行,莅临河南省川渝商会学习交流社会组织党建工作。

河南省川渝商会党委书记、名誉秘书长王开凡向吴兴智书记一行介绍了川渝商会建设、党团工作和原阳金祥家居产业园发展情况。在学习交流座谈会上,河南省川渝商会会长李贤祥向吴兴智书记一行介绍了川渝商会创建10年多来的主要情况和2017年工作目标。

王开凡书记介绍了川渝商会党委成立两年多来“发展商会抓党建,抓好党建促发展”的基本情况、主要做法和体会,李贤祥会长、王开凡书记通过问答形式作出满意解答,增进了相互了解,交流了党建工作,增强了做好商会党建工作的信心。

解放军 153 医院院长率团走访河南省川渝商会

■ 本报记者 李代广

3月16日,中国人民解放军153医院院长张胜利率领医院医疗保健中心(商会服务联络处)主任刘蕊,副主任范文迎、李成义、王帅等,到河南省川渝商会走访慰问。

河南省川渝商会会长李贤祥,党委书记、名誉秘书长王开凡,常务副会长陈启平、谭德明、李众等陪同了此次走访慰问活动。

张胜利院长一行首先观看了川渝商会文化建设和党建工作展示,刘蕊主任介绍了去年以来川渝商会与医院战略合作取得的突出成绩,以及与18个商会组织开展联谊共建活动的情况,并诚恳征求工作意见。

与会人员表示,一定要学习解放军153医院医者仁心、精益求精、爱民爱商、乐于奉献的高尚品质和可贵精神,把会员企业发展好,按照四好商会组织规范化建设要求,携手同心、凝心聚力、奋力前行,努力把河南省川渝商会建设成为优秀的省级社会组织。