钱营孜矿：致力本安高效 打造数字化矿山

“全国先进产能矿井”皖北煤电钱营孜矿充分发挥自身优势，以本质安全和降本增效为目标，着力推进“四化”建设，有力保障了矿井安全高效发展。

致力本安高效 广泛应用机械化

立足安全高效的目标，钱营孜矿对各系统进行机械化升级，掘进系统在全面实现综掘的基础上，认真汲取 2015 年“6.15”顶板事故教训，强力推广并改进机载临时支护，确保了巷道支护安全、及时；在采煤系统，成功应用液压支架就位平台及撤出机械手，提高支架拖车、就位、拆除的工作效率和安全系数，实现减人提效；在辅助运输系统，全面推广应用无极绳及齿轨卡轨车，消灭了小绞车，彻底改变传统辅助运输环节复杂、安全隐患多等弊端，实现斜巷运输随开随停，有效提高运输安全的可靠性；在设备管理上，初步推行了设备维护 4S 管理理念，建立设备管理台帐，动态掌握每台设备运行情况，实现预防性检修和预知维修，保障设备的高效运行，为“一井一面”生产、完成 400 万吨生产任务，打下了坚实的基础。

结合现场实际 提升智能化水平

根据矿高度机械化的特点，结合各类事故案例的分析，积极构建智能化保安体系，通过设备安保智能化，实现常用大型设备的本质安全，做到即使员工违章，也不会付出生命代价，目前已将红外线保护，皮带机电子闭锁、地面轨道平交道口安全门等创新项目落实在现场，如：通过对井下各皮带机、耙矸机、综掘机、电机车安装红外探测仪的方式，人员进入红外探测仪的识别范围时，设备自动停止运行；研究应用了皮带机开启密码锁电子闭锁装置，只有在司机本人输入正确的密码后才能开启皮带机，防止其他人员误启动皮带机导致事故；吸取地面运输安全事故教训，研发了地面轨道平交道口安全门，安装轨道传感器、控制器等设备，当列车临近及通过道口时安全门自动关闭，通过后延时自动打开，以此代替人工监管，实现了地面轨道平交道口运行的本质安全；在西二轨道斜巷，创新启用了绞车提升与各甩车场安全门关闭联动技术，保证斜巷绞车运行时，甩车场各联巷安全门自动关闭，杜绝人员误入，实现斜巷运输的智能保安。

整合现有资源 实现信息化管理

钱营孜矿积极推进数字化矿山建设，加强信息管控，组织大专毕业生开展课题攻关，有效整合矿内信息资源，打破六大信息“孤岛”，实现了信息环网，升级了调度指挥平台。推进生产可视化监管，在井下主要工作面、采掘巷道、硐室、车场及地面重要车间安装摄像头 100 余个，对重点部位实时监控，实现施工关键环节的重点监管，确保管理人员时刻掌握生产及人员情况；同时，利用视频图像，实现井下现场地面指挥、井下流程地面考核，为安全生产提供监管保障。运行“物联网+”平台，在全矿推行“物料管理、配送一体化”，实现了“网上下单、线上利库（杜绝人为因素）、集装箱装运（设备、材料专用车）、快递配送、实时监控（通过改造人员定位卡，实现对车皮的精准定位考核）”一体化运作，减少中间环节、提高配送效率，杜绝过程浪费，全年减少投入浪费 3500 万元，并实现了运输系统的本安运行。

立足减人提效 推广自动化集控

钱营孜矿对地面集控中心进行升级改造，配套建立集中监视和自动控制系统，实现对井下中央水泵房、中央变电所、采区变电所，地面抽风机房、压风机房、清水泵房等场所的远程监控，对大型设备基本参数进行实时监测，当设备运行参数超过系统设定值时将自动报警、停机，做到了自动化无人值守的安全运行，系统建成实施以来共优化 150 余人，年节约工资近 800 万，实现减人提效。加之强力推行的下井准入制和夜班瘦身，去年以来，全矿入井人数由原来的一个圆班最多 1300 余人缩减到现在的 700 人左右，切实践行了少人则安理念。

通过扎实推进“四化”建设，有力保障了矿井中心工作的开展，钱营孜矿成为淮北矿区唯一入围的全国先进产能煤矿。

生产组织高效。2016 年，全员工效达 2600 吨/年，吨煤电耗 14.65kw.h/t，均优于工效 2000 吨/年、电耗 15kw.h/t 的先进产能标准，在“一井一面”生产格局下，原煤产量突破 400 万吨。

经营成效显著。原煤人力资源成本 24.02 元/吨，总额和吨煤同比分别下降 8821 万元和 27.98 元/吨；原煤材料费成本 10.88 元/吨，总额和吨煤同比分别下降 3962 万元和 12.58 元/吨；原煤电费成本 9.35 元/吨，总额和吨煤同比分别下降 1100 万元和 4.13 元/吨；商品煤吨煤成本 177.11 元/吨，同比下降 128 元/吨；商品煤吨煤利润 128.1 元/吨，同比上升 145.89 元/吨。

安全形势稳定，顺利实现安全生产两周年和第三个安全年，全年有五个月矿井实现“零工伤”。

今年，该矿将在巩固前期“四化”建设的基础上，以全方位打造皖北煤电数字化矿山品牌为目标，着力升级采煤装备，投入运行工作面超远距离供液供电系统，减少间断影响，确保工作面安全高效回采；构建煤质管理信息化系统，实现煤质管理信息并网，对产品质量的进行实时监控，确保企业效益最大化；利用网络平台，建成矿井设备数据库，完善“4S”设备管理理念，实现大型设备管理维护数字化。

（吴琼）

高举 世界 500 强旗帜 双汇吹响招商号角

本报讯 （记者 **李代广**）3 月 23 日至 25 日，一年一度的全国春季糖酒会在四川省成都市举行，在这次大会上，双汇肉制品休闲、餐饮、电商渠道全面招商活动隆重展开。

本次招商是双汇肉制品事业部落实双汇董事长万隆“调结构、扩网络、促转型、上规模”发展战略的重要举措，旨在通过专业渠道、专业队伍、专销产品，推动产品结构调整，适应消费转型、消费升级，实现企业持续上规模。主要招商产品有“川透力”、“好劲道”、“千丝香”等休闲系列产品，以及中华名菜肴、调理预制食材、通用食材等餐饮食材类产品等，详情见双汇集团官网“招商专区”肉制品招商专栏。

30 多年来，双汇始终不忘初心，专注肉类产业，由资不抵债的小型肉联厂发展成为全球最大的猪肉食品企业，并于 2016 年跨入世界 500 强。双汇的跨越式发展主要得益于敏锐的市场洞察力、强大的产品研发力和强势的渠道推送力。本次对休闲、餐饮、电商渠道的招商，是双汇拓展新渠道、建设新网络、实现新跨越的重要举措，势必会为企业带来新的增长点，将双汇的渠道优势进一步放大、凸显，推动企业转型升级。

种子有了“户口本” 农民吃下“定心丸”

安徽庐江推行种子留样备查制度

立春过后，各地农民开始着手春耕备耕。像往年一样，种子、化肥、农药等农资价格和质量问题，仍是农民群众特别关心的事儿。尤其是种子质量问题，备受关注。

3 月 12 日，笔者走进安徽省庐江县种子公司，遇到庐江县白山镇十联村海东村民组村民种粮大户徐大满，他在给刚买的水稻种子上“户口”后，正把刚买来的一袋种子扛在肩上。

“人误地一时，地误人一年。农民种地最怕的就是买着假种子，种到田里不生芽，把人害苦了。今年不一样，买的种子都有‘户口’，出啥问题有地方说理去，买得放心。”徐大满道出了自己的心里话。

徐大满说的种子“户口”，实际是庐江县为保障农资质量实行的种子留样备查制度。徐大满说，他专门从二十多公里外的地方赶到县城，就是为了来这里买“放心种子”。

种子的优劣关系到农民一年的收成，如果农民买到假劣种子，轻则减产，重则造成作物绝收。庐江县农民之所以能买到“放心种子”，得益于该县实行的种子留样备查制度。

春耕春播在即，作为“全国粮食生产先进县”，庐江县在加强种子质量监督抽检的基础上，全面推行种子留样备查制度，杜绝坑农害农事件的发生，保证农民用上“放心种子”，确保今年丰产丰收。

据庐江县农业执法办主任李千和介绍，该县要求全县种子批发企业与经营门店、经营门店与农户之间，在销售、购买水稻等主要农作物种子时取少量实物留样封存，买卖双方各保存一份。

实行种子留样后，一旦农民购买的种子出现质量问题，通过留样程序就可以查到种子生产、销售的来龙去脉，并为技术检测提供证据，让“问题种子”有据可查，以便“秋后算账”，确保水稻种子质量。

庐江县同大镇古圩村新兴村民组村民钱让庭告诉笔者，他就深受过假劣种子之害。三年前，他辛辛苦苦种了 7 亩水稻，“因为买到的是假稻种，全都不结稻谷，稻草只能做牛的饲料。”

钱让庭感慨地说，从那以后每年购买种子他都提心吊胆，生怕又买到假货，“由于种子出现问题说都说不清，找商家索赔又没有证据，只能‘哑巴吃黄连’。”钱让庭至今仍心有余悸。

在庐江县种子公司的留样室里，笔者看到了传说中的种子“户口本”——留样袋。储存柜里整齐排列的一个个牛皮纸袋上，标注着样品名称、生产单位、购买人姓名、购买时间等，纸袋封口处还压边写着留样人和保管人的名字。

“我们当着农户的面加盖种子公司的公章后贴胶带封存，防止商家擅自打开包装或随意调换留样种子。”庐江县种子公司副总经理王明旺说，一旦出现问题可凭此样送检，切实维护广大农民的合法权益。

庐江县种子公司总经理王晓建说：“我们跟厂家先签订合同，再发货，从源头上把货进来，让农民用上‘放心种子’。比方说消费者说种的这个品种纯度不好，我们就把它淘汰了，保证自己这个环节能不损害农民利益。”

“手捧这些种子，仿佛可以看到夏收时沉甸甸的稻子。”庐江县庐城镇晨光社区查圩村民组村民姚晓东连连竖起了大拇指：“春耕种子有了‘户口’，我们购买就放心多了，今年的丰收也有了指望！”

据了解，今年以来，庐江县全面推广种子留样备查制度，目前全县 470 个农资经营店储备的 300 万公斤水稻种子都上了“户口”，确保广大农民春播用上安全放心的种子，让农民吃下了“定心丸”。

（赵德斌）

创业平台成就 职工“创业梦”

最近，山东能源淄矿集团岱庄煤矿信息中心副主任孙川，喜上眉梢，由他组建的信息管理团队，被矿确立为创业团队，进行重点扶持。 他们与集团公司信息中心对接，承接了济北矿区分中心设备的日常管理与维护工作，并负责全矿所有打印机、复印机的集中统一管理，进一步降低运营成本。

“以前，矿上的打印机由各部门自行管理，维修靠厂家，费用高不说，有时配件一星期也到不了货，影响了日常使用。”孙川说。现在，全矿的打印设备由他们团队统一进行管理，自主维修维护，不光节省了维修费用，还保证了设备正常使用。

下一步，他们将对全矿所有打印机信息资料进行统计汇总，计划在每个部门集中设置一台大型打印机，取消所有的小型打印机，实行集中打印，每年可节约维修成本近 5 万元。

康格公司作为淄矿集团岱庄煤矿的转型发展机构，于 2016 年 12 月正式挂牌运营。公司主要经营新能源、充填开采、发电售电、供暖供汽、教育信息、现代服务等相关业务。

岱庄煤矿矿长、康格公司董事长曹忠介绍了建立创业平台的初衷。为帮助和支持创客团队启动创业项目，他们在集团公司组织人员赴浙江大学培训结束后，借鉴“梦想小镇”和各地创业中心的运作模式，发动全员参与到“双创”活动中。不仅如此，他们建立了政策咨询、项目开发、创业指导、资金支持“一条龙”工作平台，助力企业转型和职工实现“创业梦”。

为了让更多的职工想创业、敢创业，他们先后制定下发了《岱庄煤矿鼓励员工自主创业的指导意见》和《创业平台管理办法（试行）》，并多次聘请山东大学、青岛科技大学和济宁创业指导中心相关人员，到矿讲解创业方面的知识，为职工创业解疑释惑。

由岱庄煤矿孟亮、杨士云、张广森 3 名职工组成的电器维修团队，已成功承包了唐口煤业公司 165 台单体空调的维修保养业务，在外出创业的道路上迈出第一步。

“矿上给我们搭建了创业平台，让我们承接了矿内的电器维修业务。下一步我们将走向矿外，希望更多的职工加盟我们的团队，大家共同创业。”该团队负责人孟亮对笔者说。

孟亮 3 人为顺应矿井转型发展趋势和要求，凭借过硬的维修技术和相同的业余爱好，共同组建了电器维修团队。组队以来，他们先后承接了全矿近 800 台空调、变频器等设备的维修维护工作，不仅节省了近 30 万元的维修费用，一时间也“挤走”了不少外部定点维修人员。

据统计，该矿扶持的两个创业团队已累计创效 70 余万元，在创业路上迈出了坚实的一步。

（高攀 弋永杰）

满怀信心 随舰出海

——中国工程院钟世镇院士在九天绿 2017 新春启动会上的讲话

我非常荣幸，得到九天绿健康产业集团公司的邀请，前来参加九天绿公司 2017 新春启动大会。

“听君一席话，胜读十年书”，这是在昨天下午的开幕典礼上，我听过黄添友董事长主旨发言后，留下的深刻印象。

虽然，2016 年 10 月国务院颁发了《健康中国 2030 发展规划纲要》，但是如何能够落实这个国家战略决策，我还在朦朦胧胧的时候，听了黄添友董事长的发言，让我看到了具体的灿烂辉煌曙光。他率领的攻关克难团队，正在建造一艘九天绿健康旗号的航空母舰。在舰长的指挥下，召之即来，来之能战，战无不胜。我这个“90 后”的老兵，也争取今后还能随舰出海，观看舰队战斗群，扬威海内外的无限风光。

昨天，黄添友董事长的助手，刘国璋老总带我参观了创新发展的九天绿产业研制厂房车间。这个工厂有严格认真的管理系统，体现了“质量第一”、“特色取胜”的风格和特点。

九天绿健康产业集团公司很有远见，很有抱负。二十二年来，秉承中华医学精华，坚持“四个专注”、“四个打造”，倡导实施“治未病”工程，与国家的发展战略完全合拍，特别是去年以来专注心脑血管健康，精心打造拳头产品，推出了“血液净化，血管养护专家”血博士，为有心脑血管疾病人士带来福音。造福百姓，大有前途，大有希望。

通常说，“天时不如地利，地利不如人和”。当前，九天绿健康产业集团公司，符合国策，在河源市有地理发展优势，更重要的是有位好家长，是一个和谐大家庭，并有“天时、地利、人和”。黄添友董事长说得好：遇见九天绿是一种运气，使用九天绿产品是一种福气，加盟九天绿是一种财气。

祝九天绿在 2017 年实现新的跨越，创造新的辉煌！

展望健康市场，实施三大升级三大保障

九天绿健康产业集团黄灿总裁部署公司 2017 年工作

在 2017 新春启动大会上，九天绿健康产业集公司黄灿总裁展望健康市场大趋势，对公司的运作进行了明确部署，提出了实施“三大升级、三大保障”的举措。

黄灿总裁首先号召公司全体员工要坚持梦想。没有梦想的人和咸鱼没有区别。坚持梦想需要信念和勇气，勿忘初心。九天绿董事长一个梦想，一颗初心，坚持 22 年，为了帮助千千万万和大家一样的九天绿人实现梦想而坚持，成就了九天绿健康产业集团今日的荣耀与地位。九天绿有今天，关键在于坚持梦想。

黄灿总裁在启动大会讲话中，对中国乃至全球未来健康市场大趋势进行激情展望。根据世界卫生组织发布的最新《全球癌症报告》：全球每分钟有 5 人死于癌症，每分钟新增 6 个确诊癌症。中国在全世界癌症死亡第一、癌症新增第一。预防疾病很重要，预防大于治疗。世界世界卫生组织有研究报告表明，投入 1 元钱用于预防保健，可节约 8 元医疗成本。大家都认识到，今天不养生，明天养医生。全民健康是实现全面小康的前提，随着保健品治未病提上国家议程，尤其是《国务院关于大力推进大众创业万众创新若干政策措施的意见》（国发《2015》32 号）发布后，保健市场蓬勃发展，中国将成为健康产业最大市场。人们对预防疾病的刚性需求，为九天绿开拓了一个年增幅超过 15%的空前广阔的保健产品市场。

黄灿总裁指出，大众创业，竞争激烈，九天绿面对的是一个机遇挑战并存的局面。九天绿要走向世界，要在群龙角逐中异军突起，唯有撸起袖子加油干，创造保健产品市场新的奇迹。

在健康产业大市场中，国际化号角已经吹响，为了赢得市场、赢得未来，九天绿集团公司在 2017 年将实施“三大升级、三大保障”举措。

三大升级——品牌升级、产品升级和千城万店升级。

品牌升级的思路是：网站升级——新网站上线，连锁店铺升级——提升店铺颜值与统一性，控制成本。产品升级的思路是：新产品重拳出击——血液清洁、血管养护系列产品，隆重推出南方医科大学超强研发团队与台湾高新技术研究院合作的全新九天神奇罐项目；产品包装升级——从国际化加中国风两个方面进行品牌形象新升级。千城万店升级的思路是：实施千城万店计划，将各个健康指导中心打造成社区明星店铺。形成专业会销、社区会销和微信营销三种方式，

三大保障——研发团队保障、执行培训保障、品质生活保障。

研发团队保障汇聚中国工程院院士、南方医科大学中医药学院教授、第一军医大学教授、高级实验师，美籍华人学者、千人计划归国学者等百余名专家团队。执行培训保障由集团资深教授下市场市场指导，各种专业助力工具助推成功。品质生活保障：大力倡导做受人尊敬的九天绿人。九天绿作为绿色异业联盟的发起单位，将致力打造品质生活圈，与中央电视台，日、美、英等国的 NHK、BBC、CNN 电视台都报道过的、具有广泛影响并被评为全球最 COOL 书店的 1200 书店结盟，由该书店为九天绿提供精神食粮；与广州珠江河道上游船能力最强的企业汇咖集团结盟。通过吸引各行业跨界大咖加盟九天绿，令九天绿健康产业产品销售更有效率，取得更好成绩。九天绿也将定期组织优秀精英代表乘坐豪华游艇，乘风起航，共享荣耀。

（本报记者 **陈琼泉** 通讯员 **海天**）

奢鑫（集团）直投贷款

★房地产开发、出让地 、划拨地、高速建设、矿山、电站、厂房、项目贷款；

★中小企业、旅游开发、机械设备、种养殖业、林权等优质项目贷款。（寻全国驻地商务代表）

电话:023-67833777 13648418884