

# 91旺财正式上线银行资金存管系统 构筑金融安全防护网

6月23日,国内知名互联网金融企业91金融宣布,旗下理财平台91旺财成功对接厦门银行,正式上线银行资金存管系统,是厦门银行接入的第一家理财平台,标志着91旺财的资金管理更加透明化。同时也意味着91金融在规范、透明、稳健运营的道路上再进一步,将引领行业发展。

所谓的银行资金存管系统,是指由银行管理资金,平台管理交易,做到资金与交易分离,使得平台无法直接接触资金,避免客户资金被挪用。2015年,国内网贷行业的发展进入白热化阶段,相关监管政策《关于促进互联网金融健康发展的指导意见》和《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法(征求意见稿)》均明确指出,网贷平台应选择符合条件的银行业金融机构作为出借人和借款人的资金存管机构。

91金融创始人、董事长、CEO许泽玮介绍,91旺财采取的是“银行直接存管”模式,在这种模式下,具有两套账户体系,一类是平台在银行开设的存管账户,一类是投资人在存管银行的个人账户;同时,平台为投资人设有风险保障金机制,在银行还设立了风险保障金账户。当投资者投资或充值时,页面将自动从平台跳转至银行存管页面,实现平台资金与投资人资金的隔离。该方式下,由于用户的资金从一开始就不在平台体系内运转,有效避免了平台随意挪用资金。

“91旺财上线厦门银行资金存管系统

后,其用户资金将直接由厦门银行存管,银行会对投资人账户进行独立管理并将同步投资人信息,所有涉及资金流转环节操作时都跳转至厦门银行页面进行密码验证,有效确保每一笔交易的真实性,也防止平台在未经投资人授权的情况下对其资金进行违规操作。”许泽玮说。

许泽玮表示,银行资金存管关乎用户的资金安全,是网贷平台合规运营的标志之一,也是未来行业发展的一大趋势。它的主要意义在于降低行业内的道德风险,净化行业不良风气,改善劣币驱逐良币的现状。许泽玮预测,随着国内互联网金融专项整治的推进,网贷领域的监管细则会随之出台,有无银行资金存管将成为未来网贷平台的生死线。

## 行业内仅0.87%平台上线存管系统

目前,尽管国内网贷行业银行资金存管系统消息频出,但是从行业整体来看,数量仍然寥寥。据悉,截至2016年6月6日,国内有111家平台与银行签订了资金存管协议,签约率占正常运营平台数量的4.6%,其中21家正式接入存管系统,占正常运营平台数量的比例仅为0.87%。

许泽玮分析,造成这种现状的原因,一

方面由于资金存管涉及资金流转管理和银行信誉,银行需要对其对接的互联网金融平台做好风险和信誉评估。因此,银行对平台的业务合规性、风控管理、团队资质和投资者保障,以及平台的注册资本、实收资本等方面考量非常严格,只有条件过硬的平台才能接入银行存管。许泽玮表示,目前已经达成资金存管业务的网贷平台,主要是一些具有国资背景、上市公司背景或者有风投参与的大型平台。

事实上,厦门银行资金存管系统对接入的互金平台也有着极高的要求,其初步门槛是:“网络借贷平台上线时间不低于1年;注册资本金1000万以上,财务状况良好;有独立的线上运营平台,且以线上业务为主;良好的股东背景;高管团队需有金融行业从业经验。”

“另一方面,由于银行资金存管系统庞杂繁复,只有技术团队强悍的公司才能够在短时间内开发出存管对接系统。”许泽玮介绍,作为一家互联网金融公司,91金融始终以技术为核心竞争力,公司三分之二以上员工为金融数据及互联网金融产品研发人员。许泽玮称,公司技术团队自2016年初便开始着手研究系统对接相关工作,经过数月的攻克才保证了系统的准时上线,成为厦门银行第一家接入的互联网金融平台。

## 多重防护保障投资者资金安全

最后,许泽玮表示,银行资金存管的隐形门槛,可能会加速网贷行业优胜劣汰的进程,但是从长期来看,能有效避免以往出现的非法集资、诈骗等现象发生,总体而言将有利于行业的长远发展。91旺财上线银行资金存管系统,不仅有助于平台自身规范化发展,为投资人增加资金安全保障,更能增强了业内对网贷行业未来发展的信心,以及助力网贷行业净化和健康发展,推动国家普惠金融计划实施。

据了解,91旺财是91金融旗下理财平台,曾荣登福布斯中文版“互联网金融50强”榜单,其所有项目均由北京或上海等一线城市的足值房产抵押物作为保全措施,并经过严格的审核和确权,保证所有抵押物易于变现,为所有投资人筑起一层强有力的保障。

为保证用户资金安全,91旺财采用线上和线下相结合的风险管理体系,包括基于大数据的线上征信和风控模型,以及传统的线下尽职调查和贷后管理。并设立了严格的借款人筛选机制,包括借款人有稳定的企业,有还款能力;借款人有两套以上房产,并无产权纠纷;借款人借款金额必须在抵押物评估值70%以内;资金最长使用时间不得超过6个月等。(江铃)

## 彭山发放首笔20万元农房财产抵押贷款

“没想到我们农村的房子也能拿来作抵押贷款。这样,我把家里的10亩竹制葡萄大棚改造成钢结构的葡萄大棚就不缺钱了。”7月5日,四川省眉山市彭山区观音镇果园村1组53岁农民张术群,用她在该村安置小区的105平方米住房作抵押,不仅通过了彭山邮储银行的授信,而且在现场就成功贷款20万元,彻底解了她在葡萄生产上的燃眉之急。

据了解,彭山区是国务院2014年底确定的全国农村改革第二批34个试验区之一,也是经全国人大授权,四川省唯一进行农村土地经营权和农民房屋财产权抵押贷款改革试点的“两权”抵押贷款“双肩挑”的区县。用农村住房作抵押贷款,是该区按照试验区研究试验的规定课题进行试验性工作的一部分。当天,张术群领到的20万元贷款,是该区发放的首笔农房财产抵押贷款。

3年前,在外地做小本生意的张术群,受彭山群众广种葡萄的大众创业热潮吸引,回到家乡种植葡萄。由于资金不足,她的葡萄大棚使用的是竹片搭建,极不牢固,很不耐用。近几年来,受风吹雨浸的影响,其竹制大棚已逐渐坏掉。看到别人的葡萄大棚都是钢结构的,很牢固、耐用,于是张术群便打算把自己的竹制葡萄大棚改建成钢结构大棚。但苦于10亩钢结构大棚需要30万元左右,她一下子无法拿出那么多钱,于是,她改建大棚一事便暂时搁置。

正在张术群苦闷之时,该区在深化农村改革中出台的农房抵押贷款政策,为张术群带来了福音。了解政策后,她及时向相关部门提出了申请,相关部门迅速为她办理了房产权证,使她向银行贷款有了实质性的抵押物,并及时贷到了款。

记者看到,在当天,该区除了为张术群发放20万元农房抵押贷款外,还先后为叶江、盛建国等十余个家庭农场和种植大户发放土地经营权抵押贷款1268万元,并为20余个农户授信1002万元。

据介绍,为了让农民在需用资金的关键时刻,能用自己的农村的住房作抵押贷款,彭山通过一年多时间的摸底调查,已先后为1600余户农户测量房屋面积,确认房屋产权,并已开始陆续为农户发放权属证明。

据了解,为稳妥推进包括农房抵押贷款在内的农村产权抵押融资贷款试点工作,有效促进农村土地流转和农民增收,早在去年,彭山区就建立了1000万元的农村产权抵押融资风险补偿资金基金,并与人民银行等金融部门共同确定了农房抵押、土地经营权抵押、农机具抵押、蔬菜大棚抵押、保险资金直贷等多个创新业务,有效确保了“两权”抵押贷款工作的顺利推进。截至目前,该区的“两权”抵押贷款总额,已达到7568余万元。(刘树军)

## 荷兰合作银行行政董事等高层到华英公司参观调研

7月13日,荷兰合作银行行政董事梁民超、荷兰合作银行北京分行业务部副总监裴峰等莅临河南华英公司参观调研,公司董事长曹家富陪同客人参观了种鸭五场和禽类加工六厂,并进行了座谈。

座谈会上,双方就下一步合作的相关事宜进行了深入探讨,并达成了广泛共识。双方表示,将进一步加强沟通交流,积极为企业创造海外融资机会,务实双方合作,实现互惠共赢。

图为公司董事长曹家富正在向来宾介绍企业情况。

记者 李代广 摄影报道



## 建湖县:依法强化特种设备安全监察

今年以来,江苏省建湖县市场监督管理局以保障特种设备安全为目标,强化主体责任落实,提高企业法制意识和安全发展理念,推进特种设备使用管理标准化示范创建工作,提高安全监管水平,加强特设检验,提升保障能力。

安全宣传有方。向全县电梯使用、物业管理以及气体充装等单位宣传贯彻《特种设备安全法》、《江苏省特种设备安全条例》等法律法规,通过上报纸、上网站、上广播、上电视,造浓关注特种设备安全、关爱生命的社会氛围。落实企业主体责任,发放安全责任告知书260多份,督促生产使用单位加强特种设备作业人员培训,今年培(复)训作业人员130人次。

示范镇创建有序。力争用4年时间确保特种设备使用管理标准化示范镇(街道、区)达标率100%。今年确定近湖街道为创建单位,在近湖街道举办了1期创建培训班,为83家使用单位宣传讲解特种设备使用管理知识。

专项整治有力。一是开展场(厂)内专用机动车辆专项整治。组织各分局检查叉车使用单位33家,发现事故隐患35条,整改23条,发出《安全监察指令书》10份。二是开展气瓶专项整治。加强气体充装单位监督检查,依法打击各类非法违规气瓶充装行为,推进气瓶加装二维码管理工作。目前已已有5家液化气站、4家工业气站订购二维码近30000只。

三是开展电梯安全专项治理。加强电梯安全宣传,加大监督检查力度,强化安全隐患整治,完善119电梯应急救援处置平台建设。1-6月,共检查电梯使用单位56家,检查电梯190多台,查出事故隐患23条,已整改22条,并对6台问题严重的电梯进行安全评价和督促整治。及时调查处理4起群众投诉举报电梯问题。

隐患排查有效。及时发现并消除隐患,依法打击违法违规行为。截至目前,检查和现场监察单位59家,发出《安全监察指令书》16份,查出事故隐患79条,整改隐患75条,其中严重隐患均已整改到位,移交稽查立案查处4起。

(毛长军 孙勇)

▶▶▶[上接P1]

## 济矿集团承压奋进逆勢突圍

阳城煤电“多产业共生”的坑口电厂循环经济模式去年入选山东省循环经济模式典型案例。这种产品结构模式不仅有效降低了物耗,也实现了资源节约和循环利用。

随着经济发展结构的调整,市场对传统能源的需求不断变化,原煤精洗成为煤企开拓市场的增长点。然而洗煤产生的中煤、煤矸石、煤泥等低热值煤由于热值低,对外销售一直是个难题。阳城电厂通过技术改造提高资源回收率,再加上阳城电厂是坑口电厂,不需要大型车辆往返运输燃料,有效减少了道路粉尘和车辆排放污染。据了解,阳城电厂每年要利用煤矸石、煤泥、洗煤等90万吨,可以减少大约3万辆车次的运输。

在燃煤发电方面,阳城电厂冷却塔每年需要大量冷却水,如果全部利用地下水或者地表水,不仅成本高,而且还会对附近的水资源造成很大破坏。目前,其电厂主要用水是阳城县污水处理厂处理后的中水,这样既降低了企业成本,又减少了COD的排放,既为企业增加了效益,又减少了地下水开采。据了解,目前,阳城电厂每年可消耗城市再生水360万立方米,煤炭燃烧后的粉尘灰和炉渣等副产品还可以销售给相关企业进行水泥或新型建材制造,整个阳城煤电工业园内部形成了一个“煤-电-热-建材”多产业共生的循环发展。

据了解,为顺应经济发展新常态和国家结构性供给侧改革的需要,济宁市国资

委、济矿集团和阳城县人民政府目前都正在全力推动阳城煤电对阳城化工园区的供热和直供电工作。供热供电项目建成以后,阳城煤电循环经济的潜能将得到进一步释放,生态矿山的经济效益、社会效益、环保效益也将惠及当地百姓。

面对国内煤炭市场依然严峻的现实,要想保持企业的盈利甚至是不亏损,就要在发展非煤产业上多用心、使巧劲;非煤产业的发展可以依托煤,但不能依赖煤炭;它不是煤矿的“副业”或“辅业”,而是市场主体,涵盖诸多产业。目前,非煤产业越来越显示出它的独特优势。上半年,济矿集团物资供应公司在实现营业收入1.5亿元的情况下积极开拓集团外部市场,整体工作取得了实实在在的成效,物资物流作为企业第三利润源的重要作用得到了更好地发挥;以多元化、大贸易发展方式见长的济矿营销分公司实现销售收入5亿元,以矿山工程见长的鲲鹏公司实现营业收入7620万元,落陵支护材料厂实现营业收入4184.28万元,新世纪经贸公司实现营业收入1912.91万元,春辉公司实现营业收入803.95万元……该集团非煤产业的优势得以完美展现。

另外,该集团一直在不断拓展非煤产业链条,一是于5月份投资成立了碧欣物业公司,以混合所有制的模式运行,前期接管集团公司权属各企业物业后勤、保卫保洁,将逐步拓展家政、理财、家教、汽车租

赁、物流等服务,已组建了46人的员工队伍,陆续成立了落陵、书香园和民生热能3个项目部。二是合作成立了陕西海源机电设备公司,结合前期考察和落陵在陕西原有的陕蒙办事处,物流等优势,与海纳科技在陕西成立了海源机电设备公司,将落陵支护材料陕蒙办事处合并归入海源机电统一管理和开展业务;在济宁本地以海纳科技公司为主体,打造“矿山装备制造、维修、租赁”中心。三是紧锣密鼓地兴建济矿梁山铁水联运项目,该项目是济矿集团为了适应当前经济形势,延伸煤炭产业链条,优化产业结构,“转方式、调结构、实施转型发展”的战略发展项目,项目建成达产后,年可实现营业收入100亿元,利税10亿元。项目的建设,不仅有利于构建综合交通运输体系,实现能源资源的优化配置,而且对于济宁市资源城市转型、区域能源稳定、煤炭企业发展及促进梁山县地方经济与社会的发展均具有重要意义。此外,还将围绕邹城落陵煤矿老工业园区开发落陵机电工业园,发展矿用机电、矿山配件产业。

从煤炭企业的发展历史来看,煤炭企业要做大做强,必须要多元化发展,在以煤炭生产为基础的同时,积极发展非煤产业,综合开发一系列附属产品,大力开发非煤高新技术产业,并使其达到最佳经济效益,这既是彻底扭转煤炭企业发展困局的根本出路和战略选择,也是保证煤炭企业可持续发展的必由之路。

## 四川万源市万名农民吃上“旅游饭”摘掉“贫困帽”

近年来,四川省万源市积极完善服务功能,支持农民创业,推进智慧旅游,创新创业模式,扎实开展旅游扶贫,加快了全市农民脱贫奔小康进程。据悉,目前,该市有1万多名贫困农民吃上“旅游饭”,摘掉了“贫困帽子”。

该市围绕八台山、龙潭河、烟霞山等重点景区和乡村旅游线路,兼顾自驾游、养生游、休闲游等旅游新业态发展的需要,整合多类项目资金,加大财力投入,共投入旅游发展资金近10亿元,加强道路、水电、公共活动场所等旅游基础设施建设,大力发展乡村旅游,提升自驾游线路配套服务,不断完善旅游服务体系,提升旅游服务能力,助推旅游发力。实行项目打捆,大力发展乡村观光休闲旅游业,辐射带动贫困户脱贫致富,启动实施了秦巴山区连片扶贫开发和整村推进项目,加快推进革命老区村级建设和中央彩票公益金扶贫项目。已开展乡村旅游创业培训20万余人次,农村剩余劳动力转移培训1.5万人,全面提升了贫困户“造血”功能和脱贫能力。认真落实国家对贫困户发展乡村旅游的税收优惠政策,发展农家乐、森林人家70余家,培育三星级饭店2家、中国乡村旅游金牌农家乐7家、乡村旅游示范乡镇(村)15个。目前,该市共有农家乐/乡村酒店及特色餐饮店649家,接待游客179.8万人次,实现旅游综合收入11.4亿元,带动1万余名贫困农民吃上“旅游饭”脱贫致富。

同时,该市新建智慧旅游管理服务平台,更新完善万源旅游信息网站、万源旅游资讯网站,建成万源旅游官方微博、微信,关注量达2万人以上,万源旅游腾讯、新浪、搜狐、网易微博同步开通,关注咨询量达30万人次以上。加强线上旅游营销推广力度,建立万源旅游天猫旗舰店和万源旅游产品淘宝店,全力打造吃、住、行、游、购、娱一站式在线服务,利用微信、微博、网站、微电影和媒体专栏专题等多种方式推介万源人文风情、特色景点和旅游精品线路。去年与阿里巴巴集团达成战略合作,现已建成市级农村淘宝服务中心1个、村级服务站180余个,扶持发展农村电商、网商200余家,实现网上交易额2500万元,为旅游产品销售开辟了新的市场渠道,有力地促进了农民增收致富。

(蒋德敏 李远俊)

## 宁波佳圆窗饰有限公司

### 引领行业潮流 品牌驰名中外

■ 袁孝冲

“引领窗饰潮流,力创行业名牌”,是浙江宁波佳圆窗饰有限公司的发展目标。

余姚新生代企业家、佳圆窗饰总经理吴华君告诉记者,佳圆的创业没有什么背景,也没有技术积淀的,完全凭借企业自身能力和对创业梦想的执着。佳圆始终坚持走自主创新、以人为本道路,历炼20多个春夏秋冬,才建立起如今的“柳佳”品牌和管理体系。但佳圆永远不安于现状,因为佳圆还在路上。

据了解,佳圆窗饰成立于1993年,是一家专业生产窗帘配件的生产企业,位于美丽富饶的杭州湾畔,千年文明古都余姚。公司拥有占地面16000平方米的现代化工厂,员工300余人,其中专业技术人员30多人,是目前国内窗帘系列产品的专业生产基地。

佳圆窗饰在当前宏观经济需求增速放缓的状态下,以其性能优异的产品和良好的口碑,名扬于中国窗帘市场,驰骋于国际新市场,树立起了具有中国特色的窗帘品牌,赢得了订单量增长的好势头,成为当地行业中的佼佼者,具有“领头羊”的影响力。

“我们公司一直没有放慢过创新的脚步,我们依靠科学的管理,不断拼搏的精神,相继开发出垂帘、卷帘、折叠帘、罗马帘、横百叶、竹帘、纱帘、布艺轨道等系列窗帘配件,产品畅销全国,出口海外,很受客户青睐。我们还投入了年产500万套的智能电动窗饰生产项目,将给我们佳圆带来新希望、新发展、新起点。”年轻的总经理吴华君自信满满地说。

吴华君介绍,佳圆公司的一切成就,都源于佳圆团队的努力奋斗。据介绍,佳圆公司非常重视团队建设和惜才爱才的氛围营造。记得2014年,公司举行了《走长征路、铸柳佳魂》拓展训练,通过这些挑战极限的训练活动,激励员工们的斗志,激发员工们的潜能,以此增强企业团队的向心力和凝聚力……正因为培育了这样一支具有不断进取精神的团队,佳圆才会成就今天的辉煌。

一分耕耘,一分收获。佳圆一路走来,一直努力着,时刻准备着,始终坚持着。创业路上没有多少豪言壮语,只是多了一份朴实的执着与追求。正是这份执着与追求,才是促成佳圆企业“蒸蒸日上”的根源。它让柳佳品牌驰名中外,引领窗饰行业奔向新潮流。

## 一港通金融控股

寻优质项目: 房地产、矿产、电站、新能源、学校、种植业、医院、制造业、加工业、各种在建工程等、项目直投。  
13715191617王总  
邮箱: 3409537802@qq.com