

## 8 企业联盟 Cooperation

## “兰洽会”催热“一带一路” 西部对外开放加速前行

作为“一带一路”沿线国家经贸交流的重要平台和中国中西部区域合作的重要载体,第22届中国兰州投资贸易洽谈会(以下简称“兰洽会”)8日-11日在甘肃兰州举行。来自中亚5国、东盟10国和俄罗斯、白俄罗斯、阿塞拜疆、伊朗等国家政府代表,以及联合国工发组织、上海合作组织、中国—东盟中心、非洲联盟等国际组织共同参会,寻觅商机。



“兰洽会”泰国馆受关注

商业部、中小企业局申请立项,从政府的专项资金中拨出专款对部分企业进行扶持,以此减少泰商来兰州参展的成本,兰洽会展位在泰国提前两个月就销售一空。

吴志毅介绍,泰国系农业大国,由其产出的香蕉、水果之王——榴莲、水果之后——山竹,以及农果深加工产品常年在中国市场热销;其次,泰国服务业发达,由泰式按摩衍生出的精油及护肤产品又为纯天然提取,较欧美、日韩高端品牌性价比更高,优势明显。通过前期市场调研,泰国馆重点选择了食品、护肤品以及乳胶枕头。

“电影《泰囧》在中国播映后,旅泰中国游客从2013年的270万,依次增加到2014年的470万、2015年的800万,今年将超过1000万。”吴志毅希望,能够以此次“兰洽会”经贸合作为契机,加强中泰人员往来及文化交流等多方面合作,实现共赢。

### 跨国公司投资西部 欲借兰州治污经验觅环保合作

“近年来,甘肃兰州在大气污染治理方面成绩斐然,尤其是去年被全球气候大会作为成功案例分享,因此我们公司计划在清洁、环

保、低能耗方面与其展开合作,相信发展空间大。”美国霍尼韦尔(中国)有限公司总监张国平8日表示。

当天,第22届“兰洽会”重要活动——跨国公司西部投资项目对接会在兰州举行。会议邀请到非洲联盟委员会、韩国LG、台湾富士康、日本日挥株式会社、美国霍尼韦尔(中国)有限公司等56家跨国公司,以及10多家境外组织、商协会、机构代表共计230余人进行西部投资项目洽谈对接。

张国平介绍,公司主要经营航空航天、自动化控制系统及特性材料和技术三大业务,在全球70多个国家拥有1300多个分公司或市场,去年全球营业收入达到了386亿美元,其中53%来自美国以外的市场。

韩国LG中国区总裁权勇民接受中新网记者采访时称,他们公司对中国西部开发和“一带一路”建设一直十分关注。自二十世纪九十年代进入中国市场以来,其业务方向也逐渐转换到了投资领域,并逐渐加大,他们在兰州设有分公司,在内蒙古有煤化工项目的投资,并且在甘肃武威参与了一个大型的电厂项目。此次,他们则希望从甘肃的物流、能源等方面寻求合作机会。

对接会共推出236个重点招商项目,投

资总额2466亿元,涉及石油化工、高新技术、生物制药、基础设施、文化旅游、装备制造、有色冶金、现代农业、电子商务等领域。

会议期间,甘肃省副省长李荣灿重点向境外客商推介了交通基础设施投资平台、重点领域投资平台、战略新兴产业投资平台和农业产业投资平台。

李荣灿表示,通过此次项目对接,让跨国公司在甘肃多走走,多看看,多交流,多沟通。同时,借助跨国公司高管多年打拼积累的人脉,向全球传递甘肃声音,宣传甘肃形象,让更多外商了解甘肃资源禀赋、投资优势和市场前景,来甘发掘新的合作项目,实现互利共赢。

### 侨资企业甘肃“觅商机” 看好丰富资源和低成本

来自美国、澳大利亚、德国、新西兰、加拿大、新加坡、马来西亚、菲律宾等国的三十多家侨资企业8日在甘肃兰州考察,寻觅商机,对接中国西部的项目合作,以期参与“一带一路”建设,促进产业转移。

新西兰侨商秦工是一家科技公司的总裁,他在接受中新社记者采访时说,其公司的“城市行人智能导向标识系统”计划打开中国西部省会城市市场,看好兰州在“一带一路”建设上的重要节点地位,此次前来和甘肃相关行业对接项目合作。

“甘肃资源丰富、投资成本低,官方有系列支持投资企业的优惠政策,这是我来甘肃考察的原因,希望此行达成合作意向。”新加坡星凯集团有限公司董事长李凯文认为,“一带一路”建设使国家和地区间经贸往来频繁,更提高侨商们“回乡”投资兴业的积极性,很多人“摩拳擦掌”,希望从沿海城市逐渐“转战”西部地区。

8日,侨商团参加中国兰州投资洽谈贸易会。9日赴“铜城”白银和穆斯林产业发达区临夏考察,走访当地工业园区、经济开发区、生态农业观光园、皮毛交易中心等。

湖北省外侨办副主任冯细国组织侨资企业家西部行到访甘肃。他说,投资兴业需“两厢情愿”,正因为今日甘肃有更多资源、区位优势,侨商们亦提出甘肃考察意愿。

据冯细国介绍,侨商团有涉及IT、生物医药、医疗器械、技术转让、金融等多领域,期待在兰州新区等甘肃多个经济开发区项目落地。外侨办将为侨商和地方政府“牵线搭桥”促合作。

## 鲁韩“抢鲜”中韩自贸协定利好 金融、环保、服贸合作最走俏



李欣

中韩自贸协定生效后的第一次山东省与韩国省部级联席会议1日在山东济南召开,金融、环保、服务贸易领域成为FTA(自由贸易协定)生效后,山东与韩国交流合作最为走俏的行业。

当天,第一次山东省与韩国省部级联席会议和第一次山东-韩国交流合作会议同期举行。韩国产业通商资源部副部长禹泰熙率领军400人的企业代表团参加这场以“中韩FTA时代鲁韩经贸合作方向”为主题的会议。

禹泰熙表示,韩中自贸协定的意义不仅在于降低关税壁垒和非关税壁垒,意义还在于两国企业和政府交流平台的增加。除部长级的委员会之外,还有14个小委员会,通过这些委员会双方可以更好地沟通、探讨增进贸易投资的方案。

禹泰熙提出,希望韩中加强金融领域的合作,借助青岛跨境电商综合试验区挖掘新的金融领域合作机会。同时要加大双方在环境领域的合作,例如发电厂功能改善、微颗粒治理等,共同努力完成两国分别在《巴黎协定》上承诺的碳排放量降低标准。

参加联席会议的山东省人民政府副省长夏耕回应表示,山东非常希望加强与韩国金融合作,引进韩国创新型金融人才。山东希望继续扩大韩国跨境人民币借用的幅度;推动山东和韩国资本市场的合作;联合开展股权众筹的实验,搭建韩国股权众筹平台;尽快设立中韩合资合作基金。

同时夏耕还提出,希望山东同韩国共同推进通关便利化,开展服务贸易创新合作。在物流、电子商务、标准互认、医疗美容、时尚创意、影视文化等领域支持双方探讨合作项目,依托威海与仁川地方经济合作示范区,将山东半岛打造成为中韩自贸区框架下的中韩贸易便捷门户和首选口岸。推动双方企业共同参与中国“一带一路”和韩国“欧亚倡议”,共同开拓第三国市场。

禹泰熙当天还特别转达了韩国政府希望今年开启中韩自贸协定生效后第二阶段谈判的意愿。

鲁韩双方与会代表还就向双方企业尤其是中小企业推介FTA优惠政策,让FTA利好惠及更多企业达成共识,并就韩国化妆品初次进口限制、双方检测结果互认、派出人员签证、智慧城市合作、中韩铁路轮渡等方面的交流合作意向交换了意见。

山东是中国最早同韩国进行商贸往来的省份,韩国在山东的实际投资约占韩国对中国投资的四分之一,近5000家韩资企业在山东生产经营,韩国也是山东第二大外资来源地、第二大贸易伙伴,超过10万韩国人在山东生活工作。2015年,山东对韩进出口总额为322.5亿美元,实际吸收韩资达到20.7亿美元。

## 德化工巨头增资中国 合资项目新疆投产

与此前被热炒的“外资撤离中国潮”相悖,很多外资企业仍然看好中国市场前景,并正在中国继续增资。

德国化工巨头巴斯夫执行董事会主席博凯慈6日表示,今年是巴斯夫进入中国130周年,“我们还将继续加大对中国的投资”。

当日巴斯夫与新疆美克化工合资新建的新PolyTHF(聚四氢呋喃)生产装置在新疆维吾尔自治区库尔勒市正式投产,开始为国内客户提供产品。据介绍,该新装置年产能将为5万吨,由巴斯夫与美克化工的合资企业负责运营。

聚四氢呋喃主要用于生产各种纺织品的氨纶弹性纤维,还可以用于生产滑板 and 直排轮滑鞋滚轮等。

目前巴斯夫在全球的聚四氢呋喃年产能将为35万吨。除亚太区外,巴斯夫还在美国的盖斯马和德国路德维希港拥有聚四氢呋喃的生产装置。

中国政府倡导的“一带一路”建设是巴斯夫选择在新疆投资的重要原因之一。博凯慈指出,古丝绸之路曾在促进东西方、欧亚之间的贸易和文化交流发挥重要作用。现在这条丝绸之路重新崛起,将使投资于此的巴斯夫及其合作伙伴从中受益。

今年1月份,巴斯夫与美克合作的丁二醇生产装置也在库尔勒基地建成投产,该装置的年产能将为10万吨。这两套装置是巴斯夫第一次携手中国民营资本在新疆投资。

博凯慈也指出,聚四氢呋喃装置的投产再次印证巴斯夫对中国市场可持续的坚定承诺。“我们将与美克一起推动下游行业的发展,进而推动整个西北地区的经济发展”。

中国商务部发布的数据显示,1-5月份中国实际使用外资541.9亿美元,同比增长3.8%,其中,西部地区快速增长,增速超过30%。(庞无)

## 广西与港澳基本实现服务贸易自由化

广西商务厅日前发布消息称,随着内地与香港、澳门签署的《关于建立更紧密经贸关系的安排》(CEPA)服务贸易协议的实施,广西在金融、旅游商务、建筑与设计等领域实施了19项先行先试措施,与港澳基本实现服务贸易自由化。6月1日,2015年签署的《内地与香港CEPA服务贸易协议》和《内地与澳门CEPA服务贸易协议》(以下统称“CEPA服贸协议”)正式执行。广西是继广东之后实施CEPA先行先试政策的两个省区之一。

广西商务厅副厅长黄焕升说,为推动CEPA服务贸易协议落地,广西建立了自治区联席会议工作机制,建立和启动了与CEPA负面清单相适应的服贸投资备案制度,筹备开通针对港澳服务提供者的行政服务绿色通道,积极推进CEPA先行先试各项工作。

在法规清理方面,广西对地方性法规、政府规章、规范性文件中与CEPA服贸协议不一致或相冲突的行政审批及特别准入管理措施完成了首轮清理。

在投资便利化方面,CEPA服贸协议正式实施后,港澳服务贸易提供者可以通过备案系统在线填报和提交申报表,备案机构在3个工作日内完成备案。港澳服务贸易提供者凭备案回执直接到工商管理部门办理登记手续。今后港澳服务贸易提供者到广西开展投资业务将更为便利和快速。

在旅游方面,广西南宁市目前已经开通港澳个人游,广西五家组团社可以组织持有有效《大陆居民往来台湾通行证》及旅游签注的游客以过境方式在香港或澳门停留。也就是说广西游客以后可以将台湾和香港、台湾和澳门放在同一趟行程里,真正实现广西与香港、澳门旅游业界推出的“一程多站”式旅游产品。

建筑设计方面,香港专业人士可以通过互认和考试取得内地执业资格,澳门专业人士可以通过考试取得内地执业资格。港澳专业人士取得执业资格后,在广西享有和内地执业者同等的待遇,可以选择广西区内设计企业注册执业,也可以作为合伙人成立设计事务所,以此吸引更多的港澳专业人士来广西投资兴业。

目前,香港已是广西最大的外资来源地,成为仅次于东盟的广西第二大贸易伙伴。在金融领域,随着CEPA服务贸易协议的全面实施,广西的先行先试将会极大地拓展广西和港澳金融合作的深度和广度。CEPA为广西与港澳金融合作带来许多机遇,三地将在金融机构、金融市场、金融监管、人才交流等方面展开深层次、全方位合作。(董政 李珊)

## 京津冀众创联盟在天津成立

京津冀地区首个跨区域众创联盟组织京津冀众创联盟,9日在天津滨海新区中心商务区揭牌,京津冀三地57家双创机构和企业加盟。

据天津滨海新区中心商务区管委会贸发局负责人介绍,截至2015年,京津冀众创空间超过300家,服务企业和团队数量超过1.5万家。随着众创空间遍地开花,服务同质化、资源分散、单一机构服务能力无法覆盖各个领域等问题日益突出。

“从传统角度来看,招商引资主要提供资金、技术、人才、政策等。但在新经济形势下,仅有政策还不够,还需要打造一个创新创业生态圈。”天津滨海新区中心商务区管委会主任郑伟铭说。

北大新一代信息技术研究院副院长马修军表示,京津冀众创联盟平台,可以将京津冀产业要素流动起来,让分散的项目资源、人才资源、科研资源聚集形成“合力”,为创新创业提供优质环境。

## 中国特许加盟展在京开展 互联网新概念品牌亮相

杜燕

来自韩国的喜来稀肉、好味冰等,来自马来西亚的Coffeeland,来自深圳的自然派、拓思通等以及来自中国台湾地区的、冰火菠萝旺、彩虹雪等。9日,由中国连锁经营协会主办的中国特许加盟展在京开幕,汇集了中外明星连锁品牌。

记者从展览上了解到,北京站是中国特许加盟展2016年继成都、广州两地之后的第三站,也是中国特许加盟展各站中规模最大的一站。此次规模更是超越以往,35000平方米的展馆面积,吸引了500多个参展品牌,涵盖70个行业业态。

展会规模的扩大,也吸引了很多投资“回头客”。一位参展观众称:“这已是我第三次来参观展会,我已经成功加盟了两个项目,都是在这个展会选的,听说今年规模更大,品牌更多,想再来考察考察有没有合适的可以做的”。

在现场,参展的品牌中可以看到很多知名连锁品牌的身影,比如肯德基、必胜客、全聚德、东来顺、小肥羊、福奈特、吴裕泰等。

除了中国特许加盟展自身的品牌,本次展会还吸引了来自韩国、马来西亚、中国台湾地区四大展团前来助阵。这些展团都带来了旗下人气旺盛的十数个品牌亮相现场,阵势强大。有来自韩国的AzaAza,喜来稀肉、雪雷尼珂、飞来喜、好味冰等,来自马来西亚的Coffeeland、Craft Internationals、DAILY FRESH等,以及来自台湾的ACFPT、冰火菠萝旺、彩虹雪等。

连锁加盟业一般以传统的餐饮、零售品牌为主。值得一提的是,此次展会上,记者发现了一些互联网新概念品牌的入驻,比如虚拟现实游戏品牌身临其境VR主题公园、3D实感模拟赛车品牌曼恒、视频云监控品牌悠络客、互联网智能咖啡品牌咖啡零点吧等。这些前沿的行业的加入,拓宽了整个加盟领域的宽度。

本次展会的另一个亮点是新增的特许嘉年华活动,不仅有琳琅满目的美食品尝活动,还有各种类型的花式技艺表演、人偶表演、抽奖送礼活动等。主办方介绍,本次特意联合多家品牌共同打造一场特许嘉年华活动,一方面让投资人们加深对加盟品牌的了解,另一方面也增加展会的趣味性、娱乐性,让观众们物质、精神双重收获。

同日,“2016中国特许经营高峰论坛暨年度颁奖典礼”在京举行,论坛以“消费升级+移动互联网,特许经营双驱动”为主题。商务部流通业发展司副巡视员尹虹在论坛上表示,当前中国居民消费呈现个性化、多样化、品质化的特点,信息消费、服务消费、绿色消费、健康消费等新的消费领域逐步扩展,“消费变了,对特许经营来说也需要随之而变,要加快培育形成新的消费服务能力”。

她称,“十三五”期间商务部将为特许经营营造良好的发展环境,包括着力降低企业的经营成本、着力推进简政放权、提高服务的支撑能力等。

中国连锁经营协会秘书长裴亮表示,目前整个中国正进入消费升级的关键时期,服

务类的连锁发展有巨大的空间。他分析,目前人力资本、人力成本在快速上涨,同时粗放式的发展方式逐渐向精细化、精益化在转变,“随着这样因素的变化,会让更多的企业把商务服务功能外包,这就产生一个新的巨大的市场机会。”

他还谈到,互联网技术、大数据对于特许经营企业来讲,从招募加盟、品牌营销,到客户服务等方方面面都会带来积极的作用。比如员工的内部培训,企业可以应用APP、视频等提高效率;比如在营销方面,一些公司通过游戏开展有效的市场营销,还能招募到对品牌感兴趣的专业人才,获得许多新品开发的思路。

他称,希望特许经营企业能够用开放的心态积极创新,积极做出更多提升消费者价值的尝试和努力。

波士顿咨询公司合伙人兼董事总经理王佳茜谈到中国新消费力趋势及对特许经营企业的启示。她认为,如今中国变得越来越重要,市场的潜力非常乐观,同时驱动市场增长的消费者的动力在变化。

论坛上,新加坡特许经营协会委员国际发展组组长江进兴介绍了国外特许经营市场的发展情况;德载中怡律师事务所连锁知识产权部部长邹怡嘉谈到股权激励和加盟商甄选。此外,一些企业代表还分享了成功案例。

论坛同期还举行了“商业特许评定”AAA企业揭牌仪式,如家、福奈特、7天酒店、全聚德、东来顺等近百名优秀特许品牌首批通过评定并获得授牌。

论坛同期还举行了“商业特许评定”AAA企业揭牌仪式,如家、福奈特、7天酒店、全聚德、东来顺等近百名优秀特许品牌首批通过评定并获得授牌。

论坛同期还举行了“商业特许评定”AAA企业揭牌仪式,如家、福奈特、7天酒店、全聚德、东来顺等近百名优秀特许品牌首批通过评定并获得授牌。

论坛同期还举行了“商业特许评定”AAA企业揭牌仪式,如家、福奈特、7天酒店、全聚德、东来顺等近百名优秀特许品牌首批通过评定并获得授牌。