

全球经济风险凸现 中国仍是“稳定器”——五大问题辨析年中世界经济

■ 金旻旼 谢鹏

如果比作一场球赛，英国脱欧带来的震荡可谓世界经济 2016 年半场哨前的最出人意料的一场“暴风骤雨”。站在年中节点观察，复苏疲弱风险凸显，应是当下世界经济的最主要特点。从五个主要问题加以探讨，更说明对遭遇“黑天鹅”事件的世界经济而言，一个增长稳定、结构优化、民生托底的中国经济对全球意义更加重大。

疑问之一：世界经济更好了吗？

2015 年是 2008 年国际金融危机爆发后，世界经济复苏力度最弱的一年。因此，在 2016 年初，全球财经领域的一个重大疑问便是今年的复苏态势是触底反弹还是继续下行？

半年过后，“不太会更好，很可能更差”的答案正在向我们走来。世界银行 6 月初发布的《全球经济展望》这样总结：年初以来世界经济持续疲软，下行风险凸显，复苏仍在延续但力度差于预期。世行因此将今年世界经济增速预期从 1 月时的 2.9% 下调至 2.4%。

更早时候，国际货币基金组织(IMF)同样下调了世界经济增速预期，并描绘出悲观图景：今后 5 年内，全球经济产出甚至可能比正常情况下降低 4%。这意味着，增长乏力的“新平庸”正在成为“新现实”。

伴随而来的，是已经连续 5 年放缓的全球贸易，以及疲弱的全球投资。联合国贸发会议 预计，今年全球外国直接投资可能下滑 10%—15%，并称这正是“全球经济脆弱性”的反映。

新加坡国立大学学者傅强在接受新华社记者采访时说：“世界经济的不确定性变得越来越大，各方面都出现更悲观的局面。”日本富士通总研经济研究所高级研究员赵玮琳也表示，上半年世界经济形势变得更加复杂，“各种不稳定因素增加”。

有国际观察人士还指出，在总需求不足、货币政策效用下降，以及财政政策空间缩小的大背景下，全球涌动的技术创新总体也尚未转化为经济增长“主引擎”，对增长疲软的

发达经济体更是如此。在世行的最新预测中，今年美日欧经济增长率仅分别为 1.9%、0.5%、1.6%，均低于年初预计。

同在“上半场”，新兴经济体因为大宗商品“熊市”震荡、全球金融波动，以及结构性桎梏难消等因素，也面临更严峻挑战。世行预计，除中国和印度仍能保持相对较高增速，俄罗斯和巴西今年经济将分别萎缩 1.2% 和 4%，衰退幅度也均大于年初时预计。

疑问之二：各国政策应对得力吗？

形势逼人，全球主要经济体政府上半年都在调整政策，尤其是继续保持，甚至加码刺激政策力度，以呵护复苏。不过，总体看来被动应对更多，主动调整不足。

在政策变化层面，美联储的加息“节奏”始终是焦点。去年底美联储实施了十年来首次加息，各方原本预计今年会再加息 4 次。但半年走来，美联储一直按兵不动，今年加息预期越来越低。在英国公投脱欧之后，甚至出现美联储可能再度降息的议论。

而在欧洲，“多事之秋”是上半年的关键词：恐袭、难民潮、英国脱欧。面对如此局面，欧洲决策者所能依赖的最大政策工具就是欧洲央行货币政策。今年 3 月，欧洲央行加大宽松力度，加码负利率政策，并进一步扩大资产购买计划。而在英国公投脱欧之后，市场猜测欧洲央行或出台更多刺激政策。

对于另一大发达经济体日本，尽管货币和财政政策双管齐下，也未能避免“安倍经济学”的失效。早在年初，日本央行就宣布实施负利率政策刺激经济，但进入 6 月，因经济仍无起色政府无奈宣布推迟消费税上调计划。随着国际资产价格波动造成日元汇率暴涨，冲击出口和制造业，日本当局恐还将有所动作。

因为经济形势令人失望带来的被动政策调整，并不限于主要发达经济体。在主要新兴经济体中，发展中国家巴西和俄罗斯的应对也显得被动而艰难。诺贝尔经济学奖得主迈克·斯彭斯指出，资源类产品的价格下跌与资本流动逆转结合在一起，暴露出巴西、俄罗斯等国长期以来的增长模式缺陷。



相比之下，中国和印度的政策空间明显更大。中国正不断深化改革，经济转型效果已经显现。而在印度，莫迪政府也在不断推进改革，尤其是日前宣布的全面外资改革举措受到各方赞誉。

环顾全球，学者傅强认为：“从宏观层面看，很多国家政府或央行已经把政策弹药打光了，现在手上牌最多的还是中国和美国……而中国政府的决策能力和实施力度又好于美国。”

疑问之三：世界经济还有哪些风险？

“下半年更应关注各国政治形势，因为政治方面的变化会在很大程度上影响经济。”这是赵玮琳预判世界经济前景首先谈到的重点。6 月底的英国公投脱欧已经成为影响上半年世界经济的最大“黑天鹅”事件，并引发对欧洲一体化甚至全球化进程逆转的担忧。

还有没有更大的“黑天鹅”？目前全球投资者对 11 月美国大选“心存忧虑”。有媒体认为共和党竞选人特朗普是“美国繁荣和安全的最大威胁”，其一旦当选，或将给美国金融和经济带来冲击，进而影响全球市场乃至世界经济。

其次，和美联储加息节奏密切相关美元汇率走势也仍是一个“举足轻重”的不确定因素。在一个前景更不明朗的世界经济大环境里，其可能引发的全球资金流向变化可能成为动荡来源。

衡量美元对 6 种主要货币汇率的美元指数在英国脱欧公投后已上涨约 2%。基石宏观咨询公司经济学家罗伯特·佩尔利说，对于新兴经济体来说，要谨防美元走强造成新一轮资本外流。

再次，全球性经济危机和衰退风险依然存在。摩根士丹利近期发布的研究报告警告说：“全球性萎缩风险仍在上升。”报告说，私营部门风险厌恶情绪不断扩散，企业和投资者坐拥大量现金，不愿扩大再生产和投资风险资产，实体经济不断“失血”。

国际清算银行日前也警告说，全球经济面临债务水平高、生产率增速低、政策回旋空间窄的三大风险，并呼吁各国尽快采取政策行动。

疑问之四：世界经济复苏提速还缺什么？

迄今为止，世界经济复苏没有出现很多人期望的“V 型”或“U 型”，而更像“L 型”。对此，美国著名经济学家萨默斯提出“长期停滞”理论，认为在经济危机结束后，低利率和低增长会长期共存。面对不乐观前景，专家学者提出了打破或者改善困局的一些解决之道。

首先，加强全球政策协调至关重要。在政治风险对经济外溢影响加剧、全球资本无序流动加剧、贸易保护主义抬头、金融市场波动加剧情况下，各国经济政策如果恶性博弈，而不是良性互动，则大势堪忧。这也是 9 月将在中国杭州举行的二十国集团峰会备受关注的

原因。如果主要经济体加强宏观政策协调，向市场传递积极信号，无疑有助于提振信心、改善预期。

其次，对有条件的经济体来说，除了维持低利率外，还应进一步放松财政政策，并提高政策有效性和针对性。美欧都在考虑进一步扩大以基础设施建设为重点的财政开支。在此方面，中国的“一带一路”倡议和亚洲基础设施投资银行超越国家范围，以区域经济、产能合作和联动为突破点，寻求增长之道。

再次，无论对于发达还是新兴经济体，进一步推动结构性改革仍是寻求经济可持续发展的关键。纽约大学经济学教授里尔·鲁比尼就强调：“世界经济陷入投资减少、生产率提升缓慢、贫富差距扩大、支出难以增加的恶性循环，改变这一切所需要的就是进行结构性改革。”

疑问之五：中国经济是否还是“稳定器”和“发动机”？

中国推进供给侧结构性改革、主动降低经济增长速度，其作为世界经济“火车头”、“稳定器”的角色是否会削弱？

今年一季度，中国经济增速达 6.7%，居民消费价格涨幅 2.3%，新增就业 318 万人，显示中国经济增长仍在合理区间。而 5 月份的最新数据显示，工业生产和消费开支仍呈现稳步增长态势，工业部门整体情况保持稳定。

在不久前天津举行的夏季达沃斯论坛上，李克强总理表示：“中国经济今年一季度实现了 6.7% 的增长，二季度以来仍然以稳定的态势在向前发展。”并且，中国经济的如此成就是“在世界经济复苏乏力的背景下实现的”。

当前全球经济大概三分之一的增量来自中国，清华大学苏世民书院院长李稻葵表示，在未来相当长的时间内，这一格局不会改变。他还认为：“从长远看，中国经济今天增长速度稍微慢一点，借此机会调整到位，未来能够对世界经济作出更大的贡献。”

彭博新闻社援引麦格理证券公司中国经济部门负责人拉里·胡的话说，目前中国经济增长依然平稳，这让政策制定者有更多时间来专注于推进供给侧结构性改革。

研发投入压力大 中小企业创新遭遇“亚健康”

■ 高皓亮 周琳 陈钢

企业是创新的主体。现有的创新环境则是他们能否健康成长的关键所在，尤其是对于那些并非处于聚光灯之下、生长于原野的非明星企业。《经济参考报》记者采取“问卷调查+实地访问”的形式，历时近两月，收集有效问卷 1048 份，实地采访 10 余个省份的近百家创新型企业。调研发现，创新驱动战略激活一池春水，体量小但灵活度高的中小微企业已成为当前创新的主力军，他们有激情、有活力却体虚贫血，政策“易感”，免疫力低下，“青春期”遭遇“亚健康”，渴求一个适宜生长的生态。

“青春”：中小微企业更舍得研发投入

如果按照年龄段划分，作为创新驱动主力军的中小企业犹如初出茅庐的热血青年，普遍囊中羞涩却极舍得花钱，体量偏小但爆发力惊人，展现出“有志不在年高”的欣欣向荣之势。

1048 份调查问卷的数据分析显示，中小企业成为原始创新的最大主体。占比 59.3% 的中型企业开展了原始创新，在所有类型企业中占比最高。大型企业和特大型企业这一比例分别为 54.6% 和 58.3%，小微企业占比略低，也有 48.1% 的已从事原始创新。

在研发投入上，中、小微企业也比大型企业更舍得花钱。按照国际经验，企业研发投入占销售额 5% 以上才会具有一定竞争力。调查问卷数据显示，48.89% 的中型企业达到这一水平，在所有类型企业中占比最高；小微企业次之，占比 46.3% 的小微企业达到这一水平。而专职研发人员占职工比例在 10% 以上的也以中型规模企业为首，数据分析显示，占比 55.53% 的中型企业这一比例超过 10%。

中小型企业 在创新研发上舍得花钱，而且不乏远见。重庆微标 CEO 段文彬用 10 年时间，把企业带上了国内 RFID 无线射频识别行业的第三把交椅。“公司研发人员占有员工的 65% 以上，尽管 2015 年的营收额只有 4000 万元，但我们依然把利润的 80% 投入到创新研发当中。10 多年来，我们始终坚持提前两年做研发技术储备，这也是我们持续发展的前提。”

舍得投入创新，换来的是指数级的回报和产业向“微笑”曲线两端的延伸。交叉分析调查数据显示，在研发投入占销售额 5% 以上的企业中，有近六成的企业其非制造环节（研发设计、品牌价值、销售渠道和售后服务）对企业利润的贡献率在 50% 以上。国家北斗芯

片特聘专家周文益回国创办西安航天华讯科技公司，公司近三年来利润增长率在 200%—400% 之间。他告诉记者，公司主要从事研发设计，制造环节全部外包，非制造环节对企业利润的贡献至少可达到 70% 以上。

“展现在面前的是一片神奇而迷人的市场。”周文益说。无论是被称为“工业味精”的石墨烯，还是北斗导航、3D 打印技术……当前技术创新受益的不只是单个的企业或行业，所带来的是跨界跨行业的整体提升。

“市场是驱动创新的最好推进器”，重庆市科委创新发展办公室主任陈军感慨，科学技术是第一生产力这句话提出已有 18 年，但真正让企业重视这句话却是在创新驱动发展战略提出之后。调查数据显示，占比 74.5% 的受访企业把研发经费投向了产品研发。“曾经拼资源、靠产能都能挣钱，现在不行了，再不创新就没有出路了。”获得 2014 年国家科技进步二等奖的江苏凯宫机械股份有限公司董事长苏善珍认为，想办成百年公司，靠创新、靠产品、靠人品。

“贫血”：创新投入压力过大

调研数据显示，研发投入巨大，经历爆发式生长的创新主体普遍呈现“贫血”状态。问卷分析数据显示，企业研发资金主要来自政府资金、企业自筹、银行信贷三个渠道。其中，超 9 成受访企业研发资金的主要来源为企业自筹，来自银行贷款和政府资金的占比分别为 37% 和 25%。占比超过一半的企业表示，影响企业创新的主要问题在于创新投入压力过大。

企业作为创新驱动的主体，一方面新开拓的市场潜力无限，另一方面却是可用资金捉襟见肘。一句“我的实力撑不起我的梦想”成为他们开疆拓土之路上最无奈的心声。“20 年前我接单绣星巴克的标志，后来才知道那叫星巴克，我得绣多少个星巴克，才能喝得起一杯星巴克！”尽管生意不好做，但江西省南昌市青山湖区心悦电脑绣花有限公司董事长万素丽仍下定决心从代工转向打造自有品牌，在为国外品牌代工 20 年后注册了自己的刺绣商标“凤仪天下”。总产值 6000 万元的企业，3 年时间为品牌推广和技术研发砸进去了 4000 万元。然而，从去年底至今，她却因为流动资金紧张推掉了将近 90% 的订单。

“创新研发就是烧钱”，作为纺织行业机械制造的带头人，苏善珍在研发络筒机上投入高达 1 个多亿，企业资金链极度紧张，却始终未见财政的科技资金支持。这位以振兴民族工业为己任的企业家不禁疑问，“国家花了那么多科技资金，都给了谁？有成果的又有多

少？”

在问卷调查中，企业回答“创新政策上的诉求”时，排在前三位的依次为“希望提供研发资金扶持”“希望根据创新型企业成长规律有针对性制定税收减免优惠政策”“希望完善配套服务，加大人才引进工作”。其中，72.04% 的受访企业期盼“加大研发资金扶持力度”。

企业税负重、融资成本高属老大难问题，无疑加剧了创新企业的“贫血”状况。以江苏笛莎公主文化创意产业有限责任公司为例，去年企业盈利 1000 多万元，同时缴税也达 1000 万元，税负占企业 3% 到 4% 的运营成本。“公司的销售收入中税费约占 8% 到 10%。”

江西赣州一家创新型企业负责人在问卷上写道：“企业自主创新，资金人才投入较大，且存在很大的不确定性，往往需要较长的时间才能看到成果。而在研发时间内，企业可能经历各种风风雨雨，在市场行情不好，整个中国经济下行压力加大、经济疲软背景下，是否继续投入研发成为企业最纠结的问题，毕竟前期已经砸进去不少，但要出成果还遥遥无期。”

创新型企业 在业务上创新，其本身也属新生事物。然而，在当前的政策环境下，这些企业还经常遭遇“新生不适应症”。受访企业反映，将企业新增不动产所含增值税纳入抵扣，是此次全面营改增减税规模较大、受益面较广的一项利好举措。然而，对于轻资产、人力成本占比较大的创新型企业来说，只针对研发设备的增值抵扣对其降低税负成本影响不大。“一边松绑，一边税收增长”，广西柳州国家高新技术产业开发区科技局局长董秀鸾告诉记者，开发区 150 多家高新技术企业，现已有 10 多家明确表示不进行复审。

在江西省科技厅重大专项处处长张维敏看来，科研创新重心从体制内科研院所向企业主体转移，但相关配套的制度供给并未跟上，且存在把企业的创新活动和生产经营活动混为一谈的误区。同样是购买一台进口研发设备，高校去买可享受免税减免政策。“但企业却不行，因为你的营业执照上写的是生产企业，怎么证明是用于生产还是研发？”

问卷调查数据显示，企业在创新创业政策上的诉求排在前三的以此分别为提供研发资金扶持、根据创新型企业成长规律有针对性制定税收减免优惠政策和完善配套服务，加大人才引进工作。其中 72% 的受访企业呼吁加大研发资金扶持力度。科技部副部长徐南平也认为，落实创新政策，免税是更大的政绩。

创新性企业在瞄准市场上无疑更有优

势，但在当前成本重压下，生存压力和投入动力互相角力，束缚、制约了企业抢抓战略机遇。

数据分析显示，66.89% 的企业认为，国家产业扶持、税收优惠等相关政策影响企业创新投入。此外，有 55.25% 的企业认为，当前宏观经济形势也影响企业的创新投入。

“亚健康”：政策和制度成发展瓶颈

记者在调研中发现，创新型企业有活力，有冲劲，也有爆发力，但无奈体量偏小，对当地财税的贡献远低于传统大型企业。加上其本身尚处在一个创新创业制度正逐步完善的环境下，主体地位的确立和巩固高度依赖于外部环境，活力无限却免疫力低下。

29 岁获评西北工业大学副教授、次年离开大学创业的西安铂力特激光成形技术有限公司总经理薛蕾一脸阳光，内心却时常焦虑。公司和人一样年轻，但发展速度惊人，成立不满 5 年已成为全国金属 3D 打印行业的龙头企业，市场每年以 60% 的速度增长。但记者看到，这样一家快速成长的公司仍窝在一栋低矮狭窄的两层楼中。薛蕾无奈地说：“早在 3 年前，我们就申请建新厂，但进度比较慢。经过多次协调，才征了地，启动建设。”

在回答“影响企业创新的主要因素”时，受访企业中 32.54% 的选择“税收、考核等现有机制不利于创新”，29.68% 的选择“政府支持引导不足（包括审批难、简政放权不足、行政法规受限等）”，16.98% 的选择“缺乏公平竞争环境”。“中小创新企业需要呵护，需要重视，不要让好苗子在等待中枯死。”薛蕾说，这一轮创新驱动所聚焦的领域，技术水平和国外相比多数处于并跑甚至领跑阶段，建议多关注这些技术水平高、创新有代表性的企业发展。“不是要政府违反原则，而是及时落实政策，回应企业诉求。”

制度的不完善，使得创新型企业对当地政府，尤其是主要领导高度依赖。“免费的楼宇并不重要，企业更看重的背后的软服务。”清华大学启迪创新研究院相关负责人说，对企业来说，最大的政策风险来自于政府领导层更新，个人因素影响有时甚至会超过政策因素。这一论述在企业也得到反映。西南某地一位企业负责人告诉记者，正是当地主要领导对机器人产业的正确理解，才使得这里成为产业链最完整、产业全国集聚程度最高的区域。

政策直接影响着一些创新模式的推广。上海紫竹创业孵化器有限公司总经理丁嘉敏和记者表示，曾经有一个代驾相关的创业项目，一开始园区担心政策上通不过，在园区评

审时就关掉了这一项目，后来抱着试试看的态度给了它一点投资。结果这一模式很快就推开了，政策也没有一棍子将它打死。“未来的机会肯定是跨界和分享，在前置审批上要给创新企业几个月的包容期”。

长三角地区一位经信系统相关负责人说，现在面对创新业态，有些政府部门的监管不是“虚心”帮助而是“心虚”轻视，最终要么是被市场倒逼着改革，既定的策已经完全不能适应，只能推陈出新；要么这些创新业态被逼得无路可走。“新经济工作者在这边拍桌子骂娘说政府不鼓励创新，换一个门出去，老百姓又说监管部门怎么不管这些披着‘外衣’的创新骗子，政府部门需要尽快在创新和规范之间求得平衡。”

和传统企业相比，创新型企业 在抢抓、瞄准市场需求上无疑更有优势。在这一过程中，来自政府层面的需求牵引常常起到“四两拨千斤”的重要作用。原铁道部对车辆实行车辆标签化管理，使得中国的三家 RFID 无线射频相关公司独步全球。段文彬最自豪的在于，他的企业研发的设备能跟上中国高铁 300 公里时速的速度，而美国同行却只能做到 80 公里时速。

段文彬属于幸运者，在调研中，创新型企业研发的产品使用受限，甚至国内使用缓于国外的现象也部分存在。江苏常州碳星科技公司从事石墨稀油水分离产品开发，其研发的油水分离器样机用于采油，每桶油可节约成本 5 美元。然而，比较尴尬的是这一技术已于一年前引起美国美孚石油公司的关注，现已进入测试阶段。国内某大型油田时隔半年后才前来对接。

注销公告

四川生殖卫生学院后勤中心 (证书编号:251000000139)经会议决议,决定注销该中心。请相关债权债务入自本公告见报之日起 45 日内申报债权债务。特此公告。

2016 年 7 月 6 日

注销公告

四川人口情报中心 (证书编号:251000000140)经会议决议,决定注销该中心。请相关债权债务入自本公告见报之日起 45 日内申报债权债务。特此公告。

2016 年 7 月 6 日