

华润置地大区整合 金融助力冲刺千亿军团

清华同方“联姻”敦煌 布局旅游城市“智慧路径”

日前,华润置地旗下九大区将调整为六大区,同时也将带来管理团队的重整。长期以来,华润置地秉持“总部、大区、城市公司”的三级管控,大区权限极大,在大区辖内各城市精耕细作,此次大区的调整意在强化区域策略。2016年首五个月,华润置地及其附属公司合同销售额总额为428.6亿元人民币,这意味着华润置地已完成全年960亿销售目标的44.65%,有望提前完成销售目标并向千亿挑战,成为第八个进入千亿军团的房企。

华润万科股权纷争之际,华润集团旗下的华润置地业务和区域变革也在紧锣密鼓地进行。

2014年,傅育宁执掌华润后,华润集团动作频频,而作为华润旗下最重要的板块之一,华润置地也正在经历大幅度的调整。

日前,华润置地旗下九大区将调整为六大区,同时也将带来管理团队的重整。

长期以来,华润置地秉持“总部、大区、城市公司”的三级管控,大区权限极大,在大区辖内各城市精耕细作,此次大区的调整意在强化区域策略。

2016年首五个月,华润置地及其附属公司合同销售额总额为428.6亿元人民币,这意味着华润置地已完成全年960亿销售目标的44.65%,有望提前完成销售目标并向千亿挑战,成为第八个进入千亿军团的房企。

大区之变

在此次调整之前,华润置地共有北京、上海、深圳、福建、沈阳、山东、江苏、成都、武汉九个大区,其中北京大区将和山东大区合并,上海大区和江苏大区合并、深圳大区和福建



大区合并,成都、沈阳、武汉大区不变。也即目前的九大区将调整为六大区。

此次大区调整的同时,也伴随着人事的调整。据知情人透露,华润置地山东大区总经理张大为、沈阳大区总经理李欣(均为华润置地高级副总裁)同时升任置地联席总裁,但他们各自的分管区域还未定。

目前,华润置地董事局副主席、总裁为唐勇。华润集团总经理助理吴向东分管华润置地业务。

在华润置地的三级管控模式下,主要依赖副总裁或助理总裁对于各区域公司进行大区分管,因而各区域公司第一负责人的授权非常大。这让各大区域公司都有着自己的风格,对于区域有着不同的经营策略。

接近华润的人士表示,此次大区调整其实谋划已久,只是在最近基本确定;华润意在加强区域深耕,聚焦核心城市,尤其是一二线城市。

2015年年报显示,华润置地已布局53个城市,总土地储备面积达4126万平方米,其中85%的土地位于一二线城市,基本完成从三四线城市回归一二线城市的战略转变。

鄂尔多斯能化精选学习载体 筑牢“两学一做”基础

为了切实抓好学习教育,兖州煤业鄂尔多斯能化公司注重在创新方式方法、用好教育载体上下功夫,切实筑牢“两学一做”学习教育基础。

用好形势任务教育载体,突出全体党员这个主体。把学习党规党章、系列讲话与开展形势任务、爱岗敬业、艰苦奋斗、改革改制“四项教育”融为一体,通过深入区队班组开展面对面宣讲、进行座谈交流、互动研讨、谈心谈话等形式,强化学习教育,在能化公司党员人数由2015年初的247名增加到目前的633名,党员队伍短期内急剧壮大的情况下,保证了学习教育全覆盖,一个支部不少,一个党员不漏。

用好党委中心组学习载体,突出党员干部这个关键少数

发挥好党员干部在学习教育中的示范带动作用,严格两级党委中心组学习制度,认真学习《党章》、《党委会工作方法》、《中国共产党廉洁自律准则》、《中国共产党纪律处分条例》以及各级领导系列讲话精神,编发《理论学习材料》4期、《要情快讯》15期,及时传达“两学一做”学习重点、上级政策和重点工作安排。

用好灵活多样的学习平台,突出自主学习这个重点。把“两学一做”列入各基层区队(车间)业务学习日、班前会每日一题学习内容;充分利用微信、QQ群网络平台和学习研讨会等方式,搭建员工大讲堂,开展“人人讲、大家谈”的互动式学习,形成互教互学、共同进步的局面;充

27%,上海大区为10.2%,北京大区为9.3%,亦即一线城市贡献率接近50%。

过去几年,由于在城市布局上曾有过短暂的战略失误,华润置地在向千亿迈进的路途一度停滞。年报显示,华润置地2013年、2014年的销售额分别为663亿元和692亿元,增长幅度较小。

原招商局集团董事长傅育宁执掌华润之后,对华润置地提出了新的要求。2015年,华润置地销售额达851.5亿元,同比增长23%。

高盛高华报告显示,2015年华润置地新增的350亿元人民币权益土地储备有61%位于一线城市,一二线城市占整体土储比为10%及59%。

克而瑞分析师朱一鸣等认为,华润置地的拿地力度变化表明,房地产属于傅育宁眼中盈利性强、前景好的板块,尤其在央企间整合力度加强的背景下,不排除“大刀阔斧”进行并购和改革的可能。

在日日的华万之争中,华润集团对深铁入股万科提出异议,有分析认为华润置地和万科存在整合的可能性。不过目前,华润集团并没有提出可行性方案。

金融助力地产

要实现进一步的“买买买”,进入千亿军团,资金是关键,而华润置地在这方面的优势远高于其他房企。

2015年,为增加土地储备,公司先后通过配股、发债、票据兑现、出售股票、短期融资等手段,在资本市场融资超过270亿元。

今年5月底,华润置地在中国银行间债券市场成功发行50亿元人民币中期票据,成为首家在中国债券市场公开发行熊猫债券(国际多边金融机构在华发行的人民币债券)的房企。

华润置地认为,熊猫债券的成功发行有效拓宽了低成本人民币融资渠道,对华润置地继续保持融资成本优势及进一步优化有息负债结构均具有重要意义。

另一方面,华润置地在总价较高的项目上,合作项目明显增加,通过与华发、九龙仓、华侨城、平安等“合体”来减轻资金压力。

而更重要的是产融结合。傅育宁4月初在华润集团内部讲话中提出,将加快建立产业基金,“集团已经决定组建大健康、商业地产、华创消费品、能源、微电子等9个产业基金。”

早在2月,华润置地深圳公司便与华润信托、吴骥年、吴霍兰、新丰乐及新丰宏就成立基金签订了合作协议。其中SPV出资1亿元,LP份额计划募集资金47.98亿元,募集资金将用于华润置地在珠海横琴自贸区的国际化商贸综合体“万象世界”,总建面100万平方米,预计总投资超过170亿元。

这是华润首次在商业地产开发中引入基金。克而瑞地产研究中心研究员朱一鸣、傅一辰指出,对于华润来说,市场上资金充裕、成本低,如果能采用引入基金、资产证券化等手段,将能“解放”华润沉淀的资金,投入到新的项目中,增加流动性。

在华润集团的金融板块中,还有银行、信托、基金等业务,能与房地产板块产生协同作用,这与恒大、绿地进入金融领域,形成“地产+金融”的协同模式类似。随着金融板块的壮大,华润置地未来可能利用母公司其他板块的资源,向产业地产领域拓展和延伸。

(张晓玲)

浪潮集团董事长: 应以数据化新思维引领“中国制造”



随着供给侧结构性改革的持续深入,由中国制造向“中国智造”转变正成为业界共识。日前,在天津举行的2016夏季达沃斯论坛上,浪潮集团董事长孙丕恕表示,“中国智造”应以数据为核心,对接供给和需求,让产业变得智慧。

孙丕恕认为,智能制造并不是生产流程和工艺的高级自动化。要把来自于生产流程、内部管理和消费市场上的数据用起来,才是实现智能制造的关键。孙丕恕认为,制造业是供给侧改革中一个重要的产业,只有充分发挥数据的价值,才能将供给侧和需求侧更好对接。要在引入了需求侧数据之后智能化地驱动产业升级,让数据的交流变成企业的快速行动去达成客户的期望,实现制造业全面服务化,更好地实现供给侧和需求侧的对接。

孙丕恕认为,应建立一套遍及整个社会的大数据系统,从需求侧方面来看,政府可以通过购买服务的方式,整合梳理遍及整个社会的消费数据海洋,以公益的方式提供给各行企业使用;而从供给侧方面来看,企业需要尽快打通自己内部的一个个信息“孤岛”,包括物联网、生产过程控制、销售提前预警、库存管理等。

(邓中豪 曾健)

上海第一八佰伴启动改造 零售比例“砍”去5%

1995年开业的上海第一八佰伴要“变脸”了。记者近日获悉,除了零售业态“砍”去5%,定位更靠拢购物中心,商场外貌也将焕新。另有知情人士向记者透露,百联旗下的第一百货和徐家汇东方商厦也拟将于今年启动改造。

记者从第一八佰伴获悉,该商场整体装饰项目拉开帷幕,“变脸”后将成为具有购物中心功能的现代名品百货商厦。

“通过调整,商厦的零售比例将从原先的75%降低到70%,餐饮娱乐、服务休闲等设施的比例将相应从25%增加至30%。”第一八佰伴相关人士告诉记者,同时通过挖掘场地潜力,新增换出近千平方米的经营面积。

这将带来的是,餐饮座位拟从原先的1700个增加到2500个,拟新增盥洗室8间、母婴休息室4间、跨品牌公共试衣间15间、公共区域座椅300个。

据了解,商场外部标志性的十二生肖拱门大弯壁将通过光影技术营造“幻影光壁”,展现出古典吉祥又富未来感的独特魅力。商场方面向记者介绍:“外立面将呈现大气通透的设计,群房露台将化身为空中花园,成为公共休闲空间和社交互动平台。”

值得注意的是,百联集团旗下另外两家老牌百货也或改造。

知情人士向记者透露,除第一八佰伴外,百联集团年内还将启动南京东路商圈第一百货和徐家汇商圈东方商厦的翻新升级。

据其介绍,东方商厦或于下月中旬启动,在装修翻新的同时,各楼层的品牌也会有所调整,重点将引进体验类业态的商户,如美甲美容、儿童游乐中心等,此外百货部分将增加一定比例的买断品牌。

记者在现场看到,目前,1-5楼商场率

先闭店改造,B1楼新世纪食品城及6-10楼商场照常营业。营业时间调整为上午10:00至晚上20:00。营业界面与施工界面进行了划分。

据了解,年底新开后,第一八佰伴将引进皮具护理中心、衣物洗护中心、高端定制中心、旅行咨询中心等。

“加上少女装混搭甜品、瓷器混搭下午茶、书籍混搭咖啡、锅具混搭西餐,让商场成为可以细细品味的生活场。”第一八佰伴相关人士说。

据悉,八佰伴对面的华润时代广场也将进行全方位改造。而同一商圈内,百联和陆家嘴集团合作的百联世纪大都会项目,预计今年9月开。还有陆家嘴集团的商业旗舰项目——陆家嘴中心也开始招商,这个14万平方米的购物中心是9号线与2号线的地铁上盖,预计最快明年开幕。(邵佳)

(邵佳)

便民服务 独家代理机构:四川博纳文化传播广告有限公司 广告热线 028-69959066

Advertisement section containing contact information for various agencies and services, including phone numbers and addresses. It lists various types of services like advertising, legal, and consulting.

律师提示:本所仅为供需双方提供信息平台,所有信息均为发布者自行提供,客户交易前请查询相关手续和证照,本刊不对所刊登信息及结果承担法律责任。