

住友建机秉承“重视信用、旨在信实、务求稳健、不求浮利”的精神，在全球建筑机械行业震荡调整的2015年努力寻找新的机遇，通过深耕中国市场，以可靠技术和周到服务赢得客户信赖，助力客户开启财富之门。2016年，住友建机正加快创新进取的步伐，推出针对中国市场的新技术、新机型，并促进服务体系的日趋完善。

# 住友建机

## 以信立身深耕中国市场



SH260LC-6 的市场前景大为看好。

### 营销创新

#### 住友建机发力后市场

2015年10月21-23日，一年一度的中国工程机械营销后市场大会在安徽合肥举办。会上，举行了“2015年中国工程机械十大营销事件”颁奖仪式，住友建机荣获“2015年中国工程机械十大营销事件——最佳产品推广奖”殊荣，显示了企业在品牌推广和市场营销方面的突出表现，住重中骏营业本部长李怀峰先生代表公司接受颁奖。

住友建机始终将客户关系作为重要的企业资产，住重中骏(厦门)建机有限公司在长期经营中与全国代理商组成了命运共同体，通过合作共赢为客户提供优质设备与服务。除了全新的6系产品线布局，2015年住友建机在后市场同样取得了骄人业绩，客户满意度达到新高度。

### 诚信稳健

#### 400年住友精神永存

传承住友集团400年悠久历史的住友建机秉承“重视信用、旨在信实、务求稳健、不求浮利”的精神，努力打造值得中国及全球用户信赖的事业伙伴。自2004年进入中国市场以来，住友建机历经10余年成长，已发展为最具竞争力的行业领导品牌之一，为中国工程机械领域持续贡献力量。

在过去的2015年，住友建机将全新6系列挖掘机的特性充分展示，市场影响力进一步增强。2016年，住友建机将加快创新进取的步伐，推出针对中国市场的新技术、新机型，并促进服务体系的完善，全体员工也将在新董事长数见保畅的领导下不断创新的辉煌。



### 牵手湖北程力

## 詹阳动力重工挖掘市场“痛点”提升竞争力

■ 杨圭源

日前，贵州詹阳动力重工有限公司与湖北省程力专用汽车股份有限公司在贵阳签署科技部国家重点研发计划项目联合申报和战略合作框架协议，标志着贵阳与随州两个国家应急产业示范基地开始“牵手”合作。

詹阳动力应急装备项目负责人曹旭红说，此次合作协议的签署，意味着詹阳动力在依托创新驱动，挖掘市场“痛点”，加快产品转型升级，提高企业竞争力上又迈出关键一步。

近年来，我国工程机械行业进入“寒冬”，詹阳动力决定找准产业发展“痛点”，提升市场竞争能力，实现持续健康发展。此次之所以有信心参与申报科技部国家重点研发项目，在于詹阳动力多年来在市场“痛点”的挖掘上已经闯出一片天地。国内首款极地全地形车的研制成功，就是詹阳动力挖掘“痛点”抢占市场的生动实践。

长期以来，我国极地全地形运输车及相关设备一直处于几乎完全依靠进口的状态，而极地设备的国产化需求却日益迫切。为此，詹阳动力联手中国极地研究中心，共同研制国内首款极地全地形车。去年底，国内首款极地全地形车研制成功并随同“雪龙号”科考船出征，执行第32次南极科考任务。

不仅是极地全地形车，詹阳动力还是世界上行驶速度最快的工程机械——高速轮式工程车的国内唯一制造商。为什么詹阳动力总能保持对市场强烈的“嗅觉”？詹阳动力产品研究所工程师姚艳丽的工作内容，为我们揭晓了答案。

“目前，中国极地研究中心想让我们提升产品性能，执行下次科考任务时将极地车开

到环境更加恶劣的南极泰山站。”姚艳丽说，从目前对极地车返回数据的分析情况来看，这一目标是可以实现的。

在詹阳动力看来，只有过剩的企业，没有过剩的产业，关键就是看企业有没有创新支撑，因为创新能提高产业的供给质量，更好地适应市场需求的变化。

“根据国家有关部门近年对应急救援装备的需求分析，全国有5000多个单位需要采购应急救援装备，按5年配置完成计算，年需求量约为12000台，年市场规模约150亿元，按使用寿命10年计算，以后每年还需更新约6000台。”詹阳动力项目处一位负责人说。

“为更好地进军应急装备市场，我们已经和湖北随州、贵州大学、北京理工大学、重庆大学、湖北省专用汽车研究院等开展合作。”詹阳动力产品研究所副所长谭林全说。

去年底，詹阳动力所在的贵阳经开区被工信部、国家发改委、科技部三部委联合确定为国家应急产业示范基地。贵阳经开区拟通过三年的建设，在基地内形成特种救援装备产业集群区、救援专用车产业集群区、应急救援装备配套产业集群区、应急服务功能区四个板块区域，到2018年应急装备产业企业销售收入达到50亿元。

“作为基地建设支撑的主要企业，我们的全地形系列车型、高速轮式挖掘机及高速轮式工程车已被列入《中国应急产品实用指南》。今后，我们将着力推进原始创新、集成创新和引进消化吸收再创新，掌握共性技术，继续通过市场‘痛点’的挖掘，与国内其他应急产业示范基地合作，突破应急产品关键核心技术，尽快缩小与国际先进水平的差距，促进应急产品科技成果产业化。”曹旭红说。

## 天津泵业 做专做精激发活力

作为国内螺杆泵行业规模大、品种全的专业制造商，天津泵业机械集团以人才聚集为抓手，鼓励科研人员瞄准世界领先水平搞研发，凭借过硬的产品打开了国际市场。

记者日前在集团生产车间看到，技术部部

长甘志强正在和他的团队对一台磁悬浮高压螺杆泵机组进行调试，这台设备集合了磁悬浮电机、轴承和超低噪音等多项技术，能满足国内外客户的高端需求。“这台设备振动噪声小、能耗低，设备使用寿命长，现在正在进行最后的工程验证，市场前景广阔。”甘志强说。

作为国内行业龙头企业，天津泵业机械集团几年前决定拓展国际市场，原本以为规模大、品种全是企业的优势，没想到走到海外市场时，大而全反而成了劣势。“我们意识到，参与国际竞争，产品需要做专做精，企业开始在产品研发上精耕细作。”总经理胡刚说。该

企业引进专业技术人才，与清华大学、哈工大、701所等多个高等学府和科研院所进行产学研项目合作，通过设立科技带头人、完善奖励机制等举措，调动科研人员的创新积极性。

机制体制的创新，激发了科技人员的创

新活力。近年来，该企业先后研发出35项技术专利，其中大型高压油气混输泵技术达到世界先进水平，产品出口到加拿大、古巴、越南等多个国家和地区。

国际市场打开了，企业又遇到了新难题，由于生产车间是60多年的老厂房，很多设备设施不能满足高端发展的新要求，企业腾笼换鸟也成为当务之急。该企业今年将在北辰区高端装备产业园新建更大规模的研发制造基地，实现技术和产品的改造升级。项目将于年内开工建设，预计2018年投产后，销售收入能在去年2亿元的基础上实现跃升。

(雷风雨)

## 许继集团荣获机械协会企业文化建设示范单位称号

近日，河南许继集团被全国机械工业协会授予“‘十二五’企业文化建设示范单位称号”。

“十二五”期间，在国家电网公司党组的正确领导下，许继集团深入贯彻落实国家电网公司核心价值体系，高度重视企业文化的融合创新与卓越实践，以实现“建设世界一流电网、国际一流企业”为愿景，以统一的企业文化为基础，突出“思想引领、舆论引导、精神激励、氛围营造、务求实效”，将卓越文化视为变革创新的“凝心线”，转型升级的“聚力绳”，持续发展的“动力源”，实施文化传播、落地、评价三大工程，深入创建企业文化建设示范点，为推动该公司实现科学发展提供正确的价值引领、坚强的思想保证、强大的精神动力和良好的文化条件。

在企业文化传播方面，通过构建完善的重点工程体系和稳固的培训示范基地，开展特色重点主题项目建设，营造了浓厚的企业文化氛围。在企业文化落地方面，以策划组织贯彻为路径推进了执行力建设，以制定评选标准为路径深化了激励体系建设，以管理提升活动为路径促进了统一的制度建设，以文化外化于行为路径统一了行为规范。在企业文化评价方面，以党政干部考核、动态督导检查和活动综合考评为关键抓手，持续有效地落实企业文化评价与考核。

许继集团通过把企业文化作为一种先进的企业管理理论，将企业文化观渗透到经营管理的各个方面、各个层次和全过程，用文化的手段、文化的功能、文化的力量，促进整体素质、管理水平和经济效益的显著提高，企业文化建设达到“文化融合1+1=1，价值创造1+1>2”的效应，为打造“四强四优”现代产业集群提供坚强的动力和支撑。

(英达)

## 铁建重工主持编制掘进机国家标准

近日，由中国机械工业联合会提出，全国建筑施工机械与设备标准化技术委员会归口，中国铁建重工集团主持编制的《敞开式岩石隧道掘进机》及《单护盾岩石隧道掘进机》二项全断面隧道掘进机国家标准第三次编制会在西安顺利召开，来自勘察设计、装备制造、检验检测、工程施工等单位共24位专家参加了本次会议。

为促进掘进机产业规范化发展，国家标准化管理委员会2015年下达了第二批国家标准制修订计划，共7项全断面隧道掘进机标准列入国家标准计划，其中《敞开式岩石隧道掘进机》及《单护盾岩石隧道掘进机》两项国家标准由铁建重工主持制定。

会议由全国建筑机械与设备标准化技术委员会秘书处主持，中国水利水电第三工程局有限公司承办，该两项国标编制工作于2015年启动，经过二次编制会已形成征求意见稿，国标网发布广泛征求社会意见。主编单位铁建重工集团向与会专家通报了两项国标(征求意见稿)的意见征集及回函情况，征求意见期间共收集意见反馈150余项，主编单位重点汇报了反馈意见分类汇总和初步处理建议，与会专家按“采纳”、“部分采纳”、“不采纳”对反馈意见逐条进行了分析论证和认真处理，形成会议意见。全国建筑机械与设备标准化技术委员会秘书处还对两项国标下阶段的工作任务进行了安排，要求标准整理审核后尽快提交标委会审查，同时强调承担全断面掘进机国家标准的各主编单位要严格按照国标委下达的计划认真开展标准编制工作，按时保质高标准完成各项标准的编制和报批。

(钟钢)



## 安华卫浴6A项目金华站活动圆满举办

4月19日，安华卫浴6A项目金华站活动在浙江省金华市正式落下帷幕。本次6A项目由安华卫浴商学院和金华安华卫浴营销服务团队协同开展，经过21天的不懈奋战，金华安华卫浴参会销售精英不仅完善了专业知识，提升了团队、个人的执行力和行动力，而且本次6A项目获得了良好成绩，取得了圆满成功。

本次总结会由金华安华卫浴经销商陈总拉开序幕，陈总不仅表彰了所有表现优秀的精英们，而且随后对本次6A项目做了深度总结，他提到本次6A项目圆满成功，主要是靠每位精英的努力付出，相信金华安华卫浴通过大家的不断努力会更上一层楼！同时，安华卫浴商学院资深培训

师向讲师也给本次金华6A项目做了详细总结。销售精英纷纷表示，本次6A项目中学到了很多东西，包括产品知识、商务礼仪、销售技巧等等，在团队协作能力、个人执行力和行动力都得到了一个非常大的提升，将更好地服务消费者。

的确，授人以鱼不如授人以渔，通过本次6A培训项目的学习，很好地调动了金华安华卫浴销售精英们的积极性，对任何事情、事物都充满了信心，这是金华安华卫浴销售团队的蜕变。安华卫浴凭借十多年沉淀的品牌力量，以洁净为根本，以品质为目标，尽其所能地完善每一个产品细节，推动中国卫浴产品不断进步。

(钟洁)

## 联合光伏全面布局绿色能源领域

4月22日，包括中国在内的175个国家在纽约联合国总部签署一份对全人类都将产生重要影响的文件——《巴黎协定》。中国能源转型的国家名片——招商新能源集团旗下联合光伏联合光伏集团有限公司(下称“联合光伏”)，中国领先的专注光伏电站的投资运营商，也在以实际行动践行保护环境、绿色发展

的承诺，为应对气候变化贡献自己的力量。

联合光伏董事会主席李原先生是《巴黎协定》达成的见证者，李原先生受法国总统奥朗德邀请参加了2015年年底在巴黎举办的联合国气候变化大会(COP21)。李原先生在气候大会期间做了4场主题演讲，通过这些主动发声，在国际重大场合阐释了招商局集团承担国家战略，履行企业社会责任的具体实践，特别是在新能源领域的开拓式进取、能源互联网、产融结合、技术创新等方面，作为行业领跑者所做出的积极贡献，并得到各国代表的广泛好评。

根据联合光伏公布的最新发电量数据，今年一季度公司录得发电量约2.7亿度，同比大增63.42%。这2.7亿度电来自公司遍布中国的25个太阳能电站，这些绿色电力可供14.9万户人家一年用电，约相当于节约标准煤88701吨或减排二氧化碳230,622吨或减

少烟尘排放134吨；同时还相当于减少二氧化硫排放2231吨或减少氮氧化物排放2070吨或相当于1260万棵树一年内的二氧化碳吸收量。

联合光伏是第一家在香港联交所公布季度性发电数据的光伏发电集团，并一直坚持发电量等关键运营数据的公开发布。目前，该行为已成业内标杆，引领行业的健康有序发展。

大幅增长的发电量源于公司太阳能电站业务的快速拓展。2015年联合光伏新收购419.8兆瓦太阳能发电站，截至目前，联合光伏总装机容量已超过一个吉瓦。值得一提的是，其中山西省100兆瓦项目位于大同采煤沉陷区国家先进技术光伏示范基地，是中国实施光伏“领跑者计划”的第一个示范项目。联合光伏作为唯一中标该项目的香港上市公司跻身光伏“领跑者”行业，不仅是对本公司开发、建设、运维实力的肯定，也是对联合光伏作为行业“资源整合者”地位的认可。

健康、快速的业务发展也铸就了骄人的业绩。根据联合光伏2015年财报，公司全年净利润同比增加43%达到3.73亿元人民币。

在此同时，联合光伏也获得众多金融机

构的融资支持和认可，2015年联合光伏完成向招商基金、中国东方资产管理、中国华融资产管理、复星国际旗下鼎睿再保险以及青岛城市建设投资集团旗下公司发行共计19.41亿元人民币三年期可转换股债券。在长期贷款、融资租赁等方面，截至2015年12月31日，联合光伏通过银行贷款及融资租赁等方式共筹集资金23.46亿元人民币。

经过不懈努力，联合光伏已经打造成为新能源与金融结合的跨界平台，并获得了资本市场对公司表现、潜力及未来发展的肯定与认可。2015年8月，联合光伏被纳入恒生综合指数有限公司纳入五大指数：恒生综合指数系列(恒生综合指数、恒生综合行业指数—工业、恒生综合中小型股指数、恒生综合小型股指数)及环球综合指数，于2015年9月14日起生效。11月获摩根士丹利国际资本公司(MSCI)纳入全球小型股中国指数成分股。

未来，联合光伏将把握巴黎气候大会后新经济形态大好趋势，遵循国家光伏产业战略规划，借助绿色光伏生态合作组织(PGO)的协同力量，制定有效可行的发展目标，建设具有国际竞争力的世界一流企业，推进中国能源转型，成为中国新能源产业的国家队。(刘杨)