

晋宁县二街镇杨柳箐 700 亩现代农业试验示范基地初显效益

生态农业 增收富民

仲春时节,万物复苏。在云南省晋宁县二街镇鲁黑村杨柳箐,一片片黑白相间的塑料大棚分布于梯田缓坡上。大棚内,球盖菇肥硕白嫩,菠菜、滇黄精青翠欲滴,长势喜人。这片700亩的区域是晋宁县现代农业试验示范基地,有望成为晋宁县资源节约型、环境友好型现代农业发展的一个新样板。

经过10多年的发展,目前晋宁县形成了“花、菜、奶”三大支柱产业,其种植规模以及产值在全省均占有重要分量,农民也从土地上获得了丰厚的经济回报。然而,由于过度开发利用耕地,导致超负荷运转的耕地肥力下降,耕种条件减弱。

改良土壤提高耕地“造血功能”,是晋宁县推进高效农业现代化发展亟待解决的问题。而多年从事野生菌和食用菌生产、加工、销售的云南山大王食用菌有限公司正在探索解决此问题的路径。2013年7月,该公司在二街镇鲁黑村杨柳箐承包了700亩梯地荒坡,投资1000多万元进行食用菌、药材、蔬菜种植,并被命名为晋宁县现代农业发展试验示范基地。

2014年5月,基地里试种下了第一批22亩球盖菇,半年后食用菌种植获得成功,亩产达4吨多。为打开球盖菇市场销路,云南山大王食用菌有限公司负责人李志勇带着鲜菇到昆明及周边市场销售,对未能及时卖出的菌菇进行速冻、烘干、盐渍后再销售。球盖菇当年销售价每公斤达到了8元到15元,经济效益非常可观。截至目前,基地球盖菇的种植规模达到了100多亩。

据介绍,种植球盖菇需要大量由稻草、玉米芯、木材边料以及玫瑰秸秆粉碎拌合发酵



的有机肥,能够废物利用,变废为宝,减少环境污染,增加土壤肥力,改善土壤结构。另外,通过球盖菇与蔬菜轮作,保证了菌类与蔬菜花卉的品质和产量,当年11月到次年4月种植球盖菇,避开野生菌上市时间,价格稳定,能卖上好价钱;5月到10月种植蔬菜花卉,既实现经济效益的最大化,又使耕地得到了科学合理利用。

在示范区大棚内,一排排冒出稻草覆盖的球盖菇长势喜人,散发出野生菌特有的气味,工人们正忙着采摘成熟的蘑菇;另一边的

大棚内,各种蔬菜翠绿欲滴,而翻犁过的土地土质疏松,呈现出青褐色,改善土壤板结效果明显,同时促进了农民增收。李志勇给记者算了一笔账:“如果农户种植一亩投入1万元到1.5万元,半年后采收扣除成本,亩均纯收入能达到1.5万元到2万元。”他还承诺为种植户提供有机肥料、技术培训和上门指导服务,对种植户的球盖菇实行兜底包销。目前,公司已在全国20多个大中城市建立了良好的销售平台和销售网,成为云南省野生菌、食用菌销售行业的领头羊。

在发展种植球盖菇、香菇等食用菌的基础上,公司还积极引进种植市场前景好、经济效益好的菌药滇黄精。公司技术负责人徐世界介绍,新鲜滇黄精成交价格普遍在每公斤20—30元,加工后的滇黄精干片成交价可达每公斤60元,比5年前涨了2—4倍,农民发展滇黄精种植,收益非常可观。

李志勇说,承包的700亩荒山坡地以前大多土壤贫瘠,过去只能种植玉米,产量低、经济效益差,经过土壤改良,土地利用价值得到了很大提高。目前公司通过“反租倒聘”方式,吸收了50多名当地农民到基地打工,农民租地收入与打工收入比原来种植旱粮的收入高出了好多倍。

谢文艺是二街镇鲁黑村的村民。2011年,她进入山大王食用菌有限公司成为了一名蘑菇采摘工。通过技术培训,谢文艺从一个门外汉变成了球盖菇种植的行家里手,从制作菌袋到制种,再到育菇、栽种,各个环节、各道工序都掌握了技巧,应付自如。现在,谢文艺与丈夫都在示范基地打工,两人一年的打工收入达到7万多元,不用出村就能获得很好的经济收入。

“改良土壤,发展生态循环农业,推广食用菌种植值得借鉴推广,而云南山大王食用菌有限公司的农业种植模式,为我们发展产出高效、资源节约、环境友好的生态循环农业提供了样板,也为农民增收致富找到了一条很好的路子。”晋宁县农业局局长杨永说,“十三五”期间,晋宁县将规划发展球盖菇种植5000亩,产量力争达到万吨以上,产值过亿元,使之成为继“花、菜、奶”之后的第四大农业支柱产业。
(张雁群 段正祥 文/图)

“梨乡”河北赵县的“花朵经济”

4月,正是冀中平原梨花绽放的时节。在素有“梨乡”美誉的河北赵县,50岁的黄振辉正同村民一起对收购回来的梨花进行筛粉处理。他告诉记者:“大家都知道梨果能卖钱,却不知道这些梨花也能卖钱,还能以高价卖到国外。”

赵县栽培梨的历史可以追溯到2000多年前,主要有雪花梨和鸭梨两个品种。其中,这里的雪花梨因其细脆肉嫩、汁多味甜,曾进贡朝廷。目前,赵县的梨树种植面积达25万亩,每到春季梨花绽放,这里独特的生态景观吸引众多游人。

“梨花好看,但并不是所有的梨花都能被保留下来。果农们往往要把部分花朵摘掉来保证梨果的品质,这个过程就是‘疏花’。”黄振辉说,“小时候,被疏下来的花都被遗弃了。”

近年来,一些梨农发现了门道。黄振辉说:“外地很多品种的梨树不具备自花结果的能力,只能进行人工授粉或机器授粉。赵县雪花梨的花粉不仅具有亲和力,且结出的果实形状好、口感佳,所以卖花粉成了梨农新的增收渠道。”

三化梨业专业合作社是赵县东部梨区众多梨业合作社之一,目前有200多户梨农,

3000多亩梨树。作为这个合作社的副经理,黄振辉负责管理花粉的制作。他们今年从梨农手中收来的近3万公斤梨花,将经过打粉机、烘干机、筛粉机等机械的处理,最终形成约120公斤精粉。

据了解,雪花梨花粉根据纯度和净度可

分为精粉和粗粉两类。“粗粉的价钱为3000—3500元/公斤,而精粉能达到5000—6000元/公斤,客户遍及辽宁、山东、山西等地。

赵县的雪花梨花粉还进入了国际市场。黄振辉说:“日本、韩国的秋月梨、新高梨、黄金梨等品种,同样不具有自花结果的能力。国外市场有很大潜力。我们要打造好自己的品牌,提高花粉的活性程度、纯度和净度,努力和更多国家进行对接。”

记者了解到,完全盛开的梨花,花粉会被风吹散,用来萃取花粉的梨花最好在花苞期,因而梨农需要在梨花刚开的时候抓紧时间疏花。

“除了花粉,我们也研制出用花瓣和花梗来制作肥料,或者将梨花制成花茶。只有进一步提高梨花的经济效益,才有可能将更多梨花利用起来,让‘花朵经济’更大限度惠及梨农。”黄振辉说。

(岳文婷 曲澜娟)



茶园奏鸣曲

3月31日,人们在湖北省宣恩县椒园镇石马村采摘“伍家台贡茶”(航拍照片)。

清明节前,湖北名茶、产于鄂西山区的“伍家台贡茶”进入明前茶采摘高峰,当

地茶农在茶园里穿梭忙碌,身影与飘香的茶树共同谱写春日里的奏鸣曲。“伍家台贡茶”主要产于湖北省宣恩县,因清朝乾隆皇帝赐匾“皇恩宠锡”而闻名。

新华社 宋文 摄影报道

生态农业的领头雁

——记宁波市鄞州大岭农业发展有限公司总经理周世海

阳春四月,草长莺飞。笔者来到位于浙江省宁波市鄞州区瞻岐镇与北仑区春晓镇交界处的宁波利享食品有限公司、四海粮蔬农机专业合作社采访。一进入利享公司大门,映入眼帘的首先是一座拥有3000多平方米的标准雪菜、粮食加工中心的车间,整洁的厂区里工人们正在生产流水线上有条不紊地包装一包包雪菜、一箱箱生态无公害大米、食用油等农副产品的整个成品车间里堆得满满当当、整整齐齐,一派忙碌的生产景象。

走出四海粮蔬农机专业合作社大门,一眼望去便是260亩黄灿灿一望无垠的油菜种植大田。

宁波利享食品有限公司总经理、四海粮蔬农机专业合作社社长周世海不仅是北仑区最大的种粮大户之一,也是北仑区粮食生态种植和雪菜种植加工的生态农业领域带头人。他于2001年起投资成立宁波市北仑区三山利享食品厂,从事雪菜种植、加工和销售;为帮助当地蔬菜、粮食种植农户解决种植、销售等难题,2007年又成立宁波市北仑区春晓蔬菜专业合作社,从事雪菜种植;2010年成立宁波北仑四海粮蔬机械化专业合作社,从事水稻种植。

在春晓建设的无公害粮食基地200亩,全程采用生态无公害种植水稻,为浙江省农业标准化示范基地,已拥有全套自动稻米加工设备,创建北仑唯一一家种植加工包装一体化的农业企业,并且通过“公司+合作社+农户”的生产模式带动周边雪菜种植户300多户,辐射种植面积1200多亩。近年来,周世海还尝试油菜花大面积的种植,摸索大田观光



宁波市鄞州大岭农业发展有限公司总经理周世海

财富。经过多年工作积累和不断学习新知识,周世海熟练掌握了雪菜、粮食的种植、加工技术,形成了整套的技术体系,可熟练地指导当地种植户的生产。在此基础上,他不断地探索和研究相关课题,先后主持了多项农业课题的研究,他个人也多次被评为科技示范户荣誉称号。

饮水思源,是周世海的做人原则。这些年,他一直积极在做慈善工作,他是北仑慈善协会理事,公司常年为低保和残障人士提供就业岗位,合作社吸纳了很多贫困、残疾的农民就业,帮助当地的农民创业,积极投身参与慈善事业,捐助有困难的人。生产基地先后被列为宁波市“双百工程”基地和北仑区“扶贫助业”生产基地等,他个人也被评为慈善工作先进个人。

由于周世海脚踏实地的工作态度和默默付出的奉献精神,近年来,公司和专业合作社先后被评为区农业龙头企业,浙江省省供销系统百强农民专业合作社、宁波市平安农机示范合作社、宁波市北仑区慈善工作先进单位、浙江省农业标准化示范区、宁波市农业标准化示范区、宁波市星火示范基地、北仑区农机化示范基地、北仑区慈善扶贫助业基地等。

致富反哺社会,致富不忘乡亲。2011年4月,周世海在鄞州区瞻岐镇大岭古道众乐亭处承包500亩茶园。该茶园基地坐落在环境优雅、云雾缭绕、景色气候十分宜人的滨海古镇——瞻岐大岭古道上。瞻岐大岭古道始建于明朝,距今已有500余年历史,过去既是一条茶马古道,又是一条滨海人翻山越岭的运盐官道。站在瞻岐大岭墩的高处远眺,波涛万

顷的象山港是一览无遗,尽收眼底。而从大岭的横里来到众乐亭,眼前会豁然开朗,500多亩茶山起伏延绵,四季碧绿青翠,一番生机盎然的景色。由于大岭地处高海拔,有时云雾缭绕,非常适宜茶树生长,所产茶叶也十分珍贵。周世海接手后,不断投入资金进行老茶园改造,把老茶树迁掉,引入新茶品种,进行人工梯田打造,并以红茶、绿茶、白茶精制茶为主,打造出一条走茶叶种植、加工研发,瓜果蔬菜种植收购为主旨的绿色生态环保健康休闲养生为一体的大岭特色农业休闲旅游发展之路。

目前,宁波市鄞州大岭农业发展有限公司的520多亩茶叶生产基地,已先后通过农业部无公害农产品标志认证、浙江省农业标准化推广示范项目、宁波市无公害农产品产地认定、宁波市科技局星火示范基地等。与此同时,公司已建成标准化名茶加工房1100多平方米,拥有全套国内先进的名优绿茶、红茶生产设备流水线,年生产加工优质茶能力达到2000公斤。通过几年来的品牌建设,至今大岭茶公司生产的“甬茗大岭”绿茶、红茶、白茶先后荣获了由中国国际茶文化研究会、中国茶叶流通协会、浙江省农业厅、宁波市人民政府颁发的,2012年“中绿杯”中国名优绿茶评比金奖,2012年浙江绿茶博览会金奖,2013年“中茶杯”全国名优茶评比特等奖,2014年由世界茶联合会发起组织的在捷克斯洛伐克举办的第十届国际名茶评比会上荣获金奖,2015年明州仙茗杯名优茶(红茶)评比又获银奖。产品自投放市场后,深受各地消费者的青睐。

(谢良宏)

“花草种三年,瘦田变肥田”。为实施国家耕地质量保护与提升行动,安徽省在桐城市恢复和发展红花草种植——

推广绿肥养土地 生态农业提品质

时值季春,桐城嬉子湖畔,春风和煦。临近的金神镇玉嘴村,田野里锦簇的红花草到了盛花期,紫粉色的花儿连片绽放。随着插秧季到来,红花草即将被翻耕入地,变成绿肥,滋养田地。记者近日随安徽省循环经济研究院、省农委一行到桐城市,一探红花草种植推广现状。

红花草,学名紫云英,是水稻产区传统的绿肥作物,在安徽的种植面积曾高达1500万亩/年。但上世纪80年代以后,由于化肥的大面积应用,红花草种植面积大幅萎缩。如今,随着多功能大循环农业应用、土壤有机质提升项目引导,红花草再度大面积盛放。

“前些年大量使用化肥,污染增多,地力下降,农产品在色、味、形方面不如从前。为改变这种状况,我们引导农户扩种种植红花草、循环利用农家肥。”站在鲜花盛开的田块边,金神镇玉嘴村党总支书记王仕发向记者表示。

“种红花草,肥田哦!”种有4亩田、61岁的季桂兰高兴地对记者说。王仕发说,村里去年已引导农户种植各类绿肥1500余亩,计划一两年内让绿肥在村里全覆盖。

农谚云:“花草种三年,瘦田变肥田”。其“秘密”何在?省农科院2007年以来形成了以王允青研究员为首席的绿肥研究团队。该团队在桐城市吕亭镇新店村建立了绿肥研究核心试验区。在新店村试验区,记者看到,田块里不同品种的红花草争相盛放,每个品种方阵旁竖立着名称牌,皖紫2号、弋江紫云英、余江大叶等名称牌一字排开。

王允青说,每年9月,红花草与水稻套种。来年4月中下旬,红花草盛花期后,即被翻耕入地。农户随后灌水沤田,7天至10天后栽秧。红花草作为绿肥,发挥的作用在于能丰富土壤中的营养物质、改良土壤物理性状、增加主要作物产量、净化美化环境。其原理在于,红花草含有氮、磷、钾、镁等多种养分,肥力稳定而持久。绿肥根系对土壤有较强的穿插与挤压作用,使土壤的渗透性提高。

红花草是个宝,推广有何难度?桐城市种植业管理局局长方兴龙表示,农业生产过分依赖化肥,对种植紫云英的生态效益认识不足;紫云英品种混杂退化,鲜草产量下降。从发展生态农业入手,桐城市正恢复和发展紫云英种植,将其作为主要节肥措施,通过资金引导、技术示范等,走循环利用之路。

省农委副主任王华表示,该省正实施国家耕地质量保护与提升行动,在多地推行绿肥种植。进一步推广,需要通过经济、法律、示范等方式落到实处。

“农业发展,要注重‘靠地养地,养地用地’。”一路考察,省循环经济研究院院长季昆森说,种植绿肥不仅能降低成本、提升质量,还能养地,由此是多功能大循环农业的重要节点项目,实现“产出高效、产品安全、资源节约、环境友好”。

(夏胜伟)



济阳仁风镇: 为推广富硒西瓜 出旅游指南定制邮资封

4月10日起,山东济阳县仁风富硒西瓜开始陆续上市。据悉,为方便广大市民前来采摘和购买西瓜,仁风镇政府和该镇西瓜协会共同绘制了《仁风镇富硒西瓜生态农业旅游指南》。

“旅游图上,摘瓜、赏花、吃农家饭的地方一应俱全,有了这种旅游图,到我们镇上摘西瓜的市民可以顺着旅游线路,逛一天都不单调。”该镇相关负责人告诉记者,《仁风镇富硒西瓜生态农业旅游指南》为正反两面,其内容主要由封面、生态旅游地图两部分组成。

其中,生态旅游地图,主要涉及富硒西瓜采摘游、踏青游的交通路线、各个富硒西瓜种植园区、赏花园区、垂钓园的分布、辖区及周边大型餐饮单位的分布等信息。

此外,仁风镇还与县邮政局合作,定制了印有仁风富硒西瓜商标图案的邮资封1000枚。届时仁风镇可以把《仁风镇富硒西瓜生态农业旅游指南》装入邮资封,根据现已掌握的客户,有针对性地进行邮寄,以寻找新的市场,有效地扩大富硒西瓜销售范围。

(马敬 滕建坤)