

“另类”经济学反思西方经济学弊端

■ 新华社记者 薛颖 张超群

一味追求经济增长和货币财富能否真正提升民众的幸福感?在全球金融危机爆发近8年来,越来越多西方有识之士已开始反思主流经济学的弊端,试图通过倡导“另类”经济学,使经济学回归“厚生、惠民”的人本思想。

生态经济学是其中一种根本性的变革思想。生态经济学思想的重要人物、78岁的马里兰大学教授赫尔曼·达利认为,以工业化为背景的现代西方主流经济学忽视了一些重要方面,比如把宏观经济视为一个孤立系统,忽视了“自然资本”,忽视了人与群体之间情感等其他共存纽带及其对社会发展产生的影响等。达利在《21世纪生态经济学》一书中认为,“货币崇拜”是影响人类幸福感的关键因素。

生态经济学为今后人类社会更和谐、更可持续地发展提供了与西方主流经济学截然不同的“颠覆式”思维。在此基础上,加拿大学者马克·安涅尔斯基等又提



出了“幸福经济学”等理论学说。安涅尔斯基在著述中写道:“经济学必须以人类真

正的幸福发展为导向重新定位,包括与自然的和谐,而不是简单地为了经济增长而

片面追求增长。”他提出个人和社会的“真正财富”应该体现幸福等社会价值观和可持续原则。

在社会实践中,已有了不少更为注重幸福实质的经济学,比如“共享经济学”、“赠予经济学”、“时间经济学”……它们从理论上印证了人们可以更加充分地利用私有、闲散的社会资源而不是一味消耗资源生产,可以通过赠予而不是出售使物品获得更大的社会价值,可以使用货币之外的价值计量方法,比如时间。

理解了这些“另类”经济学的观点,人们可能会发现,一味追求挣钱不一定幸福,世界上比钱重要的事儿还有很多。记者在此间就遇到多位曾经有着稳定职业的人们放弃中高收入,而去做义工,找到了内心的平衡与幸福感。

这些“另类”经济学告诉世人,当今西方主流经济学存在局限与弊端,并非人类通过社会进步的唯一思路。更重要的衡量标准应该是,经济发展可持续,人们生活得更加和谐与幸福。

供给侧改革的关键是根治供给劣质化顽症

■ 文显堂

中国经济的供给侧改革究竟要解决什么问题?目前众说纷纭,有人说要化解过剩产能,有人说要解决落后的体制,有人说要降低企业成本等等。虽然这些都是供给侧改革需要解决的问题,但都没有抓住供给侧改革的根本。笔者认为,供给侧改革的关键是要根治供给劣质化顽症,构建供给优质化体系。

中国不是需求不足,而是供给劣质化,无法满足消费者的需求。这就是为什么国内消费增速下降而中国居民却在海外疯狂扫货的根本原因所在。虽然中国供给侧生产供给的产品质量在不断提升,但劣质化的问题仍然很突出,有些产品甚至危害消费者安全利益。

诸如食品安全问题,至今令消费者心有余悸,有毒食品、转基因食品大量存在,导致消费者不敢吃不敢喝。世人都知民以食为天,但劣质食品却充斥市场,各种骇人听闻的食品安全事件频频发生。

自我国推行市场经济体制以来,供给劣质化问题一直没有得到解决,并形成了一个顽症,导致居民对国内产品产生了信任危机。所以,当今中国供给侧存在的要害问题并非是产能过剩,或者说产能过剩并非是供给侧的主要问题,而主要问题在于供给的劣质化。如果只是产能过剩,供给侧的改革并不那么难,依靠市场的力量便可以解决,甚至可以用行政手段实施关停并转即可。

供给劣质化趋势的形成,究其原因有多种。从供给侧而言,首先是良知缺失。生产者可以心安理得生产假冒伪劣产品。其次是缺乏工匠精神,粗制滥造,连圆珠笔头上的“圆珠”都制造不出来,如此也就无法向社会供给高质量的产品。第三是创新能力不足,无法缩短产品更新周期,往往一款产品延续几年甚至十几年不变,尤其是有些国有企业往往依赖于行业性垄断,缺乏创新动力,长期向社会提供劣质化的产品和服务。

从市场治理而言,由于政府职能错位和不作为,一方面是没有担当起监管者的角色,把主要精力放在了定指标、批项目、分资源,有的政府官员甚至一门心思搞寻租,掠钱财,因而也就没有履行好监管者的职责,导致市场监管不到位,对违法生产经营行为惩治不力。有些地方政府甚至对供给劣质化的趋势熟视无睹;有的地方出于维护自身利益,保护供给的劣质化。

另一方面是产品质量标准偏低,有的产品质量标准是十几年前制定的,早已过时;有的虽然有较高的产品质量标准,但只是一个倡导性的质量标准,而没有强制执行。如汽车内部污染标准,政府只是制定了倡导性的标准而至今没有强制执行,如此等等,不胜枚举。总之,政府的错位和不作为,也是造成供给劣质化的重要因素。

供给侧改革必须朝着构建供给优质化体系的方向推进,遏制供给劣质化趋势。这是提升我国经济发展质量的必由之路,除此别无选择。如果供给侧改革脱离构建供给优质化体系这一核心目标,则无法从根本上遏制供给劣质化趋势。

构建供给优质化体系,其根基在于筑牢道德底线,确立向善的社会良知,树立工匠精神,使供给侧具有向社会提供优质产品和服务的自觉与信仰,形成优良的供给文明。这是发展经济的根本要求所在。

让“工匠精神”在企业遍地开花

“其实‘工匠精神’是一种尽职尽责的工作态度,尽力将自己的工作做得更好,而不是差不多就行了。”渡市选煤发电厂浮选车间机修工张霞对工匠精神这样理解到,“就像我们洗煤浮选车间,如果严格按照操作规程,一丝不苟认真地操作,浮选回收率就会相应提高。要是我们只是为了应付工作,保证回收率达到车间规定的最低要求就万事大吉了,那么两者之间的差距可想而知。”

尽职尽责的工作态度是培育“工匠精神”的前提,只有你认真去对待工作,你才会喜欢上自己的工作,才能在工作中有所收获,不断提升自己的操作技能和水平。

“我认为要想培育‘工匠精神’必须沉得下来心,耐得住寂寞,不能急功近利,必须脚踏实地一步一步地来。”该厂加工制作班长黄大轩说道,“我们常常好几天加工制作同一批零部件,如果你静不下来心,只想着投机取巧早点完成任务,那么制作出来的零部件质量可想而知。干我们这行的最容易被人家分个三六九等,例如同样是制作索道运煤斗子,你制作的斗子用一年就坏了,而他制作的斗子却能用两年,水平高低一下子就分出来了。”

尤其是在加工制造行业里,“工匠精神”显得尤为重要,如果你缺少一颗精益求精的心,不能心静如水般地对待工作,你永远成不了行家里手。我们必须以追求完美的态度,耐心细致地完成好每一道工序,尽力将

“其实‘工匠精神’应该多一点创新,不但要把本质工作干好扎实,还要创造性地干工作。”该厂机修车间维修工段长涂勇说道,“我们搞检修的人,对设备的情况是最了解的,哪些设备经常容易出问题,哪些零部件磨损严重,我们都了如指掌,如果我们只是把有问题的设备修理好,把坏掉的零部件更换好,那么我们还算不上一个具有‘工匠精神’的维修工。我们需要开动脑筋,让容易出故障的设备变得稳定高效,让磨损严重的零部件变得经久耐用。例如洗煤分料箱的入料三通弯头,由于经常受到煤炭的冲刷,导致三通弯头磨损严重,时常出现堵塞,每隔两个班就需要更换,不仅费时费力,还浪费材料。最终通过我们自行设计加工的异性三通弯头,不但将弯头使用寿命提高到了三个月,还成功解决了入料堵塞难题,真是一举两得啊。”

“工匠精神”与“创新精神”密不可分,它们相辅相成,相互融合。一方面通过工匠精神提高产品质量,一方面通过创新精神改进完善产品,这样生产出来的产品才能经受住市场的检验,才能赢得客户的青睐。

企业生存发展离不开“工匠精神”,因为“工匠精神”是企业不断向前进步的动力源泉,只有让“工匠精神”之花在企业各个行业、各个岗位中遍地盛开,企业才能永葆生机,才能在市场竞争中立于不败之地。 (袁浩)

产品质量提高到99%,甚至是99.99%。

“我觉得‘工匠精神’应该多一点创新,不但要把本质工作干好扎实,还要创造性地干工作。”该厂机修车间维修工段长涂勇说道,“我们搞检修的人,对设备的情况是最了解的,哪些设备经常容易出问题,哪些零部件磨损严重,我们都了如指掌,如果我们只是把有问题的设备修理好,把坏掉的零部件更换好,那么我们还算不上一个具有‘工匠精神’的维修工。我们需要开动脑筋,让容易出故障的设备变得稳定高效,让磨损严重的零部件变得经久耐用。例如洗煤分料箱的入料三通弯头,由于经常受到煤炭的冲刷,导致三通弯头磨损严重,时常出现堵塞,每隔两个班就需要更换,不仅费时费力,还浪费材料。最终通过我们自行设计加工的异性三通弯头,不但将弯头使用寿命提高到了三个月,还成功解决了入料堵塞难题,真是一举两得啊。”

“工匠精神”与“创新精神”密不可分,它们相辅相成,相互融合。一方面通过工匠精神提高产品质量,一方面通过创新精神改进完善产品,这样生产出来的产品才能经受住市场的检验,才能赢得客户的青睐。

企业生存发展离不开“工匠精神”,因为“工匠精神”是企业不断向前进步的动力源泉,只有让“工匠精神”之花在企业各个行业、各个岗位中遍地盛开,企业才能永葆生机,才能在市场竞争中立于不败之地。 (袁浩)

工程项目如何实现降本增效

■ 梁明清

搞好项目管理工作是企业赢得生存发展的基础,凭笔者多年在基层工作的实践与体会,我认为降本(耗)增效(益)就是一种可靠的措施。如何才能实现呢?

首先,标价必须合理。施工项目管理工作较为科学的经济核算方式应该是进行事前、事中、事后三大核算。显然,事前核算是以标价展开的。标价准确,就为事前核算目标成本、目标效益创造了前提,可望以其量的投入,争取质的产出。如施工产值、劳动生产率、机械设备利用率、存货周转率、目标利、税金额、相关增长率等,就可以在项目施工实施初期确定计划和竞争性指标。

其次,成本损耗要准确。要从业务核算和财务核算各个管理环节抓住成本投入,控制各项消耗,精打细算。一是人工费要严格

考核。按照国家现行工程预算定额、企业管理规定和实施细则,算好再干。鼓励员工改进工艺,运用先进的操作方法,提高劳动生产率,提高工程质量优良品率,杜绝返工损失,节省人工费用支出。二是材料采购、收、验、贮运、保管,要精细化管理。在施工过程中要开展节约有奖、超耗赔款活动。材料成本责任到人,分部、分项详细核算,定期检查考核总结,确保不超耗、不损毁、不流失。三是充分发挥机械设备效能。自有的机械设备要确保正常运转,富余设备要尽可能对外创收,租用机械设备要合理安排,减少租赁费用。大型机械购置要实行公开招标、减少投资,节省资金占用成本。四是改进施工方案。科学利用好施工提前做好雨季、冬季施工等各项预防措施,思想上早准备,器材早到位,措施早落实,可以消除不利气候给施工作业造成的困难,降低其它工程直接费用。五是严格执行非生产性开支

出。精简非生产人员和用工,各项费用按标准核定,与生产效率挂钩。

第三,不断完善各项管理制度,增强工程项目综合创利能力。一是订立各项规章制度,事事有法可依、有章可循,使每个员工熟知为谁而作,怎么去做。二是搞好劳动组合,做到科学、合理,各类人员竞争上岗,工作上要发挥积极性、创造性,出色地完成各项目标。三是要积极推行技术革新,设备更新,开展QC小组活动,合理降低各项消耗指标,不断提高劳动生产效率。四是严格质量管理,确立质量目标,完善责任制,确保工程质量,把文明施工、安全生产、质量第一、信誉至上的企业宗旨贯穿到各个工程项目。五是开展工程成本分析,在事前核算、事中核算的基础上,对照工程进度,逐项检查,发现问题及时研究解决,牵住成本这个牛鼻子,使计划变为现实。

中间业务能否成为银行增收“救兵”

上市公司年报披露已接近尾声。尽管大部分银行去年利润增长都已跌至个位数,但中间业务收入纷纷呈现“快跑”态势,特别是一些中小银行中间业务收入涨幅高达五、六成甚至翻番。随着“坏账”越来越多、赚钱越来越难,中间业务能否成为银行增收的“救兵”?

华夏银行18日发布的年报显示,该行2015年实现中间业务收入136.37亿元,同比增长53%。此前公布的数据显示,平安银行2015年非利息净收入同比增长47.65%,重庆银行中间业务收入同比增长66.4%,郑州银行手续费及佣金净收入更是同比增长高达105%。

“中间收入增长主要受益于投行、托管、票据、理财和黄金业务的快速发展。”一位股份制银行人士告诉记者,中间业务收入主要包括手续费佣金、交易投资类收入等。面对利率市场化继续推进的利差收窄,以及不良贷款额、不良率持续双升,拓展中间业务、增加非利息收入正在成为银行利润增长的重要途径。

借鉴美国经验,不难发现在利率市场化进程中非利息收入占比不断上升。按照银行业

协会的统计数据,2015年,16家A股上市银行的中间业务收入平均增长率为38.1%,远远超过其平均利润增速。尤其是股份制银行和城商行,已经踏上通过非息收入增厚利润的转型之道。

“在中国经济进入新常态、利率市场化改革及互联网金融等新型金融业态发展的背景下,中间业务将成为商业银行经营转型的必然选择和发展方向。”中国银行业协会行业服务总监周永发说。

专家表示,与发达国家银行中间收入占全部收入40%至50%相比,我国商业银行中间业务占比最高仅30%左右,还有较大提升空间。但放之未来,中间业务的钱也不是那么好赚。

一方面,监管部门不断敦促银行规范收费、降低服务费用,银行的手续费收入增长难以持续;另一方面,互联网金融对银行理财的大力冲击,将抑制银行理财收入增长。

今年春节后,工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、交通银行联合宣布,对手机银行转账、汇款业务全免费;同时5000元以下的网上银行转账汇款也免去手续费。

3月

末,国家发展改革委、中国人民银行发布新规下调了银行卡刷卡费率,每年让利各类商户合计74亿元。消费者和商户手续费减少必然带来银行中间业务收益受损。

提升中间业务的“含金量”,可能才是银行下一步保持利润增速的“法宝”。北京大学经济学院金融系副主任吕随启表示,收益接连下降,“飞单”乱象频发,直接导致银行理财作为银行收入来源“主力军”的地位退让。而随着A股市场实行注册制,投资银行业务有可能超过银行理财业务,成为中间业务收入的首要来源。

《中国银行家调查报告(2015)》的预测调查已显示,投资银行业务收入将超过理财业务收入、结算类业务收入,成为中间业务收入最重要的来源。由此看,银行中间业务转型任重道远,竞争也将越发激烈。

(姜琳)

内地企业投资扩张意愿明显走强

国际商报报道,随着中国经济的企稳迹象进一步明确,内地企业的发展预期和信心得以提振,投资扩张意愿明显走强。致同会计师事务所《国际商业调查报告》4月14日发布的最新调查结果显示,一季度中国内地企业对自身发展信心增强,企业营收和盈利预期与前一季度相比均有所增长,企业的投资预期也随之上涨,呈现较为明显的扩张意愿。

近期公布的多项经济指标均不同程度地反映出中国经济的企稳迹象。尽管中国内地企业对经济的乐观度并没有进一步上升,但对自身的未来发展信心却显得较为充足。根据调查,一季度内地企业对于未来12个月的营业收入增长预期和盈利能力上涨预期环比有所上升,分别比前一季度增加4个和10个百分点,至25%和22%;对产品价格上涨预期(3%)和招聘增长预期(9%)也分别增长3个和2个百分点。

同时,企业对未来发展的担忧也有所减轻。在各项限制发展的因素中,企业对融资短缺表示担忧的比例由前一季度的27%下降到20%,对订单短缺担忧的比例由41%下降到33%,对熟练工短缺表示担忧的比例也由36%回落至28%。随着企业忧虑情绪的减弱和对自身发展信心的进一步增强,企业的投资策略由谨慎走向扩张。调查显示,企业在接下来的12个月内对新建筑(12%)和研发(30%)的投资预期比前一季度分别增长8个和10个百分点,新一轮的扩张发展或可期。

与内地企业的信心增长不同,全球多个重要经济区域的企业乐观度出现不同程度的下降,更带动全球企业乐观度降至3年来最低。

一季度,尽管美国和德国等重要经济体的失业率继续下降,欧洲和北美地区的零售业数据依然保持强劲,但全球企业对未来12个月所在国家和地区的经济前景预判却并不乐观。

致同调查显示,一季度多个重要经济区域企业乐观度下降,带动全球企业乐观度低至26%,为3年来最低值。G7国家企业乐观度与前一季度相比下降7个百分点,至28%;欧盟和北美地区的乐观度小幅下调,拉美和亚太地区的乐观度降幅幅度都超过了10个百分点。

虽然目前全球经济并未出现大的波动,但英国脱欧、美国大选、金融市场的波动以及原油价格的跌落等都让企业备感压力。一季度美国企业乐观度继续走低至46%,并影响了加拿大、墨西哥等邻国的企业情绪,乐观度分别大幅跌落41%和32个百分点。此外,英国企业乐观度由73%大幅下降至44%。

致同会计师事务所首席合伙人徐华表示,尽管全球经济仍存在很多不稳定因素,但中国经济总体稳定向好,企业的信心也在进一步恢复。供给侧结构性改革的推进等经济转型的举措,将给企业提供更多的市场机遇。同时营改增的全面推行也会进一步减轻企业税负,为企业发展提供更强的动力。

(汤莉)

滴滴出行CTO张博:未来机器人将在出行领域取代人

滴滴出行CTO张博18日在与Udacity战略合作的发布会上发表了“对人类未来影响重大的科技趋势”的看法,他表示,未来机器人将在出行领域取代人。

“未来科技最大的突破点我认为是人工智能,机器人会在很大程度上取代人。”张博以无人驾驶举例称:“机器人不会疲劳、不会酒醉,机器人的感知能力是超越人的。比如说在无人驾驶这个领域,一个司机是无法感知身后有一个车快速朝他驶来,但机器人有可能做这样的感知。”

在张博看来,未来机器人将在很多领域取代人做决策,而人类的价值将存在于偏创意的领域,比如诗歌、艺术等,以及人类会花很多精力来训练机器人,让机器人的表现更好。

对于如何才能把握最前沿科技趋势,张博提出了三个建议,“首先要不断拓展视野,技术领域更新非常迅速,2008年还很少有人说人工智能,去年基本上所有硅谷的科技公司,包括Google、Facebook等都把机器学习人工智能当成他们最核心的竞争力。”

“其次是持续的思考和学习,无论你现在处于什么位置、什么岗位,都必须保持;第三是找到风口,如果你有学习的意愿,但是你没有动手练习的土壤,你的成长速度还是不够的。怎么找到风口?建议加盟一家最具增长性的高科技公司。”

据悉,滴滴出行今日宣布与IT在线教育企业Udacity战略合作,旨在培养顶级的网站开发者、数据分析师和移动开发者。

谈及与滴滴出行展开深度合作,Udacity方面表示,滴滴出行是在中国成长最迅猛的科技企业之一,为近三亿的用户提供出行服务,均已完成订单超过1000万次。这背后是依靠滴滴研究院在机器学习、数据科学领域的技术创新和突破。我们相信,和当地的行业领导者合作,是培养出一流技术人才的最好方式。

Udacity由GoogleX实验室创始人Sebastian Thrun创立,在4月18日宣布正式着陆中国,推出中国品牌“优达学城”。滴滴出行大数据专家将为进入中国后的Udacity设计首个实战项目,该项目面向全球,全世界挑战者都可以挑战这一“毕业项目”,成功者将直接获得滴滴出行的面试机会。

(中新网)