

郑永刚出海 杉杉股份弃房造车

2月16日，国内最大男装制造商杉杉股份宣布，其重要子公司——湖南杉杉能源科技有限公司(以下简称杉杉能源)已于当日正式挂牌新三板。一名业内资深人士透露，杉杉股份此举意味着新能源融资渠道的打开。

实际上，杉杉股份创始人、董事局主席郑永刚近年来越发显露出浙商在资本市场的活跃指数，过去两年内，杉杉股份已经尝试过两次卖壳动作。2014年，郑永刚先是以上14.42元/股，耗资13亿元进驻艾迪西，溢价率近四成；后来申通快递以169亿元借壳艾迪西上市，艾迪西复牌后连续十多个涨停。

借助资产重组实现高额投资回报之后，杉杉股份的服装主业也随之边缘化。“靠服装赚钱的时代早已过去，我更希望大家称呼我为金融家。”郑永刚曾在公开场合这么说过，生于1950年代的郑永刚，自称属体制内通过改制成为民营企业家的，没有经历大部分人创业的血泪史，他一手创办的杉杉股份做到中国服装行业品牌规模、效益第一名，成为最早的上市公司，自觉骄傲。其一贯的理念便是成为时代的变革者。

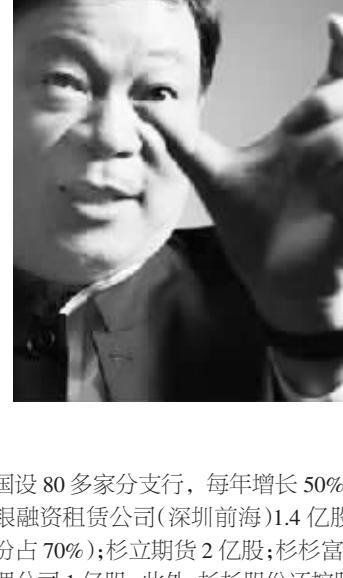
近几年通过控股艾迪西、中科英华、江泉实业等多家上市公司，并广泛涉足保险、信托领域，郑永刚已然成为资本市场的骨灰级玩家。2015年以来，郑永刚更在海外投资与新能源方面不断出手，2月16日旗下能源公司挂牌新三板，被业内看作是转身的标志。

出海：掘金葡萄牙

郑氏投资理念变化来自于其对行业的预判。由于实体经济的下行与房地产的调整周期来临，杉杉股份最近两年的业绩多有赖于减持宁波银行股权获得的收益。在杉杉股份披露的2015年业绩预告中显示，报告期内出售宁波银行股权3348.64万股，获得投资收益5.21亿元，而同期公司净利润预计不超过4.8亿元。

即便如此，杉杉股份仍然持有宁波银行超过1亿股。据悉，杉杉股份在沪深两市持有多家金融公司股份。例如，持有浙江稠州商业银行2.4526亿股(杉杉为并列第一大股东，该行

2月16日，国内最大男装制造商杉杉股份宣布，其重要子公司——湖南杉杉能源科技股份有限公司(以下简称杉杉能源)已于当日正式挂牌新三板。一名业内资深人士透露，杉杉股份此举意味着新能源融资渠道的打开。



全国设80多家分支行，每年增长50%以上)；富银融资租赁公司(深圳前海)1.4亿股(杉杉股份占70%)；杉立期货2亿股；杉杉富银商业保理公司1亿股。此外，杉杉股份还控股、参股多家创投类公司。

近年来，杉杉股份逐渐构筑起以银行业和保险业为支撑的金融体系群，并形成了产业为本、金融为翼、产融结合的稳健发展格局。

宁波人郑永刚还是浙商商会名誉会长，他在2015年12月一次浙商大会上提出“抱团出海”，并身体力行，牵头在葡萄牙试水房地产。郑透露葡萄牙对中国文化的接受度非常高，并分析认为，2008年全球金融危机以后，葡萄牙大量公司倒闭，包括房地产市场也变得低迷，



大量房子空置。郑永刚认为，这些房子经过改造后可以做成类似的精品酒店，可以做移民的房产和教育等用途，有溢价空间。

据浙商商会知情人士透露，杉杉股份已经在葡萄牙拿下项目，并在浙商联合创办的大商学院里以类似众筹的模式在推进。

值得一提的是，郑永刚不仅以投资方式布局海外，还在2015年9月以LP身份，参与由复星集团牵头发起的管理规模达到百亿的浙商成长基金。

上述业内人士指出，浙商整体比较灵活，从万向集团、复星集团、杉杉股份，到一些海外代工的中小企业，普遍有一脚踩两船的能力与基础。但主要是在实业的基础层面，而非投资层面。“他们还缺少投资意识，还没有把投资与实业分开，企业还没有做到真正多元化”。该名人士强调，尤其是在出海过程中，国内民营企业在与国际人才的对接尚欠火候，浙商相对来说走得快一点。

转身：弃房造车

杉杉的主业已从单一的服装企业，发展成



为集科技、时尚、金融服务、城市综合体和贸易物流等五大产业于一体的多元化产业集群。未来计划在全国建造10多家杉杉系的奥特莱斯，参照宁波版本，连锁经营，打造一站式服务，甚至未来可能增加绿化和休闲设施比例，建设室外模式的奥特莱斯公园。这与传统意义上的房地产开发差距甚远。

此前，杉杉股份已经陆续剥离房地产项目。例如，截至2012年6月30日，杉杉股份已两次转让项目公司——兴业公司的股份达55.61%，获得股权转让收益款7414万元。兴业公司为杉杉股份于2011年1月成立的项目公司，其以注册资本1.5亿元增资北京市大苑天地房地产开发有限公司(简称“北京大苑”)，因此持有北京大苑40%的股权。杉杉股份原出资1.39亿元，持有兴业公司92.67%的股权。在2015年三季报中，杉杉股份投资性房地产的余额显示为0。

2012年12月，杉杉股份及其全资子公司香港杉杉资源有限公司联合北京市大苑天地房地产开发有限公司及深圳市中科智资本投资有限公司发起设立了富银融资租赁，并于2015年6月申请新三板挂牌。最终是杉杉能

源先行登陆新三板。

2月16日下午，央行、发改委、证监会等8部联合发布《关于金融支持工业稳增长调结构增效益的若干意见》，明确了信贷差别化操作，特别提出对七大重点领域的利好。这七大领域就包括新能源汽车等消费产业，同时还配套有具体措施。

这对于工业领域乃至实体经济而言，是一次信贷机构的大调整和大部署。一名业内资深人士指出，这对于新能源与汽车行业而言是大利好。显然，郑永刚也看到了这一点，早年就开始布局电池储能产业。

从杉杉股份2015年半年报可见，杉杉能源的前身——湖南杉杉新材料有限公司2015年上半年实现净利润3044.82万元，杉杉股份持股90%。

2015年中，杉杉股份发布34亿元定增预案，拟以22.97元/股的发行价格，向杉杉控股、华夏人寿、天安保险共3名特定投资者发行1.5亿股，募集资金将投向“年产35000吨锂离子动力电池材料项目”、“新能源汽车关键技术的研发及产业化项目”和补充流动资金。除了扩充锂电池产能外，公司还宣布投资新能源汽车关键技术研发及产业化项目。

对此，国海证券分析师指出，杉杉能源本次登陆新三板，将提升上市公司影响力，拓宽融资渠道，巩固其龙头地位。公开信息显示，从出货规模看，杉杉股份正位居国内、世界第一；负极居国内第二，人造石墨领域第一；电解液国内前五，是全球最大的锂电池综合材料供应商。

杉杉股份在新能源领域的目标并不仅仅是材料而已。早在去年，郑永刚就计划募资用于发展锂电池材料项目与新能源汽车关键技术研发及产业化项目，与此同时还有计划地通过控股子公司设立数亿元的新能汽车产业股权投资基金，以拓展充电基础设施建设、新能源汽车运营管理、新能源汽车和充电桩设施的智能化管理、新能源汽车关键零部件维修服务等业务。

对于新能源的涉足，不难看出杉杉股份已开始从锂电池原料供应商角色，升级到新能源终端整车制造者。

(沈浪)

张近东： 2016年苏宁向五大产业全面出击

2015年，宏观经济下滑，GDP增速创25年来新低，全国百家重点大型零售企业零售额同比下降0.1%，连续第四年下降。就在这市场竞争寒冬来袭的岁末年关，苏宁控股集团董事长张近东给市场传递了一丝暖意。

他在内部召开的2015年度总结和表彰大会上披露，苏宁互联网转型已经成功，零售板块2015年迎来转型以来增速最快的一年，线上销售增速连续多个季度超越竞争对手；

商品方面增长迅猛，尤其是手机109%、超市300%的高速增长以黑马姿态逆袭行业；服务超3亿的用户，包括苏宁易购线上线下，苏宁广场、酒店，以及PPTV的用户等；合作伙伴超过10万；这其中不仅有家电品牌商，还有超市、母婴、百货、服装，以及大量的金融机构、物流、酒店服务商。

同时，在农村电商、跨境电商的热点领域，苏宁也快速打开了局面，服务网络已经延伸到了超过4万多的乡镇。

张近东披露了一连串高速增长的数字，不仅仅折射出了苏宁2015年的华丽成绩单，还向业界证明了苏宁的平台价值，比如苏宁易购平台上，去年全年，全年共计为20多个品牌商举办了50多场品牌日的活动，其中7.17苏宁海尔品牌日活动期间实现同比212%，另外，2015年开放平台上的5000万、3000万、1000万等量级的商户数量增加了一倍，并出现了一批销售过亿的品牌商户，同时苏宁还为1000多家供应商和商户提供物流服务，为数千家供应商和商户提供300亿供应链融资服务，有6000多家供应商和商户正在使用苏宁的数据云服务。

与此同时，苏宁围绕用户“品质生活”的多元产业布局也陆续开花。金融理财、易付宝支付、任性付规模均突破千亿。苏宁置业已进入全国80个城市，累计开发100余个项目，规模近2000万平方米。PPTV服务3.7亿用户，平均每天有7000万人在PPTV平台上观看视频节目，成为西甲、德甲、欧冠等众多顶级体育赛事的首选直播平台之一。另外，江苏

苏宁足球俱乐部冲击亚冠，成为体育焦点。

围绕五大产业，苏宁投资在2015年最后一天，以19.3亿元人民币完成对中兴通讯旗下努比亚公司的战略投资，吸引外界高度关注。事实上，苏宁在2015年已经完成了苏宁润东和苏宁金石两支基金的募集、团队组建与业务规划，苏宁润东重点集中在智能制造、文化、影视、体育等领域；苏宁金石基金定位对零售基础设施的投资。

张近东长达一个半小时的主题发言，透露出满满的正能量和强烈自信，这也为社会做出了大量贡献。他表示，2015年，苏宁推动的互联网+扶贫惠及约104个贫困县区，1万余个贫困村。同时还与全国各地121个省市政府、77个县级市政府签订了互联网+发展的相关协议，通过苏宁互联网零售能力和资源的输出，带动当地互联网+的发展。

对于2016年，张近东相信，已经完成转型的苏宁，将要以颠覆者的姿态打破行业的格局。他直言，在资本的寒冬之下，很多依靠概念迅速崛起的企业都遇到了发展的瓶颈，难以继续；但一批像苏宁这样脚踏实地、基础扎实的企业，则开始成为新一轮O2O模式的中坚力量。这充分说明实体企业才是“互联网+”的主体，只有拥有核心资源和可持续运营能力的企业才能真正将“互联网+”进行到底。

另外，张近东还首次系统阐述了“引领产业生态、共创品质生活”的苏宁新使命，并宣布零售、地产、文创、金融、投资五大产业布局成型，2016年将全面向市场出击。他表示，随着老百姓生活水平的不断提高，必然会对品质消费的需求越来越高。未来，消费者对于文化、娱乐、体育、金融、理财等方面的需求，以及对地产、社交生活场景等方面的消费，都将给我们带来巨大的市场空间。而互联网的快速发展打破了企业成长的边界，让苏宁有了更多机会在互联网上发展文化产业、金融产品，甚至智慧地产的建设，让产业生态越做越大。

(林雁兮)

生活服务

代理机构：成都贤达广告有限公司
登报QQ:2842687207
真:028-86585338

广告电话 028-87483667、86939718

郴县烟草专卖局
询问(调查)通知书

徐全香：你于2016年2月

15日在你的经营场所涉嫌未在当地烟草专卖批发企业进货，请

收到本通知之日起30日内到郴县烟草专卖局(郴县郴江镇望丛中路226号)接受询问(调查)处理。逾期不来的，我局将依法处理涉案财物。

联系电话：028-87928504

2016年2月23日

郴县烟草专卖局
询问(调查)通知书

李中平(自报姓名)：你于2016年2月16日在你的经营场所涉

嫌未在当地烟草专卖零售许可证经营烟

草制品零售业务，请收到本通知之日起30日内到郴县烟草专卖局(郴县郴江镇望丛中路226号)接受询问(调查)处理。逾期不来的，我局将依法处理涉案财物。

联系电话：028-87928504

2016年2月23日

郴县烟草专卖局
询问(调查)通知书

李娜(自报姓名)：你于2016年2月17日在你的经营场所涉

嫌未在当地烟草专卖零售许可证经营烟

草制品零售业务，请收到本通知之日起30日内到郴县烟草专卖局(郴县郴江镇望丛中路226号)接受询问(调查)处理。逾期不来的，我局将依法处理涉案财物。

联系电话：028-87928504

2016年2月23日

郴县烟草专卖局
询问(调查)通知书

李成恩(自报姓名)：你于2016年2月17日在你的经营场所涉

嫌未在当地烟草专卖零售许可证经营烟

草制品零售业务，请收到本通知之日起30日内到郴县烟草专卖局(郴县郴江镇望丛中路226号)接受询问(调查)处理。逾期不来的，我局将依法处理涉案财物。

联系电话：028-87928504

2016年2月23日

郴县烟草专卖局
询问(调查)通知书

张成恩(自报姓名)：你于2016年2月17日在你的经营场所涉

嫌未在当地烟草专卖零售许可证经营烟

草制品零售业务，请收到本通知之日起30日内到郴县烟草专卖局(郴县郴江镇望丛中路226号)接受询问(调查)处理。逾期不来的，我局将依法处理涉案财物。