

小小红苕尖年赚千万 新津农民陈卫红的“致富经”

从一个月收入仅 90 元的建筑工地杂工，到如今拥有年产值 1000 多万元红苕尖种植基地和年产值 500 万元的高档葡萄种植基地，成都市新津县方兴镇的陈卫红用了 10 多年时间。现在的陈卫红，不仅是种植大户，更是远近闻名的创业达人。

回想返乡创业，陈卫红坦言是机缘巧合，当时他在建筑工地当买菜工，偶然发现绿色生态蔬菜不但价格高且市场大。于是，陈卫红萌生了回乡创业的想法，并在 2003 年开始承包几十亩土地种植蔬菜。

小苕尖中的大商机 从免费送货到供不应求

“那时候在广州打工，干活的时候少，耍的时候多。”陈卫红介绍，通过买菜的机会，自己发现了这个绿色生态蔬菜的商机，后经过细致的市场调查，发现成都市场很有前景，于是邀约了几个老乡毅然决定回乡创业。

2003 年，陈卫红在崇州市承包了几十亩土地开始尝试种植绿色生态蔬菜。刚开始种植的蔬菜种类五花八门，细心的陈卫红后来发现，自己种植的红苕尖与众不同，只长尖、不太长根，闻起来很清香，吃起来也很脆。送到检测部门做营养测试，竟比日常蔬菜的营养价值高许多。后通过改进，红苕尖采摘期可长达三季，每亩可采摘上千公斤，这可是一个巨大的商机。

以前成都红苕尖没多少人问津，但陈卫红坚信肯定有市场。于是，他每天骑着摩托车去各大小酒店、餐馆、超市推广。“因为一开始都不认可，我就免费提供给他们用。”陈卫红直言，从开始的免费一个月，到后来的买 10 斤送 10 斤，再到后来取消优惠，不少餐馆依然都抢着要。陈卫红的红苕尖从无人问津到越卖越



●陈卫红在葡萄园修剪枝干

好，从上门推销到市场批发，从菜市场直接做进了成都大型超市。陈卫红扩大红苕尖的种植规模，成了远近闻名的种植大户。

2008 年，陈卫红的家乡新津县方兴镇创建了返乡农民工创业园，陈卫红成了第一批招商引资的对象。之后，陈卫红组建了成都市新津县方兴镇方家农业公司，租用 500 多亩土地种植红苕尖。2009 年，陈卫红种植的红苕尖通过国家绿色食品 3A 认证，取名“夏绿园”并注册了商标。此红苕尖以绿色、新鲜、低价的优势在成都农产品大型批发市场占据一席之地，还远销重庆、拉萨、北京、上海等地。现在种植

面积也扩大到 1000 多亩，年产值达 1000 多万元。

转战高档葡萄种植弥补空白 带大家一起致富

2010 年，陈卫红发现市场上高档葡萄越来越受人们青睐，但这些高档货全来自省外，在成都种植高档葡萄还属于空白。陈卫红认为这是一个绝好的商机。随即，他赴陕西、张家港等地考察葡萄产业，通过请教专家和刻苦自学，掌握了不同品种的种植技术，还利用新技术使葡萄一年开两季花，葡萄采摘时间能从 6 月延长到年底。

2011 年，陈卫红把几年的积蓄共 600 多万元全部投入到高档葡萄种植中。两年来，陈卫红先后投入了 1000 多万元种植葡萄，现在所有的付出都有了回报。葡萄采摘的第一年一季亩产就可达 3000—4000 斤，在成都批发市场供不应求。今年预计产值最低可达 500 万元，利润近百万元。

自己赚了钱，也不忘饮水思源，陈卫红积极回报社会和家乡。据悉，方家农业公司常年吸纳农村富余劳动力 400 余人，临时工人 200—300 人，村民每年人均增收 2 万元。此外，陈卫红还带领镇里 20 多个老板一起参与种植，总规模达 800 多亩，和大家一起致富。

2012 年，陈卫红当选为新津县方兴镇杰出农村青年创业致富带头人。在成就面前，陈卫红没有止步，而是继续向着更高、更大的目标迈进。“我将来的打算其实很简单，就是在竞争中站稳脚。”陈卫红坦言，现在农产品的质量 and 安全备受关注，马虎不得，自己将继续坚持“优质、绿色、生态”的原则种植蔬菜和水果，“希望能把绿色生态农业的市场越做越大。”

(李丹)



“迟到”的柑橘受青睐

临近春节，浙江省衢州市柯城区卢志家庭农场的橘树上依旧果实累累。

这些名为“沃柑”的极晚熟杂交柑橘要到春节以后才开始采摘销售。与其他品种柑橘相比，沃柑最大的优势是果实采收期长，3 月

至 6 月均有收获，正好填补柑橘市场的空档期。目前市场上沃柑的售价已达 30 元 / 斤。据了解，由于种植效益高，沃柑苗目前也是“一苗难求”。

吴铁鸣 韩林颖 摄影报道

青岛“菇香小镇”种食用菌 1 亩赚万元

提起山东青岛的食用菌，当数西海岸新区大村镇。这个被称为“食用菌之乡”的小镇，有 60 多个村 5000 余农户参与食用菌种植，年产各类菌菇 3 万多吨，年销售收入近 5 亿元。

“1 亩食用菌能脱贫，3 亩食用菌能致富，10 亩食用菌盖起小洋楼。”从青岛市西海岸新区大村镇农民为种植食用菌编的顺口溜中，不难看出大村农民种植食用菌的热情。“合作社统一供种，统一指导，统一销售，这一亩地能收 1000 斤木耳，纯收入 1.1 万多元。”在河北村的一片树林里，正在林下忙着往棚里运菌棒的村民老王，喜滋滋地算起了经济账。

据介绍，2006 年之前，河北村的黑木耳种植还是寥寥无几，村民主要收入来源是卖苞米、花生、苹果，一亩地纯收入最多 1000 元。经过考察后村委带头种植起黑木耳。2007 年当年，河北村种植的 10 亩黑木耳获得了大丰收，菌叶又厚又黑，每亩纯收入 1 万余元。带头示范做得好，村民心里有了底。2007 年之后，村民收入结构发生重大变化，除年轻人、中年人外出打工外，剩余的家庭劳动力大部分都从事或经营黑木耳，尤其是 55 岁到 70 岁的老人，大部分都种植黑木耳。在短短 8 年时间里，河北村种植面积达到 200 多亩，成了远近闻名的黑木耳之乡。

近日，记者来到大村镇绿色家园生物科技有限公司，现场各个车间内工作人员正在进行疏蕾、采摘、下架等工作，一簇簇香菇整齐地分列两边，每只都有 20 多厘米长，直径达 4 厘米以上，十多米高的厂房内，密密麻麻的香菇就像两列等待检阅的队伍，场面非常壮观。技术员张燕一边观察香菇的生长情况，一边做着记录。“这批菇再有一两天就可以采摘了，别看这些大块头长相朴实，其实很挑剔，它们的整个生长过程，对温度和湿度的要求都非常严格。”张燕告诉记者。

这家公司位于大村镇驻地，总投资 1.5 亿元，目前以养殖和销售香菇为主。公司总经理宋江富告诉记者：“现在香菇供不应求，厂房内的成品香菇大都销往河南、北京等地。我们实行的是工厂化养殖，靠控温设置控制养殖区的温度，因此香菇的产量不受季节影响，每天的出菇量都在 15 吨左右，年销售额可达 2 亿元。”香菇菇的生长周期大约需

要两个月，新鲜的香菇菇清晨采摘经过简单包装后，被快速运到城阳、西海岸新区等地的蔬菜批发市场，然后迅速销售到岛城各地，当天中午就能端上市民餐桌。

宋江富介绍，目前公司引入了绿色循环发展的理念，利用菌包原料废弃物发展肉牛养殖业，再利用废弃菌包和动物排泄物发酵，生产有机肥进行还田，实现绿色循环发展，从而解决大量菌包无法循环利用的难题，实现农业产业效益的最大化。

同样位于大村镇的汉森菌业则以养殖香菇为主。在种植基地记者看到，这里的大棚一个连着一个，一眼望不到边，在大棚里面，茁壮生长的香菇上顶着露水，显得娇小可爱。十余名工人顺着两边的地垄，边走边看，发现已经长成的香菇就采摘下来。“现在气温偏低，香菇生长缓慢，产量有所下降，每天只能收获万斤左右。”工作人员介绍，每年的九、十月份是香菇的生产旺季，每天的出货量超过两万斤。

走出菌棚，只见笔直的速生杨树与黑色的食用菌大棚相互映衬。工作人员介绍说：“树木吸收二氧化碳，呼出氧气，食用菌吸收氧气，呼出二氧化碳；树木遮阴，食用菌喜阴；食用菌的水分可滋养树根，菌渣是树木的好肥料。树林为香菇起到‘保护伞’的作用，香菇反过来也‘回报’树林，真正是‘菇仗树荫，树借菇力’。”

据介绍，大村镇出产的香菇、金针菇、木耳等食用菌已源源不断进入青岛各大农贸市场，仅香菇的供应量就占据青岛市场份额的八成以上。大村食用菌远近闻名，也得到了政府的大力支持，大村镇党委书记殷宝勇在接受记者采访时表示，大村镇以建设“菇香小镇、景秀大村”为总体目标，逐步建立起“菌药茶花果”五大特色农业发展格局，主打食用菌产业发展“名片”，形成了集菌菇种植、产品加工、科技研发、产品推广、商贸流通为一体的产业发展模式。

目前，大村镇荣获“全国一村一品示范镇”称号，“大村香菇”、“大村黑木耳”已经获得国家农产品地理标志认证。“下一步，我们将建设覆盖面更广、技术含量更高的食用菌产业示范园区，建设西海岸食用菌专业交易批发市场，推进食用菌产业高效集聚、高质量发展。”殷宝勇说。

(据青报网)

河北永清：现代农业园带动农业产业升级



1 月 27 日，新苑阳光农业园区的员工在操作现代化智能温控器(左)。

图左下为员工在打理无土番茄。图右下为员工在架设吊秧绳。

河北省永清县新苑阳光农业园区现拥有 5000 平方米优质无土番茄高效种植温室，该温室采用远程数据控制与管理系统，实现对温室内温度、湿度、水肥一体化远程自动化管理，成为永清县发展现代农业的领军企业，带动该县传统农业向现代农业转型升级。

新华社 李晓晨 摄影报道



甘肃陇南：油橄榄成为农民致富树

“它不仅绿化了山川，还是山区农民脱贫致富的希望之树，承载着几十万百姓对新生活的希望。”因为一种独特的树种的推广，近些年来，甘肃陇南的大山明显绿了，农民也逐渐富起来了。

上世纪 60 年代，周恩来总理从阿尔巴尼亚引进油橄榄，上世纪 70 年代陇南试种成功，2015 年陇南武都区油橄榄种植遍及全区。“油橄榄绿化了陇南的大好山川，更填充了农民的钱袋子，成为名副其实的‘致富树’。”陇南市委书记孙雪涛说。

生长环境优越 油橄榄成致富树

在陇南的大山里，44 岁的朱玉忠是最早尝到油橄榄树甜头的农民。

10 年前，朱玉忠响应政府号召，将原来种小麦、苞谷、马铃薯的山坡地全部改种了油橄榄，海拔超过 1200 米的山地则种上了花椒。他是全村最早种植橄榄树的农民。

自种植到挂果的 8 年里，每亩橄榄树能享受政府提供的每年 300 元的补贴。去年，朱玉忠家的 4 亩油橄榄树共采摘鲜果 1 吨多，当地油橄榄加工企业以一公斤 6 元的价格上门来收，光油橄榄他就赚了 7000 多元。

“油橄榄不打农药，采摘也比花椒省力。”在朱玉忠看来，油橄榄好料理，节省下来的时间就能外出打工，“种田务工两不误”。

以前种粮食，得按时浇水、除草、打药，全家人一年四季都绑在山里；如今，种了油橄榄，朱玉忠老两口就能照顾好，儿子就“解放”出来，在外打工一年能多挣两多万元。

这两年，朱玉忠将原来的土房子全部拆掉，重修了一院砖瓦房。“政府给了两万元，无息贷款 3 万元，剩下的都自己掏了。”如今，除了看护好橄榄园，他就抱着两岁大的孙子，享受着天伦之乐。

在朱玉忠所在的陇南市武都区汉王镇朱能村，如今家家户户都种上了油橄榄。“全村 159 户人，种了 1200 多亩油橄榄树，在挂果前，还给补贴哩！”村主任巩顺林说，油橄榄加上花椒、务工，朱能村每户年均收入两万多元，很多人家都已盖了新房，有些家里还买了小汽车。

油橄榄树是古老的树种，原产小亚细亚，后引种到地中海沿岸，中国也有 8 个省份种植，其中，以甘肃陇南种植规模最大。

地处白龙江河谷以西，青藏高原东缘，陇南自然环境优越，境内有两个国家级自然保护区，3 个国家级森林公园，4 个优质水资源保护区。白龙江河谷把南方暖湿气流送往武都腹地，陇南山谷春旱冬短，是优质橄榄油的绝佳产区。

理化数据显示，陇南所产橄榄油单不饱和脂肪酸等有益人体健康成分含量高，多项指标在同行业具有明显优势，被认定为“地理标志保护产品”。

龙头企业带动 油橄榄成富民产业

在武都区，发展油橄榄产业，与一家两代人的创业经历密不可分。

1993 年，李慧和丈夫辞职下海创业。开始，夫妻俩做医疗器械、矿产等生意，积累了一

些资金后，决定“要做一些有长效的生意，既能改变当地生态环境，又有经济效益”。

从 1997 年起，李慧召集了一班人马，进驻佛堂沟，开始在荒山上种油橄榄树。“没有水，就打井修渠；没有电，就从沟外拉线通电……”10 多年里，李慧硬是在荒山上成功种植了数千亩油橄榄，被授予全国“三八”红旗手，全国绿化十大“女状元”等称号。

在上世纪 90 年代，武都区油橄榄加工技术还很薄弱。“当时只有一个小厂子，用的是最古老的榨油机，一天榨不了 1 吨油。”随着油橄榄种植面积不断扩大，已有的加工能力已不能满足产业发展需求，李慧想到了自己办加工厂，扩大生产规模。2000 年，她引进进口油橄榄加工设备。与此同时，随着油橄榄经营经济效益和生态效益的日渐显现，在武都区，很多农民都开始种植油橄榄。

进入新世纪，武都区政府在退耕还林中积极引导山区农民种植油橄榄，全区油橄榄种植面积不断扩大，加工需求也在增长。从 2009 年到 2010 年，李慧又从德国引进两套先进的加工设备，日榨油橄榄鲜果达到 400 吨；去年，从法国引进生产线，日榨油橄榄鲜果达到 600 吨。

2004 年以来，学法律出身的女儿刘玉红开始全面加入李慧的油橄榄事业。这些年，刘玉红致力于规范生产加工的过程，进一步提高了陇南油橄榄品质；与此同时，投入精力进行油橄榄产品市场推广。

受益于李慧等一批油橄榄产业先行者的带动，武都区农民的橄榄鲜果都能卖个好价钱。近年来，武都种植油橄榄的农民越来越多，全区 13 个乡镇，75 个行政村，有 14.5 万农民

种上了油橄榄，种植面积达 36.2 万亩，占全国总面积的 61%，鲜果出产 2.3 万吨，占全国的 91%，出油达 3500 吨，占全国 93%，武都成为中国名副其实的“橄榄之都”。

情系万千农民 橄榄产业需创市场销路

统计数据显示，当前全国有 4 万吨的橄榄油需求，武都区作为国内主产区，产量只有 3000 多吨，国内大部分橄榄油都从国外进口，陇南橄榄油市场空间很大。

武都区外纳镇党委书记刘维绪一本橄榄账算得很清楚。“自从退耕还林种植橄榄树以来，农民增收很明显。”他说，如果能确保水肥，及时加以修剪，橄榄树的收成就有保障，且和传统的农作物相比，橄榄果价格高，农民受益明显。

外纳镇一边加大推广力度，引导农民种植橄榄树，绿化荒山；同时，面对山地缺水的实际困难，积极协调水利部门和橄榄加工企业，加大外纳山区灌溉扶贫工程建设。去年以来，外纳镇 4 个村建成了水利提灌工程，从白龙江流域提灌 520 米，农民可以实现现提现灌。

在外纳镇崖角村都路坡社，农民赵志存种了 5 亩橄榄树，去年产了两吨鲜果，收入 1 万多元。自从 10 年前种植橄榄树以来，赵志存看着昔日光秃秃的山坡一天天绿了起来，同时，自己的钱包也一年比一年鼓起来了。“现在（种植橄榄树）比以前种庄稼好 10 倍。”他高兴地说。

去年崖角村修成了提灌设备，赵志存感慨万千。上世纪 70 年代修的水渠至今还在滋养

着村民，但这些年农业用水增加，正当大伙儿为橄榄树的灌溉发愁的时候，今春就能用上提灌来的水。“今年的收成肯定比去年好，我们很有信心。”他高兴地说。

以往，武都橄榄油的销售主要集中在陇南及甘肃省，油橄榄加工企业产品销售基本不存在问题。但随着近年来橄榄树的大量种植，橄榄油产量不断增长，陇南市及甘肃省内已难以完全消化产量。

“很多人不知道国内还有油橄榄，更不清楚陇南的油橄榄品质如此之好，(油橄榄)的确是个好东西，但也存在‘身在深闺人不知’的问题。”油橄榄牵涉千家万户，事关山区农民脱贫致富；同时，国内油橄榄市场占有率低，消费者知晓率不高。在刘玉红看来，这是压力也是动力。

“尽量降低成本，促进橄榄系列产品的多样化和市场的群众化。”李慧认为，陇南油橄榄亟待转型升级，开拓更大的市场。为此，当地政府和企业已行动了起来，去年 9 月，武都区政府组织相关企业在北京、上海、广州等地开展了油橄榄相关产品的推介会，面向全国推介陇南油橄榄；同时，油橄榄企业也在积极探索，将通过电子商务等渠道，开拓多渠道经销格局。在刘玉红的努力下，目前，除了陇南本地，在兰州、北京等地，都有了陇南橄榄系列产品的销售网点。

“酒香也怕巷子深，武都自然条件优越，是油橄榄生长的最佳区域，油橄榄系列产品品质高，陇南油橄榄要走出陇南、走出甘肃，让更多的消费者享用中国自己的优质橄榄油，也真正让更多的农民受益，尽早脱贫致富。”武都区委副书记张书怀说。

(马富春 兰天启)