

从“借船出海”到“驾船出海” 湖南企业加速走向“一带一路”

■ 新华社记者 邹云 丁文杰 李丹

湖南省作为中部内陆省份,抓住国家“一带一路”战略,加速推动企业“走出去”,刚刚过去的2015年,在经济下行压力加大、进出口“双降”的情况下,湖南企业境外投资逆势增长近50%,成为经济增长新支点。

境外投资逆势增长 居中部省份之首

新年伊始,位于白俄罗斯边境小城莫吉廖夫的一家工厂内,中联重科与白俄罗斯老牌卡车制造商MAZ集团合资组装的首批工程机械产品成功下线,并顺利通过海关联盟的测试认证。

“这一项目总投资3000万美元,其中中联重科占七成。”中联重科海外公司总经理助理陶思阳说。

近年来,湖南企业“走出去”步伐明显加快,目前共核准境外企业1177家,实际对外投资额75亿多美元,涉及投资国家和地区86个,投资规模居全国前列、中部首位。

“尤其是去年以来,前来咨询‘走出去’的企业越来越多,去年湖南省商务厅组织了20多场企业走出去对接会,结果场场爆棚!”湖南省商务厅对外投资和经济合作处处长

彭争说。

2015年,湖南核准境外企业180家,合同投资总额近31亿美元,同比增长44%,其中中方合同投资同比增长53%以上。三一重工投资1.7亿美元在巴西建设生产基地;旗滨玻璃投资1.9亿美元在马来西亚建立了浮法玻璃生产线;泰富重工投资2.2亿美元在巴西成立合资公司建造了8条重型船舶,从事海工和航运服务……

“湖南企业走出去有基础、有优势、有特色、有成效。”彭争说,在工程机械带动下,这几年钢材、玻璃、造纸、纺织服装、电力等企业纷纷走出去。

从“借船出海”到“驾船出海”

在斯里兰卡建设5条道路13座桥及1个污水处理厂、在孟加拉国投资30亿元修建自来水厂、在老挝投资13亿美元修建公路……近日,湖南建工集团在海外市场不断收获大单。集团董事长叶新平介绍,他们在30多个国家和地区建有公司或者工程项目部,1000多名管理及技术人员长年征战异国他乡。

“湖南企业‘走出去’从‘借船出海’逐步转变为‘驾船出海’,从完全依靠央企平台承接‘二手单’逐步转为直接对外投标履约。”

湖南省商务厅厅长徐湘平说。

近年来,湖南装备制造、新能源、新材料、生物制药和电子信息等战略性新兴产业和资源勘探开发企业强势出击,快速融入国际市场,一大批优势企业在境外设立制造基地、研发中心和资源勘探开发基地。

目前,湖南战略性新兴产业境外企业256家,资源勘探开发类境外企业124家。尤其是从去年开始,一批上市企业纷纷把目光投向海外,寻找在国际市场上的发展机遇。

彭争介绍,从湖南企业“走出去”情况来看,项目并购在欧洲较多,投资在东南亚比亚集中。

2015年10月,三一集团发起组织中国基础设施(能源)工商企业赴印度考察,受到当地政府高度重视,印度总理莫迪接见了考察团成员。双方就能源、基础设施建设、住宅工业化等项目达成了一批合作意向。目前,三一海外销售收入超过100亿元。

构筑“开放型经济”新支点

在湖南,从之前各地拼命“招商引资”、不管什么菜都往自己篮子里扯,到现在鼓励企业“走出去”,这是一种理念的转变,折射出一个区域经济结构的优化升级。

徐湘平介绍,湖南企业“走出去”,在带

动外贸发展,提高湖南开放型经济建设水平,化解过剩产能,促进产业转型升级,带动就业等方面发挥了重要的作用。

据不完全统计,2009年至2014年,湖南通过境外投资带动的贸易额累计超过50亿美元,且以年均增速逾40%的速度快速增长。对外承包工程每新增1亿美元的营业额可带动约1000万美元的进出口额。目前湖南省14个市州都有对外投资企业,大部分县市区都有外派劳务。

这几年,湖南先后制定实施了“借船出海三年行动计划”、“抱团出海三年行动计划”,正在推进实施“国际产能合作”的五年计划,大力推进企业走出去。

目前,湖南已在海外建立了9个园区,并且通过“结对子”的方法,将国内园区成熟的管理模式搬出去,这些园区成为湖南企业海外落地的重要基地。

去年以来,湖南省专门出台对接“一带一路”战略的行动方案,完善“走出去”服务平台建设,精心组织“走出去”经贸促进活动,为企业“走出去”创造了更便利的政务服务。

“以前湖南只是立足中部崛起进行谋划,现在湖南的发展视角扩展到全国、全世界,在国家级深推进开放型经济的大战略中,找到新的支点。”湖南省发改委主任谢建辉说。



●龙阳伟业王辰悦

龙阳伟业董事长王辰悦跃上新舞台

被聘为中国管理科学研究院企业管理创新研究所兼职副所长

本报讯(记者 王镜榕)近日,为了认真贯彻落实党的十八届五中全会精神,切实贯彻政研企相结合、理论与实践相结合的科研方针,中国管理科学研究院特聘任部分既有实践经验,又有理论修养的优秀企业家担任兼职副所长。北京龙阳伟业科技股份有限公司董事长王辰悦,凭借公司创新建筑地下防水“管理型”企业等方面取得的卓越成果,被中国管理科学研究院企业管理创新研究所聘任为兼职副所长。同时,北京龙阳伟业科技股份有限公司被列为“全国科技自主创新和企业管理创新示范单位”。

十多年来,龙阳伟业始终立足结构质量和建筑安全的高度,专注于建筑地下防水工程,公司依靠FS101砂浆防水剂、FS102混凝土防水密实剂专利产品的独特材质,自主研发出“FS101、FS102地下刚性复合防水技术”,并先后获得《地下工程防水技术规范》(GB50108-2008)、《地下防水工程质量验收规范》(GB50208-2011)等国家相关标准的认可。在此基础上,龙阳伟业创新企业类别,实现向建筑地下防水系统管理及整合为主导的“管理型”企业转型,并匹配新型商业模式,独创出“从根源阻断建筑地下渗漏”的系统解决方案——360度地下系统防水,不仅提高了建筑地下防水保证度,更有效规避了建筑地下结构混凝土缺陷,提升了建筑地下结构质量,保障了建筑安全。

据了解,以龙阳伟业建筑地下防水“管理型企业”为研究样本的论文《向“管理型企业”转型是做好建筑地下防水的关键》,于2013年和2015年两次被评为中国管理科学大会论文评选一等奖。凭借一系列科技与管理创新成果,龙阳伟业先后荣获中国建筑业协会“全国建筑业科技进步与技术创新先进企业”、第九届中国科学家论坛“中国十佳科技创新型企业”、新华社媒体“发现中国创造力——隐形冠军”、第八届全国房地产总工年会“2015房地产行业应用技术创新突出贡献奖”、北京市建设工程物资协会“2015北京市防水材料行业管理创新奖”等殊荣。

人物简介:
王辰悦,北京龙阳伟业科技股份有限公司董事长、总经理。曾就读于四川大学文学与新闻学院新闻学专业;并先后在LSE(英国伦敦政治经济学院)及USC(美国南加州大学)攻读国际媒介与传播学硕士以及国际传播学硕士。

2011年9月,在现代传播(传媒大学学报,国家核心期刊,C刊)发表《试论新媒体语境中电视内容资源的整合》,第一作者;2011年11月,在新闻爱好者(国家核心期刊),发表《大众媒体对谣言控制的叙事框架——以控制食盐谣言为例》,第二作者。

改革促转型 创新促发展 跃上新台阶 保健酒业召开二届三次职工代表大会

■ 罗江琴 陈富鑫 本报记者 张建忠 樊瑛

2016年1月23日,贵州仁怀雪花飞舞,窗外早已变成一片银装素裹。伴着瑞雪兆丰年的喜悦,上午9点,贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司二届三次职工代表大会在茅台集团白金酒公司会议室隆重召开。全体职工代表80余人参会,会议由茅台集团保健酒业公司党委书记、副总经理谭定鸿主持。茅台集团公司总经理助理、保健酒业公司董事长张城出席会议并讲话,公司监事会成员、贵州茅台集团公司纪委办公室主任何爱华应邀参加会议。

大会在庄严、激昂的《国歌》声中拉开序幕。按照议程,会议听取了贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司董事长张城作的《2016年董事会工作报告》,贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司总经理助理、财务科副科长李明光作的《2015年财务工作报告》,贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司纪委书记周正喜宣读了《2016年综合治安风险目标管理责任制》、《2016年安全风险抵押责任制》、《2016年党风廉政建设责任制》。董事长张城、党委书记谭定鸿与各车间、部门负责人签订了《2016年度安全风险责任制》、《2016年度社会治安综合治理责任制》及《2016年度党风廉政建设责任制》。参会人员对公司中级管理人员进行了民主测评,茅台集团保健酒业有限公司总经理李筑冉宣读了公司对2015年度优秀员工的表彰决定。

张城在报告中指出,一年来,公司在茅



●开拓进取的贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司领导班子在公司二届三次职工代表大会上。



●董事长张城作《董事会工作报告》



●代表在讨论中发言



●董事长张城(左三)参加分组讨论

台集团公司党委、董事会、经营班子的坚强领导和全力支持下,公司管理层以科学发展观统领公司运营全局,以年初董事会工作任务为目标,继续围绕“拓市场、强管理、降成本、增效益”的工作思路,全面开展以“销售为中心,财务为核心,推行绩效考核,强化质量管理体系,坚持营销、生产调度两个例会”为主题的工作内容,以考核强管理、改革促转型、转型促发展,攻坚克难、勇于创新,公司经济实力、市场竞争力明显增强,管理更加规范,体制改革稳步推进,各项工作取得了良好成绩,公司发展跃上新台阶。

《报告》还指出,2016年,是茅台集团保

健酒业公司“十三五”布局谋篇的关键之年,是公司转型发展的“突破年”和“机关作风建设年”。面对未来的发展,公司将深入市场调研,做好产品结构及品类、市场运作、品牌战略等方面规划,实现健康酒销售占比达40%,确保销售任务的圆满完成。《报告》还对2016年的运营、销售、生产、供应、质量、安全、财务、GMP认证、作风、人才、改革、党建及子公司的管控等方面的操作进行了深入浅出的剖析,并提出了建设性的建议。

按照会议议程,参会代表对《2016年董事会工作报告》、《2015年财务工作报告》及其他会议内容进行了分组讨论。

由于代表们对职代会很重视,一致认为,开好职代会是关系到企业发展、惠及民生的大事。这次茅台保健酒业公司不断提高职代会质量,向更高的目标迈进。他们超前思维,应对挑战,全力培植“造血”功能,使职代会质量又迈出了新步伐。

记者分别走访了各个讨论组,代表们以主人翁的精神和态度,建言献策,提出很多宝贵的意见。实现三大亮点,体现正能量:

亮点一:开展亮点工程。经过大家的共同努力,贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司二届三次职工代表大会圆满闭幕,要跳出茅台保健看保健,公司主要面临资金、场地、人才三大严峻挑战,要广泛开展亮点工程实现健康酒销售占比达40%,紧紧围绕自身业务进行选题立项攻坚克难。

亮点二:领导率先垂范。公司主要领导张城、谭定鸿、李筑冉分别参加各组讨论,身体力行地引导代表们发言,同时要求每一个干部做出表率,争当时代先锋。

亮点三:保持旺盛的精神风貌。代表们踊跃发言,积极建言献策,争当主人翁,要在发展中不忘感恩、回报社会,以爱的力量温暖着企业周边的贫困弱小,相互鼓励身边的同事。纷纷表示要在市场下滑、行业不景气的环境中,保健酒业人仍以顽强的斗志、不倒的精神坚守在自身岗位,再创公司新的辉煌。

为期一天的贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司二届三次职工代表大会圆满而成功。从而使职代会内容进一步丰富,质量进一步提高,实效进一步增强,作用进一步凸显。我们深信,2016年,贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司将会有更大的飞跃和发展。



企业评定工作。推动企业维权工作,参与国家、地方涉企法规立法调研。积极参与“法律进企业”活动。

五是努力为会员提供特色服务,亮点纷呈。我们邀请国务院发展研究中心、著名经济学家李佐军所长就“当前宏观经济特点及企业应对措施”作专题演讲。成功举办首届“企业家大讲坛”。重庆农业投资集团董事长王义昭、重庆建工房地产公司董事长刘寰、重庆立泰服饰集团董事长张敏书三位企业家围绕“提升企业核心竞争力,勇敢面对新常态”作主题演讲,给大家以深刻的印象和启发。举办系列公益培训活动。组织了涉及企业管理、法律法规、安全生产、风险控制等方面的培训共47场,培训人数达4500人次,其中,为会员开办公益培训活动37场。承办了《工业机器人技术系统集成与产业化应用》国家级高级研修班,有十二个省区(直辖市)约70位企业高管、工程师参加了这次研修班,对推动重庆市永川区凤凰机器人及智能装备产业园发展起

到重要作用。针对当前劳动用工矛盾多、政策繁杂的现状,我们专门编写人力资源管理的培训教材,免费赠送会员企业。与市人社局一起组织2015全国管理咨询师水平考试。与联合国劳工组织继续开展“企业可持续发展项目(SCORE)”。

六是参与国际国内交流与合作,促进对外开放。参加国际商务考察活动。我们组团赴德国学习德国工业4.0经验,体验了德国巴斯夫、奔驰、宝马等公司的先进制造经验。

组织会员企业赴日本考察交流,学习先进管理经验、商品供给管理的新模式。组织参加国内重要活动。组织企业参加“2015年经貿形势报告会”、“全国企业文化年会”、“中国西部区域经济发展论坛”、“中国500强企业高峰论坛”等。组织企业参与商务对接活动,合作举办了“重庆市林业产业发展招商会”、“互联网+制造业转型升级新机遇”峰会重庆站活动,“中国企业海外投资研讨会”、“意大利翁布里亚大区企业代表团与西南地区企业资源对接会”、“重庆第四届人力资本高峰论坛”等商务盛会。

七是协会内部建设取得新进展。充分发挥党支部先锋作用,以党建促协会工作。通过设立共产党员示范岗,发挥党员的先锋模范作用。市委组织部唐小平副部长率队来协会召开党建调研座谈会,他对我会支部组织发展、以党建促进业务工作给予了充分肯定。召开二届五次理事会。会议通过了《关于增补和调整第二届理事会常务副会长、副会长、常务理事、理事的议案》。目前,重庆市企业联合

引起了官方智库专家的高度关注。完成了市经信委委托的《重庆市冶金工业发展重大问题研究》项目,开展了《重庆丘陵山区农业机械化发展战略研究》前期调研工作。我们会同市中小企业局对1116户企业实施了企业发展环境问卷调查,取得了很有价值的成果。与重庆市社会科学院合作开展了《区县市场环境建设》问卷调查活动。2015年6月,根据调研情况,市企业联合会、市水泥协会联合行文向市委孙政才书记《关于推进我市利用水泥窑协同处置城市生活垃圾和污泥的有关建议》,《建议》得到了市委市政府的高度重视。孙政才书记、黄奇帆市长很快作了重要批示。2015年9月,完成了国务院办公厅、中国企联要求的“银行涉企收费第三方评估”的问卷调查任务,受到中国企联的表扬。

2015年12月21日,市政府召开市企联重点企业座谈会。市委常委、常务副市长翁杰明出席会议,听取了市企联部分会员企业的意见。企业家们怀着对政府的信赖和期盼,提出了不少好的建议。市委市政府高度重视企业的意见和建议,翁杰明同志责成市府办公厅协调市级部门及时处理涉企收费重点问题。通过搭建企业家与市领导的对话平台,帮助企业解决发展中的重大问题,发挥了企业和政府间的桥梁纽带作用,也体现了本届政府务实高效的工作作风和解决企业发展问题的决心,受到会员企业的欢迎。

二是品牌服务活动取得新成效。发布了