

联合集约—— 玉树生态畜牧业转型发展的必由之路

■ 师存武

玉树藏族自治州是青海省主要畜产品供给地,有畜牧业大州之称。牲畜存栏曾达到550万、人均30头(只)四,畜牧业收入占农牧民收入的90%以上。近十年来,生态移民带动大量自主移民,导致大量草场闲置,牲畜存栏急剧下降,目前人均不到8头(只)四,畜牧业收入只占农牧民收入的40%。如何走出一条具有玉树特色的生态畜牧业发展之路,成为州委州政府面临的一项紧迫而现实的重大命题。而一些基层组织探索了值得借鉴和复制推广的成功经验。

托俄俄加是曲麻莱县叶格乡红旗村生态畜牧业专业合作社下设的16个股份制合作小组之一。2011年成立至今,入股群众从16户到28户,整合草场从7万亩到17万亩、牲畜从600头只到1300头只、股份从8000股到1.06万股。3年累计分配红利200余万元,户均7万元、人均2万元,入股牧户年人均纯收入提高5倍,接近万元。

托俄俄加的经营管理主要有六个特点:一是合理实际入股作价让群众明白。牛羊按年龄、公牛、母牛分别作价定股,每股定价250元;草场按承包到户时每人分配标准35股折算;劳力按每人8股折算。二是推选能人经营管理使群众放心。把依托和发挥能人带动效应作为董事会人选的重要条件和合作组织成败的关键。现任5名董事会成员都是村两委成员或经营能人,董事长既是村委会委员,又是党员,还是能人。三是规模适度经营解放了劳动力。全年固定使用6名放牧员,半年固定使用7名挤奶员,剪毛、防疫等由入股牧户临时投工投劳,80%的劳力得到解放。四是科学养畜让群众看到科技的力量。草场按季划分实行轮牧,并区分种畜和精畜草场;牛、羊也分别按种畜和精畜分群,每群200头只左右的规模。2012年,合作小组及时引进风干牛肉加工项目后,使牛羊肉收益增值翻倍。五是公平的利润分配让群众满意。把每年利润的20%作为发展基金,80%



按股分配给牧户,每股达到50多元。每年还按照家庭人口多少,给牧户分配牛羊和酥油、曲拉。六是各级支持给群众吃了定心丸。县乡村积极整合各方面项目资金,集中力量扶持合作小组,3年累计投入280万元。

透过托俄俄加的成功实践可以看到,当前玉树畜牧业发展面临“四个倒逼”的紧迫形势:现代畜牧业发展倒逼玉树畜牧业必须转变生产方式,快速的城镇化倒逼玉树畜牧业必须转变经营方式,大量草场闲置倒逼玉树畜牧业必须转变资源利用方式,全面建成小康社会和精准扶贫的要求倒逼玉树畜牧业必须转变管理方式。重振玉树畜牧大州的雄风,必须要走联合集约的转型之路。

一是要走转型发展之路。从分散单一向集中规模转变,打破以家庭为基本单元的单、散、弱、粗模式,把牧户家庭集中起来、组织起来。从传统粗放向现代高效转变,依靠和运用现代科学技术,严格实行以草定畜、划区轮牧,优化畜群畜种结构,提高防灾保畜能力。从一般牧户代牧向能人带动转变,把会管理、善经营、有热情的能人选进合作组织,鼓励村干部、大中专毕业生、机关干部

或企业家领办合作组织,支持经营能手通过代管、联户等模式替其他牧户经营。从各自为政向联合发力转变,农业全力服务畜牧业,用扶贫项目资金支持畜牧产业园区和专业合作组织建设,整合项目资金每年集中支持20个专业合作组织。从自然经营向商品经营转变,改变牧户惜宰惜售、养老性畜的自然经营状态,引导牧户树立商品意识,促进牲畜合理出栏出售。从面向大众向瞄准高端转变,加快推进产品质量安全认证、品牌宣传推介,瞄准高端消费人群,开拓高端消费市场。

二是要走联合集约之路。推进适度规模经营,整合集中生产要素,形成牧业资源优化重组、牧民按技能重新分工、收益按股权进行分配、生产要素按市场进行配置的经营格局。促进草场合理流转,明确草场产权、经营权和承包权,完善草场流转机制,加强监督管理,推动草场向能人和专业合作组织集中,3年内使牧户入社率、草场和牲畜整合率达到60%以上。发展多种经营模式,坚持以股份合作为主体,发展股份合作模式,扶持能人代管模式,鼓励联户经营模式,支持大

户经营模式。

三是要走品牌效益之路。打造“生态品牌”,发挥玉树“三江之源”、“中华水塔”、国家生态安全屏障的优势,提供绿色无污染的生态畜产品。打造“有机品牌”,保持玉树牛羊肉独特天然的优良品质,提供安全放心的有机畜产品。打造“高端品牌”,促进畜产品精细化加工,重点开拓大城市高收入人群市场,做大做强“玉树牦牛”、“扎什加羊”良种畜品牌产业。打造“玉树品牌”,利用玉树重要的生态地位、深厚的民族文化,以及抗震救灾和灾后重建带来的高知名度,用“绿色感恩、生态报国”的理念发展生态畜牧业。

四是要走产业集群之路。推动园区建设,按照“州有示范园区、县有产业园区、乡村有示范基地”的总体布局,突出高端精细、生态有机畜产品的定位,2018年前建立州级现代生态畜牧业扶贫示范园。形成产业链条,发挥龙头企业的集聚带动效应,吸引更多不同领域和功能的相关企业入驻园区,结成产业联盟。培育龙头企业,引进和培育有品牌、有实力、市场占有率高、辐射带动能力强的外地知名企业,扶持有基础的畜产品加工企业改造升级、扩大规模。

五是要走创新驱动之路。创新理念,强化生态意识、发展意识、担当意识,认清形势、抓住机遇、直面问题、勇于挑战,在保护中发展、在发展中保护。创新服务,推行组团巡回服务、定人包片服务、个别精准服务,以及专业人员技术承包、技术入股。创新方法。探索实行与发展绩效挂钩的扶持支持机制,在加强政策教育引导的同时,定目标定任务。创新宣传,着力消除老一辈固化思想的阻力,放大新一代变革创业的激情,引导群众增强用科学方法发展生产、改善生活的主动意识,改变“靠天养畜”和受宗教影响的被动局面。创新融资,加大政府投资,引导金融部门把扶持畜牧业产业化经营作为信贷支农的重点,鼓励社会民间资本参与畜牧业建设,形成多元化投入机制。

(作者为玉树州委副书记)

安徽庐江: 发展生态养殖 带富一方群众

安徽庐江县着力打造高产、高效的标准化水产养殖新模式,形成一整套标准化养殖技术体系,使整个过程标准化、智能化、可追溯化,建立科学化、生态化的水产养殖系统,为全县水产养殖产业带来变革,带领养殖户踏上致富之路。

冒着凛冽的寒风,笔者来到庐江县同大镇惠阳水产养殖场,看到总经理许惠忠正在与科技人员商讨新年的新的计划,发展大棚水产养殖技术,提高亩产效益。罗氏沼虾养殖季节结束,许惠忠立即就去广东考察取经。“我现在是县渔业协会会长,水产养殖带头人。我先试验示范,要是养好了在全县推广,这样大伙都受益了。”许惠忠所说的项目是今年广东地区钢索大棚养殖罗氏沼虾和台湾大个体泥鳅,利用大棚恒温将沼虾和泥鳅的生长期延迟近3个月,沼虾产量每亩可达1500斤以上,泥鳅产量每亩可达6000斤以上,亩纯收入可达1.2万元。

2006年许惠忠多次到江苏、浙江等水产养殖发达地区拜访河蟹养殖户,并前往安徽农业大学、安徽省农业科学院水产研究所向有关专家请教。功夫不负有心人。通过几年的不断摸索实践,他终于摸索出一套系统的河蟹池塘标准化养殖技术。2011年底河蟹亩产量达200多斤,平均个体达3两以上,230亩池塘净赚50多万元。

由许惠忠肯钻技术,效益回报比较快。又舍得传授于人,每年都引来很多求技术的农民参观学习,他办的水产养殖场也成为了名符其实的示范基地。2013年,同大惠阳水产养殖场荣获农业部“水产健康养殖示范场”称号,核定为“合肥市农业标准化示范基地”、“合肥市农业产业化市级龙头企业”。

许惠忠对自己在生产中艰苦摸索出来的技术从不保守,只要有人上门或电话求教,他都有求必应。面对养殖户对技术的渴望,为了把周边养殖户真正带动起来走共同致富道路,2013年10月,在他的组织推动下,成立了庐江县同大惠阳水产养殖专业合作社,为水产养殖业提供“全程式”服务。包括从养殖规划、苗种投放、科学给食、水质监测、病害防控、综合管理到产品营销和深加工等,带动水产产业适度、均衡、可持续发展,提高养殖收益,这些举措吸引了众多养殖户加盟。现合作社社员已达110人,辐射带动了60多农户从事水产养殖。2014年同大镇惠阳水产养殖专业合作社被评为全县“示范合作社”。

为加快产业结构调整,实现水产养殖业的健康可持续发展,针对该县水产养殖规模大,养殖产品档次不高,养殖增产不能增收的问题,今年年初他多次带领会员户到江苏、浙江、广东考察,提出该县渔业主攻“三虾一鳅”(龙虾、南美白对虾、罗氏沼虾、泥鳅)养殖,加快“三虾一鳅”示范基地建设的建议。

许惠忠的建议得到了相关部门重视,并在泥河镇、同大镇开展“三虾一鳅”示范基地创建。2015年7月,全县生态渔业现场会在泥河镇龙虾生态养殖基地召开。同时许惠忠的同大镇惠阳水产养殖场与扬州嘉丰罗氏沼虾繁育良种有限公司合作,示范养殖罗氏沼虾优良品种“南太湖2号”,示范单产600公斤,亩纯收入8000元以上。“三虾一鳅”养殖取得了成功,大批养殖户由此脱贫致富。

(钱良好)

返乡大学生和他的生态养殖场

近年来,四川蓬溪县下东乡把促进大学生返乡创业摆在重要议事日程,通过盘活土地流转文章,给返乡大学生提供创业平台。一群村民眼中“不像农民”的“新农民”活跃在田间地头,将专业知识、科学技术、现代营销与管理理念融入农业生产,产生了较好的经济效益和社会效益。

图为返乡大学生向东北和他的生态养殖场。

梁惠 摄影报道



兴文县“五下功夫” 力促蚕业发展良好开局

1月21日,四川省兴文县2016年蚕业生产工作会议召开,会议总结了2015年蚕业生产工作成果,安排部署了新一年蚕业生产工作,强调要在五方面下功夫确保2016年全县蚕业发展有个良好开端。

兴文县委副书记万真华出席会议并讲话,县政府副县长赵仲康安排部署了相关工作。会议指出,2015年兴文县蚕桑产业基地初具规模,基础设施进一步完善,产业比较效益显著提高,蚕农收入明显提高,区域生态环境逐步改善。全县新建桑园1.01万亩,全县桑园面积累计达到4.5万亩;全年发放蚕种4.68万张,比上年增发蚕种8256张,增长21.42%;全年收购鲜茧205.76万公斤,同比增长37.73%;全年养蚕农户8404户,涉及养蚕人口3.7818万人,人均养蚕收入2009.96元,人均增收301.1元,全面完成各项目标任务。但依然存在宣传力度不够、综合利用范围不大、设施投入不足等问题。2016年,兴文县计划新建桑园1万亩,养蚕户达到9000户,发放蚕种4.9万张,力争产茧220万公斤,产值达8000万元以上,计划新建蚕棚500间,新建共育室20间。

会议强调,蚕桑产业要在宣传发动上下功夫,要在扩大规模上下功夫,要在综合开发上下功夫,要在科技推广上下功夫,要在狠抓落实上下功夫,确保2016年全县蚕业发展有个良好开端。

2015年度蚕业生产成绩突出集体和个人在会议上受到表彰。兴文县石海茧丝绸有限公司、全县蚕业乡镇、重点村、养蚕大户代表分别在会上作了交流发言。

(杨威)

新疆一四二团推进生态 养殖实现牛粪“零”污染

1月21日,笔者在新疆生产建设兵团第十八师一四二团“双鹤”股份制奶牛养殖场看到,经过干湿分离机处理的粪便变成了小圆颗粒状的无公害有机肥料。该场场长贾建强对笔者说:“通过推进生态养殖模式,既实现了牛粪‘零’污染,又增加了上千万元人民币的经营收入。”

该团“双鹤”股份制奶牛养殖场建成于2014年,现存栏奶牛3000多头。为了推进生态养殖,实现牛粪“零”污染目标,场里投资

200多万元购进一台最先进的意大利牲畜粪便干湿分离机,每天日处理牛粪210吨,杜绝了牛粪对环境的污染。

该团总畜牧师刘振国告诉笔者:“对牛粪实现无害化处理,不仅可以生产出1万多吨无公害有机肥,满足团场5万亩有机蔬菜对有机肥的需求,而且,使奶牛养殖走上了生态、绿色、循环发展的道路,取得了经济效益、生态效益和社会效益三赢的良好效果。”

(张杰)

散打冠军回乡创业成泥鳅大王引领农民致富路

“周老师又给我们致富带来新路子了!”2016年1月初,听说村里成立泥鳅养殖专业合作社已报送区农委审批的消息后,重庆合川区太和镇亭子村的村民们喜形于色,奔走相告。

记者了解到,村民口中的周老师是合川区生华水产养殖有限公司总经理。“现在泥鳅已经卖得差不多了,我们这段时间在清塘,等到春天放新的种苗。”记者见到周朝华时,他正和工人在院子里辨别泥鳅性别。

散打冠军回乡养泥鳅

1973年出生的周朝华,是重庆市渝北区人,曾是湖南衡阳散打队的运动员。1993年,他荣获湖南省武术锦标赛56公斤级冠军。1994年下半年,因为手受伤无法再进行比赛,他去到湖南省祁东武术院当教练。任教期间,他与同为教练的郭丽(合川区太和镇人)相恋。2004年,两人双双辞职回到渝北结婚创业。回到重庆后,周朝华卖过服装、经营过小食品。虽然生意做得也算顺利,但他一直寻思着让家人过上更好的生活。

想到养殖泥鳅前景较好,周朝华专门学习了泥鳅养殖技术。学成后,他去到垫江、长寿等区县进行考察,都没发现适合泥鳅养殖的场所,此事一度搁浅。

2010年底,周朝华和妻子到太和镇探亲时,发现太和镇水资源丰富、地势平坦、交通便利,非常适合泥鳅养殖。于是他去到太和镇农业服务中心咨询,最终选址在太和镇亭子村。经过一番筹备,周朝华开始泥鳅养殖。

周朝华泥鳅养殖采用生态养殖及自繁自养技术。“泥鳅自繁自养技术是我们摸索



●周朝华(右)正在和工人辨认泥鳅性别

遇挫折不放弃 筹资从头再来

2011年初,周朝华投入40多万元用于引种、购买饲料、承包泥鳅塘。在周朝华的精心照管下,泥鳅养殖非常成功。眼看养殖的5000公斤泥鳅即将上市售卖,周朝华和家人满心欢喜。当年9月,合川遭遇洪灾,原本打算在国庆节前后进行销售的泥鳅被大水冲走了4000多公斤,直接损失30余万元。

多年的积蓄打了水漂。看着洪水过后的泥鳅塘一片狼藉,周朝华欲哭无泪。可他并未被困难打倒,没过多久,周朝华又到处借款,开始修复田坎、购买种苗等。

2012年,他和伙伴何友生投入60多万元,在亭子村10社又承包了25亩水塘,成立了合川区生华水产养殖有限公司,扩大了养殖规模。当年国庆节前,他们养殖的1万公斤泥鳅终于上市。

周朝华泥鳅养殖采用生态养殖及自繁自养技术。“泥鳅自繁自养技术是我们摸索

出来的,目前在合川及周边地区掌握这个技术的养殖户还很少。”周朝华说。

目前一些养殖户泥鳅繁殖技术不成熟,常常会出现“寸苗死”现象(即泥鳅还未长到三厘米的时候就大面积死亡)。川渝两地泥鳅养殖户大都以购买幼苗养殖为主,自繁自养的非常少,而幼苗的购入需要花费较大的养殖成本。要想降低养殖成本,就得实现自繁自养。

周朝华先后去到四川、江苏、湖北等省走访取经,并查阅相关资料,成功实现了泥鳅自繁自养。“我们研发的新型孵化桶,一次可孵化泥鳅450万尾。”据周朝华介绍,除了自繁自养,养殖基地还采用了仿生态养殖模式,实行有土养殖,并利用光和细菌,调节水体微生态平衡,延长换水周期,降低泥鳅发病率,从而降低养殖成本。

2014年,何友生退股另谋发展。周朝华出任生华水产养殖有限公司总经理,把养殖基地的规模扩大到50亩。如今,他的养殖基地里养有青鳅、大鱥副泥鳅、黄鳝等,逐步构建起了从鳅苗繁育、成鳅养殖、鳅苗和成鳅销售一条龙的泥鳅产业链。2015年3月还引进了生长周期更短、饵料系数低、饲料转化率高的台湾鳗。

做大产业 助农致富

周朝华养殖的泥鳅销往合川、重庆的水产批发市场,常常供不应求。2014年,养殖基地的产值达到200多万元,2015年价格略有下滑,产值也有150多万元。

同时,周朝华采用公司加农户的养殖模

式,以保护价格集中收购农户成品,集中上市销售,带动了周边20多户村民共同发展致富。

亭子村村民莫李荣就是受益者之一。在外做木匠活多年的莫李荣一直想回家乡发展产业,但又苦于没有专业技术。2013年3月,莫李荣来到养殖基地,希望能学习泥鳅养殖技术。经过免费培训后,掌握了养殖技术的莫李荣在村里承包了10亩地养殖泥鳅。两年多来收益颇丰,2014年他还买了一辆长安车,方便货运运输。

周朝华的养殖基地名声在外,不断有附近的村民、外地的人来观摩学习。他不仅免费传授养殖技术,有重大问题他还会亲自到村民的塘边指导。甚至向急需帮助的同行伸出援助之手,帮别人渡过难关。

2014年5月的一个深夜,天空下着大雨,刚刚入睡不久的周朝华被一阵敲门声惊醒,原来是潼南的一个养殖户希望他立即赶往潼南,帮助解决“寸苗死”问题。周朝华立即动身赶到该养殖户家,经过3天的治疗,终于解决了问题,为养殖户挽回了一笔不小的经济损失。

看到村里泥鳅养殖业发展得不错,周朝华又寻思成立泥鳅养殖专业合作社,将亭子村的泥鳅产业做大做强,目前已将相关事宜报送区农委审批。“合作社成立后将提供泥鳅塘标准化建设、种苗供应、饲料供应、养殖技术及销售等全程服务。”周朝华介绍,只要做到“调好一塘水、护好一根肠”,泥鳅养殖就很简单,他欢迎有养殖意愿的群众去他的养殖基地观摩学习。

(徐丽华 文/图)