

竺延风:提升企业文化 担当社会责任

■ 姜俊吉

汽车界“少帅”、前中共吉林省委副书记、2015年5月出任东风汽车公司董事长、党委书记……头顶一连串光环的竺延风并没有止步，而是更加清醒地感到肩上责任之重。

重归汽车圈绘蓝图

从政界重归汽车圈，对于竺延风是既熟悉又陌生。熟悉的是汽车行业和行业中的人，陌生的是回归的并非是一汽，而是全新的东风。初到东风，竺延风谦虚地称自己为“新兵”。上任伊始，为了尽快融入东风，竺延风多次同各职能部门负责人深入沟通，了解集团各项事业的发展情况。

同时，他强调要贯彻落实国务院国资委对央企提出的千方百计保增长、持续深化国企改革、继续加强反腐倡廉、着力抓好安全生产、扎实做好党建工作等要求。在厘清集团各部门关系后，对集团内几个重要的领导岗位进行了新的调整。

竺延风对于企业社会责任看得很重。2015年，东风战略性地发布《东风汽车公司商业道德公约》，这标志着东风已初步构建起以“和”文化、“润”计划和“商德公约”为主题的“三位一体”企业软实力体系。竺延风指出，要把“和”文化、“润”计划、“商德公约”融入发展战略、融入经营管理、融入制度流程。以“和”之精神力，“润”之责任力，“商德公约”之道德力，“三位一体”的企业软实力体系为指导，不断推动东风事业做强做优。

将东风“和文化”提升到新高度

在2015年上半年，东风汽车经历了重要的人事调整，竺延风接替徐平。作为昔日的一汽掌门人，竺延风在来到东风之后对这家企业的文化内涵有了更深层次的理解。



竺延风(中)带领职能部门深入车间。

竺延风不仅积极倡导“和”文化，提出光明磊落做人，扎扎实实做事，勇于担当做官，还对“和”文化进行深入剖析，提出“和合”文化。“和文化”既体现企业内部要和谐、团结，又要对所有合作方也坦诚交流学习。再加一个合作的“合”字，东风内部目标统一协同配合，对外加强与全球强手的国际合作，这使“和”文化的内涵得到进一步升华。

竺延风说：“东风的企业文化让我印象深刻。我特别欣赏东风的‘和文化’，这是苗圩、徐平、朱福寿同志带领东风人长期贯彻，很有

生命力的企业文化。”“和文化”体现的不仅是企业内部要和谐，要团结；对所有合作方也要坦诚地交流与学习。竺延风对记者说，不过我想如果再加一个“合”字，合作的“合”，这个文化会更有生命力。中国古代传说中，有一对“和合二仙”，第一个“和”是和平的和，第二个“合”是合作的合。“和合二仙”给人一种畅快的感觉，大家看了以后会很开心、会笑。实际上，我们成功的实践，就是“和”与“合”。不仅内部要目标统一协同配合，对外也要加强与全球强手的国际合作，充分利用国际资源；同时加强与国外合作方相互理解与沟通。把东

风“和文化”提升到新高度。

打造“百年东风”担当社会责任

竺延风认为，东风一直提出要打造一个“百年东风”战略目标，这是一个重要理念，有一个既定目标，立足长远，埋头苦干，全世界任何一个成功品牌都是经过百年坚实锤炼树立起来的。做好东风集团十三五规划的同时，竺延风还指出未来东风三大发展任务：新能源汽车、自主事业和互联网自动驾驶等新技术的运用。2015年年初，东风提出加快新能源汽车的示范推广；自主方面，协调发展东风风神、东风风行和东风风度三大东风自主品牌；自动驾驶方面，东风推出了与华为合作的第一款产品已搭载于东风风神SUV车型AX7上。

说到自主品牌，竺延风认为，和十多年前相比，与国际差距大大缩短。“自主品牌走向国际化，背靠中国2000多万的市场，中国市场是我们的分母，是我摊销成本的基础，包括合资品牌也为东风摊销成本。你打进来同台竞争，我也打到国外去。”他说。

轴距在2.5米到2.8米之间的国产车，性价比肯定比国外的车好。现在是如何提高品牌的竞争力和认知度，竞争力还有改进的空间。现在消费者买一辆10万元的国产车，性价比也是合算的。但是存在一个信心的问题，质量如何？可靠性怎么样？服务怎么样？这些都是品质力、信任度的问题。另外就是打造品牌，东风的“风神”来自希腊神话，原文和中文翻译都很贴切，非常利于国内和国际传播。

竺延风说，现在的问题是品牌力不够，如何提升？正如李瑞环同志当年说的，“要承认落后，承认落后才能改变落后；要学习先进，才能赶超先进。”在他看来，东风打造品牌的过程中仍然面临如何做好“四个W”，即：我是谁？我的用户在哪里？我为用户做了什么？我还能为我的用户做什么？

产品+文化： 外资企业的 “中国策略”

■ 郭桑

中国市场的红利吸引了诸多外国企业“抢滩”。日本蒲艾尔株式会社就是其一。正如蒲艾尔株式会社CEO岸本行司在接受记者采访时所说，“现在中国政府正在大力发展健康产业，中国人对营养品的认可和接受程度不断提升，可以想见其未来的巨大潜力。”

研发针对中国需求

“虽然酵素是日本的传统健康食品，但在中国市场，更优于日本的品质才符合中国的需求。”岸本行司说。“需要知道的一点是，不同国家对酵素质量的要求是不一样的。事实上，日本人对酵素要求的等级并不高，或者说低于中国。”岸本行司坦言，而中国人由于工作压力、环境污染、亚健康的生活和饮食习惯等原因，对酵素的品质要求实际要更高。“因此，日本出口到中国的酵素应该比在日本市面上销售的酵素标准更高、质量更好，才能满足中国消费者对酵素产品功效的期盼。”白一生物科技有限公司和淳产品技术总监汪少飞说，这也是其企业和日本公司合作，在海外开发“定制”适合中国消费者的酵素的根本原因。

中国目前酵素品牌众多，无论电商还是实体店，各类品牌酵素的销量都实现突破式增长。随着中国大陆地区酵素市场潜力的发掘，近年来，美国、中国台湾、日本等地的企业逐渐在中国大陆投资建厂。

不过由于中国酵素产业目前仍处于起步阶段。汪少飞表示，现阶段，酵素产业并没有相应的标准和规范，一些企业以次充好，更多企业不仅面临着技术和配方的问题，而且在整个生产流程、技术控制等方面并没有达到日本、中国台湾等地的水平。

酵素产业报告也分析指出，目前，中国酵素产品生产企业大多是中小型企业，规模偏小，缺乏技术研发能力。“在这一背景下，与日本企业合资、合作开发酵素产品是最好的途径。”汪少飞说，引入日本的技术和生产线，配合中国的技术要求和配方，这样酵素才能在质量、功效上满足中国百姓对酵素的需求。

产品文化共同输出

在日本，酵素不仅仅是产品，还代表着其背后的企业文化和家族文化，这些也深刻影响着酵素的品质。

岸本行司说，酵素作为日本传统的健康食品，拥有和纳豆、黑蒜、寿司等传统健康食品同样悠久的发展历史，经历了从传统工艺到现代化生产的过程。虽然现代化生产在技术上很容易实现，但酵素行业中，每个家族企业和工厂的配方、制造工艺、发酵控制等都不同，是其特有的传统工艺，这些不是简单的流水线可以复制的。“简单购买生产线甚至模仿生产流程的企业，并不能再现酵素的原品质。即便了解生产工艺以及压强、温度的控制，但在一些细节上，比如升压的速率、温度控制的速率以及部分特有的原材料等，仍是大部分企业所缺少的。”岸本行司说。

事实上，酵素品质的评定有几个关键点。汪少飞介绍道，首先是原料种类的多少。酵素既有从单一植物中提取营养物发酵而成的，也有从高达上百种植物中提取发酵的。其次是发酵时间。在一个时间段内，植物纤维的发酵时间越长，其分解程度就越高，也就越易被吸收和发挥功效。酵素的特点是发酵1年左右活性最高，此后会上升到一个稳定值，因此发酵一年以上能达到充分分解。“当然，这也是生产成本，时间越长，产品成本越高。很多企业，包括一些外资企业，为了快速形成收益会采取短期发酵、快速熟成的方式，2~3个月即灌装出厂。消费者无法辨别其分子大小和含量比例。”汪少飞说，和淳酵素的发酵时间是现有中国酵素市场中最长的，全部达到1年~3年。而且，其酵素的原材料种类有100多种。

汪少飞说，通过与日本的传统发酵企业合作，在不破坏原有的酵素活性和效果的基础上，添加了更适合华人的生产工艺和酵素配方。此外，技术团队成员曾为日本大型药妆企业做过产品品控和开发，具备科研实力以及将科研产品化的实力。

一个企业家眼中的企业文化

■ 成海波

都说企业文化是企业的灵魂，是企业的行动指南，具有无法替代的作用。对此上海汇聚投资有限公司的总裁陆建东深有同感，他特别强调：成功的企业一定有非常优秀的企业文化，反之没有良好企业文化的企业注定成功不了。陆建东举例：企业文化就是规范员工行为的基本准则，告诉员工什么可以做，什么不可以做，时时刻刻约束员工的言行，让他们不犯错误，这样企业才不会发生没必要的风险。陆建东更赞同企业文化实际上就是一种理念，是价值观的说法。这个理念或价值观要让全体员工认同。有了共同的理念，企业才会有凝聚力，员工才能树立正确的态度，业务流程才能得到更好更有效的执行。

陆建东认为，自身的行动是有力的号召，对下属起着重要的示范作用。塑造和维护企业的共同价值观，老板就应是这种价值观的化身，老板通过自己的行动来向员工灌输，企业文化把企业员工紧紧粘合在一起，团结一致，目的明确，形成强大的凝聚力。21世纪的今天，随着经济知识化和经济全球化发展，企业之间的竞争越来越激烈。表现为企业文化的竞争，文化对于企业来说，生存和发展的作用变得越来越大了，早已成为了企业竞争力的基石和决定企业兴衰的关键因素之一。

在这种情况下，对新形势下企业文化的研究、运用和时间显得尤为重要。

上海汇聚投资有限公司在陆建东的率领下，形成了独特的企业文化：一切以用发展来解决问题为原则，是人人都知道的汇聚文化理念。在公司，每一位员工都习惯用长远的眼光看待问题。在面对问题的时候，员工们首先想到的是企业，然后才是个人。

陆建东认为，营造良好的企业文化，可以为战略管理提供有力和长效的思想平台。企业文化也可以说是“老板文化”。从根本上说，企业文化总是反映了企业老板自身特定的价值观和领导风格。不论是私有企业还是国有企业，有一点无可反驳，老板必须当好企业文化建设的推动者。汇聚投资的企业文化是在长期生存和发展过程中形成，为企业成员所共同遵循的基本概念、价值标准和行为规范。



■ 晓萍

“光大愿与各位携手，与港岛共行；双宁谨以自家翰墨，草草布展，聊表寸心……”在周围一片险劲峭拔的草书中，中国光大集团董事长唐双宁亦古亦今的致辞引发现场热烈的掌声。

2015年11月的香港，阳光微风秋正浓。“光大与香港——唐双宁书法答谢展”在香港文化会馆展出，展出的唐双宁左右驰骋的草书令香港书法界震撼，也对唐双宁有了更深入的认识。

唐双宁的头衔很多：中国光大集团董事长、全国政协委员，著名金融家、书法家；曾发表经济金融方面论文200余篇。除了他在经济方面的成就，最为人津津乐道的是，唐双宁在繁忙的工作之余临池不辍，尤擅草

唐双宁： 用书法和诗歌诠释企业文化

书，以其自创的“飞狂草书”而享誉书法界，其个人书法作品先后被多家博物馆收藏。

中国光大集团是改革开放的产物，1983年5月由中央政府委托王光英先生在香港创办，经过20多年的发展，目前已发展成为以经营银行、证券、保险、投资管理、实业等业务为主的特大型企业集团。集团在内地主要拥有中国光大银行股份有限公司、光大证券股份有限公司、光大永明人寿保险公司、光大控股资产管理公司等金融机构和中国光大实业集团公司等企业；在香港拥有中国光大控股有限公司、中国光大国际有限公司两家上市公司和国际永年等20余家非上市公司。

截至2008年底，集团资产超万亿，年度利润超百亿，员工人数逾两万。

3年前，唐双宁受命赴光大履新。为感谢20多年来香港各界对中国光大集团的关心和支持，由香港福建书画研究会、香港国际创价学会、香港中华文化总会、香港中国企业家协会等多家机构联合发起的“光大与香港——唐双宁书法答谢展”于2015年11月11日上午在香港文化会馆隆重开幕，香港各界贤达出席，大家均被唐双宁这位金融界

翘楚刚劲的书法所吸引。

1954年出生的唐双宁，历任中国建设银行沈阳市分行副行长，中国建设银行辽宁省分行行长助理、中国银行辽宁省分行党组成员兼沈阳市分行行长，中国银行银行监管一司司长等职。

两年前，为了创作王昌龄的一首诗：“青海长云暗雪山，孤城遥望玉门关。黄沙百战穿金甲，不破楼兰终不还”。唐双宁亲赴楼兰体验生活。很多人说，唐双宁不仅是性情中人，他的艺术家气质更远胜过他的金融家气质。

除了书法，唐双宁的诗也颇见功力。今年1月8日是敬爱的周恩来总理逝世40周年纪念日，唐双宁拿出10年前写的一首诗《周总理逝世三十周年祭》，表达对总理的深切怀念：

料得年年断肠日，定是岁岁一月八。

今日人人肠更断，总理一去三十年。

今日断肠更断魂，三十年来不归人。

三十年来挥不去，唯有总理长相忆。。。

企业文化常常被解读为“老板文化”。唐双宁说：周恩来总理无私的一生就是光大企业文化标杆。

四川海特集团：党建引领企业创新发展之路

将党建工作融入企业生产经营，将企业文化扎根于党建工作。位于成都市高新区的海特集团，在20多年的发展过程中，用党建工作引领企业走出了一条创新发展之路。

1991年创立的海特集团，在20多年的稳步发展中逐步成长为一家以航空和实业为主，旗下包括上市公司海特高新在内十余家分子公司的综合实业集团。在企业领导班子的带领下，海特集团一直坚持以科学发展，创先争优为契机，始终注重企业与党组织融合发展。集团党委成立10年来，更是不断加强党组织建设，始终坚持党在公司的政治核心作用，保障了企业依法依规健康发展，并多次获得先进基层党组织、主题教育先进单位、四川省民营企业文化建设先进单位等多项殊荣。

海特集团把党建工作融入到工作的每一个环节中，将党员的先锋带头作用扎实深入到企业文化中去，增强企业发展动力和活力。集团坚持党政干部在公司交叉任职，实现干部素质双提高，始终坚持把科研、生产、管理骨干培养发展成党员，把优秀党员推向各级领导岗位，实现党员和干部双重孵化，将党员的先锋带头作用扎实深入到企业文化中去，是企业发展的动力。

海特集团党委建立了党内激励机制，发挥党员的引领作用，坚持每年“七一”表彰奖励优秀党员和党务工作者，充分利用《海特月刊》和海特网站宣传他们的先进事迹，并授予“共产党员示范岗”称号，增强了党员的荣誉感和自豪感。在走访慰问机制上，集团实行“四必访”，即党员思想有情况必访；工

作生活有困难必访；生病住院必访；家庭受灾必访，并一直坚守“回报社会，热心公益”的责任，不断地向需要帮助的地区、人群伸出援手，自2005年以来海特集团已在地震灾区救援、川内老区事业发展中捐款数百万元，捐资更是不计其数。富有意义的党员活动使党员感受到组织的温暖，使党组织的凝聚力和影响力得到进一步提升，推动了公司全面持续发展。

海特相关负责人表示，“党建工作是企业发展的基石，自党的十八大以来，党的政策为企业开了一扇门，军民融合战略的提出为我们企业提升了更大的发展空间，我们将用企业特点优势为国家做出更多更大的贡献。”

(刘侠 贾琳琳)

北京银行积极践行企业社会责任

■ 简宁

北京银行成立20年来，始终坚持“为客户创造价值、为股东创造收益、为员工创造未来、为社会创造财富”的企业使命，坚持塑造诚信、稳健、创新、共赢的核心价值观，致力于建设服务领先的国际一流银行。

北京银行成立20年来，总资产从成立之初的200亿元增长到近2万亿元；净资产从10亿元增长到1100多亿元，两者均增长了

100倍。目前，北京银行品牌价值超过260亿元，一级资本在全球千家大银行排名第87位，连续两年跻身全球百强银行之列。

在发展过程中，北京银行积极履行社会责任，持续加大对民生领域投入，不断优化惠农金融产品和服务，推出的惠民通金融服务品牌，涵盖财政、社保、医疗、公共、安居等领域，成为惠民领域覆盖最广、品牌体系最完整的商业银行。在取得优异发展业绩的同时，北京银行还积极履行社会责任，投身公益事业，

北京银行有关负责人表示，未来，北京银行将在新的历史起点上，积极适应并引领经

济新常态，积极与利益相关方沟通，继续推动企业与经济、社会、环境的协调可持续发展，以切实践行企业社会责任。

济新常态，积极与利益相关方沟通，继续推动企业与经济、社会、环境的协调可持续发展，以切实践行企业社会责任。