

创新发展 诚信共享 中国重汽配件销售部 2016 年商务大会隆重召开

■ 徐晓波

12 月 19 日,以“创新发展 诚信共享”为主题,中国重汽集团配件销售部 2016 年商务大会在济南市舜元酒店隆重召开。来自全国各地的“亲人”配件经销商代表、新闻记者等 100 余人齐聚泉城,共同回顾了 2015 年的配件销售工作,明确了 2016 年工作目标,表彰了 2015 年度业绩突出的经销单位。

会上,配件销售部总经理唐洪荣作了工作报告。配件销售部 2015 年以搬迁新基地为契机,重点结合大数据分析和“互联网+”技术的应用,在营销模式和管理模式方面实现了改革发展,确保网络建设、新系统运行、资源保障及物流运输等工作有序进展的同时,围绕“打造品牌、提高质量、增加效益”的目标,大力推行“提升素质、团队

建功、优质高效干好每件事”的员工行为模式,不断优化运行机制和环境,提升工作质量和服务质量,在企业“创新升级”行动中,取得了实效。

面对即将到来的 2016 年,唐洪荣对市场发展态势较为乐观,并明确了 2016 年的工作目标:一是要夯实服务意识,确保服务网络全覆盖用户的同时,努力实现“亲人”配件市场占有率提升;二是要充分发挥技术优势,完善网络的规划和管理,建立经销网点的运营评价体系来扩大“亲人”配件品牌市场影响力;三是要以大数据科学分析为依据,实现两级资源合理储备,加快资金周转以及降低积压损失的同时,探索资源共享、集约化运营模式,实现亲人配件资源保障体系升级;四是要积极研究各类配件价格管理办法和配件上游体系的合作、积极探索配件金融支持政策,满足配件经销

商及用户多元化需求的同时,建立和完善客户服务中心,通过与合作伙伴共同管控风险,提高经营质量。

在谈到亲人配件电商项目发展时,唐洪荣解读说:重卡后市场是一个内容多样、过程繁琐的复杂系统,涉及到配件精准查询、订购、价格及专业服务等诸多因素,发展电商可以借助互联网来为我们的服务网络和终端客户搭建桥梁,具备“真、实、快、准”的特性,从而更好为客户提高服务效率。相比之下,平台虽然面向终端客户,不但不会影响现有实体网络发展及其利益,反而可以引导传统的配件经销网络向仓储物流中心和服务中心转变,甚至可以向后市场其他产业链的业务多元化方向发展;随着“智慧重汽”平台的推广,将会促进我们一起走向企业联盟式的合作营销,包括与自己关系密切的供应商、整车经销商、物



流储运企业等,通过重新整合供应链上的资源,建立新型的协作关系,实现资源共享,以求低成本下的共同发展和让利于客

户。总之,电商平台的发展对终端客户来讲,效率快速准确,产品货真价实;对服务网络来讲,可以拓展业务,大家共存共荣。



● 发布会现场

央视发布 2015 年自主创新企业排行榜 玉柴股份行业唯一上榜位列第四



● 质检总局副局长陈钢致辞。

近日,由中国品牌建设促进会、中央电视台、中国资产评估协会、中国国际贸促会等联合举办的“2015 年中国品牌价值评价信息发布暨 2015 中国品牌发展论坛”在北京举行。质检总局副局长陈钢出席会议。会上发布的自主创新企业排行榜上,玉柴股份位列第四位。在此次评出的 57 家自主创新企业中,玉柴是行业唯一上榜企业。

从 2012 年开始,央视财经频道联合中国品牌建设促进会等单位连续成功举办

办了三次品牌评价结果发布、论坛、对话等活动,对宣传推动我国品牌建设发挥了重要作用。今年的评价对象覆盖了一、二、三产业,而且评价种类从企业品牌拓展到产品品牌、区域品牌和自主创新品牌,评价依据 21 个国家标准,正在启动的还有 4 项国家标准。

据中国品牌建设促进会理事长刘平均介绍,中国品牌建设促进会按照国务院的要求,通过制定科学的评价指标,坚持公益性评价发布。

一直以来,玉柴股份一直坚持自主创新,2015 年,玉柴在领先行业推出国五产品基础上,在北京市场投放了我国第一款欧六柴油发动机,继续抢占制高点。今年,国四、国五电控产品销量增长迅猛,卡车柴油国四产品、客车柴油国五产品产销增长率均超 100%。与此同时,在 T3 排放标准执行之前,玉柴加大了产品研发力度,发布了 10 余款达标发动机,为玉柴闯关 T3 奠定技术基础。此外,玉柴在插电式混合动力、电动车等新能源动力领域的研发技术储备已完成,助推玉柴迎接新的挑战。

据了解,在此次评比中,中国工行、中铁电气化局集团有限公司、茅台等入选了相关榜单。

(宋永贵)

2016 年得益绿色首批经销商订货会成功举办 现场追加元旦和春节千万订单

■ 本报记者 何沙洲

12 月 13 日,四川得益绿色食品集团 2016 首批经销商订货会在峨眉山华生温泉大酒店成功举办,来自华北、西北、中南、东南、西南等各大片区的 50 名经销商参会,得益绿色系列产品以卓越的品牌、品质以及市场影响力,受到经销商们的追捧,在以往的年度订货计划以外,又现场追加元旦和春节订单,金额突破千万元。

订货会上,得益绿色集团董事长杜诚斌和杜诚萱总经理感谢经销商在过去一年与得益绿色的精诚合作,并致以最诚挚的新春问候及深深的敬意。同时介绍了得益绿色的最新成绩。

2015 年,得益绿色食品集团在整个国家经济形势发展趋缓,实体经济压力巨大的背景下,秉承“做食品就是做良心”的企业宗旨,在海外和国内两大市场都实现了质量品牌和市场销售的双丰收,出口内销双翼齐飞。其中,得益绿色外贸出口实现了 50% 的增长,合作的国际客商不断增多,海外市场不断扩大,目前产品已经销往美国、加拿大、澳大利亚、以色列、新加坡以及中亚等多个国家和地区。国内市场方面,得益绿色在牢牢占领西南市场之后,今年又发力西北、华北等市场,同时相继推出微波自热米饭、情侣系列米饭、热心系列肉食品等新产品,销售同比增长 35%,市场份额大幅增加。

得益绿色逆风飞扬,取得了令人瞩



● 大江南北的经销商欢聚一堂

目的业绩,也让合作的经销商们与得益绿色共发展同赢利,收益丰厚。实际上,作为全国方便米饭的领军旗舰企业,得益绿色方便米饭从诞生那天就受到消费者的追捧,而作为世界肉类组织成员,中国肉类协会副会长企业,得益绿色肉食品也有一大批消费者粉丝,正因如此,得益绿色在短短几年时间里,以惊人的发展速度,已经成为四川食品行业的一面旗帜。

告别了充满挑战、奋发有为的 2015

年,迎来了充满希望、奋发进取的 2016 年。杜诚斌表示,得益绿色在新的一年里还将百尺竿头继续努力,实现品牌、产品、市场的大幅增长,为消费者提供更好的产品,为经销商等合作伙伴提供更好的发展机会和空间。

在当天的订货会上,还举办了抽奖、颁奖、游览峨眉山等一系列活动,经销商们高兴而来,满意而归。大家表示,在得益绿色公司的支持下,携手共创得益绿色的美好明天!

四川得益绿色食品集团有限公司 物流招标公告

各专业运输公司:

因公司发展需要,四川得益绿色食品集团有限公司现对省内外运输业务进行社会公开招标,欢迎各类运输公司报名参与竞标。现将招标情况公告如下:

一、招标内容

2016 年度得益绿色产品货物运输

二、投标资格要求

1、投标单位必须为独立法人,能够独立承担民事责任,具有法定承运资格;

2、有较强的服务意识,随叫随到的时间观念(节假日照常作业),以满足本公司需求为准则;

3、配备有专业的运输车辆,制定有严格的监控措施,保证运输的安全性、准时性和低成本性;

4、保证货物在运输及装卸过程当中的及时性、安全性、完整性;

5、具有同期发往多条线路和大批货物的承运能力;

6、需具有丰富的运输行业经验,有一定的应急处理能力,无不良信誉记录。

三、报名须知

1、公告期内报名参与投标。

2、需提供公司营业执照、组织机构代码证、税务登记证、道路运输经营许可证、一般纳税人资格证、法人代表身

份证等有效证件复印件或扫描件。

3、其他运输能力、质量保障等相关证明材料。

四、公告有效期

2015 年 12 月 25 日至 2016 年 1 月 20 日

五、报名方式及其他

1、相关报名材料以邮件形式发至 1390364739@qq.com 邮箱;

2、联系人及电话:高女士 028-82550398;

3、公司地址:成都市新津县希望东路 188 号。

四川得益绿色食品集团有限公司
2015 年 12 月 25 日

看好国家一系列支持政策使安防行业具有发展潜力 汇源通信拟 32 亿并购两安防企业

汇源通信 12 月 28 日午间披露重组预案,公司拟以资产置换、发行股份与支付现金的方式,收购通宝莱和迅通科技全部股权,同时将原先主营业务资产置出。

公告显示,汇源通信拟置出资产的评估工作尚未完成,参考预估值,经交易各方协商确认,拟置出资产的交易价格暂定为 2.8 亿元。而经交易各方协商一致,本次交易拟置入资产中通宝莱 100% 股权作价暂定为 17.25 亿元、迅通科技 100% 股权作价暂定为 15.5 亿元,合计为 32.75 亿元。

具体而言,拟置出资产与标的公司作价的差额部分由汇源通信向交易对方发行股份与支付现金购买。其中,汇源通信拟以 12.70 元/股的价格,发行 1.26 亿股,支付交易对价 16 亿元。同时用现金支付交易对价 14 亿元。

同时,汇源通信拟采用询价发行方式向不超过十名符合条件的特定对象(包括控股股东惠富祺骥同一控制下符合条件的特定对象)非公开发行股份募集配套资金,募集配套资金总额不超过 20.5 亿元。所募集的配套资金将用于标的公司迅通科技网络视频监控产品制造中心技改及扩建项目、迅通科技研发中心建设项目以及通宝莱高铁智能防入侵光电围栏项目等项目投资。

资料显示,此次拟置入资产通宝莱、迅通科技均属于智慧城市领域内安防行业相关企业,其中通宝莱能够在智慧城市

领域内提供安防产品、系统集成和运营服务,并以提供行业解决方案和完成系统集成后运营服务为主;迅通科技是国内优秀的网络视频监控系统提供商,是国内最早进入网络视频监控领域的企业之一,长期专注于网络视频监控系统及其前后端系列产品的研发、生产和销售。

根据中国安全防范产品行业协会数据显示,2014 年我国安防企业达 3 万家以上,从业人员达 160 万人,行业总产值超过 4200 亿元,预计 2015 年我国安防市场规模有望超过 5000 亿元,同比增长超过 20%,增速远高于国际平均水平。未来随着国家一系列支持行业健康发展政策的陆续出台,安防行业仍具有很大的发展潜力。

此前,汇源通信主营业务包括通信工程及系统集成业务、光纤、光缆及相关产品业务。近年来,受行业产能相对过剩等因素影响,上市公司光纤光缆及相关产品的业务收入有所下滑;通信工程及系统集成业务缺乏核心竞争力,毛利率较低。上述因素导致了上市公司经营业绩相对较低。

汇源通信表示,此次拟通过置出原有资产和业务的同时,置入通宝莱和迅通科技进入智慧城市领域。标的公司在业界享有较好的声誉,具备较强的盈利能力,且标的公司能够通过优势互补形成协同效应。

(正时报)

