

8 管理之窗 Management

得益绿色食品安全工作受到国家食药监总局领导高度肯定 将良心作为检验产品的“第一标准”



得益绿色总经理杜葳葳陪同马纯良一行参观得益绿色生产车间

■ 张东

近日,国家食药监总局食品安全监管一司司长马纯良带领四川省食药监局食品生产监管处处长唐佑君、副处长田少彬、成都市食药监局副局长白晓松等领导,深入四川得益绿色食品集团(下称得益绿色)检查调研食品安全监管工作。坚持将良心作为检验产品的“第一标准”,全力打造国内一流健康安全食品供应商的“得益模式”受到马纯良司长高度肯定。

作为中国方便米饭和肉食品生产龙头企业,得益绿色在行业中第一个喊出了“做食品就是做良心”的响亮口号,他们将食品安全视为企业发展的头等大事和立足之本,率先将产品质量上升到人格的高度,全力保障消费者“舌尖上的安全”。截至目前,得益绿色已在全国同行业中率先通过了 ISO9001、ISO14001、HACCP、美国 FDA 注册、HALAL 清真食品认证、KOSHER 清洁食品认证、澳大利亚 AQIS 进口许可等多项国际质量认证,从原料采购、生产加工、运输销售、综合利用的全程产业链,都始终处于完善



的质量标准和严格的操作规程控制之下,为国内食品企业树立了一个良好生产的新标杆。

在得益绿色总经理杜葳葳的陪同下,马纯良一行现场参观了该公司按照 GMP 规范设计建造,达到国际标准化组织(ISO)“标准与智能”的花园式绿色厂区,并进入该公司方便米饭、肉食品生产车间的透明参观通道。在洁净、精致的生产环境下,全副武装、只露两只眼睛的工作人员穿梭其间,车间里密密麻麻的摄像头密切注视着每个生产环节的“一举一动”。一路走来,透过玻璃幕墙就能直接看到得益绿色产品“新鲜出炉”的全过程。

食品安全离不开每一个细节的质量把关。据杜葳葳介绍,得益绿色组织了 100 多人的质检队伍分布于各个重要的生产岗位,发动全员参与质量管理,并实行质量“一票否决”制。目前,得益绿色所有产品均执行日常监测、内审、管理评审三级监测机制,对每天生产的各批次产品进行严格抽样检测,确保产品出厂合格率达到了 100%。

作为得益绿色运用“互联网+”创新食品安

全监管的重要手段之一,该公司远程数码视频监控监控系统引起了马纯良一行的高度关注。据了解,该系统涵盖了选料、切割、搅拌、灌装、蒸煮等 40 多个关键质量控制点,实现了“从田间到餐桌”的全程实时监控,并通过互联网传递到世界各地,主动接受全球用户的监督。

市场的认可度,是衡量企业质量品牌的最好“试金石”。今年以来得益绿色旗下全线产品销售增长 40%,其中自热米饭的销量增长达 70%,在外贸出口上也实现了 50% 的大幅增长。“得益绿色的发展道路再次证明,在激烈的市场竞争中,只有坚持以质取胜、诚信经营的企业才能牢牢抓住市场,并不断发展壮大。”马纯良希望得益绿色继续勇担龙头责任,率先带头发展,为国内食品企业探索出一条提质增效升级的科学发展之路。

杜葳葳表示,食品产业关系千家万户,得益绿色将始终坚持从消费者角度出发,以质量和安全为基础,以良心和道德为底线,不断建立完善全程可追溯、更透明的食品安全产业链,为社会奉献更多健康安全产品。

十堰部件厂二车间 推行定置管理提升现场管理水平

自 11 月份以来,东风德纳车桥有限公司(DDAC)十堰部件厂二车间结合现场实际,努力打造文明、整洁、有序、安全的工作环境,全面提升现场管理水平。

该车间把定置管理列为现场管理提升的重点,对两大班组六条生产线的物料定置区进行了重新布局、粉刷,形成了以“五定”为主要内容的定置管理办法,“五定”即:一是定物品。根据生产需要,确定工作场所需要摆放的物品,对于工作不需要的物品一律清除掉,避免无关物品对正常工作形成干扰,消除无效劳动。二是定位置。在充分考虑安全要求的前提下,按照便于提高工作效率和统一规范的原则,划定每件物品的摆放区域,并分类绘制场所的定置图,严格按照图表规定摆放物品,对于公共区域定置的物品,一般不得随意变动,确保人和物达到最佳结合状态,在提高工作效率的同时又显得整齐美观。三是定标准。各生产

线针对生产的不同周期、不同工序,提出精细管理标准,并自觉地按照精细化标准去执行。四是定程序。对于具体工作制定标准化的管理流程,严格按照流程执行操作,确保管理的规范高效。五是定责任。对每个班组及岗位在定置化管理中的责任进行明确,车间采取不定期检查各生产线落实情况,并将定置管理纳入区域责任制考核,确保持续推行到位。

如今,“定置管理”已经在该车间现场规范运作,无论是工作环境,还是员工的精神面貌,都有一种焕然一新的感觉。在进一步推行定置管理动员会上,该车间主任李克东满怀信心地说道:“管理的精髓在于细!车间的各项管理工作就是要始终遵循这一基本原则,在精细化管理的基础上精益求精,通过推行如定置管理等行之有效的管理办法,促进车间整体管理水平的提升。”

(艾保国)

甘肃安多投资集团公司召开年底销售会议提出 最大限度地推出 更多更好的“细节服务”



■ 本报记者 何沙洲 通讯员 任小强

“现在政府的消费少了,但社会大众对健康食品的消费需求却增加了,国家也在大力构建消费驱动经济增长模式,这说明安多牧场的生态牦牛、藏羊肉品的销售空间是有的,发展机会是有的。”甘肃安多投资集团公司常务副总经理兼营销中心副总经理邵积田在 12 月 1 日下午召开的年底销售会议上向参会人员表示,今天的会议除了汇报和总结目前销售工作的成绩和存在的问题,安排迎接元旦、春节销售工作计划,更重要的是思考明年怎么去适应市场的变化和发展?怎么去不断自我完善,在经营管理上下功夫,以更好地服务为更多人创造价值,让更多人体验到董事长王志荣先生在业界倡导的“健康,源于自然”健康饮食理念。

邵积田主持了当天的销售会议,安多集团副总经理兼安多食品公司总经理马雪莲、安多集团副总经理宋宗文、监事会主席马建华、总经理助理兼营销中心副总经理夏薇及营销中心各事业部负责人及集团公司各部门相关人员参加了此次会议。

会议听取了营销管理中心与信息化考核办公室费炳龙通报营销管理中心各事业部 11 月份销售情况及货款回收情况;北京、兰州、甘临等地事业部负责人汇报了近期销售情况,并总结本月销售工作中存在的问题,提出改进措施及建

议春节期间产品销售提出具体方案;夏薇通报了“安多牧场”电子商务发展取得的成功和发展过程中存在的问题,希望通过甘南州电子商务产业园在安多集团已挂牌的机会“借势”发展,尽快建立起“安多牧场”生态牦牛、藏羊肉品增加销售和品牌推广线上线下的长效机制。同时,公司企业管理部部长魏进传达了《关于深化营销体制改革进一步加强和改进营销工作的决定(草案)》。宋宗文对目前销售工作中的成效和销售工作中存在的问题作了进一步做说明,强调“安多牧场”生态牦牛、藏羊肉品的销售不仅要有好的战略,还要有好的战术,还要有更好的服务。

马雪莲及参会人员都赞同要坚持以“为您服务是我的荣幸,直到满意”的经营理念,为广大经销商、电商、消费者等客户最大限度地推出更多更好价值超越的“细节服务”,从而实现多赢。马雪莲对目前抓好生产和销售迎接“双节”的工作提出了要求,强调要为广大消费者着想,要为美食增味,要在“安多牧场”生态牦牛、藏羊肉品节日礼包中再增加一包公司新研发的火锅料包,手抓牦牛排、手抓藏羊排、手撕牦牛肉、卤制牦牛肉、泡椒牦牛蹄筋等“安多牧场”系列休闲食品要抓紧开展优惠活动回馈消费者。

“现在要抓紧抓好的服务就是‘双节’销售工作。”邵积田希望会后大家不仅要总结到位、思考到位,更要做事到位。

上海家化联手阿里 利用大数据深度挖掘消费偏好

12 月 21 日,上海家化与阿里巴巴在杭州举行战略合作签约仪式,双方将在大数据整合运用与联合研发中心方面进行深度合作,挖掘消费偏好。

在这之后,阿里巴巴集团将给予上海家化全方位的支持,从而帮助家化电商业务的快速发展,共同促进上海家化旗下品牌各旗舰店在天猫乃至线上销售的快速增长,巩固并提升上海家化领先的线上销售平台地位。

自成为首批加入“聚划算商家倚天会”的品牌企业以来,在过去的大半年时间中,上海家化与阿里巴巴强强联合,在电商领域频推大动作:包括“417 线上佰草节”、“827 家化旗舰店”、“超

级品牌日”、“双 11 万店同庆”、特约天猫晚会、以及年货节渠道下沉等在内,不断深入紧密合作。

在供应链方面,目前,上海家化的供应链提升项目已经提上日程,为降低供应链成本,提升整个供应链的操作效率,阿里巴巴数据体系的使用或将指导经营模式和供应模式的变化。在物流方面,阿里巴巴将与上海家化进行定制化的解决方案,在配送的时间、到达效果、以及成本优化策略上给予以最大的支持。同时,也让消费者体验到高效协同的物流服务体验。

未来,双方将充分发挥阿里生态系统的优势,结合上海家化在日化行业的经验,创新的广

告投放模式与消费者链接触达沟通及营销模式,并充分利用阿里巴巴的会员管理产品(CRM)实现线上线下融通的会员关系管理。与此同时,双方将共同创建草本指数等体现上海家化品牌特色的相关标准,并在行业内推广应用产品研发与技术创新。

业内人士认为,在零售业变革的今天,此次双方合作不仅有助于上海家化实现电商业务的快速发展,同时更有利于上海家化打通线上线下的全渠道进程,与阿里巴巴团队共同实现大数据研发及品牌营销闭环,加速上海家化电商发展步伐,促进全渠道全品牌发展。

(章子林)



浙江省诚信经营承诺单位展示

专栏主持人:魏东 电话 13858158920

<p>杭州山拓教育科技有限公司</p> <p>杭州山拓教育科技有限公司是香港山外山教育集团旗下的一家团队建设系统供应商,有专业的培训师团队。是以“专注、创新、行动、共赢”的企业文化作为自己的行为准则,为企业提供管理咨询,形象策划,承办会展;会务服务;拓展运动的信息咨询等服务,并致力于打造“中国体验式服务产品的领导品牌”。2015 年被评选为浙江省知名教育品牌企业。</p>	<p>杭州君蓝科技股份有限公司</p> <p>公司由毕业于清华大学及海外知名院校的高层次归国人才共同组建,是一家专业从事科技园区运营、科技项目孵化、微电机研发与生产的科技公司。公司旗下运营有浙江省内多个科技产业园区,并持有浙江省人力资源外包服务许可证,拥有富有多年行业经验的科技孵化、科技天使投资方面人才队伍。</p>	<p>宁波赛银将军门业有限公司</p> <p>公司成立于 1995 年,是一家专业致力于各类钢质、木质、钢木质防火门、防盗门产品的专业生产厂家。公司拥有行业领先的大量先进精密加工设备和检测仪器,公司全面运营 ISO 质量管理体系,确保产品品质上乘。在高素质专业精干的管理团队带领下,努力建设成为具有“将军”特色的现代化企业。“将军把门,居家安宁”是将军门不变的承诺。</p>	<p>宁波市南豪装饰工程有限公司</p> <p>公司成立于 2012 年 4 月,本公司资质为建筑装饰装修工程设计与施工贰级,本公司是专业从事企业商业展示空间、高档 KTV 等商业空间、家居装饰及建筑智能化工程、建筑消防设施工程等项目的设计和施工,以及后期服务专业装饰一条龙的专业建筑一体化企业。公司一贯秉承“优质施工,共赢未来”的经营理念,按期而无安全伤亡事故”赢得各建设业主的好评。</p>	<p>嘉兴市亿科信息技术有限公司</p> <p>亿科孵化器作为专业的孵化器运营机构是一家依托清华大学组建的,从事科技(产业)园规划、招商、运营服务,提供人才引进、科技咨询、入园企业加速培育服务的一站式企业孵化平台。目前亿科产业园区辐射杭州、湖州、南京等地,并在海外温哥华、硅谷等地设有办事处。亿科孵化器孵化管理团队均来自清华大学、中科院,拥有博士、博士后科研团队。亿科孵化器依托清华大学、中科院等机构的人才及技术优势,以清华校友会为纽带,利用清华在美国硅谷、加拿大、新加坡、香港办事处的人脉资源整合全球高端技术,</p>
<p>宁波志进控股有限公司</p> <p>志进控股前身为 2010 年 8 月成立的宁波老牌建筑安装企业。现拥有员工 70 余人,是一家从事实业投资、金融服务、资产管理、建筑安装等业务的综合性企业。公司本着守法经营、诚实守信,努力开拓市场,创建良好的经济效益和社会效益。并充分发挥公司优势,建立按人才、资金、管理模式和经营理念为一体的综合性企业体系,为公司的持续发展奠定了坚实的基础。</p>	<p>杭州海邦投资管理有限公司</p> <p>(简称“海邦投资”)是一家专注于股权投资及管理业务的专业投资机构,由多位浙江籍知名海归企业家与经验丰富的投资界专业人士共同发起设立,管理团队拥有成功的创业经历和丰富的投资经验。公司将积累海内外政府、资本、行业、技术和人才资源,致力于为优秀创业企业提供发展所需资本及成熟的管理经验,帮助企业快速成长,建立领先优势。</p>	<p>杭州日瑞建设工程有限公司</p> <p>杭州日瑞建设工程有限公司创建于 2013 年 4 月,是一家集设计、材料、施工、维护为一体,专业从事排屋、别墅、高档公寓、写字楼、酒店会所等室内外装修设计及施工队的装饰装修企业。公司秉承着“正德厚生,臻于至善”的企业精神,贯彻“开拓奋进创辉煌,以诚为本求信誉,质量兴业求发展,科学管理求效益”的方针;共创光耀辉煌的明天!</p>	<p>浙江精鹰建筑装饰工程有限公司</p> <p>本公司经过多年施工实践经验,打造出一批超强尖銳的专业施工团队,公司专业施工外墙平图、真石漆、质感漆、花岗岩漆、弹性拉毛、氟碳金属漆、弧雕漆、防水水包水、高空拆物、清洗等外墙装饰。公司市场面向全国各地。公司以“严格管理、精心施工、争创样板工程、以质量追求卓越,以诚信赢得信赖”。</p>	<p>宁波市平亚建筑工程有限公司</p> <p>法定代表人:贾新平 地址:宁波市江北区梅苑新村 11 幢 103 室</p>