

10生态养殖 Eco-breeding

让畜产品更安全——吉林省畜牧业全产业链建设走笔

■ 孙翠翠

吉林省畜牧业在全国畜牧业占有重要地位,经过多年的发展,在养殖业、加工业和品牌营销等方面都取得了长足进步。近年来,生猪、肉羊、肉牛、肉鸡、奶牛等全产业链建设,成为省畜牧业的重点工作之一,是构建现代畜牧产业体系的重要途径,是加快畜牧业转型升级的重要牵动力量。

畜牧业全产业链建设,保证了市场供求、食品安全,也保证了生态可持续发展。

新的产业模式正在悄悄改变着吉林人的生活也改变着吉林省畜牧业的生产。全产业链建设是畜牧业重点工作之一,更是构建现代畜牧产业体系的重要一环。

吉林省畜牧业全产业链建设发展如何?全产业链的建立和发展到底能给百姓、企业带来什么改变?

记者带着这样的问题,走访了吉林省几家重点企业。

一枚鸡蛋的产业

2015 年 11 月 26 日,3 名参观者在进入金翼蛋品有限公司的生产车间之前,工作人员为他们提供了一次性的洁净服和专用鞋。他们戴上口罩,又接受了两次消毒才被工作人员带进了生产车间。当最后一道门被打开,偌大的一个现代化生产车间映入眼帘:一枚枚鸡蛋一字排开接受清洁,再被一个个脱壳送进搅拌机,全程机械化,干净、整洁、壮观……

来访者的动机来自一枚鸡蛋背后的产业故事。对于“金翼蛋业”来说,实现全产业链,就是为了保证这里生产的每一枚鸡蛋、每一样食品的品质都是可控的。

“我们保证一枚鸡蛋的品质,是从粮食收储开始的。公司旗下有 7 个子公司,饲料加工、蛋鸡养殖、鲜蛋加工、食品深加工及销售等一条龙下来,分别由专业的子公司高标准完成。我们保证终端产品蛋粉或蛋液绿色无污染。保证了品质也就保住了品牌,从而保住了市场,保证了百姓餐桌上的安全。”副总李开友说。

“金翼蛋业”2003 年建厂,短短几年的时候,已经实现了由链到环的转变。订单农

业—生态养殖—食品加工—清洁能源—有机肥料。循环经济产业,一举取代了“饲料养殖”鸡粪填埋的传统养殖模式。

“我们用鸡粪生产的沼气,经过提纯变成天然气,沼渣做成有机肥,再用于种植。”李开友说,这样一个流程下来,公司完全实现了种、养、加结合,发展绿色生态循环经济,更加突出了生态效益输出。

从收储到养殖,从鸡蛋到蛋粉……产业链条越来越长,小小的鸡蛋在加工链条上的“旅行”中不断升值。品质可控了,品牌叫响了,销路自然就不用愁。

金翼蛋品有限公司的各类产品,不仅销往百胜、雨润、贝因美、蒙牛、伊利、麦当劳等 400 多家著名食品生产企业,在韩国、印度尼西亚、沙特阿拉伯、我国香港等 10 多个国家和地区也十分走俏。预计 2015 年,实现加工离蛋 5 万吨,实现销售收入 6 亿元。

“全产业链的建立,有效地增强了抵御市场‘风寒’的能力,不至于市场一感冒,企业就咳嗽。”作为公司副总,李开友对全产业链模式的认识是:保证食品安全,有利于品牌建设和市场开发,有利于生态可持续发展,增强抗风险能力。

建设畜牧业全产业链是构建现代畜牧产业体系的重要途径,是加快畜牧业转型升级的重要牵动力量。

金翼蛋品有限公司出色地完成了全产业链建设中的完美一环。

在吉林省,生猪、肉牛、肉羊等肉蛋奶全产业链的建设已经取得一定成效。吉林省畜牧业向着品种良种化、养殖规模标准化、加工精深化、产品品牌化转型迈出坚实的脚步。

借互联网乘风飞翔

“在互联网的风口上,猪也能飞起来。”小米公司创始人雷军的这句“名言”,常常被用来诠释“互联网思维”的神奇。如今,吉林精气神有机农业股份有限公司的“山黑猪”也确实因为互联网而“飞”了起来。

“精气神”董事长孙秀坤说,“精气神”一直紧跟科技步伐,在生产、管理、销售、售后服务等方面与互联网紧密结合,打造了互联网模式下的全新产业链。

“全产业链是破解食品安全的唯一之道,我们从育种、养殖、加工、包装、物流,一直到将商品送到消费者手中所有环节,都由公司亲自参与严格把关的。”孙秀坤说,近年来,公司一直和中国农科院、吉林农大共同开发了“山黑猪养殖环节质量安全数字化监管系统”,已经做到了每头猪的生产过程可记录、产品流向可跟踪的标准。

“全产业链并不是所有环节都自己做,而是对整个行业进行资源整合,给上下游制定严格合作标准,我们只做别人不能做或者不愿意做的环节。保证产品安全绿色是根本,我们更追求产品的营养和美味,而如何建立与消费者之间的信任,也是全产业链中的一个重要环节。”董事长孙秀坤说。

“精气神”用了三年的时间,用全产业链思维、互联网技术建立了消费者与猪信之间的信任。

长春市民高兰是“精气神”的首批都市猪信的一员。她认养的山黑猪就生活在“精气神”的长白山养殖基地。每天下班,她和爱人、孩子坐在沙发上,点开手机就看到自己认养的 32 号猪的生活状态。

“最近天冷,它大约每天在山上散步一个多小时,在树桩边拱拱雪,然后带着满嘴的雪,回到猪舍喝水,吃饱了绿色饲料,中午还会睡一觉……”高兰对这头远在千里外的 32 号小猪十分期待。高兰已经和“精气神”签订协议,等到“32 号”长到 110 斤以后,分成冰鲜肉和熟食各一半,按月送到她的家里。

跨出地域走出国门

全产业链的建设,推动了吉林省畜牧产业结构转型,保证市场供求、食品安全,也保证了生态可持续发展。

“我们只有把产品销售出去,才会获得效益。所以我们鼓励龙头企业打造品牌,支持省内特色品牌,这是畜牧全产业链建设的重要环节。”吉林省畜牧业管理局副局长孙晓峰说。

全球农业生产和消费的集中趋势日趋明显,跨地域的全球农产品供应链群正在形成,吉林省有雄心的企业早已放眼世界,着眼于区域比较优势,在更广阔的天地合理配置资源。

岑巩肉牛羊规模养殖 唱响生态养殖“好声音”



近年来,贵州省黔东南苗族侗族自治州岑巩县利用山地多、林草丰富等自然优势,大力发展肉牛羊养殖。经过几年的发展,该县肉牛产业得到蓬勃发展,形成了大规模养殖和庭院养殖共同发展的格局,尤其是以家庭牧场为主要的发展模式。

据统计,目前全县有肉牛存栏 50 头以上适度规模养殖场(户)61 个;存栏 50 只以上 176 场(户),其中:在建设的规模养牛户 45 户,养羊户 34 户。可辐射带动全县 612 人从事肉牛羊饲养,产值 0.9 亿元。截至 2015 年 10 月,全县牛年存栏 34521 头;羊年存栏 38942 只。

甘肃:冷水资源优势下的特色渔业

鲑鳟鱼是鲑鱼和鳟鱼的统称,是冷水鱼类,因肉质细嫩、味道鲜美、营养价值高而享有“水中人参”美誉。甘肃虽地处西北内陆,但冷水资源丰富并且类型多样,有得天独厚的鲑鳟鱼养殖条件。

甘肃省的鲑鳟鱼养殖从上个世纪 70 年代开始,养殖品种也由单一品种的虹鳟鱼发展成七彩鲑、三文鱼、大西洋鲑和哲罗鲑等多个品种。通过水产科技工作者多年的努力,培育出了属于甘肃自己的品种——甘肃金鲟,被全国水产原良种委员会审定为首产新品种。

全省各级渔业主管部门,充分利用甘肃省高寒冷水资源优势,将高寒冷水渔业作为全省渔业的重点来抓。经过 30 多年的发展,张掖、敦煌、临夏、甘南以及永登、永昌等地已初步成为权省的高寒冷水鱼养殖基地,以碧泊产业公司敦煌飞天生态产业科技园和永靖虹大三文鱼有限责任公司为龙头的高寒冷水鱼繁育、养殖、加工产业带雏形已经形成。

在鲑鳟鱼养殖中,碧泊产业公司敦煌飞天生态产业科技园推行的是“公司+基

地+产品加工”的多元化发展模式,以祁连冰川高寒冷水鲑鳟鱼养殖、科技示范农业综合开发、沙漠生态休闲旅游为一体。公司现已建成鲑鳟鱼设施流水养殖基地 2.2 万平方米、产品加工车间 0.12 万平方米、九连湖休闲渔业示范基地 600 亩,年养殖鲑鳟鱼 80 万尾,同时积极发展休闲观光渔业。以敦煌飞天生态产业园为龙头,公司还不断延长产业链条,开发出鲑鳟鱼鱼饺、鱼丸、烤鱼及鲜鱼真空包装等加工产品。

位于刘家峡水库的永靖虹大三文鱼有限责任公司,重点推行的是“三文鱼育种+养殖+加工+销售”的发展模式。公司具有独立的鲑鳟鱼加工操作间,主要是制作三文鱼柳,进行真空包装,低温速冻(-28℃)后航空发货。目前,虹大公司鲑鳟鱼年产量已达到 1000 吨以上,产品主要销往北京、广州、上海等 20 多个省市并出口日本。

农业部渔业渔政局局长赵兴武调研甘肃鲑鳟鱼养殖时说:“甘肃生产的三文鱼当天就可到达北京、上海等地,这不仅

蓝天白云、乐声袅袅,散步归来后,再来一次自动按摩……皓月集团养殖区牛儿的日子,过得有滋有味。

而到了屠宰环节,皓月集团采用高新技术,体现“蓝天、白云、芳草、清香”形成的幻觉引导,激光点穴、旋转定位,按照清真要求,由阿訇主刀,面向麦加方向进行安乐屠宰。整个生产线按照国际高标准制定了生产加工的 9 项卫生操作程序,6 道检疫检验关和 21 个关键控制点。

参观过皓月集团的养殖区、屠宰区、分割区、熟食区、精品超市之后的人,无法不变成其忠实的消费者和最有力的推销员。一些火锅店、烤肉店更是因为“皓月”特供而名声鹊起。

在皓月集团的畜产品超市柜台上,还摆满了生物药品、保健品等深加工精品。

“从农场到餐桌,全封闭化的管理模式,就是要做到畜产品的安全出产。做到畜牧业全产业链建设的精细深加工,改变传统的加工模式。”皓月集团副董事长徐少玉说。现在皓月集团已经开发到了牛副产品的第二条产业链了,接下来还将应用到医学临床等方面。

为了使企业牛肉产品在全球经济一体化的激烈市场竞争中取胜,皓月实施“从农场到餐桌”全过程质量监控。由于企业创办伊始,就抓住了质量这个牛鼻子,所以从源头上保证了老百姓吃上了放心肉。

以“皓月”“华正”“德大”“正方”“广泽”为代表的吉林省畜牧业企业正努力从产业链中“掘金”。

据省畜牧业管理局畜产品加工处处长陈波介绍,预计 2015 年,全省畜产品加工业销售收入 1800 亿元,比 2010 年增长 125%,占农产品加工业销售收入的 35%以上。畜牧业已经成为全省农村经济的主导产业、农民持续增收的重要来源和区域经济发展的重要增长点。

在未来的五年里,吉林省还要建设生猪、肉牛、肉羊、肉鸡等多个产业联盟。通过联盟的发展模式,深入推进养加销紧密连接,实现规模以上龙头加工企业与全省标准化规模养殖场(小区)实现订单式生产,产业科研成果实现共享。

湖北“一只虾”的农业现代化标本意义

小小“一只虾”,形成从科研示范、良种选育、生态养殖到冷链物流、精深加工、节庆文化的产业链条后,价值呈几何级增长。今年,潜江小龙虾综合产值可达 150 亿元,带动 7 万人就业,实现“小龙虾、大产业”。

受小龙虾产业带动,一座占地 23 万多平方米的生态龙虾城在潜江崛起,将触角向电商、旅游、养生等第三产业深度延伸。

11 月 26 日,湖北省委书记张昌尔就“十三五”农业现代化到潜江专题调研,首站就到龙虾城。他指出,“要深入挖掘、宣传小龙虾的营养价值,进一步刺激消费需求。建立可追溯制度,确保产品质量安全。”

良种是发展小龙虾产业的关键。在全国最大的小龙虾良种繁育中心,张昌尔详细询问技术攻关、基地建设等情况,要求瞄准世界水平,引进科技领军人才,打造最高水准的龙虾育种平台。

“稻虾共作”的产值,是单种种植水稻的近 4 倍。全省适宜综合种养的稻田有 600 万亩,已发展 272 万亩,还有很大空间。张昌尔说,要把小龙虾产业作为“十三五”一项大战略、大产业来抓,加强政策支持,打造千亿产业。

小龙虾的异军突起,是湖北省农业由一二产业融合发展向一二三产业融合发展转变的缩影,具有特殊的标本示范意义。

张昌尔指出,谋划“十三五”农业现代化,必须依托资源禀赋,发挥特色优势,推进一二三产业融合发展,走出一条具有湖北特色的现代农业发展之路。

像小龙虾这样潜力巨大的特色产品,湖北省还有不少,随州的油莎豆油质可媲美橄榄油,创造多项“全国唯一”。全省富硒土壤资源可支撑起 2000 亿元的富硒产业。

在与有关市州和部门负责人座谈时,张昌尔指出,推进全省“十三五”农业现代化,要突出改革创新、提质增效、生态安全,挖掘利用好特色资源优势,推进农产品加工业升级,力争在全国有一批产量优势农产品、一批加工领军企业、一批行业特色“小巨人”、一批特色农产品品牌,将资源优势转化为产业优势、发展优势、竞争优势。(据湖北农业信息网)

张孟昌: 养殖飞鹅奔小康

养鹅不稀奇,但是要说起新疆额敏县养的飞鹅,那可是很有名,风干鹅、鹅肉抓饭、五香鹅蛋……因为飞鹅派生出了一系列美食。在这条美食产业链的上游,飞鹅作为额敏县的特色养殖项目让不少当地百姓都尝到了甜头。额敏县玉什喀拉苏镇拉斯拜村的养殖大户张孟昌就是其中一位,这几年他们一家靠着养殖飞鹅过上了年收入十几万元的舒日子。

“去年养了 4000 只飞鹅,挣了十多万元。今年养了 5000 只,这两天就可以出栏售卖了,一只鹅刨除成本预计能挣 35 块钱,肯定比去年挣得多。”近日,跟记者聊起今年预计的养殖收入情况时,张孟昌信心满满。当记者问他,不担心鹅养多了价格会下跌吗?他特别有信心地说:“我们额敏县的飞鹅名气越来越大了,作为额敏县民丰鹅产品专业合作社的社员,我一点儿都不担心。”

原来,额敏县依托额敏县恒鑫实业有限公司和额敏县民丰鹅产品专业合作社建成了飞鹅生产加工示范基地,采用“公司+合作社+农户”的模式,大力发展飞鹅养殖。作为合作社一员,春季时,张孟昌可以从合作社以低于市场价的价格拿到鹅苗和育雏饲料;养殖过程中的防疫工作也都有合作社派来免费的专业兽医,“鹅生病了给合作社打个电话就有技术员来指导,比我看病都方便。除了育雏那段时间多操心一点,养飞鹅可省心了。”张孟昌说。到了秋季,飞鹅出栏,合作社又会以相对稳定的价格收购,解除了养殖户们的后顾之忧。

飞鹅售卖环节由公司来负责,风干鹅、速冻鹅以及真空包装的熟鹅不仅在全疆颇有盛名,在内地也打开了市场,据额敏县恒鑫实业有限公司负责人李宗福介绍,在上海和广州的专卖店,198 元一只还供不应求。

在张孟昌家院子后面的小河里,数千只飞鹅“嘎嘎”地叫着,在主人的吆喝下去河边的小树林里吃草。合作社给社员提供的鹅苗都是优质的飞鹅杂交的后代,这种尚保留有祖先灰雁野性的鹅喜欢在野外自由觅食、耐粗饲放养、善于飞行,当地的养殖户们也喜欢把鹅散养着——在额敏县收获过的玉米地、麦地里,常能见到一群群灰白色的飞鹅摇摆摆摆地游荡着。这样散养的鹅肉质筋道而不油腻,口感特别好,自然也就不愁销路了。

在秋天灿烂的阳光下,河水和飞鹅都被上了一层金光,有一只或许感受到了季节的号召,振翅飞出了鹅群,原来“飞鹅”的名号得不虚。看着眼前熙熙攘攘的鹅群,张孟昌说:“真觉得这些就是我的‘金鹅’。”5 年前,他试探性地养了 500 只飞鹅;如今,靠着养鹅的收入,他在县城买了一套楼房,在村里也盖了一套新房。“以后儿子结婚的房子也不愁了。”他哈哈地笑了,说:“现在这日子还有啥说的。养飞鹅风险小、收益好,一开始就挣钱了,越来越有信心,我打算明年再扩大规模,多养上 1000 只。”(张磊)