

小间距 LED 成为安防监控设备市场主力军

近年来,随着国内企业对能源、交通的基础工业建设投入增加,以及工业设备自动化、信息化进程的不断推进,大屏拼接工业化应用需求正稳步增长,大型的监控、指挥调度大屏拼接项目应用越来越频繁。

视频监控系统是各单位安全防范系统重要的组成部分,作为视频信息输出的终端,视频监控显示终端设备是在屏幕上清晰地显示所有监控到的画面,而且还可以实现大、小画面的灵活转换,传达准确真实、直观有效而且丰富的内容。

视频监控显示终端作为安防链条中重要的组成部分,对清晰度的要求加强。早在 2013 年底,各大厂商纷纷发力“4K”的概念,力求要做到视频内容的分毫毕现。除了国外索尼、夏普等传统显示面板和摄像头专业户们,国内部分新势力自主创新企业都已投身战场,并引入了无缝拼接小间距 LED 显示屏,让显示效果更加地震撼。

如今的显示屏都向着智能化、超薄轻巧、网络化的方向发展,且随着各种技术的成熟,具有便于组装、高性能的小间距 led 显示屏在市场上已得到了广泛的应用。相比其他显示屏而言,小间距 LED 显示屏有着高清、高亮、高色彩饱和度、低功耗、使用寿命长等一系列的优势,使其在安防监控中迅速受到用户垂青。随着国家信息化进程的加速、基础设



施大规模兴建、政府对安防监控领域高度的重视,作为安防监控终端显示设备,小间距 LED 显示屏也就获得了空前的发展机会。

小间距 LED 显示屏已经是被纳入为安防产品,为促进安防领域的发展它发挥着重要作用。作为小间距 LED 显示屏在视频监控系

统必备的终端产品,小间距 LED 显示屏以优异的显示功能、高清晰的画质效果得到各个领域用户的重视。(关中)

辽宁 抽查机床产品质量 1 批次产品不合格

■ 钟质

笔者从辽宁省质量技术监督局获悉,今年第三季度,辽宁省质量技术监督局对本省生产的机床产品质量进行了监督抽查,共抽查 6 批次,经检验,不合格 1 批次。

本次监督抽查依据 GB/T9061-2006《金属切削机床通用技术条件》、GB15760-2004《金属切削机床安全防护通用技术条件》、GB5226.1-2008《机械电气安全机械电气设备第 1 部分:通用技术条件》等国家标准及相关要求,对产品的下列项目进行了检验:缠绕与卷入危险、限位装置、机械过载保护、防松装置、联锁装置、支持装置、防护装置、启动、停止、紧急停止、飞溅、噪音、电击防护、渗漏、温度温升。

本次抽查发现,沈阳巨浪特种机床科技有限公司有 1 批次立式加工中心产品不符合标准规定,涉及电击防护项目。

万州 国际汽车机电建材城 初具雏形

12月2日,位于重庆万州双河口长青路和火车站之间的国际汽车机电建材城的工人们丝毫不敢懈怠手中的工作。眼下一栋栋楼层拔地而起,整个汽车机电建材城已经初具雏形,一期工程主体全部完工,二期部分工程将于本月进行封顶,争取明年能全部投入使用。

据悉,截至目前,一期工程主体已经全部完工,二期工程中 2-6 号楼计划本月 20 日进行封顶,13-15 号楼完成了 5 万平方米,争取春节前主体完工。除此之外,国际汽车机电建材城旁的市政配套设施正如火如荼地建设,届时逛汽车机电建材城更加方便了。

据介绍,国际汽车机电建材城设置了小车展交易区、高端汽车 4S 店专区、商用汽车展示交易区、二手车展示交易区、汽车配件展示交易区、汽车装饰美容服务区、五金机电摩配展示交易区、建材销售区等。

截至目前,开工面积达 38 万方,完成工程量 70%,汽车、建材、五金招商情况理想,完成 80%招商工作,争取明年全部投入使用。今后林肯、乔治·巴顿、玛莎拉蒂、奔驰、宝马、奥迪等都将出现在这里。

据了解,根据实际投入使用情况,有可能追加三期工程,具体经营业态会根据市场情况决定。(万微)

秦皇岛 机电产品出口 外贸占比创历史新高

记者从河北省秦皇岛市商务局获悉,1至10月份,秦皇岛市机电产品出口总额 13.25 亿美元,增长 11.11%,增幅高于外贸出口 2.61 个百分点;机电产品出口占外贸出口的比重创历史新高,达 52.79%。

长期以来,受产业、资源、区位等因素影响,煤炭、钢铁等资源类产品出口占比过大曾是制约秦皇岛调整出口产品结构的最大问题。为扭转这一不利局面,秦皇岛着力加强出口基地建设,大力培育出口品牌,不断加大机电产品出口企业扶持力度,全市出口商品结构调整得到持续优化和提升。

从出口数据看,秦皇岛有出口实绩的企业 160 余家,出口额在百万美元以上的企业 49 家,出口额合计 12.52 亿美元,占全市机电产品出口总量的 94.50%。其中出口超千万美元的企业 17 家,出口额合计 11.74 亿,占机电产品出口总额的 88.60%。出口超亿美元的企业是中信戴卡和宏启胜,出口额分别为 5.06 亿美元和 2.56 亿美元,两家公司出口占全市机电产品出口的 57.51%。从企业出口实绩看,戴卡等大户的出口仍然对该市的机电产品出口额和增长起决定性作用。

在中铁山桥出口的带动下,秦皇岛国有企业近几个月出口增长平稳,截至 10 月底,出口额 1905 万美元,增长 4.17%,占机电产品出口比重为 1.45%。

1 至 10 月,秦皇岛民营企业出口额 3.06 亿美元,占机电产品出口总额的 23.09%,同比增长 60.44%。出口大户秦冶重工、康泰医学、天业通联、金程汽车等的出口额均超千万,保持稳定增长态势。秦冶重工作为新兴的民营机电企业,通过“走出去”带动设备出口,出口额 5030 万美元,增长 1139.67%,是继戴卡和宏启胜之后第三大机电产品出口企业,成为民营企业出口的龙头。(秦皇岛日报)

湖南发布五年行动计划 环保机械等进入重点发展领域

12月1日上午,湖南省人民政府新闻办公室召开发布会,湖南省经信委主任、党组书记谢超英,省经信委副主任殷林波就近日印发的《湖南省贯彻建设制造强省五年行动计划(2016-2020)》(以下简称《五年行动计划》)的出台背景、编制过程、主要内容及初步目标等做了介绍。

建设制造强国是党中央国务院作出的重大战略决策。5月14日,国务院印发《中国制造 2025》,提出通过实施“三步走”的战略,力争建国一百年时,中国制造综合实力进入世界制造强国前列。近年来,湖南制造业快速发展,部分领域在全国乃至全球具有重要地位。2014 年,湖南省规模以上制造业实现增加值 9334.34 亿元,占全省规模以上工业增加值的比重达 89%。然而,湖南作为一个制造大省,总体上仍处于工业化中期向后期迈进阶段,制造

业大而不强等深层次矛盾依然突出。要实现由制造大省向强省的转变,湖南结合实际,11月12日正式印发了《五年行动计划》。

根据谢超英介绍,《五年行动计划》主要是全面推进加快制造强省建设“1274”行动。“12”是重点支持的 12 个产业领域。其中 10 个是中国制造 2025 确定的重点领域,工程机械和节能环保是根据湖南特点增加的领域。

环保产业作为战略性新兴产业,在湖南省这么多年长足发展,在湖南两型社会实验区过程中,节能环保是重中之重,产业的两型化和两型的产业化。2014 年,环保产业实现主营业务收入 1442 亿元,占战略性新兴产业的比重达 14.2%。

工程机械是湖南发展在全国最有地位,也是全世界最有影响的产业。2014 年,产业实现主营业务收入 1619.2 亿元,完成规模以上工业增加

值 429 亿元。拥有中联重科、三一集团、山河智能等一批全球工程机械制造商 50 强企业。

“7”是在对接国家五大工程的基础上,大力实施 7 大专项行动。在对接国家层面的五大工程的基础上,大力实施制造业创新能力建设工程、智能制造工程、工业强基工程、绿色制造工程、高端装备创新工程、中小企业“专精特新”发展工程和制造+互联网+服务工程。通过 7 大专项行动落到实处,在制造强省过程中通过大力推动 7 个专项行动,打造湖南工业的升级版。

“4”是着力打造制造强省 4 大标志性工程,加快优化产业结构,加速制造业向中高端转变。力争到 2020 年,形成 20 个标志性产业集群、20 个标志性产业基地、50 家标志性领军企业、50 个具有较强国际国内影响力的标志性品牌产品。(华声在线)

我国数控机床产业需调整现有结构 向高端化进军

■ 巴晓

根据最新数据资料显示,2015 年我国数控机床产业利润持续下滑。很多小型数控机床厂倒闭,大型机床厂也不同程度的降低利润,纷纷出台各种优惠营销政策,以刺激消费,维持保有化生产。与此同时,仍不断有新兴制造企业进入这个行业,但在技术方面并没有什么实质性的突破。这无疑加剧了整个机床行业的市场竞争,出现大打价格及品牌战的现象。

与此形成鲜明对比的是,国产机床产品大多是中低端产品,高端产品涉及较少,大都为国外产品所占据,这根本原因是我国数控机床行业难以走出低谷,其主要原因,要想摆脱这一现状必须向高端化产品迈进。

机床行业出现这种现象的原因是整个行业由于技术性的问题没有能力去做高端化产品。只能在中低产品进行不断的竞争与生产,而最后由于生产厂家太多,造成了一定程度

上的产能过剩,并且大家的技术都差不多,没有决定性优势。所以产品同质化也过多。要改变这种状况,就只能在制造技术下功夫,提高产品质量水准,用质量去占领市场。毕竟国内生产企业现在更多的看重一个品牌的产品。

数控机床属于高端制造装备,是国家培育和发展战略性新兴产业的重要领域,先进的机床制造是高端装备制造的一个重要组成部分,其中机床工具行业由金属切削机床、金属成形机床、铸造机械、木工机床、量刀具、磨料磨具、机床附件(含滚动功能部件)、机床电器(含数控系统)八个小行业组成,是为国民经济各领域提供工作母机的基础装备产业,是国防军工现代化建设急需的战略性新兴产业,是国家综合竞争实力的重要标志。这一特性也决定了数控机床行业必须走高端化路线。

我国的数控机床行业目前正在积极调整现有结构,不断进军高端。数控机床行业竞争激烈,需要面对国外产品对于国内市场的竞

争压力。因此数控机床行业加大研发力度,生产具有自身特色的产品。

在研发方面,在国家现有专项支持基础上实施创新发展战略,以企业为主体,以创新为驱动力,机床行业投资大、见效慢,如果仅仅依赖企业自身的努力显然无法实现长久发展,需要多家企业参与共性技术研发,同时引入科研院所参与,实行公私合营伙伴关系 PPP 推进研发;国家层面需要加大基础研究投入和研发人才培养。

2016 年预计数控机床的产量会出现一定程度的增加,进口需求依旧很大,但需求集中在高端产品当中,同时中高端产品在国外实施本地市场化服务后也将有所增加。因此,我国数控机床行业不应该把眼光局限于国内市场的竞争,应该加大技术投资,鼓励创新,多出高端化产品,塑造可以和国际品牌抗衡的品牌,打破常规,满足国内市场需求,今后进军国际市场。

商铺招商率达 96% 广东常平海祺国际汽配城试营业

■ 东南

2015 年 11 月 29 日,广东东莞常平海祺汽配城正式进行试营业。这一被期待已久的汽车盛会正式揭开面纱,正式对外进行试业。广东省和东莞市以及常平镇领导、各汽车用品经销商共同见证这一盛事。

海祺汽配城自今年 3 月动工建设以来,得到常平镇委镇政府以及各部门的大力支持,短短的半年多时间内完成了主体建筑、招商引资及内部装修,如今正式面向社会试业运营管理。

近年来,常平镇委、镇政府提出了打造活力宜居组团中心的发展战略,以打造汽贸园区推动产业转型升级。2014 年常平镇地区生产总值达 259.98 亿元,同年开设的 4S 店及非 4S 店达到 259 多家,汽车销售引领东莞东部其他镇。常平及周边镇汽车保有量达 80 万辆,汽车产业已成为常平经济发展的有力支撑,汽车后市场发展前景巨大。作为一种完善产业的配套服务,海祺汽配城进驻汽贸园区将成为推动常平产业转型升级的有力举措。

海祺汽配城位于东莞市常平镇环城西路岗梓加油站旁,依托于环城路与常平周边 9



个镇的互联互通,得益于沿环城路汽贸园区的蓬勃发展之势。海祺汽配城占地面积约 10 万平方米,一期汽配项目占地面积 5 万多平方米,二期规划 4 万多平方米,为二手车交易市场。整个汽配城以汽车文化为主题,涵盖“名车展销、汽车配件、用品、美容、改装、快修服务、电商、仓储物流、二手车交易”等多功能一站式服务,致力于打造东莞首家超级汽配综合体。海祺汽配城项目自推出以来,凭借优越的区位优势、完善的功能布局、完整的营销推广政策得到了社会各界商家的大力支持与好评,招商工作顺利铺开,势头喜人。目前海祺汽配城商铺招商率已达 96%,完成装

修开业的商户多达 90%。海祺汽配城场内一片人气旺盛的景象。未来海祺汽配城将紧随市场发展大势,全力发展汽配电商营销平台,构建汽配城电商大数据网络,以线上线下无缝对接的方式打造东莞最大的汽配电商体验城。此外,海祺汽配城将紧抓市场机遇,适时启动二期发展项目,引入二手车交易市场,务求为广大车友提供更为完善、便捷的汽车服务!

为了推动汽配城的发展,2016 年 1 月 1 日第二届常平国际车展也将在海祺国际汽配城广场盛大开幕。时至今日,越来越多的汽车已经走进普通家庭,目前仅东莞汽车保有量已超 200 万辆,汽车市场年消费额超千亿。随着汽车制造技术不断成熟,加上低油价时代的到来,又将引发新一轮的购车狂潮,汽车后市场也会随之蓬勃发展。

海祺汽配城将与各商户一道,携手前行,以专业化的市场运作模式,为广大车主朋友、商家提供更贴心的“信息、交易、采购、推广、物流”汽车配套服务。海祺人将兢兢业业,紧贴市场脉搏,不断加大投入,不断创新营销模式,使海祺汽配城成为常平汽配乃至东莞汽车产业一颗耀眼的明珠,为常平、为社会创造更多的效益。

时效嫁接供需双向需求 共享产业升级增长机遇

中国机床总公司 与中国铸造协会签署 展会共建战略合作协议

近日,中国机床总公司携手中国铸造协会,正式签署展会共建战略合作协议。双方将本着优势互补的原则,以满足金属加工装备、应用行业发展需要为目标,共同致力于为双方客户和会员提供更加完善、便捷的服务。中国机床总公司郝明总裁、邹小华副总经理,中国铸造协会常务副会长张立波等协会和公司领导出席了签约仪式,中国铸造协会副秘书长范琦女士与北京国机展览有限公司王悦副总经理签署了相关合作意向书。

机床总公司与世界上 80 多个国家和地区的客商建立有稳定的贸易关系,具有广泛的客户群;同时,由机床总公司主办的“中国国际机床工具展览会(CIMES)”自 1992 年举办以来,已成为全球规模第三大的国际机床工具展览会。

中国机床总公司郝明表示:“作为中国制造业最具特色的机床设备贸易平台,准确把握行业发展动向,时效嫁接供需双向需求,是 CIMES 一直以来的发展特色,也是其始终处于竞争制高点的优势体现。此次与中国铸造协会的联合,将会更具针对性地促进机床上下游厂家的互相沟通。是我们协助 CIMES 展商扩大其终端应用行业影响力的重要一步。我们希望与中国铸造协会等合作伙伴互惠共赢,携手促进产业升级,分享铸造产业向智能制造转型的高增长机遇。”

根据协议,在“CIMES 2016”展会期间,中国铸造协会将协助举办“机床铸件发展趋势”、“新工艺、新技术提升机床铸件质量”等专题研讨会,同时组织铸造上下游机床企业共赴“机床工具采购洽谈会”。在有效嫁接企业的同时,还将定期组织业内专家的交流讨论,建立对话机制。

中国铸造协会拥有全国千家重点骨干铸造企业以及 60 多个区域性地方铸造行业协会会员,会员总数达 8000 余家,铸件产量占全国铸件总产量的 70% 以上,充分发挥着政府与企业间的桥梁与纽带作用。其所主办的“中国国际铸造博览会”被誉为是铸造行业发展的风向标,自 1987 年首展以来,凭借丰厚的资源和精准的定位,赢得了广大海内外铸造业同仁的高度关注和积极参与。

中国铸造协会常务副会长张立波表示:“双方的合作是平台的合作,是系统性对接,是长效机制,将有助于我们更好地服务协会会员单位;铸造行业和机床行业密切相关,我们十分重视与机床用户的联系,随着产业升级、智能制造的向前推进,创新已经成为推动机床铸造产业发展的最强大动力,而 CIMES 2016‘汇智能装备,集互联网协同’的主题正迎合了行业的发展方向。”

“中国制造 2025”的提出给机床及设备行业提出更高要求的同时也带来了机遇,机床及工具装备作为发展高端制造业的“利器”,需求稳定增加。在当前中国经济总体仍然处于下行、市场进一步结构分化的背景下,中国机床总公司以 CIMES 展览会为载体,深耕与行业协会的战略合作,共建行业对话机制,是促进产业贸易转化的最具时效而有力的行动。(杨红英)