



阳光睿智的内蒙古鑫美商贸有限公司董事长郝敏

她是一个刚过20岁的普通大学生，是一个不善言谈的弱女子，却在短短两年的时间里，书写了自己创业的传奇故事。

已是谷雨时节，塞外呼和浩特天气依然乍暖还寒。眼前的女孩，有着20岁的脸庞，30岁的干练，40岁的沉稳，50岁的睿智。她是个90后女孩，却已带领5000多名微商网上创业；她的微店经营了短短10个月，就已经创造了月收入50万的奇迹。她叫郝敏，一个22岁的在校大学生。

## 20而立

三十而立。作为一个平民家庭出身的郝敏来说，一入大学，当很多同学还在和父母为生活费讨价还价时，她却悄悄地萌生了创业的念头。

“看着爸爸妈妈真的很辛苦，不想他们太劳累了。”郝敏说，最初只是想替父母分忧，谁知这一干起来就收不住了。2012年，刚刚考入内蒙古大学新闻系的郝敏，看到学校周围的餐饮店寥寥无几，而学生们对温馨的就餐环境大有需求，就萌生了开一家餐饮店的想法。为了不盲目投资，

郝敏在同学们中间做了详细的调查，经过几天的深思熟虑，她决定开一家奶茶店。令她没想到的是，她的这个想法得到了父母的支持。“没想到这么顺利，我还想着怎么说服他们呢。”郝敏笑着说。

同年的冬天，郝敏的奶茶店正式开业了，虽然只有3张桌子，但由于她诚信的经营理念 and 不断进步的煮茶工艺，很受顾客欢迎，回头客越来越多，收入很可观。不到3个月，郝敏的奶茶店月盈利已经万余元。“趁着大一功课还不多，既可以分担一部分家用，同时锻炼了自己，最关键的还可以帮助几个贫困同学。”郝敏坦言，那个时候的她，还没有预料到今天的成就。

大二的时候，郝敏已经满足于现状了。“店大小，好多同学来了都得等位子，我就想着该开一家大一点的奶茶店了。”这次，郝敏没有找父母资助，而是偷偷地申请了贷款。等新店开业的时候，前来帮忙的父母着实吃了一惊：这个孩子是怎么做到的？新店足有第一家店的5倍大。更令他们刮目相看的是新店的营业额始终保持每月5.6万的纯收入。“注册商标、选址、进设备、买桌椅板凳、装修、软装、配

# 未来商界领袖郝敏 少年创业书写草原传奇

■文学 赛男

餐具、联系菜品供应商、招工作人员……然后定位、试菜品、做宣传、开张……一切就这么不知不觉地发生了，新店的装修和设计都是我自己动手完成的。”郝敏的话语间充满了自信。

大二下半年，郝敏萌生了更大的念头。“随着网络时代的热潮，微店会是一个趋势。”2013年冬天，郝敏将她的奶茶店兑出去后选择了“一直美”的微店护肤品牌。在她的经营和管理下，仅投入了6000元，就得到意想不到的大回报，销售额一路飙升。由于业绩突出，郝敏从最初的销售商步入到“一直美”的股东。去年，公司送了一台80万元的玛莎拉蒂车给她作为奖励。“其实，早在开微店的8个月时，我就买了一辆52万元的宝马车了。”郝敏说，当她开车去学校时，同学们都惊呆了。“我不能只顾自己，现在已经有30多个同学和我一起经营微店，他们的收入都相当可观。”

## 创业靠志气 成功靠人气

“别看人不大，很有主见，点子也多，还特别能吃苦！”接触不久，郝敏的同学们就发现，郝敏这个“黄毛丫头”，别看少言寡语，却时时在不停地思考，琢磨着如何干事。“在同学们的眼里，郝敏工作起来稳重又‘老练’，完全不像一个只有20多岁的女孩子。然而，放下工作，爱吃零食的郝敏恢复了活泼可爱的另一面。她毕竟是个孩子。

“人生短暂，工作为志，乐观向上，早立志，立大志，发愤图强，贯彻始终，必有收成。”一位中科院院士的座右铭，是郝敏不断追求的最好体现。郝敏认为，为什么有的人成绩很显著，有的人却碌碌无为呢？这关键就在于你自己，你想过个有意义的人生还是虚度光阴，自暴自弃？人的成功之路往往是逼出来的。不逼一下自己，是不知道自己有多大能力的，只有早立志，立大志才会干一番大事业。平时言语少，然而谈起成功之道，年轻的郝敏讲得头头是道，令人钦佩。

2014年，郝敏一手打造的“内蒙古鑫美商贸有限公司”成立了。公司的员工平均年龄只有25岁。“每到发工资时，看到员工乐呵呵地数着钱，我心里别提多高兴了，觉得再辛苦都值得！”郝敏透露，在与伙伴们的共同努力下，公司很快走上正轨。现在，已经有10多名经销商将领到公司发给他们的奖励——每人一辆宝马迷你汽车。

郝敏说，创业靠志气，成功靠人气。最初开茶馆的一段时光最快乐，也最难忘。和同学们打交道很单纯，不用考虑太多，只是每天营业到晚上10点多，还要做功课，比较辛苦，用她的话说就是“累并快乐着”。虽然累，但是学到了很多，得到了很多经验，自己也成熟了很多。

“如今，开公司、创品牌了，需要考虑的事情非常多，觉得心累。不过，对于涉世不深的我就当是历练吧。”郝敏说，轻言放弃，不是她的性格。为了跟着自己吃苦耐劳的员工，自己也不能放弃，一定要把公司做大、做强。

## 创业“女神”的练就

郝敏，开朗率真的性格和短暂的奋斗

史，被很多网友奉为“真女神”、“正能量传播体”。作为粉丝们口中的“女神”，郝敏并没有背上“女神”包袱的。采访过程中聊到开心处，经常旁若无人地哈哈大笑，少女般爽朗，让人感到一股股英气袭来。

“我的微店第一桶金得从大二时候说起，在收到一份300元钱的订单时，我整个人都兴奋了。”虽然比起奶茶店的营业额，这点小小的收入几乎微乎其微，但却是郝敏进军微商的第一桶金。郝敏说，开微店容易，但做微商是件很锻炼人的事。这一年时间里，郝敏仿佛过了20年，让她迅速成长起来。“做微商，需要一方面做品牌，一方面做团队，单纯地开家微店就简单多了。”说到经营理念，郝敏就像一位在市场上打拼了多年的，饱经沧桑的生意人，显得十分干练。“初次和我打交道的人都说我实在不像个大学生，倒像个女强人，其实这源于我早早就成熟的性格。”郝敏说，大学生毕业找工作是每年毕业生都面临的困境，岗位有限，薪酬很低。从象牙塔走出的大学生们没有经过社会的历练，甚至还没有准备好与人打交道就匆忙就业，没经验，没本钱。就像在黑暗的走廊里摸索出路，磕磕绊绊的。如今，国家越来越重视大学生创业问题，今年相继出台了大学生创业的倾斜政策，这个时机太难得了。看见的是机遇，付出的是勤勉与汗水，这就是郝敏思维的成熟。

大学生创业问题越来越受社会的关注，因为大学生属于有知识的群体，背负着对未来种种的期望，随着国家建设的繁荣发展，大学生创业自然成了一大社会现象。创业，不仅仅是生存需要，是一个证明自己的行为取向，更是年轻人精神世界的张扬。“我希望，把我的创业之路当做一盏灯，照亮大学生前进的方向。”郝敏的抱负竟是如此远大！

郝敏说，创业者是孤独的，探索过程更是漫长而艰辛的，而它的成功模式更是无路可寻，如果没有坚定的理想信念，可能很容易就会选择放弃。“但我真的很幸福，因为我不再是‘一个人的战斗’，如今我身边有一群创业合作伙伴，我们精神一致、理念相同，支撑着我们共同成长、共同进步，如今我们的事业已经步入正轨，相信经过我们的努力，终会换来美丽的收获！”

梦想的绽放需要合适的舞台。“一直美”不仅给郝敏提供了实现梦想的舞台，它还给更多在“一直美”工作的员工提供了一块适合成长的土壤。郝敏告诉记者，宽松的工作氛围和“一直美”快乐的工作环境，给自己带来了梦想上路所需的自信和激情，也成就了今天的自己。

如今，郝敏的“美丽事业”蒸蒸日上，业务板块不断扩大，团队成员也增加到了5000人，一批高学历、高素质的人加盟，为“创业女神”的练就提供了动力。

## 与时俱进，借力“互联网+”

拉几个同学组建创业团队，凭一纸商业计划书获得百万风险投资，公司和产品初步成型后，成功进行第二轮融资——这样一个典型的互联网创业模式，谁也不会想到会发生在一个大三学生的身上。郝敏这个“90后”大学生，正以这种方式种下自己的创业梦。

月盈利50万元，这样的收入在大学生队伍里不但凤毛麟角，就是在社会企业

界中也是寥寥无几。“一直美”护肤品的销售业绩，郝敏已取得全国第三的好成绩，公司不但奖励豪车给她，还力邀郝敏加入公司的决策层，不到一年时间，郝敏就成为股东之一。在成绩面前，郝敏坚定地说：“获奖不是目的，我只是想带动更多有能力的年轻人创业，特别是借力‘互联网+’，投身到网络创业大潮，创造大学生创业新亮点，在实现个人致富的同时，带动更多同学就业。”

大学生创业，对于有梦想的大学生来说个很好的实现自己理想的途径，但是大学生创业之艰辛也是大学生创业者必须坚强面对的。大学生创业不像打工，干一个月有一个月的收入，大学生创业很可能前期的几个月都没有收入，只有付出和汗水。所以，摆正心态是第一位的。大学生创业的起步，比打工要投入更多精力，经历的坎坷会更多，付出的辛苦会更大，没有思想准备，没有百折不回的意志是断然不会成功的。这是郝敏反复讲的一番话，无疑是她的切身领会。

“大学生要学会借力而行，善借力者就会先人一步，这和互联网精神是相通的，具体讲，就是深刻理解市场和客户，擅长借力外部资源。”面对微商雨后春笋般发展，郝敏又有了自己的新思维。现代企业管理的理念也成为郝敏新的突破点，在与客户的合作中，除了采用合作模式，她还破除传统的零售制，将生产环节分拆核算成本，按标准化作业考核，以小组承包的形式分包给经营者，大大提高了工作效率。正是在全新创业思维的带动下，郝敏公司的第一批产品很快受到市场认可，即刻售罄。

但郝敏并不满足，“自己的力量肯定是小的，除了有计划、有团队、主动对接资本，还得有合作。”如今，她已是“微商”圈子里的活跃分子，她告诉记者：“大学生微商是一群带着新理念在做事业的年轻人，抱团取暖、发展壮大是我们共同的心声。”的确，在这个变革的时代，许多像郝敏一样的新知识青年正在掀起一股新的创业浪潮，将全新的思维运用到现代创业的发展中，引入资本和市场资源，带动大学生共富。

“互联网不只是渠道和工具，更是在一种创造的精神和创新的力量。”郝敏说，他们的创业梦正在广袤的土地上像夏日百合一样自由绽放。

少年强，则中国强。这是众所周知的近代中国一帮有识之士唤醒民众的呐喊。郝敏，以智慧为墨，青春为笔，写就了大学生创业的励志故事，回应了这一民主革命先驱者的期盼。



内蒙古鑫美商贸有限公司董事长郝敏和她的创业团队



鑫美团队