



工行秦市金新支行 携手邯郸商会 开展金融营销服务

为了进一步拓展市场,提高市场竞争力,争揽优质客户,近日,工行秦市金新支行借助邯郸商会团拜会举办之机,巧借商会平台,积极营销工行金融产品,取得良好效果。共收集金融需求表100多份,发放各类宣传折页及宣传品100多份。

金新支行在市场营销活动中,了解到邯郸商会举行年会庆典活动的信息后,金新支行领导高度重视,立即组建营销小组,针对该商会及其会员的实际情况,精心准备宣传材料,结合实际制定了营销活动的实施方案。

在邯郸商会年会上,营销活动小组成员与会员积极互动,与商会领导亲密交谈,加强沟通,客户经理发放宣传资料,耐心回答商户提问,现场气氛活跃、深受商户欢迎。积极向商会会员推介手机银行、网银、银行卡、理财产品、基金、保险、POS机等金融系列产品,与优良会员客户建立了良好的业务关系。

通过这次交流活动,架起了该行与邯郸商会相互沟通的桥梁,参会的会员纷纷表示,将积极与该行沟通,寻找对接产品,强化业务合作。

工行秦市金新支行将以此次活动为契机,扩大工商银行在商会会员中的影响,为下一步继续加强与邯郸商会的合作,向商会会员提供全方位金融服务,借助商会平台拓展客户市场奠定了基础。(金新)

通辽民营粮食购销 行业商会 深化行业改革 种好改革发展“试验田”

改革是社会发展的动力,是我们开展任何工作永恒的主题。不论社会发展到了哪个阶段,某个阶段社会要想发展进步,只有不断革新,改革不适应社会发展的生产关系,清除阻碍社会发展弊端,才能达到社会前进的目的。通辽民营粮食购销行业商会要想在社会主义市场经济迅猛发展的条件下,行稳致远,不断前进,同样要不断深化管理体制改革,与农村经营方式变革相适应,创新营销模式,扩大经营范围,立足国内市场,拓展国际市场。

一、改革粮食购销企业营销模式。一是在做好玉米营销的同时,按当地农产品种植结构经营其他粮食品种,特别要考虑杂粮、杂豆的营销;二是以较大民营粮食购销企业为龙头,建立物流配送中心,按布局形成营销网络,使通辽市农产品货物流转,分散收购、集中发货,节约物流成本,打造品牌效应;三是按现代营销方式,有条件的民营粮食购销企业尝试电子商务销售农产品。为增加收入要学会做期货贸易,为农产品套期保值增加效益。

二、扩大经营范围。今年中央一号文件强调:“支持粮食主产区发展畜牧业和粮食加工业,继续实施农产品产地初加工补助政策,发展农产品精深加工。”从宏观角度节约粮食运输成本,有利于发展粮食主产区调整种植结构,提高种植效益。按国家的产业政策,民营粮食购销企业在经营原粮的同时,还要考虑粮食就地转化和精深加工产业,把原粮加工成食品和饲料,企业的产业链延长,提高企业的竞争能力,这样才能增大企业的生存空间。

三、跨行业多种经营。民营粮食购销企业多数分布在乡镇或村屯,为开展跨行业多种经营提供便利条件,并且经营农产品季节性较强。根据北方经营粮食冬忙夏闲的特点,一些经营规模较小的民营粮食购销企业,按区位优势,搞夏季观光旅游,发展特色养殖、特色农产品、绿色食品、园林采摘等产业,增加企业收入,稳定职工队伍。

四、强化为农业服务的意识。为增加农民与企业的收入,民营粮食购销企业建立农业服务体系,帮助农民降成本、控风险,创新农业生产全程社会化服务,民营粮食购销企业要开展为农户代耕、代收、统防统治、烘干储藏等社会化服务。

五、充分发挥通辽民营粮食购销行业商会的作用。为企业搭建信息服务、法律咨询、纠纷仲裁等平台。大力宣传农户科学储粮益处,最大限度减少粮食损耗,号召民营粮食购销企业义务指导农户科学储粮,为农户和企业实现双赢。

企业要生存,社会在发展,通辽民营粮食购销行业商会将高举改革的旗帜,争当通辽市改革发展排头兵,种好改革发展“试验田”。(辽报)

商会

Chamber of Commerce

四川赢和实业有限公司协办

2015年4月9日 星期四 责编:戴琳 编辑:刘静芬 版式:叶友平

投稿·咨询邮箱:736108169qq.com 新闻热线:028-87369123

企业家日报

5

吉林省云贵商会湄潭觅商机

日前,贵州湄潭迎来一批特殊的客人,他们是来自北京、上海、广东、吉林等全国各地的76家知名企业、商界代表,2015湄潭大型茶产业专题推介活动隆重举行。在“请进来”的思路下,湄潭茶产业发展布局将迈出贵州、辐射全国。

问计茶山“香”约湄潭

招商会上,湄潭县委书记魏在平首先致欢迎辞,他代表50万茶城人民对参加推介会的企业家和商界朋友表示热烈的欢迎。魏在平说,湄潭位于贵州北部,生态良好,环境优美,特产丰富,交通便利,政务环境高效,亲商、爱商氛围浓厚。近年来,湄潭县委、县政府高度重视茶产业发展,注重品种、品质和品牌建设,推进规模化标准化茶园建设,茶产业发展实现了提速、扩量、增质的目标。茶园面积达56万亩,茶叶企业478家,“湄潭翠芽”、“遵义红”成为贵州“三绿一红”重点推介品牌,先后获得“中

国名茶之乡”、“中国茶业十大转型升级示范县”等称号,2014年,茶叶综合效益位居全国茶叶百强县第二位。希望通过本次活动,以茶为媒,以茶会友,与各位搭建交流合作桥梁,深化共识,发挥各自优势,实现互利共赢,共谱绚丽新篇章。

湄潭县委副书记、县长李颀在推介招商项目时说,英雄慧眼识宝地,商贾云集到湄潭。本次招商重点项目有茶叶专用肥料厂、茶叶专用生物杀虫剂、茶保健品、茶多酚系列产品、茶叶日化用品、养生休闲茶庄等项目,希望各位企业家在湄潭投资兴业,我们将以健全的法制环境、开放的政策环境、诚信的人文环境等为大家服好务,共同推进县域经济的快速发展。

本次招商大会以问计茶山、“香”约湄潭为主题。推介会上,与会企业家围绕湄潭茶叶品牌打造、市场营销、质量监督及茶资源综合利用畅所欲言,提出了宝贵的建议和意见。

湄潭获30亿投资大单

在本次招商推介活动中,贵州高速公路投资有限公司、上海草木之间生物科技有限公司、清华启迪科技园(丹寨)贵州涵龙生物科技有限公司、易村通达(北京)网络科技有限公司等分别签订了6个相关战略合作意向协议和投资框架协议,总投资30亿元,有30家企业达成了投资意向。

从上世纪八十年代以来,一批批云南、贵州籍人士来到吉林省创业发展,涉及到建筑建材、橡胶、销售、汽车配件、珠宝、矿业、餐饮服务等众多行业,为吉林省经济的振兴发展展现了自己的力量,也为吉林、云南、贵州三地经济交流创造了条件。

作为吉林省云贵商会首任会长的黄雷表示,云南和贵州同为云贵高原不可分割的一部分,地域和文化相同,商会提出了“同源共生同心共赢”的口号,将承担起政府和企业的桥梁纽带作用。黄雷表示,贵州的茶质量很好,但现在还在做茶原料出口,为外省的茶做加工,为什么贵州的茶没有云南和福建等的茶有市场,根本原因就是贵州的茶

没有做好品牌,贵州茶的市场需要政府和企业一起来打开,把贵州好的茶企业和团队组织起来共同走出去,占有全国市场。

湄潭的茶资源、政策优势等得到了中茗茶树花科技有限公司董事长徐纪英的青睐,她说,国家非常重视茶资源的综合利用,湄潭茶好,茶树花的品质更好,开发茶树花系列产品能提高土地利用效率,增加茶农收入。湄潭拥有近60万亩茶园,茶树花资源也非常丰富,公司与湄潭京贵茶产业发展有限公司签订了茶树花综合开发投资与技术战略合作框架协议,共同开发茶树花饮品、茶树花精油等精深加工产品,带动更多茶农增收致富。同时,希望更多的企业家在法律法规范围内共同开发茶树花系列产品。

参会代表们先后到中国茶海、阳春白雪茶业、兰馨茶业、贵州茶文化生态博物馆、象山樱花景区等地,就湄潭县的投资环境、生态茶园管理、茶产品加工、茶文化研究等方面进行了实地考察。

(贵商)

豫30家商会 携手中小微企业

由河南30家商会发起的豫企联盟中小微企业援助中心日前宣布正式投入运行。该中心将着力解决中小微企业融资难、信息少以及信用评价等问题。

据介绍,豫企联盟中小微企业援助中心是在河南省工业和信息化厅中小企业局和郑州市中小企业服务局的领导下,由河南省30余家驻豫商会、协会共同发起。

豫企联盟中小微企业援助中心副主任韦娜表示,援助中心是个公益机构,将免费为中小微企业提供金融服务、法律服务、电子商务、信用评价、新三板上市、财审评估、财税筹划、广告传媒、国际交流、企业保险、电子供货等多方面的服务。(佚名)

发挥异地衡阳商会作用 促衡经济发展

“发挥异地衡阳商会作用,促进招商引资工作”是衡阳市政协2015年四大民主协商活动之一。4月7日下午,衡阳市政协召开“发挥异地衡阳商会作用,促进招商引资工作”专题协商会议,衡阳市政协主席廖炎秋要求,要实施“看重、明确、建立、出台”8字方针,发挥异地衡阳商会积极作用。

会上,衡阳五位政协委员就如何发挥异地衡阳商会作用,促进招商引资谈了自己的看法和意见。长沙、郴州、深圳等异地衡阳商会负责人分别介绍了商会近年来的工作情况与好的管理经验,并表示将会为建设美好家乡贡献力量。

据了解,在此之前,衡阳市政协成立了专题调研组,实地走访了部分异地衡阳商会,召开了衡阳异地商会负责人代表座谈会,并赴郴州、湘潭、常德等市州学习借鉴他们在发挥异地商会作用方面的成功做法;4月3日下午,市委、市政府组织16家异地衡阳商会的45位代表召开座谈会,听取了意见建议。

异地衡阳商会,是指衡阳企业家在外地组建的商会。截至目前,在外衡阳商先后在北京、广东、上海、天津、昆明、深圳、石家庄、贵阳、长沙、厦门、怀化、郴州、珠海、惠州、东莞、江门地方组建了16家商会。据初步统计,16家异地衡阳商会共有会员单位2823个,会员10000余名,涵盖生物科技、汽车汽配、五金机电、家具家电、金融信贷、房地产、加工运输、食品用品、餐饮娱乐等100多个行业和领域,联系衡阳籍工商界人士超过6万人,吸纳社会就业60多万人。近五年来,全市共组织外出招商、参与外地招商近100次,成功举办第五届湘商大会,全市在第六届湘商大会上签约项目达300个,签约金额近千亿元;县市区自行签约项目60个,总投资382.76亿元,引进资金373.6亿元。

廖炎秋指出,近年来,异地衡阳商会发展地非常好,非常快,孕育着巨大的力量。商会促进衡阳经济发展起着越来越重要的作用,衡阳市政府对发挥商会的作用在思想上、决心上也是空前的。就如何进一步发挥异地衡阳商会的作用,他要求,各相关部门要看重异地衡阳商会的作用,将其摆在十分重要的位置;要明确联系服务商会的单位、部门和人员,为商会做好各项服务工作;要建立一整套(联谊、互通信息、激励、协调)机制,引导商会健康发展;建议市政府出台相关意见,构筑政府、商会、企业之间沟通协调平台。(卢幼莲)



北京爱心人士情系隆回贫困小学

4月3日,北京普路达国际贸易有限公司携手北京师范大学附属实验中学爱心人士,再次来到湖南省隆回县金石桥镇洞下小学,为该校贫困师生捐赠图书2万册、现金6万元及价值7万余元的教学设备。去年5月,北京普路达国际贸易有限公司曾经为洞下小学捐赠10万元配备了电脑室,建立了教育奖励基金会。

罗理力 曾松柏 摄影报道

建行推出小微企业“商会贷”

针对中山市内商会、协会企业的融资需求,建行近日推出一款名为“商会贷”的个人助业贷款产品,为依法成立的商会、行业协会企业主提供全面的融资服务。

“商会贷”是指建设银行广东省内商会、行业协会会员单位的控股股东、实际控制人、主要负责人、主要出资人发放的,用于其经营实体生产经营用途的个人助业贷款。“商

会贷”中所提及的“商会”和“行业协会”都必须经民政局同意成立的。其中“商会”是指商人依法组建的,以维护会员合法权益、促进工商业繁荣为宗旨的社会团体;“行业协会”是指由个人、单个组织为达到某种目标,通过签署协议,自愿组成的团体或组织。“商会贷”的贷款金额最高为500万元,期限最长为一年。担保方式可采取抵押、质押、信用、保证及组

合担保方式。贷款额度支用灵活,可循环支用,也可不循环支用;可一次性支用,也可分次支用。

“商会贷”产品的推出,解决了平台小微企业融资难的问题,拓宽了个人助业贷款客户的融资渠道,是商会、协会企业成长发展的助推器。(覃素玲 刘红文)

加强异地商会管理的五大思考

■ 金建宇

改革开放以来,一批又一批的浙江临海人敢为人先,走南闯北,奔赴全国各地经商办企业,形成了庞大的群体。目前,大约有20万临海人在全国各地经商办企业,他们凭着自己的聪明才智和艰苦打拼,成就了事业,赢得了声誉,成为了家乡人民的骄傲。

临海商人在全国各地开枝散叶的同时,异地商会犹如“青藤”蓬勃发展,聚集了大批商界精英。实践证明,组建异地商会,能有效地提高在外临海商人的组织化程度与整体素质,有利于维护自身合法权益,促进与所在地交流合作,并为家乡发展多作贡献。

建立一个异地商会不容易,要建设和管理好异地商会远远难于建立商会。从临海已建的18家异地商会运转情况来看,大多数都能从不同角度加强对商会建设和管理工作的探索,有些取得很好成效,总结了很好的经验。但个别商会,由于建设和管理经验不足,商会班子凝聚力不强,制度不健全,管理不到位,出现了不同程度的矛盾和问题,产生了一些负面影响。因此,要保持商会旺盛的生命力,防止昙花一现,就得上下共同努力,积极探索从哪些方面入手来抓好异地商会建设和管理工作,提高异地商会的规范化程度,这是摆在工商联、有关部门和各地商会面前的一个共同问题。

一、要坚持不懈抓好思想建设,增强商会的凝聚力。

抓正确的舆论引导。商会要围绕“爱国、敬业、诚信、守法、奉献”的要求,加强对会员的思想引导。

抓必要的学习教育。商会应根据当前的形势,不定期组织会员学习法律法规、企业管理、市场营销等知识。

抓适用的讲座培训。抓必需的各种活动。商会组织的各类活动,可以使会员相互进行思想交流,也可以起到联络乡情、友情,增加凝聚力的作用。

抓适当的评比总结。

二、要自始至终抓好组织建设,增强商会的战斗力。

建好内设机构。根据所担负的任务和商会班子组成人员的情况,建立起必要的内设机构。一般应设立“一办五部”或“一处五部”。一办或一处,即商会办公室或商会秘书处;五部为:组织人事部、宣传部、经济发

展部、维护权益部和财务管理部。明确职责分工。

做好会员服务。发展会员要坚持“慎重适度”的原则,做到注重质量,不求数量,同时也要考虑各个区域,各个行业的代表。

重视党建工作。

三、要求真务实抓好制度建设,增强商会的向心力。

各类会议制度。商会一般有三种会议:即会长会议、理事会议和会员大会(会员代表大会)。此外,还有诸如部长会议、秘书长会议、办公室会议及各部提出需要研究的业务性会议等。

组织人事制度。制定制度时要坚持原则、出于公心、实事求是,顾全大局。

财务管理制度。商会应该从收入来源,哪些方面可以开支以及经费使用管理办法、财务监督机制等方面制定制度,保证会计资料合法、真实、准确、完整。应坚持“以会养会”原则,可以会费投资收取回报;也可以股份制方式办点实业获取收益,便于更好地维持商会日常开支。

会费收缴制度。

四、要锲而不舍抓住经济建设,增强商会

的吸引力。

维护合法权益,保护发展。商会要为会员着想,以商会的整体力量,帮助大家维护自己的合法权益,搞好矛盾调处,以保护会员企业的发展。

提供全面服务,促进发展。商会就要不断为会员提供在生产、经营、融资、人才、技术、项目等各方面的信息和服务,促进企业更好地发展。

积极抱团合作,共同发展。有了商会这个平台后,可以把一家企业做不了的项目,组织几家甚至大家一起干,共同发展。

尽力报效家乡,回归发展。

五、要一以贯之抓好形象建设,增强商会的影响力。

主动承担社会责任。

认真做好参政议政。随着企业和商会的发展,对当地和家乡的贡献越来越大,知名度也越来越高,因此,企业家和会长被安排为工商联副主席(总商会副会长)、政协委员、人大代表的多了起来。既然党委政府给了你荣誉,那就要很好地履行职责。要注意调查研究,广泛收集广大会员的意见,积极参政议政,为两地党委、政府出点子、提建议。

打响商会工作品牌。在外临海商人不仅要把自己的经营理念、管理经验、先进技术等带到全国各地,还要做好临海“千年台州府、满街文化人”的人文精神实践者、传播者,把临海改革开放的形象,把临海企业和企业家特有的品质树立起来,把“新临商”这块牌子进一步打响。

各异地商会都应从本地实际出发,勇于创新,不断实践,善于总结,逐步提高商会的规范化程度,为争创领导班子好、办公条件好、制度落实好、活动开展好、作用发挥好的“五好”商会而努力。