

选择 NUS MBA 的理由:重识和重塑自己之路

■ 新易

据新加坡国立大学商学院统计,在2014级新生中,中国学生的GMAT分数平均高达近700分,76%本科就读于中国Top30的大学,平均工作年限近6年,近60%的学生来自外企。作为新加坡历史最悠久的大学,新加坡国立大学及其商学院连续多年在各项权威排名中位列亚洲前3,全球前30。

当媒体聚焦全球商学院面临泡沫风险的时候,到底值不值得在事业处于上升期的时候,放弃令人艳羡的高薪工作攻读MBA?他们为何毅然放弃美国名校的申请,最终把MBA求学目的地放在亚洲?面对多所MBA名校的橄榄枝,他们为何最终坚定地把自己投向了新加坡国立大学商学院(NUS)MBA课程?

让我们近距离地聆听NUS MBA 2014新生们一路申请的心路历程和他们坚定选择背后的全面解析。

Yu Guan:33岁,资深IT技术人员,GMAT 700分

个人背景:8年世界顶尖IT企业丰富经验

申请感言:没有最好的MBA,只有最适合自己的MBA。个人积累与职业规划成为录取关键。

计算机本科毕业的Yu Guan的职业生涯走的一直是技术路线,在外企IT行业工作了8年的他,始终在思考一个问题。“我常在想人的一生应该怎么过?怎样让自己变得更好?”面对周边高速发展的环境,他深感不学习就会被淘汰,自己本科的学历显然不够。想要拥有更多的学习机会和资源的念头不断萦绕在他的心头。

“我期望自己能够在一个多元文化的背景中,有效地锻炼我的沟通能力。在一个国际化的舞台上,与和我的背景不同的人进行充分交流,这些人都拥有各自的技能,而且还能进行商业案例的分享。所以我觉得在这个时候读一个全职的MBA是最直接、最有效的方法。”Yu Guan如此阐述他在自己事业已有一定基础的时候,突然选择攻读全职MBA的理由。

在锁定MBA求学目的地的时候,他直接把新加坡作为了自己人生的新阶段的目的。“这个决定是根据我个人情况和家庭情况最后得出的。”这个思维严密的理工男分析说,21世纪是发展最快的时代,所以亚洲的机会也会很多。Yu Guan补充说,“而且我的根在亚洲,正如新加坡的前总理李光耀所说,华语是根,一个人不能忘记了自己的根。另外,我的父母、朋友和太太都喜欢亚洲的文化。”

在明确自己的求学目的地之后,他对新加坡的两所知名的MBA大学——新加坡国立大学(NUS)和新加坡另外一所大学各自的MBA课程做了深入的比较。

“我觉得,没有最好的MBA,只有最适合自己的MBA。NUS MBA长达17个月,比其他大学都要长,所以我感觉它的授课更系统,学到的知识更扎实。此外,NUS MBA也会有更丰富的交换学生项目、公司实习。我读书的时间也更充裕,让我能有更多时间去适应、去融入当地的氛围,并能与学长、学姐和校友有更多的交流和互动。”

所以,在QS等国际排名中,一直名列前茅的新加坡国立大学最终吸引了他的目光。“学校的师资力量、学生团体都具有优势,而



且商业案例很多都来自亚洲,这符合我将来想在亚洲继续发展的职业规划。”

“我感觉个人积累与职业规划成为我最终被NUS录取的决定性因素。”Yu Guan表示。

在被NUS MBA录取之后,Yu Guan还收获到更多的惊喜。“比如我订阅了新国大商学院的微信账号,了解到万科集团的王石成为了我们学院的实践型教授、知名经济学家约翰·泰勒成为我们学院的定期讲座教授以及商学院在多项排名中屡获殊荣。我愈发觉得自己的选择是正确的选择。”

魏超然:29岁,年轻的咨询公司中国区负责人,GMAT 700分

个人背景:代表亚太总部组建上海办公室,管理着一支年轻的初创团队

申请感言:NUS MBA作为亚洲最具历史和影响力的MBA项目之一,对自己的职业生涯提升是一个很好的平台。在面试中,面试官会给你一个自由的空间来展示自己,而不是让你自己挖空心思去想答案,面试的过程也是重新认识自己的一个过程。

与其他新生辞职后去旅行、放松心情不同,作为NUS MBA今年最高奖学金获得者的魏超然似乎没有一刻让自己闲着,他正忙着备战CFA三级考试。

他的人生可以一直在路上。一个吉林小伙去厦门读大学,然后通过厦门大学和海外大学的合作课程,有幸到新加坡读完硕士,毕业之后在新加坡的一家美资咨询公司,从一个小小的实习生做起,最终成为项目经理。当这家咨询公司不断壮大并计划在中国大陆设立分公司的时候,他又挑起大梁成为了驻中国的负责人,同时管理着国内和新加坡的中国研究团队。可以说,很多人应该在40岁时才能完成的事业,他在即将步入而立之年就“速成”了。

只不过他没有选择就此止步,他还要重新出发。曾在新加坡攻读金融学硕士和工作的经历,让他对新加坡具有一种独特的感情。“我对自己的工作定位还是在亚洲(中国或者新加坡),”魏超然很清楚自己的职业发展方向。此外,之前在新加坡的求学经历让他感觉到新加坡大学的国际交流经验很多,并与企业建立紧密的联系,很多都没有相关的合作项目,而企业每年都会从中选人,机会很多。

所以,他相信通过NUS MBA的平台获取国际发展的机会比国内大很多。“NUS MBA作为亚洲最具历史和影响力的MBA项目之一,对自己的职业生涯提升一个很好的平台。虽然,我们常说‘排名不重要’,但排名也是一个‘口碑’,NUS优异的排名是值得骄傲的。”

魏超然补充说,新加坡国立大学是一所综合性大学,教授和学生资源很出色。“我能获取丰富的知识,同学们则来自各行各业,都有各自突出的特点。”

谈到要离开自己朝夕相处两年的年轻团队,全职去攻读MBA,魏超然流露出很多不舍。“管理年轻团队是一项有趣的挑战,首先要给他们一个自由的环境去激发他们的工作热情,引导他们积极思考和行动,鼓励他们尝试新方法、给予他们机会来充分展示自己,和团队一起成长。”虽然还不满而立之年,魏超然却对管理有着独特的见解,“如果他们对公司中的SOP(标准化流程)有好的意见,可以随时跟我提。他们的意见给了我很多启发。”

即将开始的NUS MBA课程相信会让这个年轻的职业经理人对管理进行更加系统的认识,并翻开全新的职业生涯篇章。

Wesley:30岁,工科男“转战”市场,带头开拓法国市场,销售业绩位列公司前茅,GMAT 730

个人背景:全球最大的通讯企业电子商务部门客户群主管

申请感言:读MBA最终目的是创业。回到校园后,我会把自己还原成“空杯”状态,向周围的人请教,不断汲取新的知识,结交一批优秀的、志趣相投和互补的朋友,为创业作准备。

他说,他的职业每一次转型都给人surprise(惊喜)。就在他成为了国内一家世界500强企业电子商务部门的客户群主管,部门业绩蒸蒸日上,他又给周围的朋友制造了一个surprise,那就是辞职去攻读全日制的MBA。

“读MBA的一个重要原因是为了职业转型,”Wesley如此阐述他攻读MBA的原因,从测绘工程学的工科男转型做国际贸易,再转型做IT通信产品B2B销售,在法国工作多年之后再华丽转身回到北京,做起电子商务。在这个全新的电商部门,他体验到了类似创业

的感觉。于是,在他的人生日程表上有了一个崭新的计划,那就是35岁的时候,和自己的朋友合伙创业。

他说,选择这个时间去读MBA,绝对不是一时脑热,而是深思熟虑之后的决定。“我感觉自己在市场方面拥有丰富的经验,但发觉自己缺少财务方面的知识储备,所以,想去攻读MBA。借助这个课程的学习,不仅获得更多财务方面的知识,同时获得更多的交流机会,可以在短时间内了解不同行业,相信会对我的创业有所帮助。”Wesley坦言。

谈起申请NUS MBA的过程,他坦言这个过程就是一个自我认识的过程。“我的职业发展变化很大,地点的变化,职能的变化,每一次的选择都离我前进的方向靠得更近。我喜欢做有勇气,敢于挑战自我的人,我的每一次选择都是按照个人的方向在走。”

转型的过程并非一帆风顺。对于工作繁忙的他而言,准备语言和GMAT考试的过程让他备感痛苦。因为准备的时间很短,前后只有3个月,Wesley第一次考GMAT只考了570分,敢于不断挑战自我的他仔细回顾了第一次考试和复习的经历,总结了经验,仔细规划好自己的零碎时间和周末,最终收获了730的高分。

面对即将开始的校园生活,Wesley充满了期待。“我将去到一个全新的地方,我会把自己还原成‘空杯’状态,向周围的人虚心请教。回到校园之后,我相信自己会遇到非常优秀的教授、校友和同学,与他们进行对话,促进自己内在的变化。”

对于毕业之后的规划,回国是他肯定的答案。“我计划还是回国,国内发展更快、市场更大!”正如他说的那样,每一次的转型都是一个surprise,都离他的人生目标越来越远,相信NUS MBA的课程会在他人的人生之路上带给他更多惊喜和无限可能性。

后记

据新加坡国立大学商学院上海办公室统计,在新一批学生当中,中国学生的GMAT分数平均高达近700分,76%本科就读于中国Top30的大学,平均工作年限近6年,近60%的学生来自于外企。

正如学院的口号“立足亚洲,引领全球”(Leading from Asia)那般,作为新加坡历史最悠久的大学,新加坡国立大学及其商学院连续多年在各项权威排名中位列亚洲前3,全球前30。

NUS MBA为所有致力于国际舞台的学生提供高质量的教学体验。NUS MBA拥有众多在全球范围内享有声誉的教授,并聘请世界五百强前高管为实践型教授:日前,万科集团创办人、董事会主席王石成为了新加坡国立大学实践型教授、前高盛亚洲首席经济学家Kim Sun-Bae和凯德置地前CEO廖文良等。NUS MBA课程涵盖金融、市场、战略和组织、房地产、医疗健康五大专业方向。

学生构成中,超过90%为国际学生,良好的学习环境和氛围,加上完善的学生会及俱乐部体系、各种专业竞赛、旅行学习、海外交换生计划,帮助学生在实践中提升领导力,拓宽眼界。目前,NUS MBA已和超过60多所世界顶尖的商学院实行交换生计划,其中包括耶鲁大学(Yale)、康奈尔大学(Cornell)、纽约大学(NYU)、伦敦商学院(LBS)、巴黎高等商学院(HEC)和西北大学(Northwestern)等。



找到人生价值 MBA 硕士 回家“乐活”养猪

45岁的曾举俊是江西财大的MBA硕士研究生,他放弃了年薪30万的优越待遇,回老家进贤当起了猪倌。现在,他的农场内有600多头黑猪,还有20余亩水塘、500余只鸡鸭。他说,自己要用MBA知识来养猪,他的目标是只供应600户家庭餐桌。

MBA 硕士研究生 返乡当猪倌养猪

曾举俊是进贤县李渡曾村人。大学毕业后,曾举俊被分配到了钢铁厂,每月拿着200元不到的工资。几番犹豫,一年后,曾举俊选择了辞职。这一次,他只身来到了广州闯荡,成了一家医药公司的销售代表,赚得了人生中的“第一桶金”。

之后,曾举俊选择回到了南昌,和朋友一起创办了公司。在公司,曾举俊年薪达到了30万元。而为了提高自己的管理水平,此后他又到江西财经大学MBA学院攻读工商管理学硕士。

然而随着物质生活水平的提高,曾举俊却在精神上感到了落寞。他总隐隐感觉,城市的生活虽然丰富多彩,但过分喧嚣,不如农村那般自由自在。而随着食品安全问题问题日益受人关注,有着敏锐洞察力的曾举俊决心返乡创业,办起了养殖农场,养起了黑猪。

以“乐活”的理念办家庭式农场

曾举俊说,“乐活”的理念是他所追求的,他办农场的定位是做高端家庭的健康安全餐桌。而在请教专家后,他决定将农场办成一个生态循环的家庭式农场。曾举俊还说,自己要将所学的MBA知识运用到养猪上。

2012年10月农场建设完成,并引进了第一批玉山黑猪共计30余头。经过了一段时间,黑猪、水稻、鸭、鱼的养殖也都在逐渐步入正轨。

记者在曾举俊的农场内看到,他养的黑猪在山上到处闲逛。曾举俊说:“黑猪白天在田里活动,晚上回猪圈睡觉。吃的都是天然饲料,零食是山上的野果。要养300天,黑猪肉的风味才最佳。”对于300天的周期,是不是成本太高?曾举俊解释:“要快,只能用激素,这绝对不能用的。成本再高,也不能用激素,这是底线问题。”曾举俊说,自己的目标是只供应600户家庭用户。“我不做饭店生意,只将黑猪肉卖给家庭用户。”

从2012年到现在,曾举俊的养猪场还一直在垫钱。“到现在为止,我已经投了300多万元了,进村的路我也投了钱修。”尽管投资巨大,但曾举俊说自己会一直坚持下去,“等到养猪场有一定规模了,做大了,以后会考虑将猪场捐给村里。”(邹晓华)

落户无望或将提高 MBA 就读纯度

目前正值MBA复试及调节阶段。2013年,有关部门对“非京籍落户”年龄设限要求,市属各用人单位引进落户的应届非北京生源毕业生,毕业当年本科生不超过24岁,硕士生不超过27岁,博士生不超过35岁。这一“落户”政策颁布至今已近两年,这一“落户”限制对MBA报考和招生到底有没有影响?

对不少报考MBA的职场人来说,北京户口可能是其读MBA的重要因素之一。2013年,有关部门对“非京籍落户”年龄设限了要求,硕士生不超过27岁,同时这一渠道引进的重点是连续升学、初次参加就业的年轻应届毕业生,而不是有工作经历的在职人群。这一规定让一些MBA学生考生的“户口”梦成为泡影。因为无论从年龄还是工作经历来讲,一般的MBA毕业生都不符合要求。

进入央企绕过市属单位

刘雪(化名)是去年北京某知名高校的MBA毕业生,作为孩子的妈妈,她当初报考MBA的一个重要原因就是有机会拿到北京户口,方便孩子日后上学。2013年落户年龄限制政策刚出时,她心里着实捏了一把汗,很担心自己在2014年毕业时因为年龄问题没法落户。待到去年毕业时,她了解到这只是对北京市属单位的限制,松了一口气。后来,她从原单位跳槽到一家中央级事业单位,成功解决了户口。

刘雪回忆,她的同学中对户口很看重的并不算少。2013年政策刚出时,她上一届的同学

中就有人办了延期,希望下一年政策能变化,没想到去年政策没有变化,户口指标反而更少了,看到这种趋势也就赶紧毕业了。

央企落户难度可能增加

刘雪说,自己去去年毕业实际还算幸运了,听说今年一些央企还开始实行限制政策了。据媒体报道,近期一些央企开始在年龄上设置落户限制,许多企业还规定“凡在毕业前有社保记录的都不再享受落户资格”。而央企以往在这方面的规定则是:只要有解决应届毕业生进京指标的中央机关、事业单位和在京央企,与毕业生签订三方协议时使用进京指标,在户口迁移栏中填写迁出地址,就可实现毕业生落户。

“我知道一个朋友今年考上了MBA,得知这个消息后,他就想能不能转到一个中外合作办学的MBA项目,这样以后可以走留学生通道,目前落户政策相对宽松一些。”刘雪说。

MBA 就读“纯度”或提高

“MBA中国网每年都会做考生需求调查。在2010年,北京考生报考需求排名前五位的依次是人脉、学历、户口、学东西和职业发展,这几个因素基本一致排在前五位,但到了2013年,户口这一需求就排在第五位了。对很多人来说,户口已经成了增值,拿不到都不会有太大影响。”MBA中国网总裁张诗华表示,2013年落户限制政策刚出时,确实对2013

年的报考产生了一定影响,报考人数有所下滑。但到了2014年,报名人数又在往上升。可以说,2014年报考的学生对户口其实没有太大的需求了。张诗华认为,从长期来看,落户限制对人们报考MBA并没有产生太大影响。

而在中国农业大学MBA教育中心常务副主任谷征看来,落户限制会对一些较差的学校

影响最大。谷征解释,过去有些人就是为了北京户口去读MBA,好学校比较难上,于是就去较差的、管理较松的学校混个证书,只求有个应届毕业生身份,因此这些学校还比较有市场。但现在靠读MBA落户基本不太可能,去差学校混文凭就没有什么意义了。“我认为,越是好学校,落户限制政策的负面影响越小,反而

会增加他们的需求。”

“对一个城市的发展来讲,城市肯定会青睐高学历、高素质、高能力、高收入的人,会根据一个人的教育水平、收入和对城市的贡献来判定他是否应该落户。从这个角度讲,通过应届生身份来落户肯定会不现实。”谷征说。

(新京)

观点

MBA 课程发展应重视专业化

●张诗华,MBA中国网总裁

过去不少学校的MBA都会把解决户口作为宣传的噱头之一,现在户口不好解决了,不要户口来宣传,就要靠课程和产品了。我想未来MBA的发展方向会是课程的差异化,原来我们的课程同质化很严重,这几年差异化的势头比较明显。我们的每一所大学都有自己的特点,学生也应该有更多的选择。比如

传媒大学应该发展传媒和营销方向的MBA,因为这些资源都集中在传媒大学;法商就应该去中国政法大学。这种差异化带来的一大变化是提升学生的学习效率,比如一个100人的综合MBA班,老师讲的话题可能只有50个人感兴趣,而如果朝专业方向发展,对同一个话题感兴趣的就会有80个人,这样就有利于集中最有效的资源让学生更有收

获。

而对于学生,如果没有了户口的诱惑,就要把报考MBA和其定位、与自己职业生涯的规划相结合起来。MBA培养的是管理者或潜在的管理者,未来想成为管理者读MBA才会更有意义。假如一个技术人员以后只想做技术,那在技术上不断提升就好,根本不想成为管理者的人也没必要读MBA。

感受

落户限制使报考更理性

●张鸣(化名),北京某高校MBA在读

我是2013年报考的MBA,我报名时北京落户限制政策已经出来了,虽然我没有北京户口,但当时还是决定报考。我想读MBA主要是想学一些工商管理方面的知识,其次是想通过MBA拓展人脉,以后工作、创业更方便一些,

第三考虑的是学历,第四位才是户口。

据我了解,考MBA的人很多都是看重户口,记得当时政策出台后,很多人都决定不考了,估计会有百分之二三十的下降。而我认识的一个当时在读的MBA研究生,本来去年毕业想留校做老师,后来因为学校解决不

了户口,也放弃这个做老师的机会。

当然,现在读MBA也并非一定不能解决不了北京户口,肯定还会有些渠道,只不过会越来越难。在我看来,落户限制肯定会影响MBA的报考,而且会让人们的报考更加理性一些。