



桑海集团入选 南昌企业 30 强

近日,南昌市企业联合会/企业家协会 2014 年年会暨表彰大会召开,会上公布了“南昌企业 30 强”名单,并对南昌市优秀企业、优秀企业家、优秀厂长(经理)等进行了表彰。桑海集团入选南昌企业 30 强,桑海集团党委副书记、纪委书记、江西气门芯厂长王刚荣获南昌市优秀企业家称号。

(袁骏)

揭阳市鞋业商会 打响品牌战

日前,广东省揭阳市鞋业商会召开座谈会,提出近日将通过加强与其他地区鞋业商会交流、加大与电商业合作力度,帮助企业解决融资难等问题,进一步打响“揭阳鞋”品牌,做大做强揭阳市制鞋产业。

据了解,揭阳市鞋业商会自 2011 年成立以来,积极为会员服务,深化银企合作,大力加强宣传推介,为该市成功申报“中国塑料时尚鞋之都”称号做出积极贡献,助力揭阳市成为全国制鞋产业基地和鞋业出口基地。据统计,2014 年该市鞋类产品出口值 18.17 亿美元,同比增长 12.5%,占揭阳市出口值 35.8%。

(鞋网)

山东为异地商会 念“紧箍咒”

公务员退休不满 3 年,不能到异地商会任职。日前《山东省异地商会管理办法》开始施行,该管理办法中明确,在职(含辞去公职或退休后三年内的)国家公务员和参照公务员法管理的人员不能在异地商会中兼职(包括担任名誉职务和临时职务)。上述人员辞去公职或退休满三年以后只可兼任异地商会聘任制秘书长及异地商会秘书处聘任制工作人员,不得在兼职的异地商会中领取薪酬、奖金、津贴等任何报酬,不得获取其他任何额外利益。

据山东省民政厅相关负责人介绍,异地商会是指由同一原籍地的外来投资企业、民办非企业单位在注册登记地自愿发起组建,带有原籍地行政区划名称特征的商会类社会团体法人。

该负责人表示,在上述办法中,山东为异地商会念出了多个“紧箍咒”:不能利用异地商会开展妨碍市场公平竞争的活动,损害消费者合法权益;不能在异地商会内部结成不同的利益集团;不能设立地域性分会;不能限制或排斥符合条件的单位自愿加入异地商会;不能利用异地商会非法为个别单位牟利等。

(丛民)

贵阳金石五金机电城 200 商家“抱团”共组商会

3 月 27 日,贵阳金石五金机电城商会在贵阳成立,标志着 200 余家五金机电商户从此有了自己的“家”。通过商会的协调规范,共同应对市场中出现的种种问题。

为啥要成立商会?贵州红太阳商贸城开发有限公司和金石五金机电城总经理、金石五金机电城商会会长欧阳海滨说,市场中大多数中小企业以自己单独的力量面对庞大而瞬息万变的市场,有时候总是感到心有余而力不足,而商会的成立正好补上了这个短板——整合各商户,运用商会的力量,做很多单独商家难以做到的事,主要体现在:及时让商家获得市场一手信息,销售渠道共用,以便打开更多、更广的销售市场;采取联合采购的模式,用最优惠的价格进货,运用商会力量给会员及时调节资金,缓解资金压力;联合商户做单一商户不能做的项目和投资,开辟多方面的利润增长点。

金石五金机电城位于花溪区石板镇合朋金石产业园,规划建设规模 50 万平方米,可容纳商户约 4000 户。目前,项目一期已经建成 20 多万平方米,可容纳 2000 多家商户,已签约入驻的有 1000 多家。

据介绍,为把这一项目建设成全国最具活力和西南地区最具影响力的品牌工业生产资料交易中心,金石五金机电城已经与北京、上海、广东、浙江、江苏、山东等 20 多个省(市、区)的 50 多个五金机电行业商(协)会和全国数十家五金机电专业市场达成战略合作协议。它们将在行业内和各自市场帮助宣传、推介该项目,并介绍其会员企业和商户入驻该项目或开展货物供应。

据透露,第四届中国国际五金机电市场百家论坛将于今年夏秋之际在贵阳金石五金机电城举行。届时,全国数百家著名五金机电市场(城)负责人、各省(市、区)五金机电商会负责人和有关知名的经济学家将参会,在战略合作的框架下开展深度合作。

(曾崇)

商会 Chamber of Commerce

四川赢和实业有限公司协办

2015 年 4 月 2 日 星期四 责编:戴琳 编辑:刘静芬 版式:叶友平

投稿·咨询邮箱:736108169qq.com 新闻热线:028-87369123

企业家日报

5

中国国际商会以改革提升服务

“中国国际商会作出了加快改革发展的决定。”3 月 25 日,中国国际商会秘书长于健龙在贸促会例行新闻发布会上表示,为满足企业新形势下开展国际商事合作的多样化需求,塑造我国参与和引领国际经济合作竞争新优势,中国国际商会在主管单位领导下加快改革发展,目前有些改革和调整措施已经基本落实到位。

据于健龙介绍,中国国际商会此次改革主要采取了两大措施:一是根据业务发展需要,扩充调整商会常设办事机构;二是构建全方位国际商事服务体系,汇集和整合相关资源与服务,融合多地工作平台,全面服务国内企业。

于健龙表示,此次结构改革的总体目标是,把商会建设成为具有广泛代表性、较强影响力的枢纽型商会组织,实现“会员普及化、



珠海市与中国机电商会签署战略合作框架协议

日前,中国机电产品进出口商会与珠海市签署战略合作框架协议,以推进珠海在更大范围、更宽领域和更高层次上参与全球中高端竞争。

据介绍,框架协议约定双方将在市场开拓、国内展会、外贸转型升级、横琴新区开

发、信息交流、投资促进等六方面展开合作。其中外贸转型升级方面,机电商会将根据珠海外贸发展情况,在政策制定、市场开拓、应对贸易摩擦等方面给予指导,帮助珠海提升出口机电商品品牌与质量,进口先进技术和关键零部件。珠海市政府积极与机

电商会合作,在珠海举办外贸转型升级论坛、组织专题调研、开展培训及会员企业对接活动。

横琴新区开发方面,机电商会将根据珠海横琴新区的发展优势,指导和帮助横琴新区十字门中央商务区会展中心办展,提

高珠海会展业发展规模和水平;运用自身的办展优势,指导珠海建立中国-拉美经贸合作示范区,举办中国-拉美博览会。珠海市政府支持机电商会在横琴新区举办展览展销活动,探索建立会展业长期合作关系。

(张文单)

郑州 56 家行业协会商会将告别“官办”

今年 5 月底前,郑州的 56 家行业协会商会将与行政机关彻底脱钩,不再具有任何行政职能。这是记者从郑州市日前下发的相关通知中获得的信息。

根据《郑州市行业协会商会与行政机关脱钩实施方案》要求,除法律授权管理以外,在全市各级民政部门登记的行业协会商会,有与行政机关合署办公、与行政机关合账、违规代行行政机关职能、违规使用行政机关资产、现职国家机关工作人员兼任行业协会商会职务 5 种情况,要从人员、财务、资产、职能、机构等方面与行政机关彻底脱钩。

据介绍,纳入郑州市此次脱钩名单的行

业协会商会,涉及郑州市城乡建设委员会、郑州市安全生产监督管理局、郑州市住房保障和房地产管理局等 26 家相关业务主管单位,其中不少是群众眼中“有实权”的单位。

如何安排这些对政府有“依赖”的行业协会商会?根据郑州市的部署,脱钩后,政府将建立购买服务制度,除法律法规另有规定或涉及国家安全等事项外,社会公共管理与服务等事项,原则上应由政府通过公开招标的形式向行业协会商会等社会组织购买,经费纳入政府年度财政预算。

郑州市民政部门有关负责人表示,“脱钩”的目的,是为了实现行业协会商会自愿发起、自

选会长、自筹经费、自聘人员、自主会和无行政级别、无现职国家机关工作人员兼职。

近年来,一些半公半私、角色异化的行业协会等社会组织,由于“官办”属性很强,在群众和企业眼里成为一些政府部门权力寻租的通道,受到诟病。

对于郑州市此次让 56 家行业协会商会与行政机关脱钩,很多企业和专家表示了认可。

“政府通过社会购买服务,更加贴近民意、贴近市场,对政府今后发展大有好处同时,行业协会通过购买服务,能够提高素质和活力。”河南省工业经济联合会秘书长郭根法

(余嘉熙 冯国鑫)

北京温州企业商会为企业“走出去”保驾护航

日前,以北京温州企业商会为平台,以嘉美东方(北京)国际投资顾问有限公司为载体,协同迈阿密政府和北美诸多知名企业,将各自优质资源进行强力整合的盛宴“2015 年美国佛州高铁中国 VIP 商务晚宴”在北京中国大饭店开启。美国佛州迈阿密前市长 Alex-Penelas、嘉美东方总裁王燕等相关部门负责人出席晚宴。

王燕指出,本次晚宴旨在更好地为中国企业家服务,为中国企业的海外发展保驾护航,积极实现中国企业“走出去,引进来”的战略目标。

“我深切地相信,本次晚宴将为诸位来宾搭建一个力助中国企业‘走出去’,对话美国

政要与美国财团的高端平台,更加殷切地期盼能够通过本次晚宴,与每一位来宾分享中国经济新常态、新机遇、新发展趋势下海外发展的美好蓝图,共同赢取家族的未来,中国的机遇。”王燕说。

王燕表示,中国是当今世界最具发展活力和潜力的地区之一,同其他国家的发展息息相关。而中国企业家也在积极探索适合本国情况的发展道路,在实现自身发展的同时有力促进了世界发展。中国企业早同世界其他地区的区域次区域合作中也展现出了勃勃生机和美好前景。在这其中,中美合作更是互为机遇、互利共赢的合作。双方的经济各具特色、各有优势,美国成熟适用的技术设备、相

对充裕的资金与中国的市场容量、人力成本、资源优势相得益彰。双方在推进合作中注重优势互补、各展其长,把自身的发展融入对方的发展之中,给彼此带来的是机遇。

王燕认为,近年来,中国深入实施“走出去”战略,而美国 EB-5 的长期执行,也正在加大资金、劳动力的引进力度,相互需求在增多,双方蓬勃向上的发展趋势,蕴涵着广阔的合作空间。

据了解,北京温州企业商会作为全球 400 多家商会组织之一,一直是“中国企业走出去,引进来”的大力倡导者。多年来始终致力于中国企业与世界各个国家及地区的交流合作,为中国企业走向美洲、欧洲、非洲竭诚服

(商时)

北京福建企业总商会常务副会长吴明生:儒商是如何炼成的?

■ 邹挺超

吴明生谈吐之间带着一股浓浓的书卷气,在一个多小时的对话中,他侃侃而谈,将自己从商三十余年的经历娓娓道来,各种成语信手拈来,对于家乡福建、对于闽商的见解也十分独到,而从他桌上的文房四宝来看,他平时的爱好也是挥毫泼墨,俨然儒商风范,一扫闽商给人的草莽英雄的印象。

正因如此,当他说起自己年少失学,15 岁便离家到湖北武汉推销瓷砖的经历时让人惊讶不已。

这或许正应了他自己的一句话:“年轻人成功欲望比较迫切,看到人家成功的一面,没看到人家辛酸的一面。”从建材起家,到如今在金融投资领域卓有建树,吴明生所走过的路程,充满艰辛,也充满智慧。

“跨界”,危机中的思考

2006 年,吴明生和几个老乡一起出资成立了中鸿基控股集团。如今,这家集担保、投行、投资及金融研究院四大业务板块于一身的金融企业,已经在北京、湖北、山东、陕西、广东、福建、黑龙江、湖南设立了联盟公司,上海联盟公司也在筹备之中。

在金融投资行业打拼的经验,让他对闽商中小企业的融资困境心知肚明,而此前 30 年从事建材行业的经验,更让他对建材行业资金

流通的特殊性有很深的体悟:“建材行业起伏比较大,比如今年业务量大,就需要很多资金,找银行又不合条件,找亲戚又开不了口。如果今年业务量不大,钱就会放在自己账户里面,只有很低的年化收益率。我觉得,这不符合市场规律,刚好几个朋友有相同的想法,就成立了中鸿基。”

实际上,回顾一路走来的历程,吴明生说,正是早年从事实体经济经验,让自己在做投资时顺风顺水。而之所以从建材领域“跨界”进入金融,起因于一场企业管理危机。

出生于晋江磁灶的吴明生,从小耳濡目染的都是父亲和周边亲戚经商的事迹。十多岁时,他便随着父亲出外推销瓷砖。1991 年,在东北发展壮大的吴明生,在家乡创办了一家瓷砖厂,不久又开始涉足石材加工。秉承“要做就做最好”的信条,吴明生从意大利进口了世界上最先进的设备,将陶瓷、石材制造加工做得有声有色。

“当时我不参与具体运营,只是做自己最擅长的,在全国各地拓展业务。”回顾当时,吴明生说,“就这样,这家工厂规模越来越大,在福建十分有名。”

然而,此时工厂却爆发了一场危机。危机的导火索正是闽商企业的通病——家族式管理。

这场危机让吴明生开始认真思考自己未来事业的走向。他决定,将自己的主要精力从

石材转到资本市场:既然自己的拿手好戏在于拓展业务,为什么要舍长用短?为什么不把企业运营和生产完全分离?于是,北京鼎盛时代投资有限公司成立了。

吴明生表示,鼎盛时代投资有限公司主要选择管理较为完善的企业,进行投资。尽管不参与日常生产运营,但却会参与拓展业务。“经营者对我的股份进行保底,每年利润设定一个不低于某标准的利润值,如果低于这一标准,用他的资产来补足亏空,超过则按照实际来计算。再有我和他协议,设立退出机制,一旦认为企业经营上有问题,或发展不合期望,就有权退出。”

吴明生说,与当下热门的股权投资不同,北京鼎盛时代投资有限公司并不是通过投资企业上市后获取超常规收益盈利,而是“结合自己发展需要,期望真正在项目帮助他们,并且自己发展起来。当然,如果投资的企业或项目能上市融资,我们也乐见其成”。

好奇又保守

对自己的性格特点,吴明生做出了似乎矛盾的分析:一方面,他说,自己是个对事物比较好奇的人,到一个新地方、新领域发展,“会很期待,很开心”;但另一方面,他又说,自己是个保守的人,“生意明明可以做得更大,但老是因为保守错过机遇。用月亮比喻,就是总停留在初十、十一的月亮,不会满”。

组织规范化、业务国际化、服务专业化”的目标,真正担负起服务政府、服务企业、代言工商的使命,形成贸促会带动商会做大做强、商会支持贸促会放大功能、二者协调发展的良好格局。

于健龙表示,改革之后,中国国际商会今年将重点在五大方面努力,构建全方位国际商事服务体系:一是增强代言工商的能力,反映会员企业诉求;二是参与国际经贸规则制定,提高中国工商界话语权;三是加强多双边工作机制建设,打造国际化交流平台;四是举办境内外品牌会展,拓展企业经营空间;五是加强国际商事项目培训,助力中国企业走出去。此外,中国国际商会还将加强与地方和行业国际商会的联系,建立和完善全国工作体系,形成与地方和行业国际商会共同发展会员、服务会员的体制机制。

(吴力)

高珠海会展业发展规模和水平;运用自身的办展优势,指导珠海建立中国-拉美经贸合作示范区,举办中国-拉美博览会。珠海市政府支持机电商会在横琴新区举办展览展销活动,探索建立会展业长期合作关系。

(张文单)

认为,与行政机关脱钩,有利于建立行业协会商会规范发展的长效机制,使行业协会商会真正成为提供服务、反映诉求、规范行为的主体,充分发挥行业协会商会在社会建设中的积极作用。

有关人士同时呼吁加强对行业协会的监管,尤其是对政府公开招标购买行业协会商会的服务进行监管,引入竞争机制。“否则,表面上和政府脱钩了,事实上由于种种关系,换汤不换药,依然可以通过形形色色的手续、关卡、资质、认证,截留了简政放权的红利,扰乱了市场秩序,甚至成为腐败滋生的温床。”

(余嘉熙 冯国鑫)