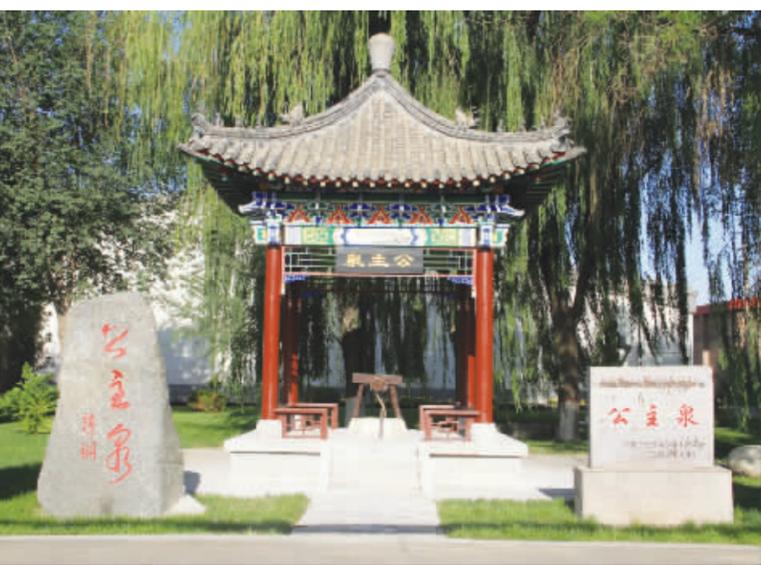


# 河套酒窖池和古井 被认定为内蒙古自治区重点文物保护单位

根据内蒙古自治区人民政府内政发(2014)109号《内蒙古自治区人民政府关于公布第五批自治区级重点文物保护单位的通知》的文件,河套酒业集团河套酒窖池和古井被认定为“内蒙古自治区人民政府第五批自治区级重点文物保护单位”。自治区政府公布的第五批自治区重点文物保护单位,包括有古遗址、古墓葬、古建筑、石窟和石刻、近现代纪念物、历代长城等,具有十分重要的历史、艺术、科学研究价值。

河套酒窖池于2006年被中国酿酒工业协会授予“中国北方第一窖”称号,其理由是:第一,河套酒业集团的浓香型白酒生产规模和产销量,已经成为北方第一;第二,河套酒业的主导产品河套王酒是中国北方淡雅浓香型酒的典型代表;第三,其占地面积、窖池数量和出酒量,都是当之无愧的北方第一;第四,即使今后还有更大的老窖车间建成,它的窖龄也不能够超过该窖池。同时,窖池周围附着大量的红胶窖泥,红胶窖泥是河套地区一种特有的土壤培养的窖泥,它土质松软,透气性好,粘性强,微量元素多,能够最大限度吸附潜藏于窖池周围的各种微生物菌群。为了增强发酵效果,提高优质酒出酒率,河套酒业科研人员对窖池生产技术进行了优化,对北方



●河套酒业公司的公主泉

浓香型白酒的发展起到了巨大的推动作用。

古井名为公主泉,现在河套酒业厂区内。之所以以公主泉命名,体现了人们对昭

君公主这位汉、匈两大民族之间的使者的尊重与怀念。相传,因为公主泉水可以酿造好酒,河套地区的酿酒匠人开始向它的周围聚集。久而久之这个地方就成为酿酒核

心地带,并形成远近闻名的酿酒名镇。据史料记载,明朝末年在其周围形成了数十家酿酒作坊,其中最著名的就是隆记缸房。新中国成立后,政府整合了包括隆记缸房在内的多家酿酒作坊,成立了内蒙古陕坝制酒厂,就是河套酒业的前身。古井公主泉于2009年被巴彦淖尔市人民政府认定为“巴彦淖尔市重点文物保护单位”。

河套酒业集团是国家工业旅游4A级景区,此次窖池和古井公主泉被认定为“自治区级重点文物保护单位”,更是将河套酒业的工业旅游事业推上一个新的高度,除了可以参观现代化酿酒企业的先进生产工艺,还可以领略到历史积淀、源远流长的河套酒文化,实现了历史与现代、文化和酿酒工艺完美结合。

河套酒窖池一直是北方淡雅浓香型白酒的工艺体现,是一种独特的工艺和酿酒原理的结合,承载着河套酿酒人孜孜以求的精神,而今又被赋予了一种新的责任,成为河套地区酿酒文化的载体,默默诉说着历代河套酿酒人的故事。河套酒业一定会以此为契机,积极做好文化宣传保护工作,进一步将河套酿酒文化和企业文化更完美地融合,真正成为河套酒文化宣传的载体,搭建文化交流的平台。(任莉)

## 锡柴 国四康威机 助豪沃轻卡首季热销

日前,配套锡柴康威系列国四发动机的中国重汽HOWO悍将系列窄体车型市场热销,1-2月已接到订单1700余台,同比增长749.74%。

中国重汽在国四产品路线上起步较早,在重汽轻卡HOWO悍将系列窄体车型中更是新推出了搭载锡柴康威系列的国四发动机。该款发动机采用EGR+尾气后处理系统,用户在使用过程中无需添加尿素溶液也能轻松达到国四排放标准。在锡柴版悍将轻卡上,采用气刹制动,标配断气刹。后桥钢板弹簧为9+7的布局形式,刹车气室加大,制动蹄片加宽,满足重载制动需求,制动气室整体上移,增强车辆在复杂路面上的通过性。

该车型自2014年投放市场以来,已逐步得到用户认可,特别是在售后服务的及时性上较其他同类动力的优势明显。(翁立)

## 老板是善于 整合资源的人

■石立平

什么人能当老板?这是很多人都非常关注的问题。有钱能当老板?有技术能当老板?有项目能当老板吗?不一定吧!笔者见过太多有钱却把企业开倒的人,也见过不少技术过硬却把企业做垮的人。如果有钱或者技术都不能当好老板,那么什么人能当好老板呢?

老板是懂得整合资源的人。一个成功的老板,他们可以没钱,可以技术不专业,也可以没有资源。然而,老板的智慧不在于自己拥有什么,而在于他懂得整合什么。世上没有废品,只是放错地方。老板的才华就是把不同的人、物力和财力整合到一块,创造更高的价值,这就是成功的老板。

因为一家企业的成功一定是整个团队的成功。个人无论多么优秀,能力都是有限的,只有团队才能弥补个人能力的不足。所以老板的能力就是发现个人的需求,让个人资源与团队资源进行有效对接,有效配置,从而使个人能力发挥最大的价值,企业创造最大的财富。

因此,老板既不用成为技术专家,也不用成为投资专家,你只要能成为资源整合的专家就行。如同,刘邦文比不过张良,武比不过韩信,他却能把张良和韩信整合在一起打败项羽。刘备文比不过诸葛亮,武比不过关羽、张飞,然而,他把这三个人组合到一起,成就了蜀国的霸业。

今天大多数成功的企业老板也同样如此,马云不是电脑专家,却打造了中国最大的电子商务平台。王石不是建筑专家,却创建了中国最大的房地产公司。如果你今天没有专业技术、创业资本,其实,并不影响你创业梦想。只有你拥有了整合资源的能力。让有钱的人出钱,有力的人出力,有智的人出智,那么你一定可能成为一个成功的企业家。

老板要做企业家,不要做专家。企业家做什么事?就是做资源整合。因为经营企业就是经营人,老板的作用,就是创建一个平台,让一群普通的人通过这个平台变得更优秀,从而创造更多的社会效益和经济效益。

要知道,这个世界既不缺少资源,也不缺少人才,只缺少有效的对接、整合。沙子、水泥、钢筋,如果缺少有效组合,那么就不可能建造高楼大厦。企业也同样如此,技术员、管理员和销售员,如果不能有效配合,那么老板也不可能成就伟大的事业。因此,智慧的老板不是强调个人能力有多强,而是团队配合有多好。

今天的社会,不在于你拥有什么,而在于使用什么,老板不是专家,而是使用专家的人,老板没有资源,而是使用资源的人。老板的智慧不在于创造,而在于整合。一个人能够整合多少资源,使用多少人才,打造多大的团队,你就可以成就多大的事业。

因此,看一个人能不能成就大业,不是看一个人学了多少专业,存了多少钱,而在于他有没有办法让有能力的人和有钱的人组合在一起工作。

老板不是创造资源的人,而是整合资源的人。企业就如同是新生的婴儿,没有女人,男人再有能力也生不出孩子;没有男人,女人再漂亮也生不出孩子。企业家就如同媒婆,把男人和女人结合在一起,最后生出可爱的小宝贝。

为什么企业家会成为社会最受尊重的人?因为今天的社会不缺少资源,只缺少发现资源、利用资源、整合资源的人才,所以企业家才显得珍贵。因为一个永远只关注自己的人成了老板,只有想办法帮助别人实现梦想的人才能成为老板,所以老板的工作就是整合资源。

## 熊维政“赴会”途中热聊“一带一路”

“一带一路”或者“onebelt/oneroad”已成热词,这两年,在各种国际国内会议上,频频被提起,“一带”指的是“丝绸之路经济带”,“一路”则是“21世纪海上丝绸之路”。

3月3日正式进入全国“两会时间”。在区域发展上,“一带一路”等顶层设计方案有望两会后发布,也成为代表委员热议的焦点。

3月2日上午10时许,河南代表团赴京的动车上,两位代表的聊天话题引人瞩目。

全国人大代表,河南省侨联副主席、中国致公党河南省工委主委王鹏杰说,2015年将是“一带一路”国家战略全面铺开的一年,这对河南发展十分有益。目前,郑欧班列已显现出对拉动河南经济增长的优势。

国家就像家庭一样,需要走动和交流,流动起来才会发展,河南应该参与到“一带一路”大战略中。

“河南是丝绸之路、海上丝绸之路的重要节点城市,还是文化大省,可以从文化上推动‘一带一路’发展,比如把‘一带一路’上的文化节庆日、会展引入河南。”王鹏杰说。

“一带一路”议题立刻把“话匣子”打开了。王鹏杰对旁边的全国人大代表,河南羚锐公司党委书记、董事长熊维政说:“你把一贴膏药做成了上市公司,很厉害。中医药作为中华文化精髓之一,‘一带一路’将连通东亚和西欧两大经济圈,也应该顺势而上,难道没有什么想法吗?”

听完此话,熊维政不停地点头:“中医传承了东方文化,外国人也喜欢看中医,因

为副作用小,疗效好,价格相对便宜。但膏药却不是很受外国人欢迎,原因是中药气息太大、有异味,文化存在差异,而且外国人体毛较多,膏药使用不方便。我们的膏药出口份额不到1/10,主要销往美国、欧洲和东南亚。”

即便当前膏药走出国门的步伐不快,熊维政也不愿放弃“一带一路”的发展机遇。

熊维政说,目前他们公司正在大力推进科技创新,承担了国家课题,建设了研发平台,研发没有中药味道和不粘体毛的膏药,真正让膏药走出国门。

聊到最后,王鹏杰说,推动中医药在“一带一路”沿线国家发展,反过来也有利于促进中医药业。

(汤兴)

## 茅台保健酒业组织观看全国人大开幕会实况

3月5日,第十二届全国人民代表大会第三次会议在北京人民大会堂隆重举行。茅台保健酒业公司党委书记、副总经理谭定鸿组织公司在京领导及各部门负责人共15人在公司9楼会议室集中观看了开幕会实况直播,认真聆听李克强总理所作的《政府工作报告》。

会议室里,大家认真聆听李克强总理所作的政府工作报告,不时记下关注的内容和体会。针对中央人民政府2015年的工作部署,特别是对深化国企改革、农业现代化、改善民生、稳增长和调整经济结构、全面推进依法治国、加强政府自身建设、打击腐败等方面,大家给予高度评价。

通过收看学习政府的工作报告,使大家进一步了解了国家取得的巨大成就和今后的施政方针,在增强大家的爱国情怀,对祖国繁荣昌盛的未来充满坚定信心的同时,指明了大家今后工作的努力方向。

(通讯员 罗江琴 陈富鑫 摄影)



## 一次性获得三项国家专利技术认证 苏通功能性丝绸面料成功进入香港市场

本报讯 新春伊始,江苏苏通茧丝绸有限公司捷报频传。该公司首批货值100多万元的功能性真丝面料产品成功进入了香港市场,与此同时,苏通丝绸申报的3项丝绸面料专利技术拿到了国家知识产权局的专利授权通知书。

苏通是从事缫丝主业发展起来的全程产业链丝绸品牌。苏通在近年来茧丝价格持续走低、生丝加工成本上升、丝绸主要消费市场低迷的不利态势下,确立起用科技延伸丝绸产业链,研发高附加值丝绸产品抢占丝绸制高点突围战略,积极用差异化产品开拓新兴市场。

创新才是制胜市场的唯一法宝。苏通一直紧扣市场脉搏大力实施技术创新,企业先后与苏州大学丝绸研究院、中国纺织工程学会等国内科研院所建立起紧密型合作关系。苏通丝绸依托企业省级功能性真丝针织面料工程技术中心,针对丝绸面料

产品存在的一些易污、但也存在易皱、清洗污渍难等一些产品属性,一定程度上制约了丝绸的市场推广的现状,苏通启动了功能性真丝面料新品的研发工作,把目光聚焦到防螨抗紫外线真丝面料上。据介绍,苏通防螨抗紫外线真丝面料产品,可阻止细菌在织物表面繁殖,赋予织物卫生、清新性,防止产生臭气,控制细菌污物的产生,能改善大多数织物的手感,防止对皮肤造成刺激。蚕丝对光的化学敏感性也一直是真丝面料应用的最大障碍之一,暴露在阳光下的织物会吸收紫外线。在有氧并有湿气存在的情况下,会发生许多自由辐射反应,从而造成纤维的脆损,苏通采用紫外线吸收剂,让产品耐光性能大幅提升,高于国家产品性能指标近10个百分点。苏通丝绸董事长徐金海告诉记者,下一步公司还将研发防水拒油、防静电防辐射等新型功能的真丝面料新品,用高科技含量的真丝产

品抢占市场的制高点。

自主技术才是企业名牌战略的驱动力。为了激发企业全员的创新潜力,鼓励科技研发,苏通专门设立了专利奖励基金,还制定完善了知识产权管理制度、科技创新技术成果奖励办法等多项规章制度,对企业员工的自主发明进行重奖。在坚持自主创新的同时,苏通还通过产学研联合,与苏州大学等高校和科研院所共建企业技术研发中心,技术中心目前拥有高级农艺师、高级工程师和各类科研人员30多人。强大的技术研发实力,让苏通丝绸实现了“月月有新品、季季有专利”的技术研发喜人局面。

据了解,苏通丝绸目前在丝绸面料领域已经拥有6项国家专利技术,企业在丝绸面料上形成了一定核心技术竞争实力。持续不断的研发投入,让真丝针织面料成为苏通继生丝、蚕丝被、丝绸服装之后,又一极具市场竞争力的主导产业。(周日照)

## 习酒公司 召开2015年 发展战略研讨会

3月1日至2日,习酒公司在综合楼会议室召开2015年发展战略研讨会。习酒公司董事长、党委书记张德芹,总经理钟方达,习酒公司董事、中粮基金副总经理朱国洋,习酒公司党委副书记、纪委书记冯健,副总经理陈应荣、曾凡君,工会主席沈必方、总会计师承承云、向祖祥等出席,习酒公司全体中级以上管理人员参会。会议由冯健主持。

研讨会围绕企业战略发展、市场营销、企业改革、内部管理、企业文化、质量与技术创新等六个议题进行讨论。与会人员站在公司发展的高度,结合工作实际和当前形势,各抒己见、畅所欲言,提出了许多建设性的意见和建议。

钟方达对研讨会取得的成果表示肯定,并作题为“基于‘微笑曲线’对公司战略的思考”的主题讲解,分析了公司面临的形势以及公司的发展现状,对公司研发、营销、生产几方面的关系进行了深入剖析。钟方达指出:公司现在的资源和精力主要集中在产品附加值低的领域,在附加值较高的研发和销售方面投入不足,资源集中和所获效益不成正比,应尽快想办法改变这种趋势,“破涕为笑”构建企业“微笑曲线”战略。

张德芹作总结讲话,分析了当前白酒行业发展遇到的危机和习酒面临的困难,就习酒2015年的战略目标和定位进行了阐述和明确,重点就与会人员参与调查问卷的统计情况进行分析,对品牌推广、市场建设、营销创新、企业管理等工作提出要求:一是要树立强势品牌,稳定核心市场,充分利用强势品牌拉动其他品牌的增长,要在稳定好贵州核心市场后开拓好省外重心市场,资源要向重心市场倾斜;二是要找准习酒在传统营销和电子商务领域的契合点,从而实现新形势下的跨界操作;三是要注重品牌、渠道、营销方式的进一步创新,同时实现产品与消费者的互动体验;四是销售团队及片区的管理要更进一步加强,要培养营销人员的归属感和大局观,明确考核机制,确保人人有事干,人人干事有效率,各片区负责人一定要规范相关操作,确保市场健康良性发展。

张德芹强调:2015年是习酒公司攻坚克难的关键之年,面对当前形势,全体习酒人一定要树立主人翁意识,站在公司发展大局考虑问题,务必转变思想,转换思维,切实做好各项工作,确保完成全年营销任务。

(李欧 王明)