



宝莱特拟斥巨资进军血透领域

宝莱特日前公告,拟投资 6573 万元建设血液透析耗材产业化项目,着力开发治疗尿毒症患者的血液透析干粉及透析浓缩液产品。据预测,该项目建设期两年,投资收益率高达 43.15%。

据披露,宝莱特拟成立全资子公司天津宝莱特特医用科技有限公司,投资 3000 万元超募资金和 3573 万元自有资金,建设产能血液透析干粉 200 万人份和血液透析浓缩液 600 万人份。该项目包括血液透析干粉及透析浓缩液产品,产品主要用于慢性肾病患者,特别是终末期肾病(ESRD)患者,即尿毒症患者。

根据项目进度安排,项目投产第一年,血液透析干粉达产 100 万人份,血液透析浓缩液达产 300 万人份;第二年各自投产 150 万和 400 万人份,3 至 5 年内达产 100%。投产第一年预计实现净利润 1616.22 万元,净利润率 14.18%,第三年净利达到峰值 3613.24 万元,净利率 17.56%;第五年净利为 3140.81 万元,净利润率 16.91%。公司预测项目投资回收期税后为 4.66 年。5 年全运营期收入总额 84821 万元,投资收益率达 43.15%。2012 年,宝莱特实现净利润 3651 万元。

根据可行性报告描绘的市场前景,中国透析患者人数约 25 万人,血液透析人群增大,生存状况不容乐观。按每次 400 元的治疗价格推算,每年实际在血液净化治疗方面支出医疗费达 120 亿元。血液透析干粉及透析浓缩液为血液透析耗材之一,每年市场需求量在 3000 万人份左右,2012 年该金额约 8.2 亿元,预测 2016 年市场规模 23.4 亿元,行业发展空间巨大。同时,医保对肾病患者的治疗报销比例逐步提高,血液透析行业在行业规划、政策扶持、政策采购等方面均受国家重视和支持。因此,该项目具有相当的经济效益和社会效益。

根据宝莱特的发展规划,在巩固医疗监护设备业务的基础上,公司将有计划有策略地进入血液透析领域,包括血液透析设备和耗材产品。公司表示,目前国内市场上仅有约 20 家透析干粉和透析浓缩液耗材生产厂家,西南西北和华中地区市场相对空白。此外,血液透析干粉和透析浓缩液 90% 以上为国产品牌,可用于代替昂贵的进口血液透析设备。

(姜隅琼)



【振兴东北老工业基地十年成果展】

四平市十大杰出青年企业家

四平市企业家协会

关维平:勇做行业领跑者

振兴东北俊杰多,各怀绝技绣山河。黑土地上结硕果,沧海横流显本色。

翻开英雄城四平史册,四战四平在中国解放战争史中是何等的令人震撼、悲烈!而今,在振兴东北战略中,四平市依然壮怀激烈,各条战线上蜂拥出一批最杰出的创业人物,他们用自己的理想和信念、智慧和汗水,在各自的领域里创造出令人倾慕的业绩,为中华民族的繁荣富强作出了重大贡献,谱写出时代的英雄赞歌,在历史的巨幅画卷上浓墨重彩地书写下辉煌,留下了豪气万丈的创业奋斗史。值此振兴东北老工业基地十年成果展示之际,四平市中小企业协会、四平市企业家协会向全国隆重推荐一批杰出的青年企业家,让他们的名字永远铭刻在强国、强企之时代的功劳簿上。

四川路桥上半年中标 130 亿 多元化扩张战略持续发力

受惠于全国各地交通基础设施建设的大提速,四川路桥今年上半年尽显区域龙头的强大影响力,多项业绩指标飘红。

据悉,四川路桥在刚公布的 2013 年半年报中透露,公司上半年实现净利润约 2.5 亿元,同比增长约 4.7%,新中标项目 42 个(含 BOT 项目),累计中标金额 130 亿元,其中 BOT 项目 54 亿元,中标金额同期增长 83%。

报告期内,四川路桥完成投资 12.2 亿元,其中仅高毛利的 BOT 投资一项就达 11.9 亿元,而作为主业“多元化”的水电运营收入虽然仅贡献了 1.1 亿元,但同比增幅近 70%。前不久,中国证监会还批复了公司企业债与定增募资发行方案。

四川路桥表示,下半年公司将继续加大生产经营力度,稳步开拓市场,加快落实项目建设资金,努力完成年度经营目标。

斩获上百亿订单

受益于交通建设投资的良好机遇,四川路桥施工中标订单纷至沓来,业绩持续飘红。记者了解到,今年上半年,四川路桥大力开拓市场新中标项目 42 个(含 BOT 项目),累计中标金额 130.13 亿元,其中 BOT 项目 54.13 亿元,中标金额较去年同期增长 83%。截至 6 月底,公司的剩余合同金额 443 亿元。

值得注意的是,就中标项目而言,不少项目来自外地市场。比如汕头至湛江高速公路揭西大溪至博罗石坝段项目土建工程第 11 标段、榆(林)商(州)线韦庄至罗敷段高速公路建设项目 LJ6 标段、贵州省毕节至生机(黔川界)公路路基、桥隧工程施工 1 合同段、襄阳绕城高速公路东段土建工程 XYRCTJ 标段、金溪至抚州高速公路项目



●杜诚斌(左)陪同赵苗(右)一行参观得益绿色生产车间。

成都市委组织部长到得益绿色调研 政府将尽全力帮助企业

■ 本报记者 何沙洲

2013 年 8 月 30 日,受成都市委市政府委托,成都市委常委、组织部部长赵苗与新津县委书记夏先义,副书记、县长王道明一道,到四川得益绿色食品集团进行了实地调研。

得益绿色食品集团董事长杜诚斌陪同三位领导参观了得益绿色生态厂区 and 现代化生产车间。赵苗部长详细了解了企业目前的经营状况,对得益绿色取得的经营成绩给予了高度评价。他表示,如果企业在发

展过程中遇到任何难题,政府将尽全力帮助企业,为企业服好务。杜诚斌说,得益绿色在省、市领导以及新津县委县政府的关怀和支持下,发展顺利,成效明显。得益绿色系列产品不仅牢牢占据了国内市场,每年的方便米饭出口也年年实现稳步增长,在经营效益和社会效益方面取得了双丰收。

目前,得益绿色新的高标准方便米饭生产车间正在新建中。预计投产后,将在大大提高方便米饭市场供给能力的同时,保障方便米饭的出口增量,企业发展将再度跃上一个新的台阶。



收入 4.06 亿元,其中成绵复线、成自泸高速公路实现收费收入 2.22 亿元,宜宾四桥及泸州绕城路营业收入 0.45 亿元,公司其他下属公司 BT/BOT 业务收入 1.39 亿元。与工程施工 11.6% 的低毛利率相比,四川路桥在 BT/BOT 业务上的毛利率高达 53.1%。

四川路桥官网亦显示,水电等清洁能源也是四川路桥近年来大力发展的一项重要业务,目前公司已经完成了总投资近 20 亿元,装机容量 23 万千瓦的两个水电开发项目,包括四川巴河流域水电开发项目、甘孜州巴朗河流域水电开发项目。

在高投资之下,如今四川路桥的水电板块也持续贡献出较高的利润额。在上半年,四川路桥控股子公司巴郎河公司完成发电量 2.5 亿千瓦时,同比增长 49.3%,实现发电收入 6193 万元,另外取得 CDM 收入 2634 万元;控股子公司巴河公司完成发电量 8380 万千瓦时,实现发电收入 2242 万元。报告期内,水电业务实现收入 1.1 亿元,较上年同期增长 69.02%。

再融资顺利推进

截至上半年末,四川路桥总资产 365.5 亿元,总负债 319.7 亿元,资产负债率高达 87.4%,其中流动负债 212 亿元,涉及短期

拟 3.3 亿收购东大泰隆 科达机电拓展有色装备市场

7 月 5 日起停牌的科达机电日前披露,拟以 3.3 亿元的对价收购东大泰隆 100% 股权,其中以 13 元股的价格发行约 1699.5 万股支付 2.2 亿元,另以 11.7 元/股的底价定增募资 1.1 亿元支付现金对价款。标的公司是一家围绕铝工业及有色冶金行业的专业装备公司,凭借此次收购,科达机电将加快其清洁炉煤气装备在有色行业市场的拓展。

据交易预案,河南东大泰隆冶金科技有限公司成立于 1998 年,目前股东为东北大学科技产业集团及吕定雄等 27 名自然人。截至今年 6 月 30 日,东大泰隆总资产 2.97 亿元,所有者权益 6412.69 万元,今年上半年实现营业收入 1.53 亿元、净利润 1517 万元。

经收益法评估,此次交易的价格为 3.31 亿元。东大泰隆原股东向科达机电保证并承诺标的公司 2013 年实现扣非净利润不低于 3244 万元,2013 年至 2014 年累计实现扣非净利润不低于 7289 万元,2013 年至 2015 年累计扣非净利润不低于 1.21 亿元,否则进行差额补偿。以 2013 年承诺

借款 53 亿元,应付款 67.1 亿元,一年到期非流动负债 4.36 亿元,然而账面资金仅 31.5 亿元。

面对交通基建普遍存在的投资周期长、资金沉淀率高与资产周转率慢等棘手问题,四川路桥早在去年就启动了再融资计划。而在今年 7.8 月份,四川路桥接连收到了来自中国证监会关于公司公开发行不超过 15 亿元的公司债与定向增发预案的批复函。

据了解,四川路桥关于此次公司债券发行工作已于今年 7 月底结束,最终发行规模为人民币 15 亿元。同时,四川省铁路产业投资集团有限责任公司也为这笔公司债本息兑付提供全额无条件不可撤销的连带责任保证担保。

据四川路桥的定增方案透露,公司拟以不低于 5.05 元/股非公开发行 4.63 亿股,募集资金 23.4 亿元,所有这些资金将全部用于自贡至隆昌高速公路 BOT 项目和内江至威远至荣县高速公路 BOT 项目建设。目前,四川路桥正在积极筹备发行相关事宜。

“公司再融资的成功实施将为公司实现战略目标奠定坚实基础,对公司长期战略目标的实现具有重要意义。”四川路桥在今年半年报中如此表述。

(杜冉乐)

的净利润计算,此次收购估值约为 10 倍市盈率。

据介绍,东大泰隆主要经营电解铝、氧化铝相关净化和焙烧炉系统,其悬浮焙烧炉、烟气净化系统等成套设备在有色金属冶炼领域得到了广泛的应用和推广,在国内民营铝金属冶炼行业处于领先地位。公司认为,东大泰隆在铝行业拥有的客户资源和声誉,能够与科达机电在经营资质、技术水平以及客户资源等众多方面形成互补优势,有利于公司在清洁煤气炉等节能环保设备领域快速发展。

科达机电近年来并购整合异常迅猛。2011 年,公司成功收购恒力泰 49% 股权得以全控这家“竞争对手”,2012 年收购芜湖新铭丰机械装备有限公司 100% 股权,完善公司墙材机械业务的产品结构。目前,公司的陶瓷机械业务在国内处于行业第一的地位,墙材机械业务也处于国内行业领先。此次对东大泰隆的整合,应是希望在清洁煤气化装备市场发力。此前,公司已成功完成了广西信发铝电有限公司的“4x10kNm3/h 清洁粉煤气化”项目。

(覃秘)



●四平线路器材厂厂长:关维平

四平线路器材厂现隶属中国电力建设集团公司,始建于 1951 年,1960 年划归水利电力部,为部属电力金具定点生产企业之一。1987 年该厂下放到吉林省电力工业局,2011 年划归中国电力建设集团公司。同年,中国电力建设集团公司进入世界 500 强排名 374 位。

四平线路器材厂是一家有着 63 年奋进史、国内第一家生产电力金具的企业,是国家电力金具标准起草单位。企业拥有全国同行业中第一家原电力部授权批准的电力金具研究所,是国内第一家获得进出口经营权企业。曾承担了国内第一条 220kV 线路,第一条 330kV 线路,第一条 500kV 线路,第一条 750kV 线路及第一条 1000kV 等线路配套金具的研制工作,为中国电力建设作出过突出贡献。生产的“四字牌及图”注册商标金具不仅畅销国内,还远销到国外二十几个国家和地区。是行业内首家通过“三标”认证的企业。现已成为集科研开发和生产于一体的国内电力金具的龙头企业。

【东北名企】访谈专栏主持人 本报记者:赵长远 13904340715

业。

2010 年,年富力强的关维平担任四平线路器材厂厂长。上任伊始,关维平就着手谋划企业发展,提出《四平线路器材厂产业转型升级改造项目》方案。目前,中国电建集团已经确定投资 10 亿元,在四平市打造电力金具、海水淡化、新能源设备制造基地。达产后形成年产值 10 亿元的生产能力,建成高技术、高附加值、信息化现代公司实现国际一流电力金具企业目标。从此进入良性、可持续、快速发展轨道。不久,企业必将成为集团公司装备制造板块支柱企业。

四平线路器材厂非常注重科技创新和产学研合作,金具研究所与华中科技大学联合组建了“输变电金具设计数字化设计与制造技术中心”,使线路厂的数字化设计水平处于同行业领先水平。近年来,企业获得吉林省科学技术进步奖及国家能源局科技进步奖等奖项达 20 余项,申报专利 19 项。在特高压工程建设中,多项新技术被特

高压工程建设采纳,在国内享有较高的知名度,在创新设计方面具有一定优势,为我国电力事业发展做出了贡献。线路厂电力金具研究所 2009 年被认定为省级“企业技术中心”,2012 年被吉林省科技厅认定为“吉林省科技企业”。归入中国电力建设集团后,企业步入了新的发展机遇期,确定了“品牌制胜”的发展战略,将企业定位为“国际知名的电力金具专业制造厂商,中国电力金具研发及制造技术的引领者”。

2012 年,企业实现营业收入 22,411 万元,完成年度计划的 101.9%。全年实现税金 1,285 万元,比上年多实现 183 万元。产品质量大幅提高;安全生产方面保持良好态势,实现了第 13 个安全年;充分发挥科技创新的支撑和引领作用,全面提升企业核心竞争力。产品荣获“四平市知名商标”和“吉林省著名商标”称号;党建工作业绩突出,职工队伍稳定,企业保持和谐发展态势,荣获“吉林省精神文明建设先进单位”荣誉称号。