

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

发改委补贴政策再添动力 光伏电站或迎来投资大潮

◎分布式发电补贴每千瓦时 0.42 元 ◎集中式光伏电站分三类地区补贴 ◎电站建设速度加快 << [P2]

本期导读 Highlights

亚马逊:不急不躁玩生鲜



热门的餐馆美食,不用再到店里焦灼地耐心等待,通过网站或手机客户端可以随时购物、随地购物,省时省力,下个订单也是分分钟的事。亚马逊生鲜(AmazonFresh)目前只在旧金山和西雅图推出,单笔金额满 35 美元免收快递费,上午 10 点前的单于晚饭时间即可送达,晚上 10 点前的单于第二天早饭时间即可送达。

<< [P4]

以儒治企 打造百年方太



儒家首先强调教育,或者说价值观,然后才强调制度。在儒家思想的核心价值观里有“五常”之说,“可以治理国家的思想,一定是可以管理企业的。”悟出这个道理,茅忠群提出,方太必须实践儒家文化管理模式。

<< [P5]

中国雅虎“谢幕”
变脸“天天正能量”

曾经的互联网“王牌”雅虎在中国的地盘又“缩水”了。继雅虎相册、雅虎邮箱等服务先后告吹后,这一次甚至是所剩无几。自 9 月 1 日零时起,雅虎中国门户网站彻底“变脸”,不再提供社区、资讯服务,网站自动跳入阿里公益频道。

<< [P6]

人才是做好安多事业的基础

在“现代管理之父”彼得·德鲁克看来,管理是所有组织的职能,组织将人集中在一起,所以管理必须高度关注人的因素,发挥人的优势,实现人的价值。甘肃安多投资集团和四川筠连县安监局都在以自己的管理实践证明:成功依靠的就是组织内部的人力资源发挥的作用。

<< [P8]

Iphone,android 手机扫描二维码下载安装

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893中国重汽 SINOTRUK
一步到位 步步到位
电话:0531-85582114

责任·信心·发展

——兖矿集团董事长张新文、总经理李希勇走群众路线密集调研

■ 本报记者 李国政 通讯员 吴玉华

在 800 米井下和职工拉家常,了解职工生活工作情况;在煤化工生产车间与职工座谈,探寻煤化工扭亏增盈出路;与离退休老领导促膝谈心,虚心请教企业发展良策;在茫茫戈壁,短短两天行程一千多公里,深入每个厂矿、车间把脉对外开放的进程……

调研、座谈、走访、慰问,从 7 月 15 日省委宣布新班子成立,到 8 月 8 日群众路线教育实践活动启动,在 24 天时间里,除了日常接待,兖矿集团董事长、党委书记张新文,兖矿集团总经理、党委副书记李希勇走访调研和主持重要会议 18 次。

一步实际行动,比一打纲领更重要。记者悉心阅读调研报告,倾听深入浅出的讲话,脑海里呈现出几个关键词:责任、信心、发展。

责任:让职工满意,让明天更美好

7 月 25 日,张新文调研的第一站选择了兴隆庄矿。

上世纪八十年代,张新文在编写《山东

工业四十年》的能源产业部分时,便对兴隆庄矿有了初步印象。今天,他来到兴隆庄矿,会有怎样的体会? 提出哪些要求?

在这座即将迎来安全生产 12 周年的全国文明煤矿井下,张新文与职工拉起了家常:“像你这样,班长,一年的收入是多少?”

“工资卡上打着咧,大概十五六万。”

“呵呵,看来也是交夫人了。你对工作、待遇、安全条件有什么意见吗?”

“可以,很满意。刚开始综采顶煤时体力劳动太大了。现在自动化程度提高了,体力上降低了,工资收入却增长了。”

第二天,张新文又来到国际焦化和国宏公司调研。他听取了国际焦化焦炉技术改造和实施竞聘经营情况,实地查看了二号焦炉生产现场和国宏公司生产调度中心,在国宏公司厂区微缩模型前,他详细听取了公司甲醇项目生产情况汇报。他强调:“兖矿集团的发展不可能没有煤化工,煤化工板块不可能不做,但也不可能全做。在把好的做精做细做大的同时要轻装上阵。”

“到了兖矿以后,我有一个很深的感触就是,咱们前几年经济条件好的时候欠投

入,我 80 年代或 90 年代初来的时候使用的装备还是那些。”7 月 27 日,李希勇在煤业公司调研时,感慨地说,“现在的矿井,一是取消架线,二是取消轨道,三是取消小绞车,切实取消这些低水平、多环节、不安全的辅助运输方式。这些其他矿井早已经改了,但我们还是这样。”

“我们曾经很辉煌,我们改写了世界采矿史,尤其是放顶煤技术和‘两柱式’支架,我们在技术上当时绝对是世界领先的。但是今天,我们已经不先进了。”李希勇说,“作为国际化的公司,必须用创新的、用国际化的思维,用市场的理念来指导我们每一项工作和行为。都用传统的思维来考虑问题,任何问题都解决不了。”

[下转 P2]



中国梦 之企业家访谈 Entrepreneur interviews

梦想,让人生出彩

——记湖南瑞翔新材料有限公司董事长、南通湖南商会会长唐顺国

■ 本报记者 李凤发 通讯员 姚振国

“惟楚有才,于斯为盛。”

唐顺国是又一个沿着湘江走来的翘楚精英。

他天资聪颖,刻苦勤奋,高等学府的教育和熏陶,造就了他的儒雅和渊博。他才思敏捷,精明能干,曾任银行干部、证券公司经理、集团顾问,青春的履历中处处都在闪光。

他沉实坚毅,内心充满憧憬和希望,让自己的人生出彩,是他生命的梦想。

执着自信:让梦想飞得更高

改革开放为非公经济发展创造了广阔的空间,他对建设具有中国特色的社会主义充满信心,因此决心自主创业,走一条属于自己的路,他把触角伸向外面的世界。

2001 年,他从永州走向长沙,成立了瑞翔新材料有限公司,从事锂电子电池正极材料的研发、生产和销售,就这样打开了人生的第一扇窗口。他努力着,奋斗着,拼搏着,披荆斩棘,筚路蓝缕。他“以行动实现自我,用开拓创造价值,把不可能变为现实”的企业宗旨写在自己的旗帜上,伴随着积极向上的开拓精神,创造出瑞翔最初的辉煌,以此进入改革开放的第一方阵。

唐顺国胸怀大志,放眼世界。他不满足于眼前,他想飞得更高,飞得更远。最大的驱动力源自他对事业的激情和改变未来的梦想。当他对自己认定要做的事情有足够强烈的热情时,他都坚韧不拔,始终如一。

2005 年,唐顺国追江赶海,只身从湖南来到南通。开放中的一城山水让他情有独钟,优越的地理位置和优惠的投资环境,使

他对“美好南通”充满信心,于是在这里,他以忠诚与执着,开创了人生与事业的第二故乡。

他在南通陆续投资成立了南通瑞翔新材料有限公司等 5 家企业,完成了从上游原材料冶炼加工到下游锂离子电池材料产品的垂直产业链建设。他用妙手,为南通发展蓝图添上了精彩一笔。

然而,在唐顺国眼里,这一切还远远不够。“瑞翔要承担国家责任,必须聚集、培育一批具有国际竞争力的自主创新的科技、人才资源,拥有一批国际水平的新兴产业、新兴产业,拥有较高的产业层次、经济发展水平以及国际竞争力。我们的奋斗目标不仅仅是中关村,更是硅谷。”

这就是瑞翔的企业梦,一个湘商的中国梦。

[下转 P2]

新闻简讯 News bulletin

中国网购支出今年或超美国
已达到 1.3 万亿元

■ 贝恩

全球领先的管理咨询公司——贝恩公司日前在上海发布的《2013 年中国电子商务市场研究》显示,中国消费者的网购支出已达到 1.3 万亿元,即将超越美国,并有望保持 32% 的年均增速,到 2015 年达 3.3 万亿元。贝恩研究发现,需短短两年时间,中国的网购支出即将高出美国 50%。

贝恩公司对来自不同级别的城市、不同年龄、教育水平和收入水平的网购消费者进行了调研,研究了线上和线下购物之间的关系,结果显示,对于许多消费者而言,这两种不同购物模式之间的界限正变得越来越模糊。

“虽然超越美国对该报告行业发展而言是一个重大的里程碑,但该报告最重要的发现在于,零售商的实体店、网店和移动端战略之间的差异已经日渐模糊”,贝恩公司全球合伙人、大中华区消费品和零售业务领导成员贺子信说到,“如果零售商不能充分把握所有这些渠道,那么他们将错失一次重大的增长机会。”

该报告的其他重要发现还包括:半数受访中国消费者会在购物之前先行在线浏览产品并比较价格;2/3 受访的中国消费者使用智能手机浏览或购买产品。在高收入消费群中,这一比例则更高,接近 3/4;超过 60% 的购物者表示零售商的网店会推动他们在其实体店内进行更多消费;近一半的购物者表示,低价是他们选择网购的最主要原因;在过去的 3 年中,网络零售的大部分收入增长来自老客户,但现在一半以上的新增销售额将来自新客户;电商销售额已经占据零售市场总销售额的 6%,一二线城市的这一比例则高达 9%;部分品类的网购渗透率在过去的两年中经历了高速增长,化妆品、服装和消费电子产品的渗透率增长了 3 至 4 倍,书籍则增长了 6 倍。

双汇签 40 亿美元贷款协议
资金用于收购美猪肉生产商

■ 陈琼

双汇国际 2 日宣布已经与银团签署了一笔 40 亿美元的贷款协议,这些资金将被用于收购美国史密斯菲尔德公司。

双汇国际董事长万隆表示:“此次银团贷款在市场上取得了良好的反应,各家银行都对双汇表达了巨大的信心,这让我们备受鼓舞。双汇国际将继续致力于建立国际化的业务平台。这笔资金将进一步增强我们的财务实力。”

双汇国际表示,参与此次银团贷款的银行包括中国银行、荷兰合作银行、东方汇理银行、星展银行、法国外贸银行、苏格兰皇家银行、渣打银行与中国工商银行(亚洲)。此项银团贷款包括一笔 25 亿美元的三年期贷款,和一笔 15 亿美元的五年期贷款。

双汇国际是中国最大的猪肉加工企业双汇集团控股股东,它的股东包括鼎晖、雄城、高盛、马来西亚首富郭鹤年的郭氏集团和双汇员工。

5 月底,双汇国际宣布斥资 71 亿美元收购美国猪肉生产商史密斯菲尔德。由于双方在营业收入上的巨大差距,双汇国际被指“蛇吞象”。