

【招商信息】

浙江亿春科技股份有限公司

名称:平衡车寻销售代理
代理级别:省级、地市级、县级
代理区域:全国
地址:杭州西湖区三墩西湖科技园通济北路花园里 11 号
联系人:包贤成
邮编:310030
电话:18698588817
传真:86-0571-88857737

武汉群安五金公司

名称:武汉群安五金产品诚招经销商
招商范围:湖北
联系人:安伍
联系电话:027-83263019
手机号:13886050671
公司地址:武汉市东西湖区建材市场 8 区 104 号
公司网站:www.whqawj.cn

北京东华原医疗设备有限责任公司

名称:多功能真空压缩机诚招代理
代理区域:全国
地址:北京市昌平科技园区振超路 1 号
联系人:高生
邮编:102200
电话:86-010-89718013
传真:86-010-89718021

【供应信息】

北京国大联创科技发展有限公司

名称:数控电脑焊点内阻检测机
地址:北京市丰台区建新路 6 号
电话:010-63899345
移动电话:13031029463
传真:010-63899377
电子邮箱:63899581@163.com
联系人:王晴
邮编:100070
QQ:965076116
网址:http://www.gd158.com

河北省雄县康硕铝合金箱厂

名称:工具箱
地址:河北保定雄县西河营工业区
电话:0312-5827858
移动电话:18210246926
传真:0312-5827858
电子邮箱:474237099@qq.com
联系人:林经理
邮编:071800
QQ:474237099
网址:www.kangshuoyqx.com

南京沃腾科技电子器材厂

名称:12V5A 监控摄像头变压器
地址:江苏南京洪蓝工业集中区
电话:02557234066
移动电话:15895997365
传真:02557234068
电子邮箱:1977477863@qq.com
联系人:陈
邮编:211219
网 址:http://www.njwtt.com

河北邯鄹科瑞标准件制造有限公司

名称:六角螺母
地址:河北邯鄹永年新标准件商城一区六栋三号
电话:0310-6890108
移动电话:13931038646
传真:0310-6890108
电子邮箱:krbjzc@163.com
联系人:刘磊科
邮编:057150
网址:www.krbjzc.com

用户需求成为关注重点

国内低压电器产品亟须升级

■ 鲍电

用户需求成首要考虑要素

2012 年,我国低压电器行业利润总额约 44 亿元,同比增长 7.32%;进出口贸易总额 55.09 亿美元,同比增长 5.33%。就现代电力企业来说,已广泛采用电子计算机监控系统。现代电企对与之相配套的低压断路器也提出了高性能、智能化的要求,并要求产品具有保护、监测、试验、自诊断、显示等功能,因此,低压电器行业的发展要和制造型企业保持一致,低压电器产品向系统智能化方向发展是大趋势,技术需求则不断向智能电网用户端、电动汽车、微电网方向拓展。但事实上,企业更希望解决的是一些与实际相关的问题,让低压电器产品得到真正的应用。

例如正泰电器,作为智能电气供应商,它除了注重研究,更强调系统智能化,并且不局限于单个元器件的智能化。而在设计新产品时,该公司考虑更多的是来自时代、社会以及用户单位,如设计院、供电、冶金、化工、油田等企业的实际需求。例如,某建筑设计院提出,需要一种只需漏电报警而不需断电的漏电断路器,因为断电后会不便于消防处理。于是该公司就研发生产出了符合客户要求的相应漏电断路器产品。

企业通过客户服务中心或售后服务中心等方式获取客户对产品的意见,在回答客户问题的过程中,获取用户对产品的要求以及用户的实际需求方面的信息,才能对产品、价格、服务进行具体的定位。由此可见,用户的需求是企业设计研发新产品的考虑要素之一。

低压电器产品亟须升级

我国低压电器产业经过半个多世纪的发



我国的低压电器企业在快速发展的过程中,要注意两个方面的内容,一个是产品质量的把关,另一个就是低压电器产品智能化的转型,从而更好满足用户需求。在这两方面,正泰、德力西这样的优秀企业作了表率。近日,浙江省电气行业协会秘书长陈俊懋如是表示。



展,已构成比较完善的工业体系,现有产值约 200 亿元,低压电器生产厂家达 2000 多家,从业人员超过 40 万人,产品品种超过 1000 个系列。

在国内低压电器市场发展日趋繁荣的同时,中小企业的低端竞争也是愈演愈烈。从市场情况看,我国生产的中、低档低压电器基本上占据了国内绝大部分市场,但国产高档低压电器除个别产品可与国外同类产品平分秋色外,其他国产高档低压电器国内市场占有率仍然很低。一、二代低压电器产品性能落后且利润微薄,第三代产品又不能满足需求,开发新一代的低压电器产品已是当务之急。浙江省电气行业协会秘书长陈俊懋对记者表示。

第一代、第二代低压电器体积大、耗材多、节能指标低,利润微薄,而第三代低压电器在很多场合下不能满足需求,存在过电流短延时保护不完备、保护时间比较长、终端配电系统基本不具有选择性保护等问题。

分析前三代低压电器的缺点,不难看出市场需求、技术发展的趋向(含行业标准发展



趋向)和系统发展的趋向,这三方面的需求成新一代低压电器产品发展的依据。

开发个性化、有特色、有亮点且具有自主知识产权的低压电器已成为大部分企业首选,同质化产品换来的只能是价格的竞争,企业利润的不断下降,因此,开发新一代的低压电器产品的呼声也越来越大。

低压电器步入快速发展阶段

近年来,国内低压电器市场发展迅猛。在 2012 年原材料价格持续上涨、劳动力成本不断增高等不利形势下,我国低压电器行业仍然取得了产量增长 10%,行业总产值增长 15%的可观发展,业内人士预计未来四年我国低压电器行业总产值将达 400 亿元。

开发适应终端市场的智能化低压电器产品对于国内低压电器制造企业来说,这无疑是一次巨大的机遇,同时也是一次严峻的考验。随着我国智能电网与新能源建设工程的不断推进,低压电器市场也随着产品应用范

围的扩大,进入快速增长阶段。

目前,智能电网进入建设重要时期,中国城镇化建设正快速进行,城乡配电网的智能化建设也将全面展开,智能电网及智能成套设备、智能配电、控制体系将迎来黄金发展期。

伴随低压电器生产技术的不断发展,以智能化、模块化、可通信为主要特征的新一代智能化低压电器将成为市场主流产品。中高端低压电器市场份额将进一步扩大。

在产业结构调整、实现低碳经济发展的背景下,新一代节能、节材、高性能的低压电器产品将得到更大的发展,市场需求日趋旺盛,这也为低压电器行业的转型、升级提供了难得契机。

新能源的快速发展也为低压电器产业智能化提供了发展契机,低压电器产品向光伏发电逆变器、新能源控制与保护系统、分布式能源、储能设备、直流开关电器设备等领域扩展,并能提供整体解决方案,这一领域是低压电器行业建设正快速进行,增长点。

高压直流电缆、动态缆、脐带缆需求将大增

■ 姬贤

近日,中国海洋石油总公司(下称中海油)与英国石油公司(BP)在北京成功签署中国南海珠江口盆地 54/11 合同区块石油合同。三十多年来,中海油与来自 21 个国家和地区的 78 家国际石油公司签订了 200 个对外合作石油合同。随着中国海洋石油工业的发展,海上油气田的规模逐步扩大,电站的规模也越来越大,单个海上油气田群电力系统的最大装机容量已超过了 100 兆瓦,甚至更大;电压等级从 400V 发展到现在的 3.3kV、6.3kV 和 10.5kV,甚至 35kV;主电站的供电范围从 2、3 个井口平台发展到 6 个、7 个甚至更多的井口平台。

通过应用先进的海上油气田电力组网新技术、新知识和新的电网管理机制,整合了现有电站资源,统一规划了海上油气田群电力资源,实现了区域内资源共享,分享有效地利用了发电机组,提高电力系统可靠性和稳定性;减少了系统备用容量,实现了节能减排,推动了海上油气田经济有效地开发。其中,海底电缆作为海上电力系统的电力纽带,发挥了举足轻重的作用。

海洋石油行业中海缆一般采用光电复合海底电缆,主要应用于平台之间或 FPSO(浮式储油卸油装置,可对原油进行初步加工并储存)与平台间的电力传输和数据通信。由于勘探力量的限制,目前国内开发油气田开发还是停留在较浅的海域,光电复合海底电缆主要集中在敷设于水深在 300 米以内的海域,主要电压等级为 6.3kV、10.5kV、22kV 和 35kV。

“目前 35kV 电压等级海底电缆的输送能力将捉襟见肘,对适用于大容量、长距离海底电缆的需求正逐步增强。”中国海洋石油总公司研究总院首席电气工程师魏澈说,随着深水油气田的逐步开发,高压直流电缆、动态电缆、脐带缆的需求将大大增加。

魏澈介绍,在电缆设计、选型中需要关注以下内容:1、截面选择、电压等级。这是根据你所要输送的动力容量有关系,要保证它在一个经济、合理的范围内,还要保证受电端的供电质量的要求。2、海缆芯数。3、海缆长度。4、复合光纤芯数。5、海缆拉力计算。6、海缆充电功率、电流。7、海缆单相接地点电容电流。8、海上电网接地方式。9、海缆绝缘等级的最低要求 10、海缆绝缘方式(EPR 或 XLPE)。11、海缆结构形式设计要求。12、海缆实验要求。13、海缆敷设要求(含防护与电缆终端安装)。14、海缆在线监测。

天津微纳芯产微型生化分析仪填补市场空白

■ 钟启

天津微纳芯科技有限公司自主研发的全自动生化分析仪日前投向市场。其核心技术已申请国际、国内共七项专利,并已获批四项。该产品只需 0.1 毫升的样血,就可在 13 分钟内完成单样本多项目检测,填补了国内市场国产微型生化分析仪的空白。

天津微纳芯科技有限公司最初只有 10 人组成,经过三年自主研发设计出的这一微

型全自动生化分析仪,能完成包括肝功能、肾功能、电解质、葡萄糖等多达 13 项的生化指标检测,有效避免患者就医时抽血量较多、等候时间长的问

据介绍,在国内市场上现有的大多是国外进口的大型生化分析设备,价格达上百万元人民币,中小型医院及社区医院既缺少足够的购买资金,也缺少相关的专业检测人员。这一微型生化分析仪价格只相当于大型设备的 1/10,且操作简易,可以很好地解决这一问

成都瞄准国内国际优秀机电企业招商引资

8 月 22 日,四川省委常委、成都市委书记黄新初率队在上海开展投资促进活动,考察了人民企业集团、正泰集团、复星集团和美国通用电气公司大中华区总部,并就具体合作事宜与公司高层进行了工作会谈。

人民企业集团是我国电气制造十大领军企业之一,产品广泛用于电网改造和重大工程建设。正泰集团是我国电力电器龙头企业和新能源领军企业,综合实力连续多年名列全国民营企业 500 强前十位。复星集团是一家涉足钢铁、房地产、医药、零售和金融服务以及战略投资业务的综合类民营企业集团,在成都市已有多个投资项目。

在考察上述民营企业并与公司高层会谈时,黄新初说,在打造西部经济核心增长极过程中,我们本着对城市长远发展负责的态度,着力发展新一代信息技术、节能环保、新能源、生物医药等战略性新兴产业,加快转变经济发展方式,调整优化产业结构,积极培育市

场主体和新的经济增长点,努力打造成都经济升级版。

黄新初说,去年,成都市民营经济增加值占 GDP 比重为 58%。我们高度重视民营经济发展,根据《国务院关于鼓励和引导民间投资健康发展的若干意见》精神,进一步完善了政策支持和配套措施,充分发挥民营企业的创新主体作用,大力支持民营经济加快发展,不断增强地方经济活力的内生动力。我们加快民营经济发展,既要着力壮大本地民营企业,也要引进更多拥有竞争优势、品牌优势、潜力优势的民营企业到成都发展。

人民企业集团董事长金福音、正泰集团董事长南存辉、复星集团董事长郭广昌表示,成都是个好地方,发展正当其时。特别是随着财富全球论坛的成功举办,成都所展现出来的美好前景和无限商机,更是深深地吸引着各类投资者。公司将积极投身成都火热发展实践,并以此为基点,更好地开拓西部市场。

机床配件市场萎缩 国内企业面临挑战

■ 翟凌

由于受到经济危机的影响,机床配件市场总体萎缩,用户的要求更加严格,再加上国外各大机床企业的竞争压力,使国内有关企业市场面临很大的风险。

“要完成中国机床工具行业未来三年振兴规划目标,即国产机床国内市场占有率提高到 70%以上,其中数控机床占有率提高到 40%以上,就必须提高国产数控机床的配套率,这个是制约机床主机发展的最大瓶颈。”金模机床网首席研究员罗百辉表示,振兴机床制造业、推动其国际化是行业发展的必然趋势。

国产机床国内市场占有率提高到 70%以上,数控机床占有率提高到 40%以上,这个目标完成起来任务很艰巨。罗百辉认为,关键部件、配件决定着主机的发展,只有关键部件、配件发展上了水平,关键功能部件的自配率提高了,才能形成一批在国际上具有较强竞争力的大型数控机床制造企业,我国才能称得上是制造强国,目前还只是制造大国。我们必须加快步伐,进行机床技术的创新和升



级,这也将成为我国制造业最重要的任务。

近年来我国机床部件生产企业规模发展迅速,技术进步也很快。但是和国外同行相比差距还非常大。主要原因有:一是产业发展和政治环境有关,过去国家支持程度不够,而企业急功近利的思想严重,导致重主机、轻部件。二是科研投入少、基础薄弱。比如,在一些关键部件领域,我们的一些企业也能做出来,但是他们是用普通机床做出高精度的功能部件,这些产品也能用在一些高档的数控机床上面,但是它的精度和稳定性不行,再加上原材料和工艺水平问题。人家国外先进的部件

能用三年不换,而国内的部件也许只能用到一年半就得换了。这也是造成国产功能部件市场占有率低的原因。

2013 年是中国深入贯彻落实工业转型升级规划和战略性新兴产业发展规划的关键一年,高端机床制造业将迎来重要的发展机遇期,罗百辉强调,在国家政策的鼓励和支持下,机床企业应加强差异化竞争优势,以此来稳固已经获得的市场份额。只有在成本、技术、销售渠道和服务等方面存在差异化竞争优势的企业,才能在未来趋于激烈的市场竞争中占据优势地位。