

内蒙古自治区推动科学发展现场观摩检查组参观考察北重集团称北重要做建设现代装备制造业基地主力军

■杜超

8月的包头草木葱茏,鲜花盛开。8月9日,内蒙古自治区党委书记王君、自治区主席巴特爾带领自治区推动科学发展现场观摩检查组来北重集团参观考察。在公司期间,检查组深入北方股份工业园区,实地了解北重集团发展情况并参观了公司煤炭机械、矿用车、液压挖掘机、专用汽车等系列产品展。检查组充分肯定北重集团为推进自治区科学发展、富民强区进程做出的巨大贡献,并对企业的改革、发展和成绩表示赞许,强调继续全面贯彻落实自治区“8337”发展思路,为自治区打造现代装备制造产业基地而努力奋斗。

今年年初,内蒙古自治区党委书记王君在全区传达贯彻全国两会精神干部大会上,代表自治区党委、政府,就深入学习贯彻党的十八大精神和全国两会精神,扎实做好内蒙古各项工作,提出了“8337”发展思路,其中提出要把内蒙古建成我国有色金属生产加工和现代装

备制造等新型产业基地。今年以来,北重集团全面贯彻落实自治区“8337”发展思路,紧紧抓住自治区党委、政府提出的打造现代装备制造等新型产业基地的机遇,积极应对各种挑战,在经济形势严峻复杂、经济下行压力加大的情况下,企业发展实现稳中有进,特别是自治区首台矿用井下救生舱及自治区最大功率掘进机的相继下线,为公司致力打造内蒙古煤机产业基地的目标增添了强劲动力。

上午9点30分,自治区推动科学发展现场观摩检查组首先来到北重北方股份工业园区矿用车总装生产线。一进厂房,一台台体型巨大的矿用汽车吸引了人们的眼光。“作为占据全球矿用车辆销量第二把交椅的北方股份,如今已经实现全国所有省级区域覆盖,占有率达到80%以上;国外市场拓至全球57个国家和地区,拥有自主知识产权产品大规模进驻世界各大重点矿山,特别是我们自主研发的NTE260、NTE150、NTE240电动矿用车成功填补了国内空白,打破了国外技术垄断!”公司董事长、党委

书记李建平如数家珍,向自治区党委书记王君、自治区主席巴特爾详细介绍了北方股份的发展概况。

上午10点20分,走出矿用车总装车间,自治区推动科学发展观摩检查组又马不停蹄地来到北方股份工业园区试车场,在这里,公司煤炭机械、矿用车、液压挖掘机、专用汽车等系列产品整齐排列,彰显了集团公司装备制造的雄厚实力。李建平边走边向检查组一行介绍集团公司全力提升自治区装备制造业能力的蓝图,他说,未来几年是我国产业结构转型升级的攻坚期,北重集团将紧紧围绕自治区“8337”发展思路,积极转变发展方式,坚定不移地推进结构优化升级,依托360项目和特钢改造工程,走精品特钢之路;坚持自主创新,做中国大吨位矿车领头羊;立足成套化,建设自治区煤机生产基地。不断在改造升级老产品、设计开发新产品上用功着力,使公司产品结构符合自治区产业发展新格局的要求,当好自治区改造提升传统产业、大力发展新兴产业的排头兵,

为推进自治区科学发展、富民强区做出新的更大贡献。

听取介绍后,王君十分高兴,“有困难就和自治区说,像这样的高端装备制造,有技术,有市场,自治区一定会在政策和资金上大力支持,我们就是要建设现代装备制造业基地嘛!”王君从李建平手里“抢”过话筒说。

王君同时强调,现代装备制造业是实现可持续发展、绿色发展的有效途径,加快装备制造业的发展,既符合国家和自治区优先发展方向,也是内蒙古利用原先较好的装备制造业基础和推动科学发展的必然要求。北重集团作为自治区大型装备制造业企业,多年来为自治区经济建设作出了巨大的贡献,同时企业自身技术实力、人才队伍建设也取得了长足发展。下一步,北重集团要继续贯彻落实自治区“8337”发展思路,积极融入自治区现代装备制造产业发展,加快公司转型升级步伐,抓住历史机遇,做自治区建设现代装备制造新型产业基地的主力军。

茅台葡萄酒再获国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛奖



●参赛的茅台龙腾盛世

本报讯(记者 张建忠)继去年茅台干红葡萄酒珍藏级(单支)在首届国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛获得特别大奖后,今年在第二届国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛中,茅台葡萄酒产品龙腾盛世斩获优秀奖,成为最具中国·昌黎产区代表性的美酒之一。

8月12日,第十四届中国秦皇岛(昌黎)国际葡萄酒节暨昌黎葡萄酒三十周年纪念大会在河北昌黎隆重开幕。开幕式上举行了最引人注目的第二届国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛颁奖典礼。在此次典礼上茅台龙腾盛世干红葡萄酒被授予优秀奖。

据悉,国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛目前已举办两届,是由中国食品工业协会葡萄酒果酒专家委员会、中国园艺学会发起,并联合法国名庄葡萄酒协会、南非葡萄酒联合会共同举办的一项行业顶级大赛,其目的是为树立葡萄酒产品质量标杆,促进中国产

区与国际领袖产区的深入交流,提升中国产区和国际领袖产区葡萄酒产品在广大消费者中的认知度和美誉度。大赛邀请来自全球各地的16名专业评委,通过盲品的方式从近400款酒样中选出69款具有产区代表性的产品,并按分数从高到低的方式评出14款金质奖产品、19款优秀奖产品、36款特别奖产品。

同时,获奖的产品将由16名中外评委共同签名并拍卖,所得款项将用于大赛的宣传推广。茅台葡萄酒所参赛的龙腾盛世干红葡萄酒在大赛拍卖环节以3万元拍出。

茅台葡萄酒产品连续在国际领袖产区葡萄酒(中国)质量大赛上获得奖项,这表明茅台葡萄酒公司具备了一个优质葡萄酒企业所需的优秀素质,其产品有着和国际优质美酒相提并论的优秀品质,并是中国·昌黎产区优秀的葡萄酒企业代表。

吴其伟:玉柴精益制造要“形”“神”兼备

玉柴股份公司精益三期公司级项目从今年4月份开始立项,迄今为止,大部分项目已经完成定义测量阶段,进入分析改善阶段。8月23日,玉柴股份公司在动力大厦三楼会议室举行精益三期公司级项目阶段总结汇报会,对16个公司级项目进行中期点检。各项目负责人针对项目开展情况、改善阶段面临的问题、需要的政策支持等进行了汇报。

后续应往精益六西格玛方向前进

玉柴股份公司精益三期16个公司级项目共分为两大类,一类是与精益供应链相关的9个专题,一类是非精益供应链项目。目前,各项目均正按进度开展。如由精益办公室负责的《完善精益管理与持续推动体系》项目,立项时确定从精益标杆管理、精益项目管理、精益人才培养、精益文化建设4个板块着手,完善精益管理与持续推动体系。目前,项目组经与标杆企业进行测评、对比分析、改善和诊断,取得一定效果;7月中旬完成40名精益班组成员内训课程培训;定期组织精益文化活动,持续营造精益氛围。后续,项目组将继续开展精益内部对标活动、策划启动精益研发项目等。

玉柴股份公司总经理吴其伟表示,精益项目收到的效果是比较好的,推进也是比较有力的。现阶段,玉柴精益运营上“形”已开始类似,但是“神”还有差距。他要求下一阶段要做好公司精益运营体系指标,完善数据;要往精益六西格玛方向深化,虽然精益六西格玛不具备精益制造的大众性,但是在精益设计等方面有很好的推进作用。

玉柴要盘整企业各项能力

发动机行业经过2011、2012年的低潮,今年逐步回升,行业形势趋于稳定。预计玉柴2013年发动机销售和产量将回升到以往水平。在此机遇期,吴其伟要求玉柴股份公司对企业各项能力进行盘整,在大数据时代,以数据为支撑,以现场为中心解读数据,发现问题。

他对下阶段玉柴股份公司精益制造工作提出了具体要求:加快精益物流项目的推进,将物流项目推广至全公司;对生产能力进行盘查,减少混装,提升产品质量和生产效率;持续改善订单管理,将订单管理从部门级项目上升至公司级项目;建立对标体系,深化精益工程指标体系;推进大项目管理;梳理精益



●玉柴股份公司精益三期公司级项目阶段总结汇报会

供应链推进中遇到的问题,总结经验教训。吴其伟勉励玉柴员工共同努力,推进精益制造。他说,精益制造越往下推,难度肯定越大,需要关注的细节也会越来越多,但收益

也会越来越大,经过两年多的努力,玉柴精益制造已经看到曙光,希望玉柴员工再接再厉不断前进。

(李薇)

红岩“狮王争霸赛”北疆地区掀高潮

8月9日,上汽依维柯红岩公司营销比武大赛第四季——新疆销售服务中心初赛在奎屯天一物流有限公司红岩4S店隆重举行。本届比武大赛除了参加比赛的选手外,还邀请了奎屯市有关部门、新疆汽贸园及重点运输企业的领导和用户代表观摩本次比赛,奎屯市人民广播电台、奎屯电视台、农七师电视台、奎屯日报等六家媒体对赛事进行了全程报道。

本次比赛,在往年只有销售服务人员作为评委的基础上,还增加了4名具有丰富销售经验的经销商总经理或销售主管,组成了7人评委团。比赛分为“笔试”、“绕车介绍”、“评委点评绕车介绍”、“情景演练”、“评委点评情景演练”等5个环节。参赛选手的精彩表现和评委的精彩点评为在场的所有销售人员上了一堂营销经验总结的大课,参赛选手赛后都表示,通过参加、观摩这次比武大赛,总结了自己在销售实践中的不足,吸取了其他选手和评委在销售实践中的经验,有效地提升了自己的营销能力,增强了对红岩产品的信心。

应邀参加本次比武大赛的奎屯市有关部门领导在观看了红岩展车和大赛场景,听取了新疆销售服务中心总经理王跃兵对上汽依维柯红岩的历史和产品的介绍后表示:现在的红岩车很漂亮、大方,性能不错,是一款好车,奎屯市会大力支持上汽依维柯红岩在奎屯的发

展。应邀参加的重点运输企业负责人和用户代表在观看比赛后,对红岩汽车的卓越性能表示出浓厚兴趣,一名用户还现场订购了两台红岩新金剛自卸车。

(周莉)



●媒体关注比赛

向下看找“靶子” 向下转改“风气” 王楼煤矿矿长 下井带班当“区长”

8月5日6点20分,山东能源临矿集团王楼煤矿矿长、党委书记肖庆华准时来到采煤二工区。这次他不是去检查指导工作,而是履行“区长”职责,当一天带班“区长”。在工区会议室,开完班前会后,他根据生产指标下达工区当天的生产任务,然后带领职工来到12305工作面进行生产作业。

“没想到平时看起来挺严厉的肖矿长,跟职工在一起时一点儿架子都没有,抬起袖子同职工干一样的活,一点儿都不含糊。”给肖庆华打下手的职工刘辉告诉记者。

采煤司机机刘浩刚检修完采煤机,正准备开机,这时被正在检查设备的“区长”肖庆华给喊住了:“检修完之后就可以立即开机吗?没有漏掉什么程序吗?”一句句问话让刘浩哑口无言。“不是要先检查机器附近有没有人和障碍物,确认安全后,等采煤机发出清晰的开机信号后才能开机吗?”旁边的人也被“肖区长”的话惊住了。有的人赶紧掏出随身携带的安全提示卡,小声嘀咕着,“肖矿长说的与安全提示卡上要求的一样啊,没想到这样一个小小的细节他记得这么清楚。”在肖庆华的带领下,当班的生产任务提前半个小时保质保量完成了。

党的群众路线教育实践活动开展以来,王楼煤矿将反“四风”作为重点,号召机关干部学会“听职工意、查职工情、解职工难、汇职工力”。为改变机关人员“慵懒坐等”职工找上门的行为,矿上为每一名机关人员建立起“基层深入档案表”,将机关人员深入基层的次数、内容和成效全部登记在案,以此作为绩效考评的依据,通过作风建设的新成效提振机关干部的“精气神”,凝聚推动矿井和谐发展的正能量。目前,已有100多次机关管理以上人员深入基层一线,把“公务”带到现场,动态掌握现场的工作环境、工作情况,关心和服务职工的工作和生活,给职工送去消暑“温馨”。

“以前矿领导或是机关干部到井下主要要是检查指导工作,自改进作风活动开展后,机关干部深入基层一线的次数频繁了,有时还会经常找机会跟我们拉家常,询问生活、工作上的事情,心里头感觉很温暖。”采煤工区职工张志浩说。

“坐在办公室里‘闭门修炼’,很难准确把握职工的所思所想,与职工的距离也疏远了,这样长期下去是很危险的。通过角色转换让每一名矿领导定期当一次‘区长’,并形成常态化,长时间、零距离地和一线矿工打成一片,既可以听到职工的心里话,又可以让自己‘照镜子’,‘正衣冠’,同时,可以带动更多的机关人员将身子沉到一线去,接地气,现场解决实际问题。”升井后的肖庆华感慨地说。

(崔鑫 张银萍)

伊泰伊犁540万吨/年 煤制油项目首期工程 通过基础设计外审

伊泰伊犁能源有限公司540万吨/年煤制油项目首期工程基础设计审查会于7月30日至8月1日在北京召开。会议由项目建设单位伊泰伊犁能源有限公司主持,各有关专业的专家、新疆自治区各级政府相关部门代表、设计院以及伊泰集团公司、伊犁能源有限公司、新疆能源有限公司及化工公司有关领导、相关人员共计236人参加了会议。

内蒙古伊泰集团副总经理祁文彬代表集团公司出席会议并致辞,他对新疆自治区各级党委、政府一直以来对企业的关怀和厚爱,对项目总体院及各装置院的艰辛付出和不懈努力表达了最诚挚的感谢,同时强调项目建设具有投资规模大、建设周期长、风险指数高等困难和挑战,设计质量的高低对项目影响巨大。他最后对审查工作提出了具体要求和期望。

在为期3天的基础设计审查会中,伊泰集团公司组织各方专家和装置工程设计人员,分总体、合成气制备、油品合成及加工、公用工程、储运及辅助设施、设计专题,概算共6个专业小组,对伊泰伊犁煤制油项目首期工程装置基础设计进行了审查,共提出200多条建设性意见。对项目总平面布置图、总工艺流程、设计方案、总进度和总投资等内容的深度优化意义重大,达到了预期目的,为下一步详细设计奠定了坚实基础。

会议最后,伊泰集团公司副总工程师、伊泰伊犁煤制油项目设计总监姜建生表示,伊泰伊犁能源有限公司和总体院、各装置院将共同努力,对专家提出的意见和建议认真研究、消化吸收,进一步完善基础设计文件;按照项目总体进度计划要求,以更加强烈的责任感和使命感,高标准、高质量地完成设计工作;精心组织、合理安排,努力把伊泰伊犁煤制油项目建设成为质量优、工期短、投资省、安全环保的一流工程。

(伊中)