

我与香烟的故事

■ 陈华伟

而立之年后又晃两年,我进入不伦不类、不老不小的年龄。这里,我想说说自己的吸烟史。吸烟对人百害而无害,这是老幼皆知的道理。明白道理并不等于遵从道理。人,有时候是自控能力很差的动物。

刚上大学时,寝室有位叫阿卓的老兄,当时他年龄已有 25 岁,是个连考八次中央美术学院未被录取、成天叫嚣成为油画家的长头发青年。同时,他也算是个铁杆烟枪,脏兮兮的口袋里随时放着两元一包的“长城”。他很慷慨,常常发烟我们吸,好在当时我不会吸烟。有一次很好奇,拿着一支烟点燃了。没料想到烟味特呛喉咙,我咳嗽起来。也许烟是假烟,或者我毫无吸烟经验,我被烟雾熏得流出了眼泪。阿卓看着我笨头笨脑的样子,似乎很满足,笑得前仰后合。

后来有一次,《建筑绘图》课意外地亮了红灯,心情极其郁闷。我不知不觉从阿卓的床头摸出一支烟。岂料,这次吸烟和上次的感觉是天壤之别。嘴巴吸了一口,烟雾自觉地进入

鼻孔,然后翻转了几个跟头,很快从鼻腔冒了出来。我有一种飘飘欲仙的感觉!就这样,我无师自通学会了吸烟。

吸烟初期,我很注意形象,一个工作时间不长的小伙子,叼着烟在校园晃悠,学生看到了感觉不好,领导碰到了印象不好,曾经教过我的老师见到了就更不好。我吸烟吸得很谨慎,吸得小心翼翼。办公室里没有同事则吸,上厕所时吸,吃饭时吸,看书写作时吸。过了两三年后,烟的档次提高了,5 元以下的烟不予考虑。吸烟的胆子越来越大,办公室里不论有没有人,吸!看见了学生、领导、老师也大大方方地吸!吸得无所顾忌,吸得风风火火。由于吸烟数量趁上升趋势,办公桌上的烟灰缸里,烟蒂三两天就堆积成一座小山。吸烟的劲头大有赶超当年父亲之势!每次出差,首先就是收集各地的香烟,回来时裤兜里、背包里,塞的都是烟。我以买烟为乐,见到各种各样牌子的香烟,很是开心。祖国西边的“雪莲”,北边的“太阳岛”,南边的“玉溪”,东边的“哈德门”我都吸过。我如同尝遍百草的神农,把能吸到全国各地的香烟作为一种骄傲的资本,

在烟民中炫耀。

吸烟太猛,伴随而来的是连连不断的咳嗽。

我隐隐地感觉到吸烟开始吞噬健康。于是,我开始戒烟。但不久后牙齿开始打架,舌头痒痒地难受,没超过 24 个小时,实在憋不住了,我把已经放到书柜顶端的“红金龙”找出来……

就在不久前,我又开始戒烟。这次戒烟,不是小打小闹,而是动了真格。激发我戒烟的不是别人,正是我的母亲。母亲拉着我的手,让我到镜子前站好,我很惊讶,不知道她到底要做什么。“张开嘴,照镜子,看看你的牙齿!”母亲认真地说。

……

这次我突如其来的戒烟,同事都感到惊奇。他们不相信一个有 10 年烟龄的人,能在短时间把烟戒下来。真的,我对香烟没有丝毫兴趣了,即便有人递烟给我,我都谢绝,没有一点留恋。这次戒烟的原因很简单,那就是母亲呆呆看我的眼神!

玫瑰花与雪茄

照。午餐也是校方精心安排的很有特点的节日,每张餐桌上都摆着用有机玻璃相框镶着的学生照片和毕业纪念杯。学生和家长按照照片找到自己的餐桌,边吃边交谈,别有一番情调。颁发毕业证书的典礼安排在圣玛丽体育馆举行,上千人的馆内座无虚席。当身穿黑色毕业礼袍,头戴黑色毕业礼帽的学生们列队进场时,全场起立,响起长时间的热烈掌声和欢呼声。当校长高声宣读全部毕业生名单和毕业生代表致感谢词后,学生们便依次上台从校长手中接受毕业证书。不管哪个学生上台,全场皆是报以热烈掌声。此时此刻,此起彼伏的掌声和欢呼声,让身处此境的我们不由心情异常激动。

毕业典礼的最后一个节目便是雪茄聚会,所有的人聚在教学楼前绿树下的草坪上,以吸雪茄的方式来结束全天的毕业盛典。这种场面也是我们从未见过的。此刻,不管校长、老师、学生还是家长,嘴上全部含起了点燃的雪茄烟,一时间,空气中飘散起浓浓的雪茄烟味儿,大家边品味雪茄烟边交谈合影,儿子当然也是嘴上含着雪茄,我们还是第一次见他抽雪茄呢!我有些纳闷了,学校的纪律是不准学生抽烟的呀,儿子有个中国同学就是因偷偷抽烟被校方发现后开除了。现在,学校却又是以这样的方式来结束隆重的毕业盛典。我不知用什么样的语言来表达我的感慨,此刻,身处无拘无束的雪茄聚会场面,让人真的浮想联翩,东西方文化和教育的差异从中也可见一斑了。

玫瑰花、掌声、欢呼声以及飘散的雪茄烟味,学校以这样的方式来欢送学生们走出高中校园,这样独特的毕业典礼让学生和家长们永远难忘。



者则是五朵棉桃围绕着一捆金黄的稻穗。

湖北的中国枣阳卷烟厂上世纪 70 年代出品的多种版别“农家乐”烟标中,也有棉桃的画面。其中以红白相间为底色的“农家乐”烟标,主版在稻穗与“五谷丰登”斗方的衬托下,描绘了四朵棉桃的画面。

而南京市地方国营勤丰烟草公司上世纪 50 年代出品的“勤丰牌”烟标,副版则描绘了一位脸上挂满丰收喜悦的妇女正在棉田采摘棉花的画面。

“不恋虚名列夏花,洁身碧野布云霞。寒来舍子图宏志,飞雪冰冬暖万家。”棉花似花非花,朴实无华,默默把温暖带给了人间。

女儿结婚的时候,这么大的喜事不用云烟(大紫)用什么?

这时候,我才知道,原来,父亲喜欢云烟(大紫),还有他的另一层意思,其中的含意,也许只有父亲和母亲两个人知道。

父亲母亲之间的爱是深沉的,对云烟(大紫)的衷爱,父亲和母亲始终都没说是为什么。但是我却真切切的能够感受到,父亲和母亲之间或是他们给我们的爱是在传递一颗爱的种子。也许云烟(大紫)不仅仅是一种香烟,这其中还有浓浓的爱意融入在里面,也许他们是希望将那一颗爱的种子种在亲人的心里吧……



素馨花开

■ 洪晶晶

围墙边的素馨花开了,淡淡的清香围绕身边,花开的很稀疏,可那种味道是我爱的。但我有多久闻不到这种味道了呢?有多久没有享受这种爱了呢?繁忙的工作似乎已经成了我生活的全部,占据了我所有的感官。

记得刚刚踏进烟草公司的大门,一切都是那么新鲜,那么兴奋。刚工作没两天,领导就布置我和市场部副主任写卷烟营销规划。什么都还不清楚的我,凭着一股热情,摸索着上阵了,忙碌了两个星期,厚厚的一叠纸,换来了领导的一句“不知所云”。才知道,工作需要的不仅是热情,更需要的是实力,从此我开始了孜孜不倦的学习。

记得第一次实地走访零售客户,来到纳西族比较聚集的白沙乡走访的时候,对着一些上了年纪的纳西族零售户,我说的他听不明白,他说的我听不明白。急起来还会说“怎么派个纳西话都不会说的客户经理给我们”。有一次,我跟一位纳西族同事刘姐一起走访市场,她才开口说了一句纳西话,我就觉得那个纳西族老妈妈眼睛都笑眯在一起了,无论刘姐说什么,她都说好,都相信她。我当时心里委屈的呀,我就在想这是民族歧视!刘姐是一名很优秀的客户经理,当我跟她说起我的想法的时候,她看看我笑着问我:“你觉得真的是你不会说纳西话的关系吗?”是啊,人心都是肉长的,如果我真的用全心为他们服务,他们迟早会感觉到我的诚心的,会相信我的。终于我通过自己的努力,换来了他们的认可。同时我也努力学习一些简单的纳西话,好让他们觉得更亲切些。但是当我用蹩脚的纳西话跟他们说话时,他们却说你还是说汉语好听的。才知道,语言只是一种沟通的手段,最重要的沟通是心灵的交流,从此我更加的用心服务。

记得以前所服务过的某零售户,是有名的“钉子户”,软硬不吃。无论你说什么都说好,但是就是不动手,不配合。由于他的铺面拆迁,考虑到他家新的店铺的位置周边正在进行新的火车站的建设,人流量和外地顾

寻“福”记

■ 肖瑟后

爷爷七十高龄,最大的爱好就是老三样:抽烟打牌加睡觉。作为晚辈,我常常劝爷爷一定要保重身体,尤其是要少抽烟。可抽了一辈子烟的倔强爷爷说什么也不听从,反倒是软硬兼施与我“抗战”。从一本正经地念道“饭后一支烟,赛过小神仙”、“先圣活过九十三,烟也从来没离开”,到满肚委屈地诉说“你这丫头,老头子我抽了几十年的烟,你强行让我离开它,不是要了我的命根子吗?”。打那以后,我与爷爷约法三章,爷爷答应每天最多只抽五支烟,并且绝不在奶奶和小朋友面前抽烟,而我则答应为爷爷搜罗各种新烟。

7 月 15 日的晚上,我像往常一样坐在电脑前浏览微博。爷爷递来一片西瓜说:“丫头,刚切的,七毛钱一斤,可甜了,尝尝!”一边说一边往电脑上凑。

我一看爷爷“猷殷勤”,赶忙说:“您就甬惦记了。最近没啥新品种。”

说来也巧,屏幕上一抹鲜艳的色彩愣是没逃过爷爷的“法眼”。仔细一看,原来是朋友的微博上更新了一段话:你一包,我一包,包包传福音;你一条,我一条,条条福来到。下面配了一张图片,明亮的黄包围着喜庆的红,朵朵祥云嵌着七彩的福。”

爷爷点着我的鼻子:“丫头,咱们可是约法三章的,你不可能蒙我老头子啊。”

“冤枉啊,爷爷,我这不是也才看见的嘛!”

“我不管你什么时候看见的,总之年轻人得讲诚信,这烟说什么我也要尝尝。”爷爷坚定地说。

一看爷爷板着脸,我只能以撒娇的方式缓和气氛:“我也没说不去给你买啊。明天我去问问总行了吧!”

第二天一下班,我赶忙到烟酒店,寻觅了

客的数量都会有所增长,我对他仔细地分析了消费情况有可能的变化,建议他大胆地订购省外 10 元以下的卷烟,适当地增订 20 元左右的卷烟,既可以满足需求的多样化,也减少了当地紧俏卷烟的销售压力。同时我建议他一定要整理好自己的烟柜,价签要对应,摆放要规律,让顾客觉得就算附近在施工,店面一样整洁干净,不自觉地就会增加好感,从而促进销售。他将信将疑地采纳了我的建议,销售情况果然比以前理想很多。他对我说:“要是换做以前,我绝对不会听你的话。但是这次事实证明了你的建议是对的,现在比以前赚的多了,客源也多了。谢谢你。”才知道,最有效的、最直观的服务其实就是零售户利益的提升,从此我倍加努力地做好零售客户经营指导。

是的,所有这些我经历过的困难和伤心我都记得。但是当我可以熟练撰写有关卷烟的文章时,当我可以用一些简单的纳西话跟零售客户和烟农交流的时候,当我走上讲台可以不再手抖脚抖自信发言的时候,当我所参与的 QC 项目获奖的时候,当我所服务的市场区域的销量单箱持续增长的时候,当我的零售客户因为我的指导经营情况有所改善的时候,当我培育的品牌销量增长根基扎根的时候,当零售客户叫她的小孩叫我一声洪妈妈的时候,当我的儿子慢慢地长大的时候,当我的父母家人默默支持我的时候,我才知道我所付出的一切都是值得的。原来只要我愿意,我的鼻间心间就可以萦绕素馨花的香味!

像我一样在一线工作的烟草人还有千千万万,也许他们比我更忙碌,工作条件比我更艰苦,家庭负担比我更重。也许也会像我一样时常感受压力很大,会抱怨,会消极。但是我想亲爱的朋友们,不正是有了我们这样千千万万的普通的烟草人的辛勤付出,才让“国家利益至上,消费者利益至上”这个行业共同价值观得到了最好的诠释吗?所以,让我们继续努力,好好工作,好好生活,像围墙边的素馨花一样,让别人也感受到美好!

是的,我的素馨花开了,你的呢?

一圈,没见柜台里有那包带福字的烟。我正嘟囔着,福啊、福啊,在哪里。老板便微笑着对我说:“姑娘,找什么呢?”

“呃、呃、……有没有一包上面写着福的金圣烟?”

“福?你是说时代福金圣吗?”老板回答道。

“可能是吧!”

“真不好意思,时代福还没有上市。你过一两个星期再来吧。”

“啊?可是我爷爷着急想尝尝鲜,怎么办呢!”

“你是真想买吗?”

“那当然!”

“这样吧,你留下电话,等烟上市了我就联系你!”老板说着,熟练地拿出一本本子。

我一看,整整一页都是消费者的联系方式。“这些都是想买时代福的客户,你把电话写在最后一行吧!”老板乐呵呵地说。

我一边写,一边对老板说:“你还有什么其他的办法,可以让我先带一包回去给爷爷尝尝鲜不!不然,我这几天怕是都要被他念叨烦死了!”

“我还真没办法,有生意哪会不做呢!不过,我听说烟草公司下个星期会给每一家烟店免费送一包时代福。要是真送来了,我联系你,让爷爷来我店里免费品吸。你看怎么样?”

“真的啊。那太谢谢你了!我就这回去告诉爷爷!”

16 日的夜晚,酷暑消失不见,夜空繁星点点。爷爷躺在摇椅上悠闲地听着广播,我凑上前,在爷爷的耳边轻声说:“那包烟叫时代福,我已经帮您找到了!从下个星期开始,你可以每天抽 5 支!”

广播里充满磁性的声音:“金圣,功到自然成!”

我回头看见阳台上的窗玻璃上贴着一张福字的窗花,爷爷和我都映在福字里。



■ 新民

转眼,儿子田英人在美国四年的高中生活结束了。日前,他所在的圣玛丽男子高中举行隆重的毕业典礼,诚邀所有学生家长出席。于是,我与妻飞赴美国,亲历了美国高中毕业典礼上那隆重、欢快而又非常感人的一幕。

毕业典礼这天,整个圣玛丽校园成了欢乐的海洋。仪式是当地时间上午十点开始,当我们九点多钟赶到时,校园里已是到处人影晃动了,男士们女士们都身穿正装,连小孩子也打扮得漂漂亮亮的。他们是从世界各地赶来的。有个韩国学生的家中一下子来了

只为献絮暖天下

■ 李润

“立秋处暑收获季,采摘归仓笑开颜。”时下,我国棉产区已陆续进入棉花采摘时节。棉田里,洁白如雪的棉花铺天盖地,人们采摘棉花时发出阵阵欢声笑语,一幅美丽的采棉图正徐徐展开。

棉花是世界上重要农作物之一,原产于亚热带。在棉花传入中国之前,中国只有可以织布的木棉,没有可供充填枕褥的棉花。宋代以前,中国只有带丝旁的“绵”字,没有带木旁的“棉”字,“棉”字是从《宋书》起才开始出现的。而棉花种植则迟至明初,由朱元璋用强制的方法才广泛推开。目前,我国商品棉产区集中于黄河流域、长江流域和西北内陆的江淮平原、江汉平原、南疆棉区、冀中南鲁西北豫北平原、长江下游滨海沿江平原等五大基地。

“花开不为人赞美,花放不求谁闻香。只是献花送温暖,只是用花做衣裳”,我国当代作家叶千华曾这样赞美洁白朴实的棉花。棉

父亲的云烟

■ 张宗义

父亲最喜欢抽的烟就是云南产的卷烟“云烟”。父亲每次来到店里就细心的查看云南产的新品卷烟。看到云南产的新烟。就高兴极了,母亲常常笑话说他,要烟不要命。现在卷烟品种多了,父亲虽然偶尔也抽别的品牌的烟,但是对云烟的感情,却使终没变。

到了谈婚论嫁的年龄,男朋友经常到店里,知道父亲爱抽烟,就经常带给父亲没有见过的烟,父亲看了看母亲,对我说:“告诉我,我喜欢抽云烟(大紫)。这孩子也太不细心了,我喜欢什么烟都不知道。将来能

知道心疼你吗?我告诉你啊,如果谈恋爱,就本着结婚去,要不然,别让人家老拿东西来。”我听了,连忙帮他解释,是我没有告诉人家,别怪他,我们是认真的。以后,男朋友在上家里来,烟就换成了云烟(大紫)了。这时候,云烟(大紫)烟在市场上已经很容易买到了。

对象谈了两年,到了结婚的时候,父亲和几个老朋友开始商量准备给我结婚办喜事的事情。当时我们这里红双喜烟比较流行,很多人家里办事都用红双喜,几个叔叔大爷也都建议父亲在婚宴上还用红双喜烟,但父亲却说,云南产的卷烟抽的香,牌子亮。到