

校企合作新亮点

康奈表彰首批暑期大学实习生



大学生暑期工成为康奈校企合作亮点

■ 本报记者 何沙洲 通讯员 王滨 小宁

8月1日,康奈集团为企业参加暑期社会实践的温州职业技术学院学生举行了总

方法是成功之母

关于成功,作家刘心武曾经给予了这样简洁的解释:达到预期的某种目标,就是成功。成功并不单指某种实体,它也是一种感觉,一种积极的感觉,一种达到自己理想目标后满足感。同样,人们对于成功的理解也是不一样的,正如莎士比亚所说的:一千个人就有一千个哈姆雷特。尽管对于成功的定义各不相同,但有一点是公认的,那就是:要想达到成功,先得付出常人所不能付出的努力,经历常人所不能经受的艰辛,要想获得成功迎接你的注定将是一段漫长而曲折的人生道路。

尽管如此,成功是有方法的。比如说,要相信自己,要自信,设定目标并每天设想一下你的目标,要学会站到更高的起点上,巧妙利用人力资源,做自己最擅长的事情,坚持不懈、决不放弃,等等。因此,有成功人士认为,要想成功,我们得学习开始。

有鉴于此,国内资深图书推选机构北京万卷图书中心在当下图书市场上数千种成功励志图书中遴选出“2013年十大成功励志图书”,推荐给全国广大读者,特别是青少年读者。此次所选图书摈弃了那些说教的、空洞的陈词滥调,增加了接地气的成功人士的案例和成功方法,涉及了有助于成功的大部分内容,体现了时下有关成功励志的最新理念。(万隽)



“2013年十大成功励志图书”如下(排名不分先后):

- 《大浪淘金》,周长行著,作家出版社2013年1月第1版,定价:98.00元。
- 《我的第一本女人魅力书》,任屹著,新世界出版社2012年5月第1版,定价:49.80元。
- 《思想改变生活》,吕国成著,浙江大学出版社2013年3月第1版,定价:36.00元。
- 《你就是奇迹》,孙项坤著,企业管理出版社2013年6月第1版,定价:36.00元。
- 《看得开》,石岩编著,地震出版社2013年6月第1版,定价:34.00元。
- 《崛起的90后总裁》,李腾著,云南人民出版社2013年8月第1版,定价:29.80元。
- 《唐骏自传:我还年轻,我还可以重新出发》,唐骏著,北京联合出版公司2013年8月第1版,定价:39.80元。
- 《正能量2:幸运的方法》,[英]理查德·怀斯曼著,湖南文艺出版社2013年7月第1版,定价:29.80元。
- 《激发无限潜能》,[美]安东尼·罗宾著,中国城市出版社2013年6月第1版,定价:38.00元。
- 《千万次摇摆,才能长大成人》,[韩]金兰都著,广西科学技术出版社2013年6月第1版,定价:32.00元。

玉柴股份公司入选首届中国质量奖提名奖候选名单

8月15日,国家质检总局发布公告,公布了首届中国质量奖提名奖候选名单,广西仅2家企业入选,玉柴股份公司进入中国质量奖提名奖候选名单。

今年4月起,玉柴股份公司启动首届中国质量奖申报工作。根据首届中国质量奖的评选表彰工作安排,按照《中国质量奖评审规

则》的规定,经形式审查、专家材料评审、中国质量奖评选委员会投票表决等环节严格评审,56家企业、7名个人进入中国质量奖提名奖候选名单,玉柴股份公司成功从广西4家申报企业脱颖而出。

据悉,中国质量奖评审规则要求,参选对象需是质量领先、技术创新、品牌优秀、效益

突出的组织和对促进质量发展做出突出贡献的个人。对于参选组织的申报条件中,明确规定该组织如在近五年内获得省级以上政府质量奖的优先推荐。玉柴股份公司2011年启动精益制造,产品质量大幅提升,在2012年夺得首届自治区主席质量奖,这为参选工作赢得了不少筹码。(杨明泽)

【振兴东北老工业基地十年成果展】

四平市十大杰出青年企业家

四平市企业家协会

王欣欣:做中国最好的木业产品

振兴东北俊杰多,
各怀绝技绣山河。
黑土地上结硕果,
沧海横流显本色。

翻开英雄城四平史册,四战四平在中国解放战争史中是何等的令人震撼、悲烈!而今,在振兴东北战略中,四平市依然壮怀激烈,各条战线上蜂拥出一批最杰出的创业人物,他们用自己的理想和信念、智慧和汗水,在各自的领域里创造出令人倾慕的业绩,为中华民族的繁荣富强作出了重大贡献,谱写出时代的英雄赞歌,在历史的巨幅画卷上浓墨重彩地书写下辉煌,留下了豪气万丈的创业奋斗史。值此振兴东北老工业基地十年成果展示之际,四平市中小企业协会、四平市企业家协会向全国隆重推荐一批杰出的青年企业家,让他们的名字永远铭刻在强国、强企之时代的功劳簿上。

四平市华洋木业有限公司近几年来声名鹊起,企业发展蒸蒸日上。眼下,华洋木业新建的综合办公大楼已接近竣工。极具发展潜力的华洋木业,将朝气蓬勃地向全国市场阔步前进。

华洋木业在激烈的市场竞争中,奋勇争先、实施品牌战略,以质量取胜市场,取得了令人倾慕的业绩,并收获了多项耀眼的殊荣。2009年,四平市华洋木业取得了“国家套房门定点生产企业”资质后,于2010年产品就获得了“无毒害绿色产品”证书。同年,四平市华洋木业跨入“中国木门30强企业”行列。2011年,四平市华洋木业获得“全国质量信誉服务AAA级企业”殊荣,同年,进入“全国家具行业百强优秀企业”榜。2012年,四平市华洋木业入选“中国中小企业创新100强”中。短短几年间,四平市华洋木业的快速崛起和收获如此巨大的成就,皆缘于公司总经理王欣欣的领导有方。

2002年,王欣欣在吉林大学“机械制造

及自动化”本科毕业后,选择了四平市华洋木业有限公司就业。进厂后,她先后做过销售员、销售副总、技术部长、经营副总,华洋木业总经理等职务。

从学校到工厂,王欣欣面临的是新领域,一切都要从“新”开始。她从做销售员时就开始较为系统地学习经济管理基础理论知识,除了能够在书本、刊物上坚持不懈地学习经济管理基础理论知识外,还经常学习、掌握国家在森工企业生产经营管理方面的有关标准、规范、规程、规定以及有关的法律、法规、方针、政策,并把自己在经济管理方面的心得体会、实践经验撰写成论文,发表在刊物、报纸上,与同行们进行学习和交流。

王欣欣立志于市场开发、新产品研发,及企业的生产经营管理之中。在市场开发方面,她北上长春,南下沈阳,建立起东北地区的销售网络,为企业发展了一批长期稳定的客户群。在新产品研发中,她把所学的科学知识与公司的实际状况紧密地结合起来,开

发出一个又一个高科技产品,成功地运用CAD和CAM,使企业技术水平向高科技又迈进了一大步。现在,她又瞄准了更高的目标,建设“年产5万套实木复合家具”项目,这将为地方的大发展,快发展做出更大的贡献。

四平市华洋木业始建于2001年,经过十几年不断的发展,已初具规模,固定资产达1512万元,员工135人,其中高级管理人员24人、大专以上学历32人、各类高级职称25人、中级职称84人,工人技师48人。

目前,公司在东北各地(含内蒙古)设有区域代理商。

如今,王欣欣得到了公司员工的全力支持,各项工作开展顺利。经过大家的共同努力,公司在企业管理、市场开拓、产品研发、文化建设等方面都取得了可喜成绩。多种经营产值和收入实现2100万元,利税实现84万元。王欣欣在为社会减压,安置再就业人员方面成绩突出,创造经济效益卓著,在2012年当选为四平市政协委员。



● 四平市华洋木业有限公司总经理:王欣欣

河南省商务厅副厅长戴松军到河南众品调研

8月15日,河南省商务厅副厅长戴松军一行到河南众品食业股份有限公司专题调研,众品公司董事长朱献福、董事刘朝阳、王娟陪同。

戴松军副厅长首先到众品物流园实地考察,王娟董事汇报了河南众品的发展情况,产业布局、温控物流服务、供应链服务,以及公司国际化等情况,戴松军副厅长对公司发展和“买全球、卖中国”的国际化战略表示肯定。

在随后召开的企业座谈会上,戴松军副

厅长听取了长葛市有关企业的发言,就企业发展中存在的问题、意见、建议认真作了解答。

戴松军副厅长表示:企业的发言很好,调研组将对企业发展中的问题、建议进行分类和梳理。省商务厅将一如既往支持和帮助长葛企业的发展,同时勉励企业用足用活商务政策、国家政策,积极“走出去”,开拓国际市场,提升名牌知名度和企业国际竞争力。

(本报记者 李代广)

钦州港区四管齐下夯实财源建设基础

近年来,钦州港经济技术开发区把财源建设作为加快开发区经济发展、促进财政收入快速增长的重要工作来抓,通过采取一系列行之有效的措施,用足用活财政扶持政策,积极巩固现有财源,大力培植后续财源,促进了开发区经济快速、健康发展。

加大经济建设投入。去年,开发区筹集资金4.05亿元用于石化园区一期3平方公里海域吹填工程、三墩公路建设、五万吨水厂工程、污水管网建设等支出,拨付玉柴二期、南部湾项目、嘉华钛白粉等项目征地拆迁工作经费1.06亿元,拨付各项市政配套工程款等0.21亿元。今年上半年,开发区在财政收入减收的情况下,通过积极向上争取资金,筹措项目征地拆迁资金1.5亿元,支持项目征地拆迁工作,支付各项市政配套工程款1718.11万元,有效促进重点项目建设的顺利推进。

大力支持招商工作。去年以来,开发区财政投入招商引资工作经费187万元,支持开发区加大招商引资引资力度。通过从简化办事程序,提高工作效率入手,严格执法,建立规范有序的市场竞争机制,把最好的资源配置给最有实力的企业,先后引进了澄星化工、国投煤碳储运基地等一大批重大项目。

积极服务企业发展。为了提高企业经营

业绩,增加财政收入,开发区积极组织企业申报财政扶持项目,积极争取各类财政奖补资金,用足用好财政扶持政策,给企业发展带来实惠,为企业注入了强大的动力,促进企业提高产能。去年以来,开发区获基础设施项目贷款中央财政贴息资金1767万元,4家资源型优势特色产业重点企业获用电奖励金2084.6万元,财政拨付企业节能减排、技术改造资金1928.15万元。此外,开发区积极实施“抓大壮小扶微”工程,加大对中小企业的扶持力度。去年以来,拨付新创办小微企业资本金补助资金64.8万元,将小微企业扶上马、送一程,做大做强。

努力培植财源新增长点。在抓好现有财源服务管理的同时,开发区结合实际实施财源经济发展三年倍增计划。去年,《钦州市促进交通运输业加快发展财政政策》出台后,开发区财政部门认真落实财政优惠政策,促进了交通运输业税收收入的增长,开发区全年交通运输业税收收入1.34亿元,同比增长0.96亿元,增长248.02%,占全市交通运输业纳税总额的58%。今年以来,开发区按政策要求,及时兑现了11家运输企业奖励资金99.5万元,培植财源新增长点初显成效。

(卢庆毅)

管理日记

人脉也要分工管理

■ 慈铭健康体检管理集团总裁 韩小红

我是公司的总裁,要进入整合资源的角色。交朋友建立人脉资源最重要的是正直和诚实,这里面包含了两个不同维度:第一,做一个正直的人,被大家长期信任,这是结交社会资源的一个基础;第二,为别人带来价值,让别人成全你、帮助你。

在我看来,建立人脉资源,要先把事情做好。有一种人为了扩展人脉资源,功利性很强,策划得很全面,但我不知道他成功的概率有多大。真正做事业的人不完全是这样。慈铭发展到今天,所有的事情都没有经过任何的谋划,先脚踏实地把眼前的事情做好,基础打好,把人做好了,资源和团队就建立起来了。我觉得人脉资源应该是这样积攒起来的。

当人脉资源越攒越多的时候,需要进行梳理,其实这和企业管理一脉相通。我有十几个助理,我会把一些关系向他们对口交接。我们公司的人脉资源管理架构很清晰,有专门和政府打交道的,有专门与媒体打交道的,有专门和资本市场打交道的。就这样,我把自己的人脉资源都分配出去,由他们负责拜访、维护。年底时由他们报上名单,公司统一答谢。

需要找人的时候,我的助理会给我提供合适的人选,我甚至不需要判断,这是助理的职责。比如,今天我要找化妆师,助理手里有10个人选,我只会对他说,把10个中最好的那个请来。这样的分工管理把我从琐碎的事情中分离出来,我可以把精力放在扩张企业、考虑战略上去整合更大、更重要的事情。