

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

退离高官到企业“发挥余热”为何遭质疑

◎让独立董事制度“名至实归” ◎官员离职从商 国外如何监管

<< P2



独立董事

本期导读 Highlights

民企聚才:
企业与人才各有痛点

最新调查发现,民营企业特别是中小民营企业转型正面临着严重的人才危机:人才总量不够、高层次人才缺乏、创新人才招聘难、流失易,人才难题正成为民企转型道路上的拦路虎。

<< P3

“亲人”配件的破冰之举

一段时间以来,中国重汽“亲人”配件的发展遭遇了瓶颈。两年多时间以来,通过“苦行僧”般的探索与历练,重汽配件销售部总经理唐洪荣把重点放在转变企业营销观念上,将配件的销售由原来的销售服务型转变为服务营销型;将“三包”以内和以外的配件采购、供应与经销商、维修服务站、保障中心以及终端用户多方面要素进行全链整合。同时,狠抓企业内部干部、职工的工作作风,以市场培育为重点,以建设先进的信息化管理手段为抓手,建立起中国重汽“亲人”配件电子商务平台……

<< P5

李国俊:
盯紧资金的“聚财”效应

阳光电源从 2005 年就开始布局欧洲市场,持续了八年,而北美市场也是在三四年前就遭遇了分拆。李国俊看来,得不如主动出击,在公司 CFO 李国俊看来,得不如主动出击,总能寻求到新的利润增长点,

<< P6

互联网金融发展渐热
金融监管如何面对互联网挑战

“创新和风险总是相伴相生的,互联网金融在实现创新的同时,还需强调防范法律、信用风险。有效防范和化解风险对规范互联网金融发展具有重要意义。”来自支付行业的相关业内人士表示,“但互联网金融怎么监管、谁来监管,还需要做大量调查和研究。”

<< P7

Iphone,android 手机扫描二维码下载安装

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

亿荣:演绎投行的马夫故事

司南

8月9日下午,成都世纪城洲际酒店天府厅,300多位上市公司及集团公司董事长、银行行长、投融资担保等金融机构总裁,以及见证四川亿荣投资管理股份有限公司正式开业。以及四川首家翡翠产业投资基金——成都马夫捡石翡翠荣耀基金的问世。一只 4800 万的极品翡翠手镯及一件价值 3 亿、中国顶级的翡翠挂件“君临天下”的亮相,掀起了现场的高潮

做翡翠行业优秀的金融服务商

为了进一步挖掘同学圈层的资源和整合力度,亿荣投资将目光转向新的蓝海——翡翠基金。

亿荣董事长陈威介绍,以投资公司平台,支持自己的股东成立了四川第一家专业翡翠投资基金——马夫捡石翡翠荣耀基金,为翡翠这个资金沉淀极大的行业,配套出一个专属服务于行业经营者、爱好者、收藏家的投融资平台,打造一个翡翠行业的优秀金融服务商。

亿荣投资公司总经理曾皓分析说,马夫捡石翡翠荣耀基金是首个产融结合的产业投融资平台,从资金、技术、人才、物料全局提供专业支持,对原石采购、生产加工、成品流通、拍卖收藏等,实现全产业链的平台化建设。

曾皓还向记者详细阐述到,马夫捡石所服务的对象主要分为三类:第一类是广泛的翡翠爱好者、收藏家;第二类是翡翠行业的经营商;第三类是翡翠行业的雕刻师,设计师等。马夫捡石为第一类客户提供高档翡翠抵押贷款服务、分期付款服务、高档翡翠



回购服务、拍卖服务、评估服务、理财产品服务等金融衍生品;为第二类客户提供小额信誉贷款服务、拆借服务、银行过桥服务、股权质押服务、股权投资服务、融资担保服务等;为第三类客户提供风险投资服务、信普贷款服务、高端翡翠毛料服务、翡翠基金服务等金融服务产品。

演绎一场投行的马夫故事

聊到翡翠文化,曾皓饶有兴致讲述起基金名称“马夫捡石”与翡翠起源的渊源来。原来翡翠最早问世,缘自一位马帮的马夫为平衡马背两侧货物的重量,随手捡了一块石头压箱,回到家才意外发现那是一块内里晶莹剔透的绿色石头,经过马夫细心打磨,一块精美绝伦的翡翠珍品诞生,从此,翡翠的价值才逐渐被世人认知。

故此,“马夫捡石”寓意基金将为投资翡翠行业的客户带来新的财富机会和美好生活,就像那位带给世人珍贵而美丽的石头的马夫。

为了表达这一寓意,亿荣投资不惜重金找来当世国内最顶级的翡翠珍品——价值 3 亿的翡翠挂件“君临天下”、及一只 4800 万世间罕见的翡翠手镯现场压阵,并请国内翡翠权威鉴定专家要全泰教授当场鉴赏,与所有现场嘉宾一起分享“马夫捡石”的传奇。

价值 3 亿的“君临天下”满绿稀世翡翠珍品,晶莹剔透,水润无瑕,通体透着一股足以震慑天下珍宝的王者之气,令人叹为观止。董事长陈威称自己就是现代马夫捡石的马夫,亿荣投资将会认真演绎一场现代投资行业的马夫故事,做行业的开拓者,更要做到行里的领军者。

茅台荣登“福布斯 2013 年全球最具创新力百强企业”和“亚洲 10 大最具创新力企业”榜单

8月14日,《福布斯》杂志公布 2013 年全球最具创新力的 100 强企业名单中,贵州茅台名列榜单第 46 位。同时,贵州茅台还入选“亚洲 10 大最具创新力企业”。

在这份榜单中,入围的亚洲企业只有 20 家,入围的中国企业仅有 5 家,贵州茅台以 45.8% 年销售增长、8.9% 的年度总收益和 30.9% 的创新溢价仅次于百度、双汇、腾讯,在此次入围的中国企业中排名第 4。

创新溢价用以评估股票市场中如何看待企业未来几年在现有业务的基础之外,推出可盈利的新创意,预测了哪些企业最有可能实现自己的增长潜力。

近年来,贵州茅台不断调整品牌结构,建立 RFID 防伪和追溯系统,扩展商务消费和群体消费,坚持八个营销,开启自营模式,开拓海外市场,形成了线上和线下结合、自营店和经销商网络结合、国内与国际网络相结合、专卖店和综合酒行网络结合的庞大营销网络,推进了营销战略和消费群体的转型,培育了新的盈利模式。贵州茅台被评测的 30.9% 创新溢价这一指标,充分说明了贵州茅台极强的盈利创新能力和极大的未来增长潜力。(李飞)



江 苏丹阳,是“天工梦”的策源地。改革开放的“命运交响曲”,激荡了多少人灵魂的强音。“丹阳人”朱小坤是这样来表述自己的创业情怀的:改革开放波澜壮阔,大海航行靠舵手,万物生长靠太阳,雨露滋润禾苗壮。天工是一只涅槃的凤凰,躬逢盛世,“丹凤朝阳”,浴火重生之后,进而以鲲鹏扶摇直上九万里的态势翱翔云天,展现出一幅巧夺天工、“百鸟朝凤”的风景。2007 年 7 月 26 日天工在香港联交所主板成功上市的佳绩,就是这种“百鸟朝凤”的生动注释。“这边独好”的“风景”,成为五年多来“天工梦”最好看的一组历史镜头。

上市不易,飘红更难

天工国际董事局主席朱小坤与记者的感叹都来自同一种共鸣:一个从铜拉手、塑料盖起步的村办企业,经过 30 余年的摸爬滚打,硬是用“特别的钢铁”钻出了一片“特别的天地”。在这片天地里,2007 年 7 月 26 日天工在香港联交所主板成功上市的佳绩,见证了五年多来“天工梦”独具一格的璀璨。

资金问题,从来都是企业发展中最关键的环节,成为“瓶颈”几乎是大多数企业无法回避、甚至无法跨越的障碍。朱小坤说,钱虽然不是万能的,但在企业发展、做大做强方面,没有钱是万万不能的,尤其像天工这样既有市场前景、又有一定规模的企业,“差钱”与“不差钱”是两个本质上完全不同的概念。当然,谁都知道向社会融资是解决“钱题”的一条很重要的途径,但这条路也不好走。道理是



天工股市: 风景这边独好

——《“天工梦”——天工人的“中国梦”》系列报道之六

通讯员 白世国 本报记者 李丙驹



不言自明的:人家凭什么把钱投给你?“股市有风险,投资要谨慎”,早已成为人们对待股市的基本态度。在这个问题上,“钱”犹如晶莹剔透的镜子,每个人、每家企业,都会在它面前原形毕露。

朱小坤告诉记者,光凭年营业收入是不能确定一个公司能否上市的,上市公司首先是股份有限公司,需要符合股份有限公司的条件。公司法所称的上市公司,是指所发行的

股票经国务院或者国务院授权证券管理部门批准在证券交易所上市交易的股份有限公司。根据这一要求,公司股本总额不少于人民币 5000 万元,开业时间在 3 年以上,最近 3 年连续盈利,持有股票面值达人民币 1000 元以上的股东人数不少于 1000 人,向社会公开发行的股份达公司股份总数的 25% 以上;还有,公司股本总额超过人民币 4 亿元的,其向社会公开发行股份的比例为 15% 以上;公司

在最近 3 年内无重大违法行为,财务会计报告无虚假记载等等。

按照上述标准来衡量,天工上市前已完全具备了相应的条件,经过一段时间的努力,于 2007 年 7 月 26 日天工在香港联交所主板成功上市。当时,全体天工人奔走相告的激动场景,令朱小坤记忆犹新。他告诉记者,天工上市当日股价就比招股价高出 82% 的收市价,成为年度在港最具价值的三大股王之一。 [下转 P2]



联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话:0717-6697188 传真:0717-6510555
网址: www.chinaunicable.com



猕猴桃源起 中国秦岭

中国·秦岭鲜都猕猴桃
服务热线: 400-818-1001



苏通丝绸

http://www.stjsc.cn 服务热线: 0513-84889999



方便米饭 肉食品 下饭菜

DEYI GREEN



KANGNAI

康奈
WWW.KANGNAI.COM