

蓝领薪水逆袭白领 蓝领高薪时代来临？

■ 记者 王红英 成都报道

最近网上流传一份“民工工资表”，其中列明：建筑队的瓦工、抹灰工月薪高达6000多元，队长月薪甚至超过万元，这一工资表引发了网上的热议，收入超白领让白领汗颜，同时，蓝领人群的高收入再度引发了社会的关注。

在人们的潜意识里，一说到“蓝领”，首先联想到的是遍身污渍的体力工人，工作强度大、技术含量低、学历低、收入低似乎是他们普遍标志。然而近些年来，这一切正在悄然发生变化。拥有一技在手“蓝领”渐渐走俏，薪酬一路水涨船高，新蓝领时代似乎已经到来。（蓝领工人普遍的定义是：从事体力和技术劳动的工作者。一般来说，蓝领是相对于白领而言。白领泛指那些受过高等教育，在办公桌前从事工作的人群）。

记者通过走访了解到，目前市场上一些在岗厨师、印刷技工、月嫂等月薪超过白领的现象已经不是什么新鲜事。不过在走访中，记者同时也了解到，蓝领高薪的背后是长时间的工作和极少的休息时间，以及缺少劳动保障换来的。

蓝领月薪过万 超过刚毕业本科生

七月，成都的几大人才市场，几乎每天都举办了各种各样的招聘会。近日，记者在宇辉人力资源市场举办的招聘会上发现：车间操作工、电器维修工、技工等“蓝领”岗位的工资不断提高，而如文员、会计等办公室人员的工资涨幅不大，“蓝领”工资有逐渐高出“白领”工资的走向。

记者在招聘会现场招聘信息中看到，电气、维修、仪表岗位的工资为3000-5000元不等。技术含量相对高的工作工资更高。相对技术工来说，一家投资公司的办公室文员的工资月薪却只有1800至3000元不等。

“办公室工作比较轻松、工作时间正常，而‘蓝领’工人紧缺，工作环境差等成为其走向的主要原因。”招聘会现场一企业招聘人员说道。

另外，记者还注意到。在一家美容机构的招聘档口，海报赫然标明美容师月薪在3000元-10000元以上不等，美容师学徒也达到2000元-6000元不等的月薪，吸引了不少年轻漂亮的女子前来应征。据该公司的现场招聘人员介绍，美容师的月薪幅度较大，主要是看其熟手程度以及业务量考核，越资深的美容师越高薪，当然也越难招到。

根据智联招聘的数据显示，“在建筑行业，安全管理、工程管理类职位工作五年左右工资能达到6000元以上，8000元至9000元则是对应一些比较有技术含量的职位比如焊工、水泥工等，而一个熟练的电工或者安防员的平均薪资是9700元。”

川师文理学院毕业的王同学看中了一家广告公司的前台工作。记者注意到，这家单位的工资待遇为期满合格后1500元+绩效。王同学说，她学的就是广告设计专业，理想的职业应该是做广告设计，但是由于刚毕业没有经验，很多好一点广告公司不愿意要她们这种刚毕业的学生，



那就先从前台干起吧，薪水多少倒是其次。

今年又被称为“大学毕业生最难就业年”，不少人学生认为，由于缺乏工作经验，毕业生人数又多，找到工作就不错了，很难再对薪水有高期望。

国家统计局数据显示，截至2012年年底，外出农民工人均月收入水平为2290元；有报告数据称，2012届本科毕业生中，69%的毕业生起薪不到2000元，低于农民工。一些有技能的农民工，也是所谓的“蓝领工人”，旺季月收入过万元。

厨师技工等受青睐

在蓝领职位中，薪水最高的是建筑工地的施工员，厨师等，同时口腔技术人员、奢侈品保护人员、印刷技工等受青睐。

根据智联招聘的调查显示，2013年第一季度蓝领职位的需求人数超过61万个，占智联招聘平台上总需求量的1/6，说明蓝领职位的市场缺口大。同时，市场对蓝领工作的观念也在发生变化，“现在的人才市场不再单纯重视学历，而是越来越重视实用性。”智联招聘负责人表示。

“技能高低是决定蓝领工作收入的重要因素。虽然不强调大学文凭，但这类工作同样需要资格证书来铺平自己的职业发展道路，比如同为空调工，不同等级的技能证书直接决定了薪资水平。”上述人士同时表示，除了证书，职业技能也更直观地表现在工作经验上。

根据智联招聘的统计不难看出，蓝领工作中薪资最高的是模具工，刚入职时月薪3000元，工作八年以上则能达到1万元以上。其次，口腔技工人员，奢侈品维修保护人员薪水都在不断上扬。

据了解，口腔技工人员的工作主要是负责假牙制作中的上磁粉、上釉、抛光等工作。主要供职于医疗器械公司，行业内的不少外企能够提供不错的薪资待遇。口腔技工人员主要来自予一些中专院校的口腔修复工艺类专业，事实上，工作五年左右，他们的薪水差不多可以达到8000元至1万元，而此时他们的年龄也只有23岁，和刚毕业的大学本科生年纪差不多。

奢侈品维修保护人员薪水也非常不错。现在消费者侈品的人越来越多，奢侈品维修保养的工作和从业收入也就有了不错的市场前景。目前有奢侈品维护专业设置的大中专院校很少，相关技能大部分只能从专业培训机构的培训班学习，所以目前还属于很小众的行业，也因此发展前景不错，值得有意于此的求职者关注。

“如果从收入的角度来看，模具工是

一个不错的岗位。”业内人士一致认为模具工是蓝领中收入的佼佼者，“刚入职的模具工工资大约是3000元，做到八年以上就能达到1万元以上，应该是技术类岗位里工资水平最高的。”

传统的喷涂工和烤瓷工都位于汽车生产一线，收入也相当不菲。由于他们的工作地点是在车间，环境相对恶劣，劳动供给不足，所以薪资比较高，通常在6000元至8000元左右。

另外，喷涂工和烤瓷工的收入还与工作年限、技能熟练程度和技师等级有关，越高级收入越高。另外，记者对蓝领行业收入的佼佼者——厨师做了一个调查，一个烹饪学校毕业生实习期工资超过本科生，而多年经验的厨师月薪上万实属平常，一些烹饪学校毕业的学生自己创业甚至年赚百万。过去人们对厨师的认识有些偏颇，认为厨师就是油腻腻的躲在后厨，而了解现代餐饮的人都知道，现在的酒店后厨干净整洁，工作环境舒适，由于餐饮行业的特殊性，酒店通常都是管吃管住的，这也是蓝领们一项大的支出。

记者在采访中还了解到，像母婴护理师、资深的修车工、负责家具绘图、保姆、月嫂等蓝领工种，他们的月薪超越普通白领已是不争的事实。昔日似乎低人一等的“蓝领”如今扬眉吐气，正大步迈向高薪阶层。

蓝领工人缺乏应有的保障

蓝领们在什么样的环境中工作？他们伤病时是否能享受到医疗保障？他们是否为年老之后没有社会保障而忧虑……作为建设城市的生力军，他们虽然拿着“高薪”，但也是一个“高辛”人群。

根据国家统计局农民工调查监测报告，目前中国外出农民工规模超过1.6亿，但由于没有城镇户籍，不能享受相应的基本保障和公共服务。蓝领工人目前处于社会边缘化的境地。

虽然大部分普通蓝领的工资有所提高，但掩盖不了其工作的重复性、单调性，以及上升渠道不畅、社会地位不高等问题。以搬砖工为代表的劳动工人，他们的工作条件艰苦，一般都是室外作业，风吹日晒，冬有严寒、夏有酷暑，个中辛酸是在办公室吹着空调上班的白领们难以体会的。

蓝领工人不仅工作条件艰苦，工作强度也很大，在北京等一线城市，每个月工作30天的建筑工人比比皆是，他们的工资大多300元一天，按天计价，干一天得一天的工钱，休息就没有钱可拿，不像白

领还有双休日和带薪休假可以享受。在这样的情况下，劳动者的付出与回报是成正比的，高薪也不足为奇。

还有一点不容忽视的是，尽管一些农民工拿到手里的现金收入的确不菲，但是他们中的不少人缺少五险一金和相应的社会福利与医疗保障，一旦年龄过大无法从事高强度、重体力工作，其所能得到的各方面保障远不如白领，他们的事实收入仍然不如硕士毕业生。更严峻的现实是，即便是工资表上的高额工资，到了年底，所有农民工真的能按时如数拿到吗？

此外，部分高薪的蓝领是有相当技术经验的工人，技术经验的获得是以时间为基础的，时间是最大的成本。上班时间长也是蓝领生存状况的一大通病，一般一个建筑工每天要工作十多个小时，劳动时间长。

“希望民工高薪热议潮过后，他们可以得到更多实实在在的福利。他们的高薪不应只是月薪，而是能够拥有更多保障。”一些专家指出，在未来一段时间内，国内蓝领工资高于白领的现象还将延续，但是工资并不代表一切，即便月薪过万元，蓝领工人仍是社会中的弱势群体。

全球蓝领“不差钱”

福布斯的调查显示，在美国、欧洲等发达国家，很多蓝领工人的年收入为7万到10万美元。如电梯安装和修理工收入在蓝领工人中名列前茅，平均年薪为69750美元。在韩国，一般刚聘用的清洁工年薪4000万韩元，折合人民币25万元左右，如果工龄长一些会涨到5000万到6000万韩元，也就是35万人民币。在英国，擦玻璃的熟练工1小时的工资是20-30英镑，相当于人民币200-300元。而木工、电工、水暖工、汽车修理工等工资每小时15英镑左右。在澳大利亚，蓝领工人平均周薪是1229元澳币，相当于7900元人民币，而白领每周只有1085元澳币。

澳大利亚：蓝领工人不差钱
最新数据显示，澳大利亚的蓝领工人平均周薪是1229澳元，相当于人民币7000多元。而澳大利亚的白领平均周薪只有1085澳元，比蓝领低。

日本：蓝领工人素质不低
日本蓝领、白领的平均收入差距并不是特别大，不少蓝领甚至比白领收入更高，特别是一些有技术的蓝领工人，工资非常高。在日本，高级技工在蓝领中所占的比例是40%左右，蓝领工人的普遍职业素质不低，他们钻研技术，支撑着日本的制造业。

英国：蓝领工资按小时定
在英国，一般蓝领的工资是按小时定的。数据显示，拥有国家职业资格证书三级的技术工人，平均年薪在2.4万英镑到2.6万英镑，而英国大学本科毕业生平均不到2.5万英镑的起薪，显得并没有优势。

德国：注重职业培训
在德国，无论是固定职业还是自由职业，都要进行相应的职业培训。德国非常重视职业教育，有着严格的规范 and 标准，在人员培训方面堪称世界一流，无论是国家还是个人在职业技能培训方面都付出了很大的努力，所以德国的劳动成本相对也比较高，尤其是手工活、技术活，通常都是按小时计费。

曾成杰集资案：“欲速”的集体代价

■ 蔡毅 报道

湖南湘西土家族苗族自治州的民间融资，自上个世纪末开始，持续了10年之久，其中有5年左右规模之大，为全国罕见。

该州曾是湖南省最贫困的地区，所属七县市中的七个县，均是国家级贫困县。改革开放以后，湘西被确定为少数民族改革实验区。地方财政贫弱，无力支持项目建设，企业只能求助于银行贷款。然而，大量的呆账、死账存在，使得各家银行已经很难向该州贷款。

但是湘西企业家曾成杰被招商引资到吉首，参与建设当地政府的重点“形象工程”时，正赶上一个好时期：当地政府对民间集资给予鼓励和支持。

2000年，湘西州政府工作报告提出“调动民间投资和企业创业的积极性”，首次明确表示企业发展需要调动民间投资。2001年，州政府明确自治州“十五”计划六大筹资渠道之一便是“要进一步激活民间投资，引导社会资金参与重点建设”。其后的3年中，湘西州政府报告连续提出州政府的重要工作之一始终是“千方百计启动民间资金”[2002年州政府“计划草案报告”]、“拓宽融资渠道、激活民间投资”[2003年州政府工作报告]、“引导和推动民间资本进入基础设施，拓展民间资本的融资渠道”[2004年州政府工作报告]。

2003年6月，曾成杰已经在房地产领域累积了一定的开发经验，并开始竞争吉首市的“三馆”（州体育局的体育馆、州文化局的图书馆与群艺馆）项目，并获得成功。他的公司因此命名为湘西吉首三馆房地产联合开发有限公司。

谁也不想走民间融资这条路。曾成杰的律师认为，如果可以得到银行贷款，任何一个企业都不愿意花费大量的精力和巨额成本从民间融资。一个企业既要经营、要完成工程项目，又得不到银行贷款，其唯一的选择只有民间借贷。

近日，腾讯财经的一篇署名报道说，湘西企业家曾成杰原是被招商引资到吉首，参与建设当地政府的“形象工程”。从立项到集资、建设是在当地政府的全程直接指挥和监督下进行的。由当地政府组建的“工程指挥部”与曾成杰的三馆公司“合署办公”，因此所有来到三馆公司欲投资项目的民众，都会先到政府设在同一栋楼里的办公室详细咨询。据知情人士透露，政府官员对于前来咨询的民众，都会热心地介绍项目的详情及其与政府的关系，建议民众自己考虑是否参与投资。

这样一来，曾成杰的集资特别顺利。曾成杰的辩护律师王少光表示，三馆融资并不是偷偷摸摸进行的，是用在橱窗里公开张贴的协议。这份协议实质是融资协议，但字面是房屋认购承诺书，以违约金赔付的名义支付利息。

关于协议书，王少光律师介绍，那份协议书约定，乙方“参与”金额为5万元至40万元不等，甲方保证2004年底办好房屋预售证，在乙方购房时给予20%的优惠或购房总额10%的优惠，或者在期限届满甲方的承诺未兑现时，由甲方赔付乙方参与金的20%。

王少光说，当时其他公司也一样，都是靠公开的民间融资来开发项目，“由于各家公司缺乏资金，又都有拿到地块和项目的机会，因此需要筹集巨额的土地使用权出让金、搬迁安置资金和建设资金，而从银行贷款希望渺茫”。于是，融资市场开始形成激烈的竞争态势。

湘西州首府所在地吉首绝大多数家庭参与了集资，甚至还吸引了长沙、怀化以及重庆、广东、福建等外地省市的个人资金，融资的企业近百家。据媒体报道，各种集资案合计涉及34万人次、62万余集资群众，20家公司涉案，涉及本金总额高达168亿余元。而案发的2008年，湘西州的GDP为226.66亿元，这一集资额已经接近湘西州GDP的75%。在“全民集资”的背景下，湘西获得了超常的发展。当地统计部门资料显示，在集资最疯狂的5年，湘西州GDP年均以11.1%的速度递增。

在这个高达168亿余元的集资额里，曾成杰占了很大一部分，为34.5亿元。

当年这一大规模蔓延的高息集资现象，可以从中国人民银行湘西州中心支行的研究报告中找到记录。据《中国经济时报》报道，该行于2007年上半年完成的《对当前湘西州民间借贷情况的调查》说：“2004年以来，在银行贷款难的大背景下，湘西州中小企业特别是民营经济实体纷纷通过民间融资渠道募集资金，尤其是近几年来房地产业发热的影响和拉动，湘西州民间借贷总量以年均32.4%的速度快速增长，已初步形成游离于主体金融之外的第二金融。”

超常发展的背后，也有虚假的繁荣，最明显的体现是房地产市场。短短几年内，吉首的房价从800元/平方米涨到2000元/平方米，而该城镇居民月均收入不到千元。2008年夏天，因政府采用内部通知的方式要求党政干部退出民间融资后，党政干部提前收回本金和利息，立即引起了挤兑风潮。这也是曾成杰资金链断裂的一个原因。

超常发展往往要付出超常的代价，虚假繁荣也要承受它的后果。

曾成杰正是这一后果的承受者之一。2008年底，曾成杰因涉嫌集资诈骗正式批捕，被认定为吉首市集资诈骗案主犯，2012年1月和2月的一审、二审均以“集资诈骗罪”对曾成杰判处死刑。

■ 乔雪峰 报道

记者从多个渠道证实，包括上海老凤祥、豫园商城在内的多家上海金店正被国家发改委价格监督检查与反垄断局调查。调查主要针对老凤祥等上海金店通过“上海黄金饰品行业协会”平台，垄断上海黄金饰品零售价格。

截至7月19日，调查取证阶段基本结束，上海多家金店已向上海市价格监督与反垄断局递交《自认报告》，承认“企业之间相互串通统一价格损害消费者权益”。包括老凤祥、老庙黄金、亚一金店、城隍珠宝、天宝龙凤、周大福、周生生等上海本地及在上海开展业务的黄金饰品企业正在进行整改。

针对价格垄断

根据人民网消息，2013年5月与2013年6月，上海市发改委与国家发改委两次约谈上海黄金饰品行业协会和13家上海主要金店负责人。

调查主要针对由上海黄金协会牵头制定的《上海黄金饰品行业黄金、铂金饰

品价格自律实施细则》展开。根据该细则第五条、第七条、第八条规定，上海多家金店在对所售黄金、铂金产品进行定价时，均不允许超过协会所约定“中间价”的正负2%或正负3%。

我国《反垄断法》十三条、十六条规定：具有竞争关系的经营者不得达成“固定或者变更商品价格”的协议；行业协会不得组织本行业经营者从事上述（价格垄断）活动。

尽管上海黄金饰品行业协会对外宣称，上述细则于2011年就被政府部门制止。但知情人士向人民网透露，上海多家金店长期执行上述《细则》，共同“协商”黄金、铂金饰品零售价。

记者走访上海多家金店发现，当消费者对公示的“今日金价”产生疑问时，店员均表示该价格是上海黄金（饰品行业）协会制定的“指导价”。而在发改委发起本次调查前，老凤祥、亚一金店的官方网站上所公示的“今日金价”，均标注为“上海地区指导价”。

某黄金行业央企驻上海业务负责人向人民网表示，上海黄金零售行业在定价上长期来存在严重问题，主要表现为：几

家大型金店价格高度趋同；在工费另算的前提下，所公示的黄金价格和真实的黄金价格相差甚远；金条和黄金饰品按照统一价格售卖。

据了解，这并不是政府部门第一次对上海黄金行业存在的价格垄断现象进行整顿。早在10年前，上海市物价局就对上海黄金饰品行业协会及13家金店进行价格垄断调查。当时调查人员于同一时间在沪上各大金店购金。所开具的发票显示13家金店的金价高度一致。

上海金价“特殊”

令人意外的是，全国业内皆知上海黄金饰品市场的“特殊性”。业内人士称上海黄金饰品行业协会是部分老牌金店操纵金价的工具。记者曾致电国家黄金行业权威机构，对方工作人员听完记者陈述，脱口而出的一句话就是：“上海的黄金市场和北京不一样，和全国的（市场）都不一样，因为上海有一个黄金（饰品）行业协会。”

上海黄金饰品行业协会究竟是一个什么样的机构？其官方资料显示，该协会成立于1996年12月，主管单位系上海市